

2038 Começa Agora!

Seja um Empreendedor Gestor Protagonista do Novo Mundo!

Prepare-se para a nova realidade que está por vir. Segundo a universidade de futurismo da Nasa, a Singularity University, o mundo estará irreconhecível em 2038. O grande fator para essas mudanças drásticas, está nas tecnologias disruptivas, em especial, na inteligência artificial e na internet das coisas. É hora de se preparar e entrar neste mundo, tornando-se o protagonista dessa nova história.

Público Alvo

- Membros de Startups;
- Empreendedores de micro e pequenos negócios.
- Gestores de empresas;
- Estudantes do ensino médio das escolas de educação profissional;
- Estudantes de faculdades;
- Pessoas que querem empreender.



12 MINICURSOS DIRETOS, OBJETIVOS E COM MUITAS PRÁTICAS QUE IRÃO FAZER A DIFERENÇA EM SUA FORMAÇÃO COMO EMPREENDEDOR E GESTOR DE NEGÓCIOS



#1 Você! Um Empreendedor Gestor que Transforma!

Objetivo.

Desenvolver habilidades no empreendedor gestor para criar inovações evolutivas, revolucionárias e disruptivas em seu negócio ou na empresa em que trabalha.

Conteúdo

- Por que Investidores e clientes valorização empreendedores gestores que têm a cultura de inovação?
- Previsões futurísticas da singularity university até 2038;
- Quais profissões irão acabar e as novas que irão surgir;
- Como saber se os produtos/serviços atuais serão impactados pelas mudanças que estão por vir?
- O que deverei fazer hoje, para identificar oportunidades que surgirão com essas mudanças?
- Dores atuais e dores que irão surgir;
- Práticas de elaboração de business canvas observando as tecnologias disruptivas 2038.

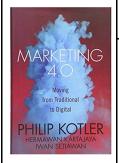
Duração

2 H/A

Preço

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão)





#2 Produtos e Serviços 4.0

Objetivo

Realizar atividades práticas para desenvolver habilidades de cocriação, precificação, ativação comunitária e conversas nas redes sociais de produtos/serviços fundamentadas no marketing 4.0.

Conteúdo

- A importância de utilizar o marketing 4.0 para potencializar a receita e o crescimento do negócio;
- Evolução dos 4P's para os 4C's;
- Práticas de Cocriação 4.0 (Co-criation);
- Práticas de Precificação 4.0 (Currency);
- Práticas de Ativação Comunitária 4.0 (Communal Activation);
- Práticas de Conversa 4.0 (Conversation).

Duração

2 H/A

Preço

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão)





#3 Customer Success Já!

Objetivo

Disseminar a cultura no empreendedor gestor na forma de como se engajar no que agrega valor para o time e para os clientes, utilizando técnicas simples e práticas na implantação do customer success.

Conteúdo

- Por quê estar engajado na luta pelo sucesso do seu time e dos seus clientes, fará toda a diferença no sucesso dos negócios?;
- Prática na criação de área e função de customer success;
- Prática na elaboração de planejamento de experiências de customer success;
- Práticas na execução de ações de customer success.

Preço

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão)

ou à vista: R\$ 67,00



#4 Prontos para os Anjos e os Tubarões!

Objetivo

Fortalecer a capacidade do empreendedor de desenvolver e apresentar um business plan simplificado que viabilize a captação de recursos financeiros.

Conteúdo

- A importância de conhecer bem e saber apresentar o negócio a qualquer momento;
- Perfil de um time ideal para meu negócio;
- Como estruturar os principais números do meu negócio;
- Como identificar o tamanho do meu mercado;
- Quais s\u00e3o realmente os diferenciais do meu produto/servi\u00fco que atendem melhor as dores dos meus clientes?
- Prática na elaboração de um business Plan Simplificado;
- Práticas de Shark Tank

Preço

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão)





#5 A Singularidade entre Humanos e Robôs!

Objetivo

Preparar o empreendedor gestor na identificação de como humanos e robôs poderão unir forças para alcançar a excelência na produção e entrega de produtos e serviços, com muito mais velocidade, custos menores e qualidade superior, possibilitando adoção de preços variáveis e disruptivos, aumentando substancialmente a competitividade de mercado.

