

13A.



JEFFRY LEMUS

BACHILLER EN MECÁNICA AUTOMOTRIZ

PERFIL

Conocedor de las funciones de ventas en el canal de mayorista y detalle, servicio al cliente, entrega de producto, habilidades comunicativas, y entendimiento del mercado del depto. Valle.

DATOS PERSONALES

Nombre completo: JEFFRY
JOSE LEMUS BRACKMAN

Estado Civil: Unión Libre

Identidad: 0801-1993-18235

Fecha de Nacimiento: 29 Julio
1993

Lugar de residencia: San
Lorenzo, Valle.

EDUCACIÓN

INSTITUTO TECNICO DIMAR DEL SUR

Febrero 2010 – noviembre 2012.

Bachillerato en mecánica automotriz.

UPNFM

Pasante Universitario de la carrera Profesorado de la enseñanza del inglés en el grado de Licenciatura, 20 Clases aprobadas CURNAC-UPNFM.

CURSOS Y DIPLOMAS

Diploma otorgado por INFOP por el curso de ETICA PROFESIONAL en el ámbito de DESARROLLO EMPRESARIAL.

Diploma otorgado por INFOP por el curso de RELACIONES INTERPERSONALES en el ámbito de DESARROLLO EMPRESARIAL.

EXPERIENCIA LABORAL

GRUPO AGROLIBANO-ARMADOR DE CAJA

Noviembre 2013 - abril 2018

- Elaboración de caja de empaque para la exportación de melón.
- Operador de máquina.

LA DULCERIA - VENDEDOR DE RUTA B2B

Junio 2018 – Julio 2019

- Colocación estratégica del stock de bodega en la cartera de cliente.
- Creación de nuevos clientes para la cartera.
- Atención al cliente.
- Manejo de efectivo.
- Colación de estratégica de los nuevos productos

UNICOMER S.A DE C.V - CONSERJE MOTORISTA

Julio 2019 – mayo 2023

- Entrega de los productos a domicilio.
- Orden y limpieza del punto de venta.
- Depósitos de efectivo.

CONTACTO

TELÉFONO:
+504 89585687

CORREO ELECTRÓNICO:
jeffylemus29@gmail.com

lebrack29@gmail.com

REFERENCIAS

Elan Maldonado +504 33955930

Erik Moreno +504 98408997

Marcos Bonilla +504 89542907

Raul Rico +504 89006095

- Entrega de documentación.

UNICOMER S.A DE C.V – ASESOR COMERCIAL

- Cumplimiento de meta asignada.
- Crear cotización y darle seguimiento estratégico para poder cerrar la venta.
- Atención estratégica de atención al cliente.
- Manejo de apertura y cierre de caja.
- Seguimiento en la posventa a los clientes por futuras compras.
- Trabajo de campo.
- Mantener el orden visual de la tienda según el orden de la plantilla asignada.
- Manejos de precios según el mes y la temporada.
- Conocimiento del stock de los productos para el hogar, tecnología, deporte, oficina.
- Manejo de POS.
- Manejo de RI.
- Manejo de Transunion y Equifax.

2/7/2019 / ultima exo
Salio 31/7/2
Salio x record

APTITUDES

- Honestidad
- Liderazgo
- Trabajo en equipo
- Actitud positiva
- Toma de decisiones
- Implicación con la empresa
- Proactivo
- Empatía