

POSIBLE

Proyecto #020776

Describe el Problema

¿Cuál es la necesidad o problema que quieres resolver con tu idea de negocio?:

Actualmente cuando sucede un accidente automovilístico el accidentado se ve en la necesidad de alertar tanto a su seguro, como a un familiar y , en caso de gravedad, a un servicio de emergencias medicas. En ese momento el accidentado usualmente entra en un estado de shock lo que le impide estar 100% enfocado o inclusive inconsciente.

Explica tu Idea de Negocio

¿Cuál es tu idea de negocio para resolver el problema mencionado?:

Un dispositivo instalado en el coche que, via sms, informe cuando haya un choque y envíe su ubicación

Tu idea de negocio es:

Producto|Servicio

Categorías en las que se encuentra tu idea de negocio:

Transporte / Logística

Ciencia / Tecnología / Telecomunicaciones

Tu idea de negocio implica:

Desarrollo tecnológico

Describe tu idea de negocio con más detalle:

Crear un dispositivo electrónico que automatice el envío del reporte de un accidente automovilístico inmediatamente a un familiar, a tu seguro y en caso de gravedad, a un servicio de emergencias medicas. El reporte constaría de un mensaje de alerta y la localización exacta del accidente, por medio de un SMS. Este dispositivo contará con una plataforma web que brindará servicios tales como: creación de cuenta, administración de dispositivos, un registro de siniestros, y soporte de cada dispositivo comprado.

¿Con qué nombre identificas tu idea?:

Safe

En qué etapa del desarrollo de tu idea de negocio te encuentras:

Proceso de Creación

Describe a tus Clientes

Selecciona las características de tus clientes:

Adultos
Femenino
Masculino
Medio
Alto
Urbano
Región
País
Otros Países

Con base a lo que seleccionaste arriba, describe el perfil de la persona que va a adquirir tu producto o servicio:

Hombres y mujeres entre 30 y 60 años, con una posición económica entre la clase media y la alta, que habitan en una región urbana, preocupados por su propia seguridad, como la de sus familiares que utilicen el automóvil. Operadores de servicios de transporte personal como: taxi, Uber, Cabify, entre otros.

Si tu cliente es una empresa, describe las características de la empresa. (tipo de actividad, ubicación, tamaño, qué productos vende, etcétera).:

Agencias de seguros vehiculares y talleres mecánicos que brinden sus servicios en la Ciudad de México y área metropolitana, con intenciones de complementar y mejorar la calidad de sus servicios.

¿A qué población estás beneficiando/ayudando con tu idea de negocio?:

A todo tipo de automovilista que viva y circule dentro de la Ciudad de México y área metropolitana, brindando la sensación de seguridad que en caso de necesitarlo contarán con apoyo médico en un tiempo optimizado.

Explica tu Propuesta de Valor

¿Cuáles son los beneficios que ofrece tu producto o servicio?:

Buen precio
Buena calidad
Seguimiento al cliente después de la compra
Publicidad efectiva
Garantía

Confiabilidad de que es un producto seguro

¿En un enunciado, dinos por qué es o será atractivo tu producto o servicio para el cliente?:

El dispositivo le brindará la sensación de seguridad al usuario que de llegar a necesitar apoyo medico o de su seguro, contará con ello en un tiempo optimizado y de manera automática, después de un accidente vehicular.

¿Qué productos o servicios similares a tu idea de negocio has identificado? Explica brevemente (Haz una lista de tu competencia):

Onstar, servicio para autos fabricados por GM. - Respuesta automática posterior a un accidente - Aplicación móvil OnStar - Diagnóstico del vehiculo - Asistencia de vehiculos robados.

Define tu Publicidad y Distribución

Categorías en las que se encuentra tu idea de negocio:

Recomendación de boca en boca

Participación en eventos

Espectaculares

Revistas

Redes sociales

Página de internet

Categorías en las que se encuentra tu idea de negocio:

Tiendas o establecimientos de terceros

Venta por internet

Explica cómo Generas Ingresos

¿Has generado ingresos con tu idea de negocio hasta el momento?:

No

¿Cómo generas o generarás ingresos a partir de tu idea de negocio?:

Venta de producto o servicio

Membresía o suscripción

Describe tu Plan de Crecimiento

¿Cuáles son las 5 actividades que realizarás en los siguientes 6 meses para impulsar o llevar a cabo tu idea de negocio?:

- 1 - Conseguir los materiales y construir los circuitos necesarios para así crear los primeros prototipos a nivel de producción.
- 2 - Construir una plataforma web, para monitorear el comportamiento de los prototipos.
- 3 - Desarrollar el marketing necesario en social media para dar a conocer el servicio en el mercado y generar la popularidad necesaria para lograr alianzas con agencias de seguros, ensambladoras de vehiculos y talleres mecánicos.
- 4 - Realizar la venta de los primeros prototipos.
- 5 - Conseguir inversión para poder producir en masa el dispositivo.