

Marcos Raso da Silva
Rua Haddock Lobo, nº 400/ aptº 403
Tijuca -Cep: 20260-142 - Cidade: RJ – Estado: RJ
Cel.: (21) 99643-4990/ (21) 99958-0888/ (21) 97659-1075
Casado – 59 anos
marcosrasoraso@gmail.com

<https://www.linkedin.com/in/marcos-raso-4674209>

Objetivo: através da minha experiência comercial e de marketing buscar colocação no mercado de trabalho como supervisor / representante comercial / coordenação de ações promocionais de vendas em lojas, visando o incremento no Sell out.

Tenho interesse na área comercial, devido a minha experiencia em vendas e conhecimento dos contatos que desenvolvi durante tempo em que trabalhei com as marcas mencionadas neste CV.

Disponibilidade de trabalho em todas as cidades brasileiras e no exterior.

ESCOLARIDADE - Superior

Curso: Licenciatura em Ciências e Matemática - Universidade Estácio de Sá.

CURSOS DE PÓS-GRADUAÇÃO

Pós-Graduação em Propaganda e Marketing - ESPM (Escola Superior de Propaganda e Marketing). (1996-1998)

Pós-Graduação em Marketing com especialização em Marketing Cultural (UERJ) (1998-1999)

Pós-Graduação em Propaganda e Marketing - ESPM (Escola Superior de Propaganda e Marketing). (1996-1998)

Pós-Graduação em Analise de Sistemas – PUC (Pontifícia Universidade Católica – RJ) (1994-1996)

EXPERIÊNCIAS PROFISSIONAIS

Empresa: Dolce Stella (Canal Higiêne e Beleza)

Cargo: Representante Comercial

- Varejo – Vendas no Rio de Janeiro, canal Farmacia higiene e Beleza; canal Perfumarias, canal Food – Grandes e Médias redes
- Período de ago/2022 até o presente momento.

Empresa: BIORENOV (Canal Higiêne e Beleza)

Cargo: Representante Comercial

- Varejo – Vendas no Rio de Janeiro, canal Farmacia Cosméticos/Hig.e Beleza; canal Perfumarias, canal Food – Grandes e Médias redes
- Período de jan/2020 até o presente momento.

Empresa: MM Seleccionados (Canal Alimentar)

Cargo: Representante Comercial

- Varejo – Vendas no Rio de Janeiro, canal Food Grandes e Médias redes e pequenos varejos
- Período de jan/2021 até o agosto/2021.

Empresa: Absoluty Color Professional (HB)/Parfum Brasil (perfumes)

Cargo: Representante Comercial

Função: Desenvolvimento da marca junto ao mercado de Varejo, colocando a marca em Redes de Farmácias; Redes de Supermercados; Redes de Perfumarias; e Distribuidoras.

Produtos implementados e tendo excelente giro nas seguintes Empresas:

Rede Moderna (Farma/Perfumaria); Rede INNOVA MED (Farma); Rede Drogabel (Farma); Rede Ofertão (Farma/Perfumaria)

Empresas Prospectadas, em fase de negociação:

- Venâncio (Farma); A Nossa Drogaria (Farma); Galanti (Farma);

CityFarma (Farma); Cristal (Farma); Drogatta (Farma); Panvel (Farma);

- Extra/Pão de Açúcar (supermercados/Perfumaria); Rede Uno/Prix (supermercados/Perfumarias);
- Forever (Perfumaria); Bell (Perfumaria); Bela Ferraz (Perfumaria);
- C&A (Lj Departamentos); Lojas Americanas (Lj Departamentos); Renner (Lj Departamentos); MLuiza (Lj Departamentos); Leader (Lj Departamentos); Magazine Luiza.
- Hillo Distribuidora; Dimed Distribuidora; CERVOSUL Distribuidora.
- Representante Comercial/Vendedor
- De 08/09/2018 até 14/08/2021

Empresa: Nasajon Sistemas

- Desenvolvimento e Manutenção de Sistemas de Folha de Pagamento e Contábeis (Turbo Pascal – Delphi – SQL entre outros)
- Período de 2004 até 2007

Empresa: MAR Propaganda e Marketing Ltda.**Cargo: Sócio Gerente**

Função: Criação/Planejamento/Mídia.

