

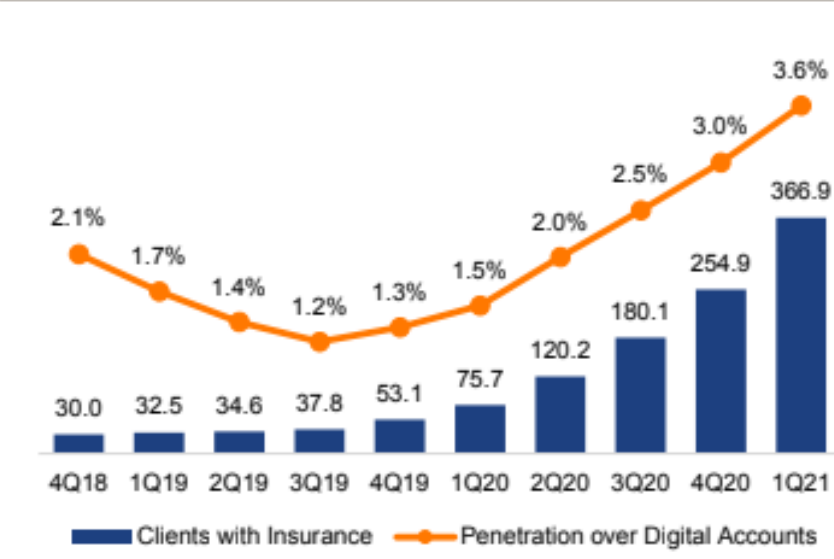
WIZS3

Modelo de negócios



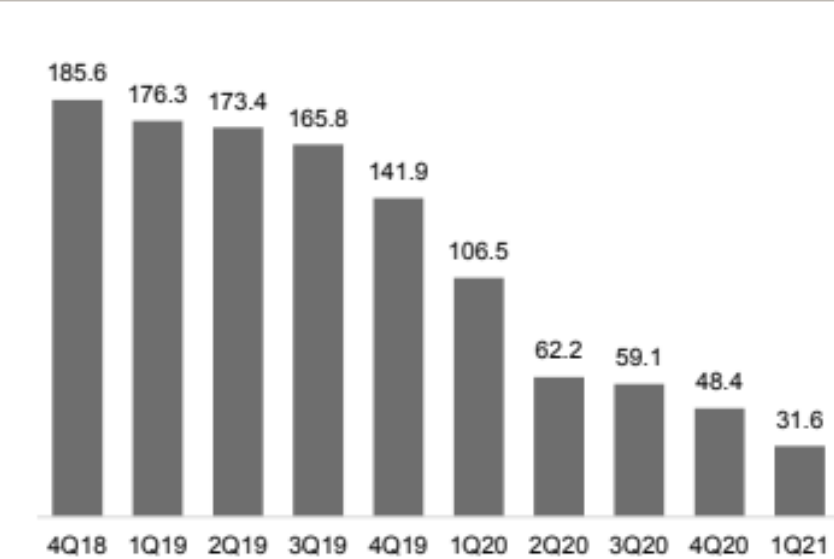
A joia da coroa: Inter Seguros

Inter Seguros – Number of Insurance Clients (000s) and Penetration Rate Among Inter's Digital Clients



