



宋子健

通讯方式

- ☎ 198-4806-0147
- ✉ killmander@126.com
- 📍 长沙市, 雨花区

教育经历

- 2016.09-2019.03**
卡尔斯鲁厄理工学院(KIT)
物理学 本科
- 2015.05-2016.08**
卡尔斯鲁厄理工学院(KIT)
语言预科班
- 2009.09-2013.06**
武汉大学 政治与公共管理学院
本科

语言

英语 德语

个人信息

籍贯：长沙
出生日期：1991.01
身高：186cm

工作经历

2021.06 - 2021.11
猿辅导斑马用户增长

课程顾问

- 负责召回存量销售线索进行有效转化，个人月均业绩11w+（客单价2800元），**首个完整月公司top1 (1/41)**。
- 拆解数据漏斗，分析核心指标，优化转化思路，**整体提效25~27%**。

2019.10 - 2021.04
北京艺旗集团

课程顾问

- 负责销售线索有效转化，通过及时挖掘客户需求与痛点，解决客户疑义，**月均销售额13+万元，平均终转率15%**。
- 负责管理（4-6）人小组，通过一对一指导，任务拆解，奖惩制度优化，率值分析，保证业绩 目标前提下发掘员工的独立性优势，给予支持，**新人销售额1-3月人均5w+，3-6月人均7w+**。
- 渠道开发，挖掘淘宝平台卖家，通过对引流转化路径优化将**完课付费率从1.8%提升至5.2%**。
- 运营个人公众号，整理销售物料，节省用户使用成本，优化用户体验，提升转化率。
- 制定价格歧视策略，**平均客单价提升12%**。
- 参与 tmk 团队项目搭建，通过话术优化与单位时段用户有效触达率分析，**提升单位时间邀约数30%**。

2013.08-2014.05

区域管培生

湖南圣得西服装

- 通过到店用户分类（性格、购买力），设计销售方案（面销、售后、回访）用户转化率40%，月均销售额 3.7 万元。
- 商品陈列优化。
- 协助营销团队组织搭建特卖会场，5天销售额36万。目搭建，通过话术优化与单位时段用户有效触达率分析，提升单位时间邀约数30%。

社会实践

2010-2011
武汉大学政管院

院学生会心理卫生协会 部长

- 策划组织“武汉大学生命教育”活动：
- 负责组织40多名活动志愿者参与每周六整天的活动前期培训。
 - 作为第一负责人，组织协调志愿者进行“结婚”“怀孕”“地震”“死亡”现场模拟体验的工作，参加人数约500人。
 - 获得武汉大学优秀心理社团。

2010.07

青春红丝带 社会实践 队长

- 联系并访问湖南省红十字协会，了解艾滋病携带群体的类型、聚集地等基本情况。
- 联系并访问湖南省湘雅医院，了解艾滋病最新的医疗技术。
- 做问卷调查，了解大众对艾滋病的认知程度和对艾滋病携带群体的态度。

获奖荣誉

2016-2018
SCC Karlsruhe

Basketball Herren 2 前主力队员

- Herbst-Pokal 秋季大奖赛 银牌
- U12 兼职教练员

2008.07

全国“多威杯”中学生田径锦标赛

国家二级运动员

·男子跳远第8名

·男子三级跳远第7名

个性特长

♥ 真诚、阳光、正直、有创新意识

☰ 管理

💡 策划

✍ 文案

打印：[宋子健的简历.pdf](#)