Conteúdo

- O impacto dos produtos e serviços que estão utilizando inteligência artificial;
- O RH agora significa Robôs e Humanos;
- Projeções de Robôs e Humanos no customer success;
- Projeções de Robôs e Humanos no marketing digital;
- Projeções de Robôs e Humanos em áreas diversas.

Preço

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão) ou à vista: R\$ 67,00



#6 A capacidade dos Gamers no mundo dos Negócios!!

Objetivo

Trazer o foco, a concentração, a diversão, a competitividade e o engajamento do mundo dos gamers para o mundo empresarial.

Conteúdo

- Impactos que a gamificação já trouxeram no mundo empresarial;
- Características de um gamer no mundo dos jogos x características de um profissional no mundo empresarial;
- Práticas de criação de games na área de vendas;
- Práticas de criação de games na área de produção;
- Práticas de criação de games no administrativo-financeiro.

Preco

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão) ou à vista: R\$ 67,00





#7 Crie o seu amigo Robô

Objetivo

Preparar o empreendedor gestor a criar e ensinar robôs para ajudá-lo no dia a dia na execução de ações operacionais e gerenciais.

Conteúdo

- Robôs já disponíveis no mercado;
- A lógica na criação de robôs;
- Prática na criação do seu robô.

Preço

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão)

ou à vista: R\$ 67,00



#8 Práticas Inovadoras e Simplificadas de Gestão

Objetivo

Dotar o empreendedor gestor em práticas inovadoras e simplificadas de ações gerenciais, para que o seu negócio não falhe por problemas de falta de gestão.

Conteúdo

- A gestão como motor do negócio rumo ao sucesso;
- Práticas de gestão estratégica do negócio;
- Práticas de gestão da felicidade do time;
- Práticas de gestão de customer success;
- Prática de gestão de marketing;
- Prática de gestão de vendas;
- Práticas de gestão de demandas;
- Práticas de gestão financeira;
- Como um robô pode ser programado para colaborar nas práticas de gestão.

Preço

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão)





#9 Meu Negócio Organizado para Crescer e Franquear

Obietivo

Capacitar o empreendedor gestor na organização das áreas do seu negócio, visando o crescimento e a possibilidade de franquear.

Conteúdo

- Empresas padronizadas e organizadas aumentam suas possibilidades de crescimento sustentável;
- Modelos de franquias;
- Vantagens e desvantagens de franquear;
- Prática no mapeamento das áreas e funções do negócio;
- Prática na criação de perfil do time ideal;
- Prática na organização documental;
- Prática na automatização dos processos.

Preço

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão)

ou à vista: R\$ 67,00



#10 Criação de Modelos e Práticas de Experiências Incríveis para o Time e os Clientes

Objetivo

Desenvolver cultura e capacidade do empreendedor gestor na criação e execução de experiências para o time e para os clientes, tornando seu negócio um local adorado por todos que o fazem e que o usufruem de seus produtos e serviços.

Conteúdo

- Surpreender as pessoas com experiências impactantes, geram felicidade e sucesso para o seu negócio;
- Exemplos de experiências para o time;
- Exemplos de experiências para os clientes;
- Práticas na criação de novas experiências.

Preço

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão)





#11 Criando Indicadores e Rankings de Desempenho Gamificados

Objetivo

Capacitar o gestor empreendedor na criação de indicadores, rankings e desafios para apoiar as ações gerenciais.

Conteúdo

- Impactos de rankings na produtividade do time;
- Indicadores de produtividade;
- Desafios de 1000 pontos e ranking de desempenho para área
 Marketing;
- Desafios de 1000 pontos e ranking de desempenho para área Comercial:
- Desafios de 1000 pontos e ranking de desempenho para área
 Financeira;
- Desafios de 1000 pontos e ranking de desempenho para área de Serviços;
- Desafios de 1000 pontos e ranking de desempenho para área de Desenvolvimento;
- Desafios de 1000 pontos e ranking de desempenho para área
 Clientes;

Preço

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão)





#12 Os 5 Passos do Método Premiar e Lucrar Para Implantação de um modelo de Gestão Gamificado

Objetivo

Capacitar o empreendedor gestor na criação de uma cultura de meritocracia, utilizando um método simplificado, fundamentada nos ensinamentos de Jorge Paulo Lemann, Jim Collins, EliYahu Goldratt, You-kay Chou, dentre outros autores importantes na história da administração atual.

