

Beim Verkauf Ihres Eigentums in der Schweiz sind Klarheit, Transparenz und ein gemeinsames Interesse nicht nur wichtig – sie sind essenziell. Wir haben unseren Ansatz verfeinert, um sicherzustellen, dass jeder Aspekt unseres Services mit Ihrem Seelenfrieden als Eckpfeiler gestaltet ist.

Unser Engagement: Ihr Erfolg ohne Vorabkosten

2% Provision, vollständige Transparenz: Wir stehen zu einer klaren und unkomplizierten Provisionsstruktur: 2% des Verkaufspreises, zahlbar erst nach der erfolgreichen Unterzeichnung des Vertrags beim Amt, was den Eigentumsübergang an den neuen Käufer markiert. Dies stellt sicher, dass unsere Ziele perfekt mit Ihren übereinstimmen: das bestmögliche Ergebnis mit höchster Transparenz zu erzielen.

Gemeinsam definieren wir Erfolg: Ein erfolgreicher Verkauf bedeutet für uns, wenn der Vertrag offiziell unterzeichnet ist und den Übergang besiegelt. Unsere Aufgabe ist es, Sie zu diesem Punkt zu führen und einen reibungslosen und zufriedenstellenden Abschluss zu gewährleisten.

Maßgeschneiderte Strategien, unabhängig von Marktbedingungen

Selbst inmitten von Marktschwankungen bleibt unser Engagement, den höchstmöglichen Preis zu sichern, unerschütterlich. Unsere Strategien sind anpassungsfähig und darauf ausgerichtet, auf die aktuellen Marktdynamiken zu reagieren, während wir Ihre Interessen in den Vordergrund stellen. Diese Strategieresilienz unterstreicht unser Engagement für Ihren Erfolg, unabhängig von äußeren Bedingungen.

Umfassende Unterstützung, ohne zusätzliche Kosten

Von dem Moment an, in dem Sie sich mit uns engagieren, werden alle notwendigen Ausgaben – von der Vermarktung Ihrer Immobilie auf führenden Plattformen bis hin zur professionellen Fotografie – von uns gedeckt. Diese Vorabkosten sind nicht nur eine Investition in den Verkauf Ihres Eigentums; sie sind ein Zeugnis unseres Vertrauens in unseren Prozess. Wichtig ist, dass diese niemals Ihnen in Rechnung gestellt werden, was sicherstellt, dass unsere umfassende Unterstützung wirklich ohne Risiko kommt.

Zusammenarbeit ohne Einschränkungen

Nicht-Exklusivität: In unserer Partnerschaft schätzen wir Ihre Freiheit. Dies bedeutet, dass Sie willkommen sind, andere Wege zu erkunden, mit verschiedenen Agenten zu arbeiten oder sogar unabhängig von unseren Bemühungen einen Verkauf zu verfolgen. Unsere nicht-exklusive Vereinbarung spiegelt unser Vertrauen in unseren Service und Ihr Recht zu wählen, was für Sie am besten ist, wider.

Echtzeit-Anpassung und Unterstützung: Unsere umfassende Unterstützung ist dynamisch und passt sich in Echtzeit an, um der sich entwickelnden Landschaft Ihres Verkaufs gerecht zu

werden. Ob sich der Markt verschiebt oder sich Ihre Bedürfnisse ändern, wir sind hier und passen unsere Strategien an, um den besten Weg nach vorne für uns beide sicherzustellen.

Erfolgsgeschichten: In der gesamten Schweiz, von urbanen Zentren bis zu ruhigen Dörfern, haben unsere Kunden die Wirksamkeit unseres Ansatzes erlebt. Diese Erfolge sind nicht nur unsere Erfolgsbilanz – sie sind unser Versprechen an Sie.

Transparente Kommunikation und Verfügbarkeit: Erwarten Sie wöchentliche Updates und offene Kommunikationslinien, Montag bis Sonntag, während der Geschäftszeiten. Ihr Seelenfrieden ist von größter Bedeutung, weshalb wir immer hier sind, um Ihre Fragen zu beantworten und Einblicke zu bieten.

Freiheit zu wählen: Unsere Partnerschaft basiert auf Vertrauen und gegenseitiger Zufriedenheit, nicht auf vertraglichen Verpflichtungen. Sollten Sie sich zu irgendeinem Zeitpunkt für einen anderen Weg entscheiden, können Sie dies frei tun, ohne finanzielle Auswirkungen, selbst wenn wir bereits in das Marketing Ihres Eigentums investiert haben.

Anreize ausrichten, Wert maximieren

In jeder Marktsituation ermöglicht uns unser Fachwissen und unsere Branchenkenntnis, Strategien zu entwickeln, die auf den höchstmöglichen Verkaufspreis abzielen. Unser Engagement ist es nicht nur zu verkaufen, sondern gut zu verkaufen. Dieser Ansatz stellt sicher, dass unser Erfolg ein Spiegelbild Ihres Erfolgs ist – ein gemeinsamer Sieg, der den Wert unterstreicht, den wir auf Ihrer Immobilienreise beigetragen haben.

In der Zusammenarbeit mit uns können Sie einen transparenten, risikofreien Prozess erwarten, der Ihre Bedürfnisse und Ziele in den Vordergrund stellt. Unsere Dienstleistung ist darauf ausgerichtet, nicht nur eine Transaktion zu erleichtern, sondern eine Erfahrung zu bieten, die durch Sicherheit, Vertrauen und gemeinsamen Erfolg definiert ist. Ihr Erfolg ist unser Erfolg, und wir sind hier, um jeden Schritt des Weges zu unterstützen und zu navigieren, um den bestmöglichen Ausgang für Ihren Immobilienverkauf in der Schweiz sicherzustellen.