PIGANIA MAONO YAKO

"Zijue Hatua Nne Ambazo Maono Yako Yatapitia Mpaka Kutimilika"

Joel Arthur Nanauka

PIGANIA MAONO YAKO

“Zijue Hatua Nne Ambazo Maono Yako Yatapitia Mpaka Kutimilika”

Joel Arthur Nanauka

© Machi 2021 Joel Arthur Nanauka

Haki zote zimehifadhiwa. Huruhusiwi kunakili, kudurufu au kutumia sehemu ya kitabu hiki bila idhini ya mwandishi. Kufanya hivyo itakuwa ni ukiukwaji wa haki za mwandishi, na ukiukwaji wa taratibu hii unaweza kupelekea mashitaka toka kwa waandaaji wa kazi hii.

Joel Arthur Nanauka
Dar-Es-Salaam, Tanzania. East Africa
Simu: +255 756 094875 / 0745 252 670
Barua pepe: jnanauka@gmail.com
Tovuti: www.joelnanauka.com

Kimesanifiwa na **INFINITE PRESS**
Contacts +255 757 400 948
Email: praisearnold.pa@gmail.com

YALIYOMO

UTANGULIZI **03**

SEHEMU YA KWANZA: MAONO YAKO NDIYO MAISHA YAKO YA BAADAE:Wakati Wako Wa Kufa Ukifika Utafurahia Au Utajutia? **05**

SEHEMU YA PILI: FAIDA ZA KUYAISHI MAONO YAKO **14**

SEHEMU YA TATU: HATUA NNE AMBAZO MAONO YAKO YATAPITIA **19**

SEHEMU YA NNE: NAMNA YA KUONGEZA KASI YA MAONO YAKO KUTIMIA **29**

HITIMISHO **48**

KUHUSU MWANDISHI **50**

UTANGULIZI

Kama si Mungu aliyeniwezesha, usingeweza kuwa na kitabu hiki mkononi mwako. Nimejaribu mara nyingi sana kutimiza maono yangu mpaka kuna nyakati fulani walisema sitaweza kuinuka tena.

Maono yangu yamejaribiwa sana lakini kwa neema ya Mungu nimeendelea kuwa imara.

Hata wakati ambapo maisha yangu yalikuwa hatarini na kupoteza tumaini, mkono wa Bwana ulikuwa juu yangu kunitia nguvu ili niweze kupiga hatua moja mbele.

Nimejifunza kupambana kwa ajili ya maono yangu. Kitabu hiki kitakusaidia sana katika safari yako ya kuiishi ndoto yako. Ni tumaini langu kwamba kitakubadilisha na kukuvusha mahali.

SEHEMU YA KWANZA

MAONO YAKO NDIYO MAISHA YAKO YA BAADAE:Wakati Wako Wa Kufa Ukifika Utafurahia Au Utajutia?

Fikiria kana kwamba umeshazeeka ukiwa na miaka mingi sana tu, na unadhani muda wa wewe kufa umefika.

Umewakusanya watoto wako pamoja na wajukuu zako ambao wamekizunguka kitanda chako kila mmoja akiwa na uso wa furaha kwa ajili ya kukuaga kwa dakika chache ulizobakiwa nazo.

Umejitahidi kuishi vile inavyotakiwa na kufanya mambo mengi sana. Wakati ndugu wengine wanaendelea na mazungumzo, mjukuu wako wa kike anakuuliza swali kwa sauti ya upole,

'je, ni jambo gani ambalo unalijutia sana na ungetamani tulijue kabla haujaondoka?'.

Kama naona ambavyo ukimya umetawala, kila mmoja akisubiria kusikia kutoka kwako jibu linalojitosheleza.

Ijapokuwa unaweza kutumia dakika kadhaa kujielezea lakini ukweli ni kwamba unajua fika kutoka moyoni mwako jambo ambalo unalijutia sana kwenye maisha uliyoishi.

Muuguzi mwenye asili ya Australia Bronnie Worre amefanya kazi sana kwenye kitengo cha kutoa huduma kwa wagonjwa ambao walikuwa wamebakiza wiki kumi na mbili za kuishi.

Baada ya kufanya kazi kwa takribani miaka 20 aliandika kwenye kitabu chake kilichoitwa *"MAMBO MATANO AMBAYO WATU WENGI WANAOKARIBIA KUFA WANAYAJUTIA"* mambo ambayo wagonjwa walikuwa wakitamani kuyafanya walipokuwa wanakaribia kufa.

Mojawapo ya mambo hayo ni '*natamani ningeishi maisha yenye uhalisia bila kujali watu wanasemaje kuhusu mimi'.*

Kwa maneno mengine ni kwamba walio wengi walijutia kwa sababu walikuwa wanajua sababu ya wao kuumbwa lakini hawakufanya chochote cha maana kuhusu makusudi ya kuumbwa kwao.

Hata sasa walio wengi wanafanya kama hao walivyofanya, ambapo wanajua wanachokitaka kwenye maisha yao lakini hawako tayari kupambana ili kupata.

Nina uhakika unasoma hiki kitabu kwa sababu hautaki kuwa miongoni mwa watu hao. Usipopambania maono yako, utaishia kutimiza maono ya watu wengine na mwishowe utaishia kujilaumu. HUU NI WAKATI WA KUPAMBANIA MAONO YAKO.