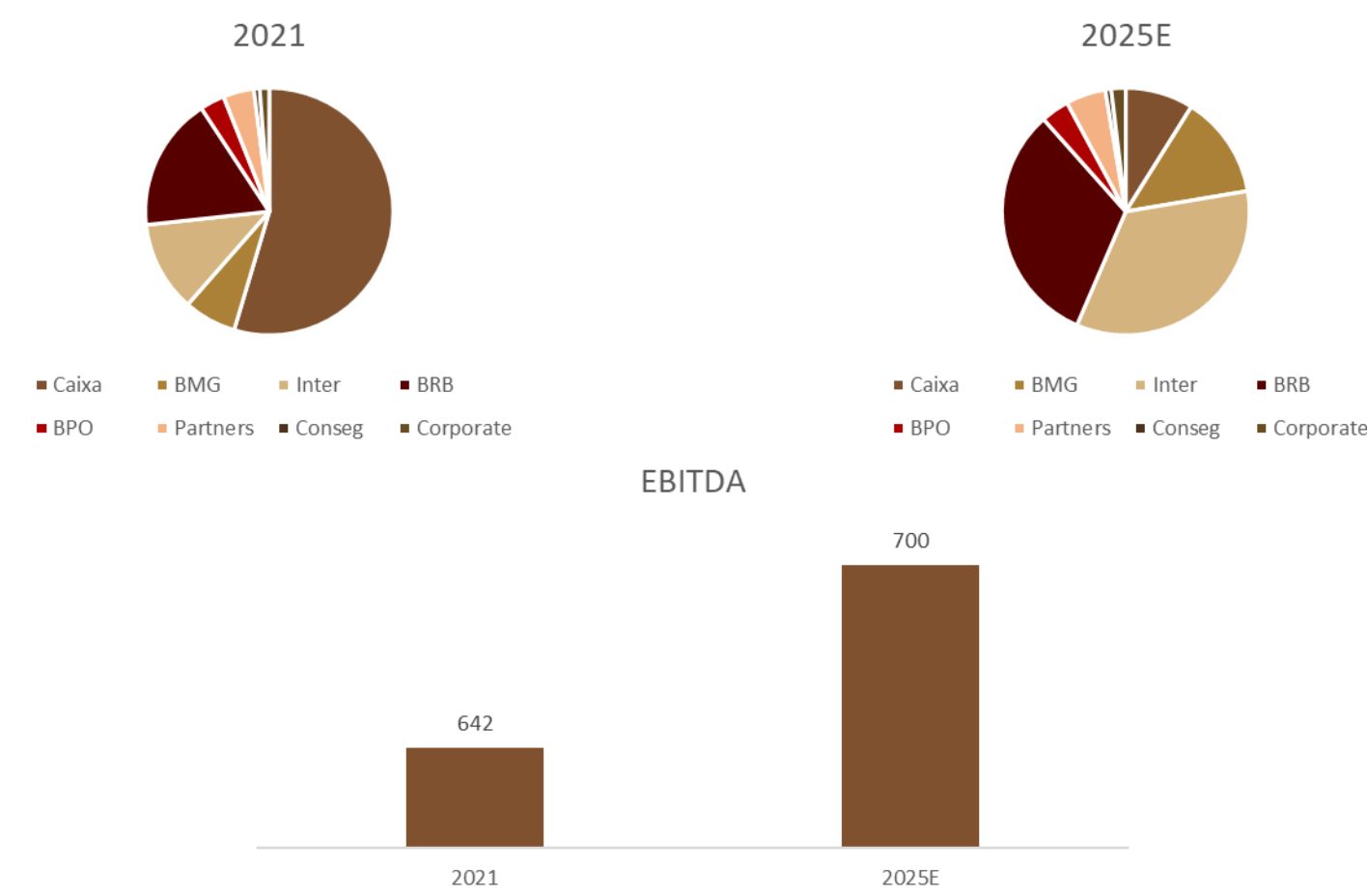
Source: Itaú BBA, Inter, Wiz

Inter Seguros – Net Premium per Client (BRL/Month)



