

Конструирование модели монетизации

Ценность нашего продукта для клиентов

Уникальность продукта

Пользователи могут самостоятельно выбирать ингредиенты, что позволяет создавать уникальные настойки

Гибкость выбора

Клиент получает возможность либо заказать готовый набор, либо узнать рецепт для самостоятельного приготовления

Предоставление рецептов

Предоставление рецептов упростит жизнь тем, кто имеет необходимые ингредиенты, но не разбирается в приготовлении

Экономия времени

Заказ готового набора избавляет клиента от необходимости поиска и покупки ингредиентов, а готовые рецепты упрощают поиск необходимой информации

Недостаток информации

Информация о взаимодействии ингредиентов сложна для понимания. Возможность купить готовый набор, избавляет от необходимости разбираться

Модель монетизации и её обоснование

Разовая продажа

Основной заработок с данного проекта - продажа наборов из каталога или уникальных наборов, созданных покупателем из списка ингредиентов конфигураторе настоек

Подписка

Дополнительная возможность приобрести платную подписку, которая открывает доступ к расширенному функционалу (Например возможность узнать рецепт созданной настойки)

Ценовая политика (Цены, Тарифы и т.д.)

Бесплатно

0р/месяц

1. Возможность покупки наборов из каталога
2. Возможность создать свой набор с опцией дальнейшего приобретения

Платная подписка

150р/месяц

1. Возможность покупки наборов из каталога
2. Возможность создать свой набор с опцией дальнейшего приобретения
3. Возможность узнать рецепт созданной настойки

Гипотезы для проверки

Пользователи готовы приобретать готовые наборы для настоек, если им предоставлен удобный выбор и персонализация (через конфигуратор)

Бесплатный доступ к базовому функционалу и возможность заказать набор без подписки привлекают больше новых пользователей и формируют лояльную аудиторию

Возможность создать собственный набор повышает конверсию в покупку по сравнению с покупкой стандартных наборов

Пользователи испытывают недостаток информации о приготовлении настоек и готовы платить за экспертные рецепты и советы

Доступ к подробному рецепту (через платную подписку) является ценным для пользователей и мотивирует оформить подписку

Удобство и простота интерфейса конфигуратора напрямую влияют на успешность завершения заказа и возврат пользователей

Прогнозируемая прибыль

Месяц	Кол-во клиентов	Доход (выручка)	Расходы (постоянные и переменные)	Прибыль/убыток
1	90	112,500 руб.	110,000 руб.	2,500 руб.
2	120	150,000 руб.	132,000 руб.	18,000 руб.
3	150	187,500 руб.	158,400 руб.	29,100 руб.
4	210	262,500 руб.	190,080 руб.	72,420 руб.
5	270	337,500 руб.	228,096 руб.	109,404 руб.
6	360	450,000 руб.	273,715 руб.	176,285 руб.

LTV: 7500 руб

CAC: 1,222 - 760 руб

ROI: до 64.4%