Ukipoteza maono yako, umepoteza maisha yako. Kuwa na maono ni jambo ambalo ni tofauti na kuyapambania maono yako mpaka yawe halisi.

Watu wengi sana wamepoteza maono yao na wameanza kuishi maisha yasiyo na maono.

Je, umewahi kuwa na maono na ukawa unahamasa kweli ya kuyaona yanatimia, mara nyingi ulikuwa unapendelea kuyazungumzia na ulikuwa na imani kubwa sana kwamba yatatimia lakini sasa huwezi tena kuzungumzia maono yako?

Kuna watu ambao wametelekeza maono yao kwa sababu wanaona yanachelewa kutimia.

Walipokuwa wanayapata maono hayo walikuwa wanaona kana kwamba yatatimia ndani ya miezi michache, bahati mbaya sana ni kwamba haijawa kama ambayo walikuwa wanafikiria na imechukua muda mrefu sana kiasi cha kwamba imefikia wakati ambao hawama tena hamasa wala nguvu za kuendelea mbele na wamekata tamaa.

Wale watu ambao unawaheshimu sana kwa sababu ya mafanikio yao, ukipata wasaa wa kuongea nao kuhusu namna gani waliweza kufika walipo watakwambia kwamba iliwabidi wapige hatua moja badala ya nyingine na kwamba kuna wakati mazingira yalikuwa yanawakatisha tamaa lakini hawakukata tamaa.

Watu ambao huwa hawapambani kwa ajili ya maono yao huishia kuharibu maisha yao ya baadae.

Kumbuka kwamba kila ndoto uliyonayo lazima itakumbana na upinzani tangu mwanzo, hata kama ndoto yako imetokana na Mungu hiyo siyo tiketi ya kwamba haitahitaji kuipambania, badala yake ni kwamba ile ndoto ambayo imeambatana na kusudi la Mungu itakuwa na vita sana lakini utaweza kuiishi ipasavyo kwa sababu tu Mungu atakuwa anakusaidia kwenye vita hiyo.

Kuna watu ambao wamepoteza maono yao kwa sababu tu wanajiona wameachwa peke yao, kwa sababu wao walitarajia kuwa kila mmoja atakuwa upande wao kwenye kupambania maono yao.

Usisahau kwamba hayo maono ni yako na kila hatua utakayopita itakupatia uzoefu zaidi wa kusimama mwenyewe, kupambana na kushinda vita ya maono yako.

Kwenye safari yako ya kuyaishi maono yako utakumbwa na nyakati mbili za muhimu sana:

Wakati ambao utakuwa na mkanganyiko wa kujua kama jambo unalolipambania ni sahihi au umeshapoteza mwelekeo. Kwenye kipindi hiki utakuwa na maswali mengi sana kuhusu uelekeo wako na endapo kama umepoza mwelekeo tayari.

Kipindi hiki huwa kinakuwa kigumu zaidi pale ambapo unaona kila anayekuzunguka anakushauri ujaribu kitu kingine tofauti na hicho unachokifanya sasa.

Wakati huu ni pale unapoona matokeo ya kile unachokifanya hayaendani kabisa na nguvu kubwa uliyowekeza kwenye maisha.

Kila mtu mwenye maono huwa ni lazima apitie kipindi hiki, ikitokea umeshindwa kupita salama kwenye kipindi hiki unapoteza maono yako.

Usisahau kwamba kila mtu mwenye maono huwa ni lazima apitie kwenye kipindi hiki kigumu na mara nyingi huwa inaonekana kama ni kumpotezea muda tu.

Wakati ambao unaona huna nguvu tena na huwezi kuendelea. Hiki ni kipindi ambacho hujisikii kufanya kazi kabisa ila unatamani ujifungie ndani tu na uendelee kulala.

Kwenye kipindi hiki watu wengi huwa wanatelekeza kile ambacho wamekipambania kwa muda mrefu na matokeo yake ni matumizi mabaya ya rasilimali zote alizotumia kufika alipo. Kila mtu ambaye anahadhi na nafasi kubwa kuna wakati alipitia kipindi hiki.

Hiki ni kigezo ambacho kinatumika kukutofautisha na watu wengine. Usisahau kwamba WAKATI AMBAO UNAJIONA HUWEZI KUPIGA HATUA MOJA ZAIDI MBELE, INATAKIWA UJILAZIMISHE KUPIGA HATUA.

Hata kama unasikia maumivu makubwa, endelea kusonga mbele. Haijalishi unasikia maumivu makali kiasi gani endelea kuyaishi maono yako.

Kuna wakati ambao watu huwa wanajiuliza, *"kwanini maono yangu yana vita kali sana?"* Siku zote ni kwamba haijalishi una umri gani au una hadhi gani ila kitu kinachopelekea ukubwa wa vita yako ni maono yako.

Kadri unavyokuwa na maono makubwa ndivyo mapambano yanavyoongezeka.

Ndipo unapokuja kugundua kwamba kuna watu ambao wana uwezo mkubwa sana kukuzidi wewe kwa kila kitu na wanapokushambulia huna uwezo wowote wa kuwafanya wakuogope, lakini uhalisia ni kwamba wameona mbegu bora ndani yako.

