ОГЛАВЛЕНИЕ

Предисловие	. 3
Глава 1. ОСНОВЫ ТЕОРИИ КОНКУРЕНЦИИИ КОНКУ- РЕНТОСПОСОБНОСТИ	. 6
1.1. Виды основных рассматриваемых объектов	14 28 51
Глава 2. СТРУКТУРА СИСТЕМЫ КОНКУРЕНТОСПО-	62
2.1. Методические подходы к созданию системы конкуренто- способности	62 64
Глава 3. КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ОБЪЕКТОВ РАЗНОГО УРОВНЯ	82
3.1. Конкурентные преимущества низкого и высокого порядка 3.2. Теория конкурентых преимуществ М. Портера 3.3. Современные подходы к формированию конкурентных преимуществ объектов 3.4. Типовые факторы конкурентного преимущества различных объектов	86 91
Глава 4. ОСНОВЫ ОЦЕНКИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РАЗЛИЧНЫХ ОБЪЕКТОВ1	07
4.1. Показатели оценки конкурентоспособности	

Глава 5. ОСНОВНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗАКОНЫ И ОСОБЕННОСТИ ИХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ В СОВРЕ- МЕННЫХ УСЛОВИЯХ	4.3. Конкурентоспособность продукции	118
шений 129 5.2. Законы организации производства и их роль в повышении конкурентоспособности 141 Глава 6. НАУЧНЫЕ ПОДХОДЫ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ 151 6.1. Характеристика подходов к управлению конкурентоспособностью 151 6.2. Маркетинговый подход 160 6.3. Функциональный и процессный подходы 172 6.5. Комплексный и стандартизационный подходы 178 6.6. Кластерный подход 181 6.7. Принципы управления, ориентированные на конкурентоспособность 185 Глава 7. МЕТОДЫ АНАЛИЗА, ПРОГНОЗИРОВАНИЯ, УПРАВЛЕНИЯ И ПЛАНИРОВАНИЯ. ИХ РОЛЬ В ПОВЫШЕНИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 199 7.1. Методы анализа 199 7.2. Методы прогнозирования 204 7.3. Методы управления качеством 207 7.4. Методы управления качеством 210 7.5. Методы организации процессов 211 7.6. Методы планирования 213 Глава 8. ЦЕЛЕВАЯ ПОДСИСТЕМА В СИСТЕМЕ КОН- КУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 217 8.1. Качество продукции 219 8.2. Пена 244	И ОСОБЕННОСТИ ИХ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ В СОВРЕ-	129
Глава 6. НАУЧНЫЕ ПОДХОДЫ И ПРИНЦИПЫ УПРАВЛЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТЬЮ 151 6.1. Характеристика подходов к управлению конкурентоспособностью 151 6.2. Маркетинговый подход 160 6.3. Функциональный и процессный подходы 164 6.4. Системный подход 172 6.5. Комплексный и стандартизационный подходы 178 6.6. Кластерный подход 181 6.7. Принципы управления, ориентированные на конкурентоспособность 185 Глава 7. МЕТОДЫ АНАЛИЗА, ПРОГНОЗИРОВАНИЯ, УПРАВЛЕНИЯ И ПЛАНИРОВАНИЯ. ИХ РОЛЬ В ПОВЫШЕНИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 199 7.1. Методы анализа 199 7.2. Методы прогнозирования 204 7.3. Методы управления персоналом 207 7.4. Методы управления качеством 210 7.5. Методы организации процессов 211 7.6. Методы планирования 213 Глава 8. ЦЕЛЕВАЯ ПОДСИСТЕМА В СИСТЕМЕ КОН- КУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 217 8.1. Качество продукции 219 8.2. Пена 244	шений	
собностью 151 6.2. Маркетинговый подход 160 6.3. Функциональный и процессный подходы 164 6.4. Системный подход 172 6.5. Комплексный и стандартизационный подходы 178 6.6. Кластерный подход 181 6.7. Принципы управления, ориентированные на конкурентоспособность 185 Глава 7. МЕТОДЫ АНАЛИЗА, ПРОГНОЗИРОВАНИЯ, УПРАВЛЕНИЯ И ПЛАНИРОВАНИЯ. ИХ РОЛЬ В ПОВЫШЕНИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 199 7.1. Методы анализа 199 7.2. Методы прогнозирования 204 7.3. Методы управления персоналом 207 7.4. Методы управления качеством 210 7.5. Методы организации процессов 211 7.6. Методы планирования 213 Глава 8. ЦЕЛЕВАЯ ПОДСИСТЕМА В СИСТЕМЕ КОН- КУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 217 8.1. Качество продукции 219 8.2. Пена 244	Глава 6. НАУЧНЫЕ ПОДХОДЫ И ПРИНЦИПЫ	
УПРАВЛЕНИЯ И ПЛАНИРОВАНИЯ. ИХ РОЛЬ В ПО-ВЫШЕНИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 199 7.1. Методы анализа 199 7.2. Методы прогнозирования 204 7.3. Методы управления персоналом 207 7.4. Методы управления качеством 210 7.5. Методы организации процессов 211 7.6. Методы планирования 213 Глава 8. ЦЕЛЕВАЯ ПОДСИСТЕМА В СИСТЕМЕ КОН-КУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 217 8.1. Качество продукции 219 8.2. Цена 244	собностью 6.2. Маркетинговый подход 6.3. Функциональный и процессный подходы	160 164 172 178 181
7.2. Методы прогнозирования 204 7.3. Методы управления персоналом 207 7.4. Методы управления качеством 210 7.5. Методы организации процессов 211 7.6. Методы планирования 213 Глава 8. ЦЕЛЕВАЯ ПОДСИСТЕМА В СИСТЕМЕ КОН- КУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 217 8.1. Качество продукции 219 8.2. Цена 244	УПРАВЛЕНИЯ И ПЛАНИРОВАНИЯ. ИХ РОЛЬ В ПО- ВЫШЕНИИ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ	
КУРЕНТОСПОСОБНОСТИ 217 8.1. Качество продукции 219 8.2. Цена 244	7.2. Методы прогнозирования	204207210211
8.1. Качество продукции 219 8.2. Цена 244	курентоспосовности	217
	8.1. Качество продукции	244

