

## Projet de traitement d'image : Farview

**Nom commercial :** Farview



**Liste de clients potentiels :**

- Pierre Bon (LP2N) : chercheur à l'origine de la technologie
- Argolight : Arnaud Royon
- Zeiss (via Argolight)
- BioAxial : Lionel Moisan
- Imagopole (via BioAxial)
- Chercheurs travaillant sur les microscopes à super-résolution

Prise de rendez-vous pour le questionnaire avec Pierre Bon (le rendez-vous est la semaine prochaine), ainsi prise de contact avec Argolight et BioAxial (nous sommes en attente de réponse pour pouvoir fixer un rendez-vous)

**Première version de questionnaire :**

Mode de passation du questionnaire : Plutôt au bureau de l'enquêté ou par correspondance/mail ainsi que lors de conférences à laquelle Farview assistera (sous forme de flyers pour cette occasion), ce sera le meilleur moyen d'avoir des réponses détaillées, et les questions seront assez techniques (je pense) donc mieux vaut avoir les meilleures réponses possibles.

Avant les questions: brève présentation de l'entreprise et du logiciel.

**Questions :**

- 0) Quel type de microscope utilisez-vous principalement ?
- 1) Quel genre d'observations effectuez-vous avec ce microscope ? (cellules vivantes, mortes, objets inanimés...)
- 2) Quelle résolution avez-vous sur vos observations ?
- 3) Réalisez-vous une reconstitution 3D de vos observations ?
- 4) (Si non à la question 3) Une reconstitution en 3D de vos observations faciliterait-elle vos études ?
- 5) (Si oui à la question 4) Sous quelle forme souhaiteriez-vous avoir cette reconstitution ? Un logiciel vous intéresserait-il ?
- 6) (Si oui à la question 3) Possédez-vous déjà un logiciel de reconstitution de microscopie 3D ?
- 7) (Si oui à la question 6) Etes-vous satisfait de la rapidité et de la consommation en mémoire de votre logiciel ?
- 8) (Si oui à la question 6) Combien payez-vous votre logiciel ? De quelle manière effectuez-vous les paiements ?
- 9) Seriez-vous prêt à acheter un logiciel de reconstitution de microscopie 3D moins consommateur en mémoire et plus rapide ? Et si oui, combien ?
- 10) Utilisez-vous un système interférentiel en sortie de votre microscope ?
- 11) Qu'attendriez-vous d'un logiciel de reconstitution de microscopie 3D ?
- 12) Quelle méthode de paiement préférez-vous pour un logiciel ?
  - paiement unique au début d'utilisation
  - abonnement annuel
- 13) Mettez-vous régulièrement à jour les logiciels que vous utilisez ?
- 14) Vous tenez-vous au courant des mises à jour et DLC des logiciels que vous utilisez ?
- 15) (Si oui à la question 14) De quelle manière ?
  - newsletter par mail
  - sur le site du logiciel
  - autres moyens :

**Tableau Lean Canvas :**

Problème	Solution	Proposition de valeur	Avantage(s) concurrentiel(s)*	Segments de clientèle
<p>Sous un microscope, on observe des objets en 2D, on a peu souvent accès à une profondeur précise pour une tâche ou point observés.</p> <p>Le microscope est toujours limité en résolution par la diffraction (100nm). Au-delà, les méthodes ont une précision dépassant rarement 50nm et sont souvent difficiles à mettre en œuvre.</p>	<p>Reconstitution en image 3D de l'objet, en super-résolution, avec un microscope type STORM à l'aide de marqueurs de fluorescence. Nécessite un dispositif interférentiel à ajouter au STORM.</p>	<p>Logiciel rapide et facile d'utilisation qui reconstitue une image 3D d'un échantillon avec une résolution innovante. Permet de dépasser la résolution habituelle des microscopes STORM</p>	<p>1<sup>er</sup> en place sur le marché</p> <p>Technologie potentiellement protégée par un brevet (à déposer)</p> <p>Soutient des chercheurs à l'origine de la technologie (Pierre Bon, LP2N)</p> <p>Distribution sous copyright</p>	<p>Marché de niche : chercheurs (surtout biologie et médecine)</p> <p>Secteur public et privé</p> <p>Public -&gt; instance de l'état</p> <p>Privé -&gt; proche de l'utilisateur, validation d'achat par chef de projet</p>

**Tableau BMC :**

<p><b>Partenaires Clés</b></p> <p>Pierre Bon, LP2N :  chercheur à l'origine de la technologie, reconnu dans le domaine  Argolight pour la calibration à l'installation du système  Zeiss, vendeur des microscopes STORM  Sous-traitance pour la vente des dispositifs interférentiels et la livraison</p>	<p><b>Activités Clés</b></p> <p>Développement et distribution/vente d'un logiciel pour la microscopie STORM en super-résolution de fluorescence</p> <p><b>Ressources clés</b></p> <p>Le logiciel (brevet)  Site Internet</p>	<p><b>Proposition de valeur</b></p> <p>Logiciel rapide et facile d'utilisation qui reconstitue une image 3D d'un échantillon avec une résolution innovante.  Permet de dépasser la résolution habituelle des microscopes STORM</p>	<p><b>Relation Client</b></p> <p>Confiance et transparence  Service Client et maintenance avec déplacement en cas de besoin : forum et n° de téléphone</p> <p><b>Canaux de distribution</b></p> <p>Téléchargement internet  + livraison des dispositifs interférentiels sous traitée  Via le vendeur du STORM</p>	<p><b>Segments de clientèle</b></p> <p>Marché de niche : chercheurs (surtout biologie et médecine)  Secteur public et privé  Public -&gt; instance de l'état  Privé -&gt; proche de l'utilisateur, validation d'achat par chef de projet</p>
<p><b>Structure de coûts</b></p> <p>Hébergement serveur  Paiement du sous-traitant  Pub/participation à des congrès scientifiques  Salaires Locaux</p>		<p><b>Sources de revenus</b></p> <p>Achat logiciel (comprend les mises à jour de bugs)  Achat nouvelle version  Investisseurs et actionnaires  Emprunt</p>		