Mara nyingi watu wanapopambana na wewe huwa hawapambani na mwonekano wako wa nje bali hupambana na uwezo mkubwa ulionao ndani yako.

SEHEMU YA PILI

FAIDA ZA KUYAISHI MAONO YAKO

Angalia maisha unayoyaishi sasa: je, unayaishi maono yako au unasubiria miaka ya kujilaumu baadae?

Usikubali kamwe kuishi nje ya maono yako, kwa sababu kuishi nje ya maono yako kunaweza kukupa raha sana lakini kitu usichokijua ni kwamba mfumo huo wa maisha unakuandalia majuto uzeeni.

Kubaliana na kulipa gharama kubwa kwa sasa ili baadae usherehekee mafanikio yako. Kama hauishi ndoto yako wakati huu basi ujue kwamba unaishi maisha yaliyo chini ya kiwango.

Inatakiwa kujitoa kweli kweli ili uweze kutimiza maono yako makubwa ambayo yatakupelekea kuishi maisha ya kiwango cha juu sana. Unapokuwa unayaishi maono yako unapata faida zifuatazo:

a. Itakusaidia kufanya kile ambacho kilipelekea uzaliwe:

Jambo la kwanza linaloonyesha kwamba umeshindwa ni kuishi nje ya kusudi la kuzaliwa kwako.

Mpaka pale utakapoanza kuliishi kusudi lako ndipo utaanza kufurahia na kuona faida ya wewe kuzaliwa. Endapo kama unachokifanya sasa kipo nje ya kusudi lako uwe na uhakika kwamba kitu hicho hukipendi kutoka moyoni.

b. Itakusaidia kuwa sehemu sahihi:

Kuna watu wengi ambao wanajua kwamba hawapo sehemu sahihi, wamezungukwa na watU wasio sahihi wakifanya mambo yasiyo sahihi.

Usipoyaishi maono yako hautaweza kujizuia kuwa kwenye sehemu zisizo sahihi kwako maisha yako yote. Kama upo kwenye eneo ambalo hulipendi anza kujiuliza endapo kama unayaishi maono yako au la.

c. Itakuunganisha na watu sahihi:

Mungu ameandaa mpango mkakati kwa ajili yako kwa ajili ya kukufanikisha kuyaishi maono yako kwa kiwango cha juu sana. Watu sahihi kwako wataanza kuwa karibu na wewe pale utakapoanza kuyaishi maono yako tu.

Kuna watu ambao hawawezi kuja kwako mpaka pale watakapoona umeonyesha ujasiri wa kuyaishi maono yako.

Watu ambao wametelekeza maono yao na kuanza kuishi maisha ya ajabu huwa wanapata tabu sana kuwapata watu sahihi ambao wanampango mkakati wa kusaidia maono yao kustawi.

Kuna fursa zingine unazozitafuta zipo mikononi mwa watu na sharti la kuzipata ni kuanza kuyaishi maono yako.

Usisahau kwamba huwa ni ngumu sana kufanya kitu kwa ubora wa hali ya juu endapo kama kipo nje ya maono yako, hata kama utafanikiwa kukianza lakini utatumia nguvu kubwa sana kukifanya kifanikiwe.

Je, unayaishi maono yako sasa? HUU NI WAKATI WA KUYAPIGANIA MAONO YAKO.

SEHEMU YA TATU

HATUA NNE AMBAZO MAONO YAKO YATAPITIA

Maono yako yatapitia hatua nne ambazo utatakiwa kuzijua vizuri. Hii itakusaidia sana unapofanya tathimini ya maisha yako.

Hatua YA I:
KUTUNGWA KWA MIMBA YA MAONO

Hii ni hatua ambayo unakuwa umebeba mimba ya maono yako kwa furaha sana huku ukiwa na tumaini la maisha ya baadae.

Kwenye kipindi hiki kila ambacho unafikiria kuhusu maono yako kinafurahisha na kukupa hamasa ya kukizungumzia kila wakati na kila mahali.

Walio wengi wanapokuwa kwenye hatua hii huwa wanaamini kwamba maono yatatimia na pale anapotokea mtu yeyote ambaye anaonyesha kwamba kuna ugumu wa maono hayo kutimia basi huwa wanamchukulia kama adui yao.

Hapa mtu huwa anaona upande chanya tu wa maono yao na huwa hawataki kabisa kuona upande hasi wa maono hayo.

Kwenye hatua hii ya mimba ya maono, maono yanakuwa yanatia hamasa ya kuendelea kuyaishi kwa sababu mtu huwa anaamini kwamba kila anachopanga kitatimia kama inavyotakiwa.

Watu wengi hujisikia raha kuzungumzia maono yao na kila mtu popote pale.

Kuna idadi kubwa ya watu ambao wamepoteza maono yao wakiwa kwenye hatua hii kwa sababu wanazungumza sana kuhusu maono yao lakini hawafanyi chochote kuhusu maono yao mpaka pale wanapojikuta hawana nguvu tena ya kuyapambania maono hayo.

Hatua Ya II:
UTEKELEZAJI

Unapokuwa umeamua kuchukua hatua ya kwanza, ndipo unaweza kuifikia hatua hii ya pili. Hapa ndipo unapoanza kuona uhalisia wa maono yako.