8.4. Качество сервиса 2 8.5. Реклама, информационно-рекламная деятельность 2 8.6. Конкурентный потенциал 3	84
Глава 9. ОБЕСПЕЧИВАЮЩАЯ ПОДСИСТЕМА В СИСТЕМЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ	08
9.1. Правовое обеспечение 3 9.2. Методическое обеспечение 3 9.3. Ресурсное обеспечение 3 9.4. Информационное обеспечение 3 9.5. Охранное (защитное) обеспечение 3	11 13 14
Глава 10. УПРАВЛЯЕМАЯ ПОДСИСТЕМА В СИСТЕМЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ	23
10.1. Функции стратегического маркетинга 3 10.2. Выбор стратегии предприятия 3 10.3. Функции тактического маркетинга 3 10.4. Инновационный менеджмент и его функции 3 10.5. Производственный менеджмент и его функции 3 10.6. Функции финансового менеджмента 3 10.7. Ресурсоэнергосберегающий менеджмент и его функции 3 10.8. Экологический менеджмент и его функции 3 10.9. Функции антикризисного менеджмента 3	33 36 41 53 57 63 71
Глава 11. УПРАВЛЯЮЩАЯ ПОДСИСТЕМА В СИСТЕМЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ	91
11.1. Управление конкурентоспособным персоналом 3 11.2. Принятие управленческих решений 3 11.3. Контроль за выполнением решений и их учет 3 11.4. Подготовка кадров для решения проблем конкуренто- способности различных объектов в Беларуси 3 11.5. Формирование структур предприятия 4	93 96 98
Литература 4 Глоссарий 4 Приложения 4 Тесты 4	15 34