Conteúdo

- Gestão gamificada que gera resultados;
- Nivelamento de conceitos: Gestão, Meta Geral, Áreas do Negócio, Objetivos, Indicadores, Metas, Limitadores de Metas, Plano de Ação e Poder de Ação;
- Passo 1 Localizando a Restrição que está impedindo o negócio de crescer;
- Passo 2 Inovações para a solução dos problemas;
- Passo 3 Estruturando o Game de Negócios;
- Passo 4 Executando o Game;
- Passo 5 Reconhecendo as pessoas pelas conquistas.

Preco

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão)



Benefícios

- Gerar mais oportunidades de negócios pela cultura de inovação;
- Aumentar a percepção de valor dos clientes com os produtos e serviços;
- Aumentar a capacidade de geração de receita;
- Transformar os clientes em advogados da marca;
- Potencializar a captação de investidores e recursos financeiros;
- Unir humanos e robôs para tornar o negócio super competitivo;
- Implementar a força da cultura gamer para aumentar a produtividade;
- Aumentar a capacidade de escalar serviços, criando seus próprios robôs;
- Reduzir falhas e custos, praticando gestão simplificada;
- Tornar o negócio escalável através de estrutura de franquias;
- Gerar felicidade no time e nos clientes através de experiências incríveis e contínuas;
- Fortalecer os resultados com as práticas gerenciais;
- Negócio organizado com um modelo de gestão inovador;
- Se conectar a uma rede de empreendedores disruptivos para trocar ideias, tirar dúvidas e receber orientações complementares.

Facilitador: Alcy Pinheiro - 46 anos



MBA Executivo pelo Instituto Coppead da Universidade Federal do Rio de Janeiro - UFRJ. Nível Superior em Finanças pela Faculdade Tecnológica do Nordeste – Fatene. Cursou seis anos de informática pela Universidade de Fortaleza - UNIFOR Cursou dois anos de economia pela Universidade de Fortaleza - UNIFOR. Criador do método Premiar e Lucrar que utiliza gamificação para criação de cultura de meritocracia. Foi examinador sênior dos eventos estaduais de excelência da gestão. Ganhou prêmios nas áreas de gestão e tecnologia da informação. Criador do serviço de Lucrativação de negócios para micro e pequenos negócios. Deu aulas em turmas de pós-graduação de Governança de TI e Administração Estratégica Competitiva na UNIFOR e UNICHRISTUS. Estudioso de futurismo e de tendências de mudanças na sociedade causadas por tecnologias disruptivas. CEO e fundador da empresa ágilgpr. Mais de 30 anos de experiência em desenvolvimento de sistemas, liderança e gestão, no setor público e privado. Em processo de criação de uma plataforma que unirá humanos e robôs para massificar o empreendedorismo, desenvolvimento de MVP, marketing digital e lucrativação de negócios, já estimulando e formando jovens a partir do ensino fundamental.



Quero fazer esse curso

Período

24 a 28/09 (seg a sex) Horário de 18:00 às 21:50

29/09 (sáb) Horário de 08:00 às 11:50

Local

Elephant Coworking, Rua Dr. Expedito Mendes Chaves, 35, bairro Cocó CEP: 60811-550 Fortaleza/Ce.

Investimento

Comprando o pacote dos 12 minicursos

10 parcelas de R\$ 67,00 (boleto, cheque ou cartão) ou à vista de R\$ 569,50 (cartão ou espécie)

Comprando minicursos separados

Cada minicurso:

3 parcelas de R\$ 26,00 (boleto, cheque ou cartão) ou à vista de R\$ 67,00 (cartão ou espécie)