Kwenye wakati huu kunaanza kutokea mkanganyiko kwa sababu ya utofauti uliopo kati ya matarajio na uhalisia wenyewe.

Ijapokuwa wakati unapanga mipango inayohusiana na maono yako ilikuwa inaonekana ni rahisi sana, lakini kwenye hatua hii unaanza kukumbana na changamoto ambazo hukutarajia kama zitakuwepo.

Ukiwauliza watu waliotaka kuanza biashara watakwambia kwamba matarajio yao ya hela zinazohitajika ni tofauti kabisa kiwango halisi cha fedha walichogundua kwamba ndocho kinachotakiwa baada ya kuanza biashara.

Nguvu yako ya ndani ndiyo pekee ambayo itakusaidia kuendelea mbele, ukosefu wa nguvu hiyo umepelekea watu wengi kubadili mwelekeo wa maono yao au hata kubadili maono yao kabisa kwa kuamini kwamba kwa sababu maono hayo hayajatimia basi haikupangwa na Mungu kwamba yatimie.

Kwenye hatua ya kwanza unakuwa unaamini kwamba mvuto wa maono yako unapoyaelezea ni kigezo tosha sana cha kufanikiwa kwa maono hayo, lakini kwenye hatua hii unagundua kwamba unahitaji kuwa mvumilivu na mwenye mwendelezo ili kufikia malengo yako.

Watu wengi sana huwa wanakomea kwenye hatua hii kwa sababu matokeo ya kile wanachokifanya yamechelewa au matarajio yao yana utofauti mkubwa sana na uhalisia wake.

Hatua Ya III:
WAKATI WA KUBAKI MWENYEWE

Kwenye hatua ya kwanza unakuwa na watu wengi sana ambao wanaambatana nawe ukilinganisha na unapokuwa umefika hatua ya utekelezaji ambapo utajikuta una mtu mmoja tu ambaye yupo kwa ajili yako kwenye safari ya kuyatimiza maono yako.

Hiki ni kipindi cha muhimu sana kwenye maisha yako kwa sababu kinakupa uwezo wa kusimama wewe mwenyewe na kujibidisha ili kufanikisha maono yako, hili ni jambo la muhimu sana kwenye mafanikio ya safari ya maono yako.

Hapa ndipo unapogundua kwamba wale wote walioahidi kukuunga mkono hauwaoni tena na unaanza kuhisi umeachwa peke yako na hakuna anayeamini kwenye hicho unachokifanya.

Kuachwa peke yako ni jambo ambalo huwa ni lazima litokee hasa unapokuwa unayafanyia kazi maono yako.

Usisahau kwamba si kila mtu unayeanza nae utamaliza nae. Lakini pia ni vyema ukajua kwamba kubaki peke yako haimaanishi kwamba hauwezi kufanikiwa; kubaki peke yako huwa ni sehemu tu ya safari yako.

Inatakiwa ujidhatiti kwamba hata kama utabaki peke yako hautaikatia tamaa hatima yako kamwe.

Watu wengi wanaachia maono yao njiani wakiwa kwenye hatua hii ni kwa sababu hawajajiunganisha na maono yao ipasavyo au waliamini na waliutumaini sana mchango wa watu wengine kwenye kuyatimiza maono yao.

Inatakiwa ujue kwamba kuna watu ambao watakuwa wanajitenga na wewe kwa sababu tu hawana imani tena na maono yako.

Watu wanajileta karibu yako kwa sababu tu wanadhani hakutakuwa na ugumu wowote wa maono yako kufanikiwa au wanadhani wakiwa upande wako wakati huo watafanikiwa kwa haraka sana.

Ijapokuwa unaweza kupata watu wachache sana wenye kujitoa kwa dhati kulipa gharama ili ufanikiwe.

Hatua ya IV:
KUSHEREHEKEA

Ukifanikiwa kupita salama kwenye kipindi cha kubaki peke yako, inafikia wakati ambao unaanza kusherehekea mafanikio yako.

Huu ndiyo wakati ambao watu huitwa nyota. Hapa ndipo unapoanza kuona uhalisia wa kile ulichokuwa umekibeba kwenye hatua ya kwanza.

Watu wengi wataanza kuja karibu yako huku wakikukumbusha ni kwa kiasi gani walikusaidia kwa kukupa mchango wa mawazo na kuwa karibu yako mpaka umefika ulipo.

Hata wale waliojitenga nawe ulipokuwa kwenye hatua ya tatu wanaweza kuanza kujisogeza tena karibu yako.

Mafanikio haya na matokeo ya hatua zote nne na hakuna hatua inayojitegemea. Je, kuna siku unataka usherehekewe kutokana na mafanikio ya maono yako? Usikate tamaa. HUU NI WAKATI WA KUPAMBANIA MAONO YAKO.

Haijalishi umefikia hatua gani kati ya hizo nne, jambo la muhimu ni utayari wako wa kupambania maono yako.

Haijalishi upo kwenye hali duni kiasi gani kwa sasa, haijalishi ni kwa namna gani maono yako yanaonekana hayawezi kutimia, ukiamua kuyapambania kuna siku utafurahia.

Usijiingize kwenye kundi la watu ambao wameyakatia tamaa maono yao na pia usiruhu hali yako ya sasa ikupotezee mwelekeo.

