

Karoline Salvador

Email: karolsalvador91@gmail.com

Telefone: 85 99674-2948

Linkedin: <https://www.linkedin.com/in/karolsalvador/>

GitHub: <https://github.com/KarolSalvador>

Objetivo

Atuar como Estagiária ou Desenvolvedora Web Júnior, contribuindo em projetos de Front-end com foco em interfaces responsivas, acessíveis e eficientes. Busco aplicar meus conhecimentos em tecnologias como HTML, CSS, JavaScript, TypeScript, React e Angular, ao mesmo tempo em que desenvolvo novas habilidades e colaboro para soluções inovadoras.

Resumo Profissional

Estudante proativa de Análise e Desenvolvimento de Sistemas, com sólida base em lógica de programação e desenvolvimento web Front-end. Tenho vivência prática com JavaScript, TypeScript, HTML, CSS, ReactJS e Angular (básico), além de experiência com controle de versão utilizando Git e GitHub.

Atuei por 7 anos no setor comercial de empresas de tecnologia, vendendo software de atendimento e liderando processos de negociação. Essa experiência me proporcionou uma visão estratégica sobre as necessidades dos clientes e habilidades de comunicação que hoje aplico na construção de soluções digitais alinhadas ao negócio.

Competências Técnicas

- **Linguagens:** JavaScript, TypeScript, HTML, CSS, C, C++
 - **Frameworks/Bibliotecas:** ReactJS, Angular
 - **Ferramentas:** Git, GitHub, VSCode, npm, Cypress
 - **Conceitos:** Lógica de Programação, Orientação a Objetos, CRUD, APIs REST, DOM, Desenvolvimento Responsivo
 - **Metodologias:** Scrum, Kanban
 - **Outros:** Noções de Banco de Dados (SQL), Testes Automatizados (básico)
-

Experiência Profissional

Huggy – Closer Pleno (ago/2021 – abr/2024)

- Gerenciamento do ciclo de vendas de soluções tecnológicas, com foco no entendimento das necessidades do cliente (CX).
- Apresentação de plataformas digitais, desenvolvendo habilidades de comunicação para soluções complexas.
- Otimização de dados e processos de onboarding via CRM, demonstrando organização e foco em resultados.
- Colaboração com a equipe para ajuste de processos e alcance de metas.

Fortics Tecnologia

- **Supervisora Comercial (jan/2021 – jul/2021)**
 - Liderança e otimização de estratégias de venda de soluções tecnológicas, monitorando métricas e garantindo alinhamento de metas e resultados.
 - **Consultora Comercial (jun/2017 – dez/2020)**
 - Representação da empresa em eventos de tecnologia e prospecção de negócios, com demonstração e apresentação personalizada de software.
 - Ministrava treinamentos sobre funcionalidades de software para clientes e equipe.
 - Apresentação de soluções tecnológicas personalizadas e mapeamento de necessidades de clientes.
 - **Estagiária de Relacionamento (mar/2017 – mai/2017)**
 - Apoio na gestão de relacionamento com clientes e organização de dados para otimização do fluxo de trabalho comercial.
-

Formação Acadêmica

- **Análise e Desenvolvimento de Sistemas** – UniAteneu – Fortaleza/CE
Início: agosto/2024 – Em andamento | Previsão de conclusão: dezembro/2026
 - **Ciências Contábeis** – UniAteneu – Fortaleza/CE
Concluído: dezembro/2019
-

Idiomas

- **Inglês: C1 Advanced (EFSET Score: 62/100)** - Leitura e escrita fluentes, boa compreensão oral, conversação em desenvolvimento.