Trabalhos realizados:

Consultorias – em marketing para pequenas empresas.

De kühl e Carvalho e Advogados Associados, *Consultoria/Assessoria nas áreas Comercial e de Marketing*.

Pelo período de 6 anos (Jan/2001 à Dez/2018).

Objetivo: Seguindo a Máxima do Marketing em Minimizar os problemas do *Cliente*, possibilitando assim agilidade e confiabilidade nas ações do *Cliente*.

- Criação da Identidade visual do Cliente.
- Criação e Desenvolvimento/Manutenção do Site (www.dekuhl.adv.br), como ferramenta de divulgação.
- Desenvolvimento do material de Papelaria do Escritório.
- Visando diminuir a distância do Cliente com seu próprio cliente, e aumentando a sua produtividade, implementação de algumas ações.
- Implantação de Rede.
- Implantação de conexão Banda Larga de Fibra Ótica.
- Orientação na compra de Equipamentos: Impressoras/Computadores.

Site – Guia da Noite Carioca (www.noitescariocas.com.br)

- Desenvolvimento de relacionamento de parcerias, para investimento, no Site.
- Desenvolvimento de relacionamento entre o Site e empresas, com o intuito de aumentar o número de associados.
- Desenvolvimento de relacionamento entre o Site e entidades ligadas a cultura; como: Funarte/Funarj etc.
- Prospeção de casas noturnas
- (Bares/Restaurantes/Churrascarias/ Boates/ Hotéis/Motéis), para renovar o contrato, caso existente e caso contrário, abrindo novos contratos.

Desenvolvimento do site: www.pedrodias.com.br (Pintor de Olinda).

Realização do Evento da 1ª Travessia Ecológica da Praia do Peró; em corealização com as Academias Romulo Arantes.

Um dos trabalhos desenvolvidos, Logomarca e mascote para o VIII Congresso Brasileiro de Imunologia e Alergia em Pediatria (realizado no Pavilhão do Rio Centro – RJ). Período: Fev/2000 à Dez/2001.

Empresa: Idéia & Arte Design, Propaganda, Publicidade e Editora Ltda

Cargo: Criação/Contato/Planejamento/Mídia.

- Desenvolvimento de Campanhas para Empresas; como: Margarita Modas, Churrascaria Estrela do Sul, Clínica Radiológica Cascadura, Apena Calçados, entre outros. Período: de 1996 até 1999.

Empresa: JMR Brasil Propaganda Ltda

Cargo: Criação/Contato/Planejamento/Mídia.

- Elaboração do Break para comercial de TV da empresa, Ameron (Rondônia).
- Desenvolvimento de serviços para as empresas: Churrascaria Estrela do Sul; Cargil, Ciência Moderna, I.C.E.F.; Someve; ADM; entre outros. Período: de 1996 até 1998

Empresa: Nasajon Sistemas (Softhouse)

- Desenvolvimento e manutenção de Sistemas (folha de Pagamento, e sistemas Contábeis, entre outros) em Turbo Pascal
- Período de 1994 até 1996

Empresa: Layff Kosmetic – Uberaba – MG (antiga SKALA)

- Varejo – Vendas no Rio de Janeiro, canal Farmacia Cosmeticos
- Período de 1991 até 1994 **Empresa: Açúcar Pérola – RJ**
- Vendas – Atendimento Grandes Contas
- Período de 1989 até 1991

Empresa: Telos Fundação Embratel de Seguridade Social

- Desenvolvimento e Manutenção de Sistemas Atuariais em Turbo Pascal (micro)/e mainframe Pascal
- Período de 1986 até 1989

Empresa: Paginas Amarelas

- Assessor de Diretoria de RH
- Período de 1984 até 1986

OUTROS CURSOS

Inglês – Avançado

Francês – Básico

Alemão – Básico

Pretensão Salarial – A DEFINIR

MARCOS RASO