Mara zote kumbuka kwamba: MAONO YAKO NDIYO KESHO YAKO, ukipoteza maono yako umepoteza kesho yako.

SEHEMU YA NNE

NAMNA YA KUONGEZA KASI YA MAONO YAKO KUTIMIA

Unatakiwa kudhamiria kwamba utakuwa na kasi kwenye kuyatimiza maono yako. Hakuna maana ya kuyajua maono yako na kuwa na kasi ndogo ya kuyatimiza.

Pale utakapojiridhisha na mwelekeo sahihi wa maono yako ni muda mzuri wa kuwekeza kwenye mikakati ya kuongeza kasi ya kuyatimiza maono yako.

Kuna maeneo makuu matano ambayo unatakiwa kuwa makini nayo unapoongeza kasi ya kutimiza maono yako.

1: Tengeneza Mtandao Wa Watu Kimkakati

Wenye hekima walisema, *"Mtandao wako ni utajiri wako",* hii inamaanisha kwamba thamani yako inachochewa na aina ya mtandao ulionao. Ujue kwamba kila fursa unayoihitaji kwenye maisha iko mkononi mwa mtu.

Unatakiwa kuanzisha mtandao kimkakati ambao utaharakisha matokeo ya kile unachokifanya.

Mojawapo ya kitu ambacho utatakiwa kukifanya kila wakati unapochunguza mtandao wako, uwe makini na mitandao ambayo unajiruhusu kuendelea nayo kwenye maisha yako.

Uchunguzi wa mtandao ni uchambuzi wa watu ambao unawaweka karibu nawe kuona kama wana uhusiano hasi au chanya na maono yako.

Unapoendelea kufanya uchunguzi wa mtandao wako kuwa makini na watu ambao huwa ni wanyonyaji wa nguvu. Hawa ni aina ya watu ambao unapokuwa karibu nao yawezekana kwa kutumia maneno au tabia zao watakuwa wakikuchosha.

Watu ambao wamebobea kulaumu, watu ambao wanapenda kuchukuliwa kama wa kipekee lakini hawakufaidii kwa chochote kile hao ni baadhi yao. Unapopanga kuwa na mtandao wa kimkakati, hakikisha unajiweka mbali na aina hii ya watu.

Kwa upande mwingine, nitapenda kukupa hekima niliyoipata kutoka kwa John Maxwell kupitia kwenye kitabu chake cha *NO LIMITS (HAKUNA MIPAKA)*, ambapo ameshauri kwamba unahitaji kujizungushia angalau watu 10 ambao wako mbele yako.

Je, unaweza kujichanganua kwa haraka? Hao ni aina gani ya watu? Kama utakuta umezungukwa na watu ambao upo nao sawa au wapo chini yako, hii inamaanisha kwamba unatakiwa kubadilisha mtandao wako.

Fikiria kuhusu maono yako na ujiulize, ni aina gani ya watu ambao utawahitaji ili kuweza kutimiza maono yako. Mapema utakapowajua, endelea mbele na anza kutengeneza nao uhusiano wenye nguvu.

Zoezi

Je, unaweza kutaja angalau majina ya watu watano ambao unataka kuanza kutengeneza nao ubia wa kimkakati na anza kwa kuwajua leo?

1. ……
2. ……
3. ……
4. ……
5. ……

(Andika majina yao na angalia namna nzuri ya kuanza kushirikiana nao. Baadhi yao utahitaji mtu wa kukuunganisha nao na wengine kupitia kuwapigia simu, kwa barua pepe au kwa kuomba kukutana nao uso kwa uso).

Kusudia kujenga mtandao wako.

2: Tumia Nguvu Ya Hatua Ya Kwanza

Uhakika wa kutimiza maono yako huwa unakuja pale tu unapoanza kuyafanyia kazi maono yako. Kama utakuwa unaogopa kuchukua hatua ya kwanza kuelekea kuyatimiza maono yako, utakwamisha safari ya kutimiza maono yako.

Tuna watu wengi ambao ni wazungumzia maono na wachache ni wafanyia kazi maono na ndiyo maana tuna watu wachache ambao wanafanikiwa kwa kiwango cha juu.

Mambo hayatatokea kwa sababu tu unayaongelea sana, yatatokea utakapoanza kuyafanya. Acha kuongea kuhusu maono yako, anza kuyafanyia kazi.

Watu wengi huwa wanasubiria muujiza mkubwa mmoja tu kwenye maisha yao ili kufanya kitu cha tofauti, lakini wanaofika haraka ni wale ambao wanapiga hatua moja kila siku kwa uvumilivu kuelekea kwenye hatima zao.

Hii haihusiani na kupiga hatua moja kubwa kwa nadra ila ni kuhusu kupiga hatua fupi fupi mara kwa mara.

Hauwezi kuyatimiza maono makubwa kama utasubiri wakati wote bila kufanya chochote kuhusu maono hayo. Fikiria kuhusu hili- *"Umefanya nini kuhusu maono yako wiki iliyopita?".*

Endapo hujafanya chochote kabisa hutakiwi kumlaumu mtu yeyote yule isipokuwa wewe mwenyewe.

