角色：

销售、采购、财务、经理、售后、供应商、客户。

项目启动事件流：

1、销售新建项目，例如：《2012年中国联通广东WEB网关系统扩容工程》。

报价表事件流：

1. 销售收到客户需求
2. 销售新建配置单，可以多种类型。
3. 销售根据需求制作报价单，提交给经理审核。

可以生成多种类型，存储、硬件、软件、其他。

1. 经理审核报价单后，销售生成报价单给用户。

合同与订单事件流：

1. 销售选中报价表和合同模版，创建一份正式合同或临时合同。
2. 销售根据合同内容，新建订单到采购人员。
3. 采购人员拿着订购列表向供应商询价，并把采购价与对应供应商、负责人、联系信息填写到订购列表中；最后把采购信息提交给经理审核。
4. 经理根据采购列表中的销售金额与采购金额对比，决定是否进行采购。
5. 采购人员得到上级采购确认，与供应商生成订购合同；采购人员向经理提交采购付款申请审核。
6. 经理审核采购付款申请，通过则到财务付款，不通过则填写原因，并告知销售与采购。
7. 财务付款成功后，在平台上记录《已付款》，触发告知采购人员付款成功。
8. 采购人员得知付款成功，则填写订购单号及物流信息等，通知售后人员在指定时间等待收货。
9. 售后人员收货后，上传验货证明等文件。系统自动通知销售已收货。
10. 销售得知已到货，则在系统新建一笔收款项，并通知财务注意在某个时间段内留意到账。
11. 财务收款后，在系统中记录《已收款》，并通知销售，销售更改订单状态为已完成。