

KÉVIN
LAVENANT
DÉVELOPPEUR WEB
EN RECONVERSION

À PROPOS DE MOI

À **29 ans**, j'aspire à réaliser une **licence en alternance** (en contrat d'apprentissage ou de professionnalisation) **dès le 1er mars 2024**.

En effet, je m'investis intensément dans une formation à La Manu (école amiénoise) pour apprendre et obtenir les compétences nécessaires au métier de Développeur Web.

Si vous vous demandez ce qui me plaît le plus dans le développement, sachez que c'est de **pouvoir créer à peu près tout ce que l'on veut** à partir d'une page vierge. 🧑🏻💻

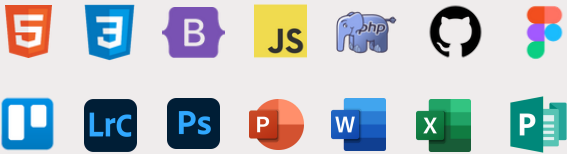
Mes précédentes expériences de Conseiller Commercial m'ont permises de développer des **soft skills** importantes telles que l'aisance relationnelle, l'écoute active ou encore la pugnacité.

De plus, étant photographe amateur, j'ai développé un sens de la créativité et de la rigueur qui me sert dans chacun de mes projets !

La **licence de CDA** (Concepteur Développeur d'Applications) que je vise met l'accent sur le travail de groupe et la gestion de projet en complément de la technicité.

Alors si vous pensez que mon profil pourra contribuer positivement
au succès de votre équipe, **contactez-moi** ! 🚀

MES COMPÉTENCES



MES COORDONNÉES

Adresse : 49 bis Allée du Coteau
Appartement D103
80000 Amiens

Téléphone : 06 46 04 16 13
E-mail : kevin.lavenant@live.fr

**⚠ Je suis mobile,
notamment sur la
région lilloise ⚠**



MES EXPÉRIENCES

Conseiller commercial en banque

Crédit Agricole, Temps plein | juin 2019 - aout 2023

- Apport de conseil et d'expertise aux clients particuliers
- Développement commercial BtoC, fidélisation, gestion du risque



Conseiller commercial en communication

Picardie Médias Publicité, Temps plein | sept. 2018 - mai 2019

- Création de plans médias print et numérique
- Développement commercial BtoB, fidélisation



**Chargé de développement marketing,
commercial, fidélisation**

Sodexo, Alternance | sept. 2016 - sept. 2018

- Marketing opérationnel (solutions pour développer le CA des exploitations, outils de communication)
- Développement commercial BtoB, fidélisation

**Employé de libre-service**

E.Leclerc, CDD | oct. 2015 - aout 2016

- Mise en rayon (linéaires saisonniers)
- Service client, vente



Commercial dans le confort de l'habitat

Iso 02, Alternance | Déc. 2014 - juil. 2015

- Prospection BtoC (développer un nouveau point de vente)
- Enrichissement de CRM



MES FORMATIONS

École du Numérique La Manu (Amiens, 80)

Formation de 6 mois pour devenir Développeur Web
(niveau BAC+2) | 2023-2024



École de Commerce IFAG (Lille, 59)

Master en alternance : Manager d'entreprise ou de centre de profit, Spécialisation Marketing | 2016 - 2018

**Université de Picardie Jules Verne (Laon, 02)**

Licence en alternance : Commerce et gestion d'entreprise | 2014 -2015
DUT : Techniques de commercialisation | 2012 - 2014