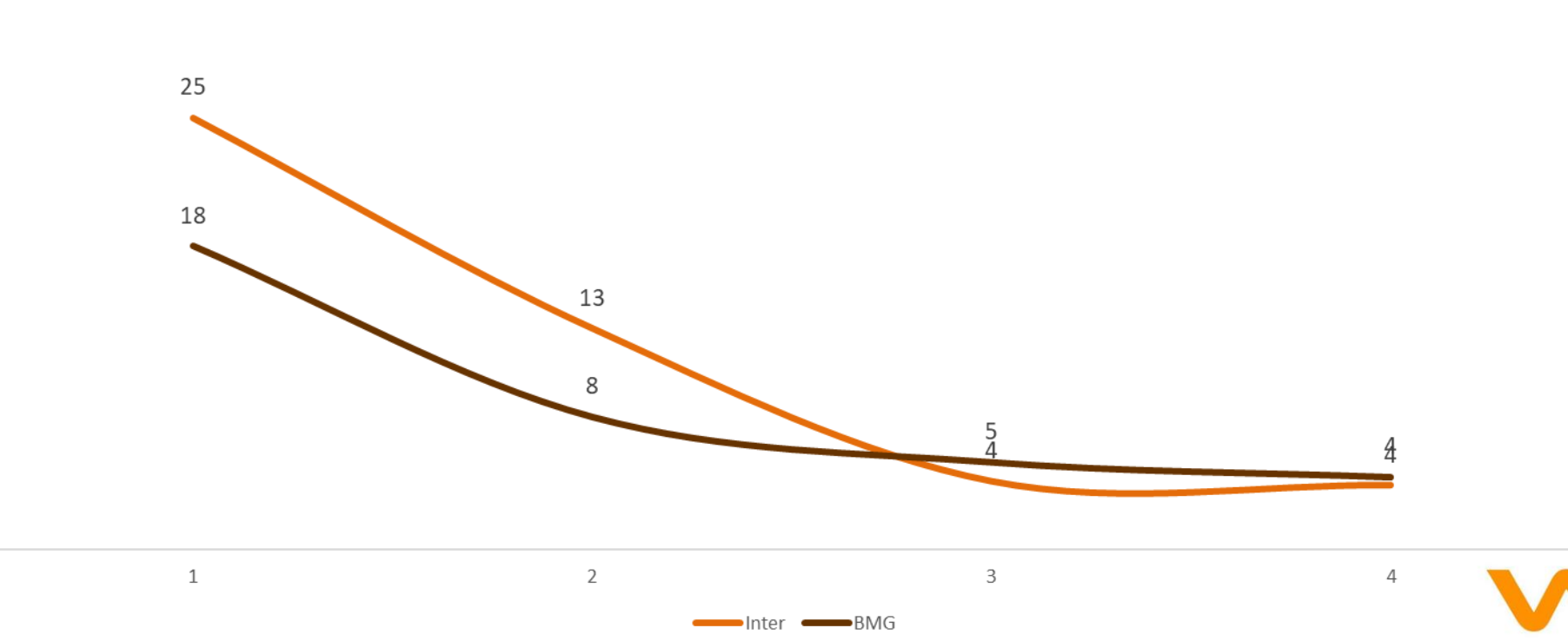
Source: Itaú BBA, Inter, Wiz

Mesmo com saída da Caixa, a wiz fez um ótimo trabalho pra conseguir novas receitas



Geração de valor através de M&A

Diluição do multiplo pago a cada ano a partir da aquisição



WIZ SOLUÇÕES

Tese de investimento

#1

Opcionalidades

A cia continua anunciando joint ventures e inclusive abrindo uma nova avenida de crescimento no varejo com a parceria com a Polishop e não devem parar uma vez que existem muitas oportunidades no mercado.

#2

Operação asset light

O que mais atrai no case é que a cia já mostrou uma grande expertise que justificou o fechamento de muitas sociedades e parcerias com players relevantes em pouco tempo. Uma vez com o acesso a esses balcões a corretora tem acesso a clientes sem precisar investir na aquisição desses.

#3

ROICs estruturalmente altos

A cia consegue crescer muito em uma operação asset light gerando muito caixa proporcionando grande retorno sobre capital.



TICKER

WIZS3

PREÇO 06/2022

R\$ 11,00
A 10x lucro