Usisubiri wakati muafaka kwa ajili ya kuanza kuyaishi maono yako, usisubiri mpaka uwe na rasilimali za kutosha ndipo uanze kufukuzia ndoto zako.

Unaweza kuanza leo, unaweza kuanza sasa. Kama hautaweza kufanya kitu kidogo leo kwa ajili ya maono yako, yawezekana hamasa ya maono yako imekufa

Kama hautaweza kupiga hatua ndogo kabisa kuyaishi maono yako leo, yawezekana hautaweza kamwe kuyaishi maono yako mpaka unaingia kaburini, hautakiwi kwenye fungu hili.

Zoezi

"Je, ni hatua gani ndogo ambayo naweza kupiga leo, kwa kutumia kile nilichonacho na kwa kuanzia hapa nilipo ili kuelekea maono yangu?

……
……
……

Jibu lolote utakalolipata; anza kulifanyia kazi leo.

Nitashukuru sana kama utaweza kunitumia kwa barua pepe kuhusu kitu ambacho utakuwa umeanza kufanya ambacho kimetokana na jibu ulilopata baada ya kujibu la swali la hapo juu.

(Utaikuta barua pepe yangu kwenye ukurasa wa mwisho).

Kuanzia leo, hakikisha lila siku, unaamua moyoni mwako kufanya kitu kimoja ambacho kitaongeza kitu kwenye maono yako, hii itapunguza muda utakaotumia kutimiza maono yako.

3: Tumia Nguvu Ya Utambulisho Wa Kibiashara (Personal Branding).

Mwanzilishi wa Amazon, Jeff Bezos alipokuwa akiongelea kuhusu jina la biashara alisema, *"Utambulisho wa biashara ni kile watu wanachokisema kuhusu wewe ukiwa haupo".*

Kwa hiyo utambulisho wa biashara yako ni zaidi ya mwonekano wako, ni kile ambacho unafanya kiingie kwenye akili za watu.

Kitu kizuri kuhusu utambulisho wa kibiashara ni kwamba unaweza kuutengeneza, kuuboresha na kuubadilisha kulingana na vile utakavyo.

Ijapokuwa kosa ambalo watu wengi huwa wanalifanya pale wanaposhugulikia utambulisho wa kibiashara ni kudhani kwamba mwonekano wao na maneno yao vinaweza kuonekana zaidi kuliko matendo yao.; wakati matendo ndiyo ambayo huonekana zaidi.

Utambulisho wa kibiashara ni kile unachokifanya zaidi ya kile unachokisema. Ni kujulikana kwa kile ambacho una uwezo nacho ukilinganisha na wengine wanaokifanya kitu hicho.

Kujitangaza siyo kupiga kelele kuliko wengine badala yake ni kufanya vizuri sana kwenye eneo lako kuliko wengine.

Kujitambulisha kipekee ni kujitenga mbali na makundi siyo lazima iwe ni kwa kufanya kitu cha tofauti na wao lakini ni kwa kufanya kitu kama wanachofanya ila kwa namna tofauti.

Ni, muhimu sana kukumbuka kwamba huwa inachukua muda mrefu kujenga utambulisho wenye mizizi na imara lakini huwa inatakiwa kufanya kila siku kidogo kidogo kwa ajili ya kujenga utambulisho ambao utakuwa ukikua.

Unapoanza kujitangaza kwenye maono yako, hakikisha unatengeneza sifa ambayo utaitegemea na itakuwa inajulikana kwenye kile unachokifanya.

Mojawapo ya vitabu vizuri ambacho unaweza kujifunza mikakati ya utambulisho binafsi na nguvu ya utambulisho (Power of Branding) kilichoandikwa na Charles Nduku.

Fikiria

1. Utambulisho wako ni upi kwa sasa?.....

.....

.....

2. Ni eneo gani kwenye maisha yako ambalo unajaribu kulijengea utambulisho?

.....

.....

.....

3. Ni mikakati gani ambayo unaitumia ujenga brand yako?

.....

.....

.....

Hakikisha kwamba unapata majibu ya maswali na unayafanyia kazi.

Haijalishi itachukua muda gani kujenga brand, ujue kwamba unaweza kuharibu brand yako ndani ya dakika moja. Jifunze kulinda brand; njia nzuri ya kufanya hivyo ni kuweka vigezo ambavyo hautavivunja kwa namna yoyote ile.

Kwa kadri unavyoendelea kuwa ndani ya brand yako, ndivyo ambavyo fursa nyingi zitakufuata. FURSA hufuata WASIFU.

Watu wanapotafuta jawabu kwenye eneo la maono yako, hakikisha kwamba jina lako linakuwa la kwanza; hii ikitokea, utaongeza kasi ya maono yako.

4: Mikakati Ya Kujitangaza/Kujinadi.

Haijalishi unauwezo wa kufanya kitu fulani vizuri, Kama hakuna mtu anayejua hutakuwa na fursa ya kufanya mabadiliko.

Unatakiwa utafute muda sahihi kwa ajili ya kujionyesha kwa ulimwengu.

Watu wanatakiwa kujua ulichonacho ambacho kitawapelekea wakuhitaji, inatakiwa wajue kitu ambacho una uwezo wa kukifanya ili waje kuihitaji huduma yako, inatakiwa wajue kipaji chako na uwezo wako ili waweze kukupa fursa.

