

3OS Profile

3OS International
Consulting and Trading JSC.,

3OS
G L O B A L



4 floor, D1 building,
181 Nguyen Luong Bang,
Quang Trung, Dong Da, Hanoi.



(+24) 32 1717 03
(+84) 987 718 788



sales@3osglobal.com

www.3osglobal.com





CONTENT

Nội dung



01 **General information/
Thông tin chung**
About us/ Về chúng tôi
Objectives, Vision and Mission/
Mục tiêu, tầm nhìn và nhiệm vụ

02 **Business lines/
Lĩnh vực hoạt động**
Data Analysis, Market research/
Phân tích dữ liệu, Nghiên cứu thị trường
Marketing, Events/ Marketing, Events
Business coaching and consulting/
Tư vấn doanh nghiệp

03 **Working process/
Quy trình làm việc**
Preparation Process/ Quá trình chuẩn bị
Consulting Process Implementation/
Quá trình tư vấn
After-sales Services/ Dịch vụ hậu mãi

04 **Achievements**
Data – driven research/ Mảng nghiên cứu
Marketing & Event/ Marketing & Sự kiện
Business Coaching & Consulting/ Tư vấn doanh
nghiệp

05 **Customers & Partners**



GENERAL INFORMATION

Thông tin chung

ABOUT US/ Về chúng tôi



50+
international clients
khách hàng nước ngoài

100+
customers
khách hàng

3OS Global company specializes in marketing strategy consulting, supporting the registration of certificates, promoting technology transfer and trading among Vietnam and other countries over the world such as Korea, America, Canada, Australia, Singapore, ect.

We have been successfully organizing trade - promotion projects throughout Vietnam.

With the data of more than 1000 customers across the country in the full range of technology and consumer goods, 3OS has successfully supported over 50 international clients investing in the Vietnamese market.

3OS Global constantly extends services and builds a nation-wide network to bring satisfaction to customers.

Công ty 3OS Global chuyên hoạt động trong lĩnh vực tư vấn chiến lược marketing, hỗ trợ đăng ký cấp phép hệ thống/ sản phẩm, xúc tiến chuyển giao công nghệ cũng như đẩy mạnh giao thương giữa Việt Nam và các quốc gia trên thế giới như Hàn Quốc, Hoa Kỳ, Canada, Úc, Singapore,...

Chúng tôi đã và đang tổ chức thành công các dự án xúc tiến thương mại trên toàn lãnh thổ Việt Nam.

Với dữ liệu đầy đủ của hơn 100 khách hàng trên cả nước về các lĩnh vực công nghệ và hàng tiêu dùng, 3OS đã hỗ trợ thành công trên dưới 50 khách hàng quốc tế đầu tư thành công tại thị trường Việt Nam.

3OS Global luôn không ngừng mở rộng dịch vụ và xây dựng mạng lưới rộng khắp cả nước, nhằm mang đến sự hài lòng cho quý khách hàng.



OBJECTIVES, VISION & MISSION

Mục tiêu, tầm nhìn và nhiệm vụ

Objectives/ Mục tiêu

Become a leading enterprise in the field of global consultancy, promoting global trade within the next 5 years.
Become a trusted and leading partner of customers.
Build a professional and friendly environment for staff.

*Trở thành doanh nghiệp hàng đầu trong lĩnh vực tư vấn, xúc tiến thương mại toàn cầu trong 5 năm tới.
Trở thành đối tác đáng tin cậy và là lựa chọn hàng đầu cho khách hàng.
Xây dựng môi trường chuyên nghiệp và thân thiện cho đội ngũ nhân viên.*



Vision/ Tầm nhìn

Become a connecting bridge in technology, trade and investment to build and to reinforce the Vietnam Ecosystem in processing and trading.

Trở thành cầu nối về công nghệ, thương mại và đầu tư để xây dựng và củng cố hệ sinh thái Việt Nam trong sản xuất và thương mại.

Mission/ Nhiệm vụ

For customers: Always be innovating, creating and perfecting products and services to meet the needs of customers, bringing practical benefits and dedicated and thoughtful service.

For partners: cooperating on the basis of a respectful, long-term and mutual beneficial.

For employees: ensuring adequate policies, ensuring a progressive working environment, creating opportunities for development and advancement.

For the community: awareness of raising cultural and social values, cheering those high and beautiful humanistic values, and compliance with the social security order.

