

K

LES 4 PRINCIPALES
CAUSES
D'ÉCHÉC
*Dans la création
d'entreprise*



Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2l

K

600 000 ENTREPRENEURS POTENTIELS

se présentent chaque année,

**200 000 seulement créent leur
entreprise.**

50% DE TAUX DE SURVIE APRÈS 5 ANS

**Ce qui montre l'importance de
la préparation.**



Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2l

K

CARENCE COMMERCIALE

(45% des échecs)

 **Manque de débouchés,
mauvais positionnement
du produit.**

 **Difficulté à vendre son produit
ou service.
Le créateur doit souvent être
le premier commercial.**



Kevin ATTALLAH
[@kevin_a2ta2l](https://twitter.com/kevin_a2ta2l)

K

MANQUE DE CONNAISSANCES EN GESTION (26% des échecs)

 **Gestion des dépenses,
revenus, charges, fiscalité.**



Kevin ATTALLAH
[@kevin_a2ta2l](https://twitter.com/kevin_a2ta2l)



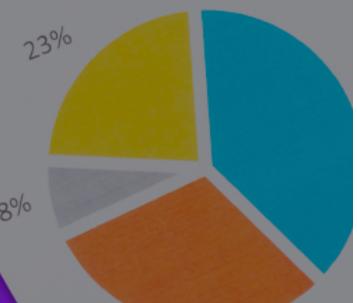
K

COMPÉTENCES TECHNIQUES INSUFFISANTES (19% des échecs)



**Produit ou service
non conforme aux attentes
du marché.**

 Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2l



Lore...



PROBLÈMES RELATIONNELS DU CRÉATEUR

(10% des échecs)



**Difficulté à s'entourer,
manque d'efficacité
dans la gestion des
partenariats et collaborations.**



Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2i

K

conclusion

Maîtriser ces 4 compétences

- Commerciales
- Gestion
- Techniques
- Relationnelles

maximise les chances de succès.

Business
LEADERSHIP
STRATEGY
TEAM WORK
MARKETING
SUCCESS



Kevin ATTALLAH
@kevin_a2ta2l