Kujitangaza ni kuhusu kuwafanya watu ambao ni watu sahihi kwako watambue uwepo wako.

Baada ya kutumia muda mwingi kujiboresha na kujinoa, ni muda sahihi kwako kutoka na kuruhusu watu wakione kile ulichonacho. Kama hakuna mtu anayejua kile ulichokibeba hakuna atakayekuhitaji.

Kuna siku nilikuwa nasoma biblia kuhusu Yusuph, nilijifunza kwamba alipotafsiri ndoto ya wale wafungwa wenzake, alimwomba yule ambaye alikuwa anatarajia kurudishwa ikulu asimsahau atakapokuwa huko.

Ijapokuwa alimsahau kwa muda, kuna kipindi kilifika tatizo lilitokea na ndipo akamkumbuka Yusuph kwa sababu Yusuph alijinadi akiwa gerezani.

Ili watu wakutambue na kukupa fursa wanapofanikiwa, utatakiwa kutangaza uwezo wako, kipaji chako, na uzoefu ulionao.

Baada ya kujua eneo lako mahususi la maono yako utatakiwa kugundua nguvu ya kipekee uliyonayo na ujijulishe kwa watu wanaokuzunguka kwenye mtandao wako.

Zingatia hili, hutakiwi kumvutia kila mtu kwenye kile unachokifanya, jua wahusika wako wakuu wa kujitangaza kwao.

Fikiria

1. Kwa maono uliyonayo, je, ni watu gani unaohitaji kujiunganisha nao kimkakati?

……
……
……

2. Je, unayajua majina yao?

……
……
……

Tengeneza mipango mahususi ya namna utakavyojiunganisha na watu hao kuanzia leo. Pia wajue watu ambao unataka kujitangaza kwao na ubuni njia nzuri ya kujitangaza kuanzia leo.

Kumbuka kwamba, kama hakuna anayekufahamu, ni dhahiri kwamba hakuna atakayekupa fursa.

5: Je, Uko Tayari? Je, Nini Kinafuata?

Unatakiwa kuyamiliki maono yako, unatakiwa kuwa tayari kupambana kwa ajili ya maono yako na unatakiwa kuwa tayari kukutana na changamoto na kuzishinda.

Watu wengi hukata tamaa mapema na kujikuta unapoteza mipenyo mingi. Huwezi kujua ni kiasi gani uko karibu na mpenyo wako mpaka pale utakapojilazimisha kwenda hatua moja mbele pale unapojiona huwezi kuendelea.

Napenda *principle of slight edge* ya Jeff Olson ambaye alisema kwamba, vitu vingi ambavyo vinaleta utofauti kwenye maisha yetu ni vitu vidogo sana ambavyo tukivifanya hatupati matokeo ya papo kwa papo na tunapoacha kuvifanya hatuoni kwa haraka kwamba tumeshindwa kufikia tunapopataka; na matokeo yake watu wengi wanaamua kuvidharau, usiwe kama hao.

Haya ni maono yako; hautaweza kuwa na amani na furaha ya uhakika kama utayapuuzia. Je, unaweza kuyakubali maono yako leo? Usisubiri mpaka ujikute umeshachelewa anza kuyaishi leo.

HITIMISHO

Usiruhusu maono yako yafe. Kamwe usiruhusu maono yako yasahaulike kwa sababu hakuna aliyekuunga mkono.

Maono yako ni ukumbusho wako hapa duniani, na ni alama za hatua zako *(your vision is your Legacy; your vision is your footprint*) baada ya kuondoka hapa duniani.

Kuna kitu kikubwa sana ambacho kipo mbele yako; kinasubiria maamuzi yako ya kuanza kuyapambania maono yako ili baraka hiyo kubwa ijifunue kwenye maisha yako.

Ni wakati wako wa kung'aa, ni kipindi chako cha kuinuka kuelekea kwenye kilele cha mafanikio yako, usiridhike na kidogo wakati unaweza kufanya zaidi ya hicho.

Kwa msaada Zaidi au maswali usiache kuniandikia kupitia anuani zilizopo mwishoni mwa kitabu hiki. Pigania maono yako.

KUHUSU MWANDISHI

Joel Arthur Nanauka ni mwalimu anayefundisha sayansi ya maisha, kijana mwenye ushawishi mkubwa juu ya maendeleo kibinafsi, mkufunzi wa mashirika na mwandishi wa vitabu Zaidi ya 20 vya Kiswahili, Kiingereza na Kifaransa.

Amepata elimu yake rasmi kwenye chuo kikuu cha Dar es Salaam katika masomo ya Biashara na Uongozi,Commerce and Management) na pia katika Diplomasia yaUchumi (Economic Diplomacy) Kutoka katika chuo cha Diplomasia (Centre for Foreign Relations - CFR)

Joel amejikita kuwasaidia watu kuwa na matokeo makubwa katika wanachokifanya (peak performance trainings) na kushinda vikwazo ambavyo vimeaathiri watu wengi.

Anatoa mafunzo kwa makampuni mbalimbali na watu binafsi wanaotaka kutimiza malengo yao ya kibiashara na kitaaluma kupitia program maalumu ya malezi (Mentoring and Coaching).

Amewahi kuwa mshauri wa kibiashara kwa wajasiriamali wanawake kupitia program ya Graca Machel Trust (GMT), Mshauri na mlezi wa Africa Entrepreneurship Award (Tuzo za wajasiriamali vijana Africa), Mshauri na mkufunzi wa kibiashara na kiuongozi kwa vyombo vya habari Tanzania bara na visiwani kupitia Tanzania Media Foundation.

Pia amewahi kufanya kazi kama mwajiriwa wa Umoja wa Mataifa kupitia shirika la UNESCO linalojishughulisha na elimu, sayansi, teknolojia na utamaduni.

Alitambuliwa na kampuni ya Avance Media yenye makao yake makuu nchini Ghana kama kijana mwenye ushawishi zaidi nchini Tanzania katika eneo la kutoa Elimu ya Maisha na Uandishi (Personal Development and Academia) kwa mwaka 2019/2020.

Amewahi pia kutambuliwa kama kiongozi bora kijana wa dunia katika kongamano la kimataifa nchini Taiwani - China mwaka 2012 na pia amewahi kuwa mwanafunzi bora wa kitaifa kidato cha nne na mwanafunzi bora katika masomo ya Diplomasia ya Uchumi.

Mwaka 2020 pia Joel Nanauka ametambuliwa na kampuni ya Avance Media yenye makao yake makuu nchini Ghana kuwa miongoni mwa vijana 100 wenye ushawishi mkubwa barani Afrika katika eneo la kutoa elimu ya maisha na uwandishi yaani (Personal Development and Academia) akiwa ameandika jumla ya vitabu 22 vilivyoweza kubadilisha maisha ya watu katika nchi mbalimbali Duniani.

Joel, ni mkurugenzi wa taasisi ya Africa Success Academy inayojishughulisha na kutoa mafunzo kwa taasisi mbalimbali, wajasiriamali, wanawake na vijana walioko vyuoni na mashuleni ili kuwajengea uwezo.

Joel amemuoa Rachel na wamebarikiwa watoto wawili, Joyous na Joyceline.

VITABU VINGINE VILIVYOANDIKWA NA JOEL ARTHUR NANAUKA.

HARDCOPY (Nakala ngumu)

1. **Timiza Malengo Yako** (*Mbinu 60 walizotumia watu maarufu kufanikiwa)*
2. **Ishi Ndoto Yako** (*Siku 30 za kuishi maisha unayotamani)*
3. **Tabia 12 Zinazoleta Mafanikio.**
4. **Ishinde Tabia Ya Kughairisha Mambo.**
5. **Ongeza Kipato Chako** (*Maarifa juu ya fedha, Biashara na uwekezaji)*
6. **Nguvu Ya Mwanamke.**
7. **Mbinu Za Kufanikisha Ndoto Katikati Ya Changamoto.**
8. **How To Pass Your Exams With Ease.**
9. **Uzalendo Na Ujenzi Wa Taifa.**
10. **Ufanisi Kazini**
11. **Boresha Mahusiano Yako.**
12. **Money Formula Core Genius**

eBooks / SOFTCOPY (Nakala laini).

1. **Money Formula** (Elimu ya fedha isiyofundishwa shuleni)
2. **Hatua Sita Za Kujiajri**
3. **Muongozo Wa Mafanikio**
4. **Core Genius** (Jinsi ya kugundua uwezo wako wa kipekee)
5. **Jinsi Ya Kufanikiwa Katikati Ya Nyakati Ngumu.**
6. **Saikolojia Ya Mteja**
7. **Mbinu Za Kujenga Ujasiri Na Kujiamini.**
8. **Surviving The Crisis.**
9. **Namna Ya Kuondokana Na Madeni**
10. **Uzalendo Na Ujenzi Wa Nchi.**
11. **Mbinu Za Kuongeza Kipato.**
12. **Strategy 2021,** Siri Za Kupata Matokeo Makubwa Ndani Ya Mwaka Mmoja.
13. **Nifanye Biashara Gani?**
14. **Marafiki.**

Kozi Alizoziandaa, Unaweza Kuzisoma Online.

1. Mbinu Za Kuuza Zaidi.
2. Jinsi Ya Kujenga Kipato Cha Uhakika Kwa Kujiajiri.
3. Jinsi Ya Kuondokana Na Madeni.

Kupata kozi hizi wasiliana nasi
Whatsapp: **0762 312 117**

TEMBELEA MITANDAO YA KIJAMII YA JOEL NANAUKA.

YOUTUBE: **Joel Nanauka** (Utapata VIDEO nyingi za kukufundisha mambo mbalimbali)

Instagram: **joelnanauka_** (Utapata mafunzo kila siku yatakayokusaidia kupiga hatua katika maisha)

Facebook: **Joel Nanauka page** (Utapata mafunzo kila siku na pia shuhuda mbalimbali za watu walionufaika na mafunzo)

Twitter: **jnanauka.**

Unaweza kupata vitabu vingine vilivyoandikwa na JOEL NANAUKA kutoka **TIMIZA MALENGO BOOKSHOP** tunapatikana Njia Panda Chuo Kikuu Ubungo, wasiliana nasi kwa namba zifuatazo.

Instagram: **timizamalengo_bookshop**

Simu: **0745 252 670**
0756 094 875 au **0683 052 686**