Đối với khách hàng: Luôn luôn đổi mới, sáng tạo và hoàn thiện/nâng cao sản phẩm cũng như dịch vụ để đáp ứng được nhu cầu của khách hàng, mang đến những giá trị lợi ích thiết thực cùng sự phục vụ tận tâm, chu đáo.

Đối với đối tác: Hợp tác dựa trên cơ sở tôn trọng, lâu dài và đôi bên cùng có lợi.

Đối với người lao động: Đảm bảo đầy đủ chính sách chế độ, đảm bảo môi trường làm việc tiến bộ, sáng tạo, tạo cơ hội phát triển và thăng tiến.

Đối với cộng đồng: Ý thức nâng cao các giá trị văn hóa và xã hội, cổ vũ những giá trị nhân văn cao đẹp và tuân thủ trật tự an ninh xã hội.

3OS

G L O B A L



constantly extends services and builds a nationwide network to bring satisfaction to customers

BUSINESS LINES

Lĩnh vực hoạt động



Data Analysis, Market research/ Phân tích dữ liệu, Nghiên cứu thị trường

- Survey, data collection, data analysis
- Market research report, market analysis, value chains analysis, buyer matching
- Technology analysis and assessment
- Khảo sát/thu thập dữ liệu/phân tích dữ liệu
- Báo cáo nghiên cứu thị trường, phân tích thị trường, phân tích chuỗi giá trị, kết nối doanh nghiệp
- Phân tích & thẩm định công nghệ



Marketing, Events/ Marketing, Events

- Marketing strategy consultancy
- Marketing activities (online, offline, marketing campaign, digital marketing)
- Events Organization: Seminar, Exhibition, Workshop, Conference, Business Matching, Gala Dinner, and Promotion events
- Tư vấn chiến lược Marketing
- Các hoạt động quảng bá (online, offline, chiến dịch marketing, tiếp thị số)
- Tổ chức sự kiện: Hội thảo, Triển lãm, Workshop, Conference, kết nối giao thương, sự kiện khuyến mại v.v



Business coaching & consulting/ Tư vấn doanh nghiệp

- Technology commercialization (Technology appraisals, technology transfer, Coaching, Mentoring, etc.)
- Investment consultancy (asset management consultancy, investment project appraisal)
- Appraisal of business credit
- Thương mại hóa công nghệ (định giá công nghệ, chuyển giao công nghệ, Coaching, Mentoring v.v)
- Các hoạt động quảng bá (Quảng cáo online-offline, chiến dịch marketing, tiếp thị kỹ thuật số và tiếp thị xã hội...).
- Thẩm định uy tín tín dụng doanh nghiệp

WORKING PROCESS

Quy trình làm việc

PREPARATION PROCESS/ Quá trình chuẩn bị

Meeting & catching up client's needs/ *Nắm bắt nhu cầu khách hàng*

- **Contact** to 3OS with your initial needs
- **Full fill** 3OS's client information form
- **Face2Face** meeting (if any)
- **Liên hệ** với 3OS cùng yêu cầu ban đầu của bạn
- **Hoàn thiện** mẫu thông tin khách hàng của 3OS
- **Họp mặt trực tiếp** (nếu cần)

CONSULTING PROCESS/ Quá trình tư vấn

Consulting **client-fit** services/ *Tư vấn dịch vụ phù hợp cho khách hàng*

- Customize Mission Scope of works on **client's requirements**
- Customize Mission Time - table on **local sociocultural**
- Customize Mission Cost-table on **client's capacity** -> **Sign of Contract**
- Tối ưu hóa phạm vi nhiệm vụ của công việc **dựa trên thực tế**
- Tối ưu hóa lịch trình dựa trên **văn hóa xã hội địa phương**
- Tối ưu hóa bảng chi phí dựa trên **ngân sách của khách hàng**
- > **Ký hợp đồng**

Data - driven Research/ Nghiên cứu dựa trên hệ thống dữ liệu

- Step 1:** Product and Tech assessment (*with the support of local qualified experts*)
- Step 2:** Define the Problem
- Step 3:** Develop the Research Plan
- Step 4:** Collect the information (*Our unique database which is combined between Desk research and on-site research*)
- Step 5:** Analyze the data and information
- Step 6:** Present the Findings & Decision
- Step 7:** Finish the Research Report

- Bước 1:** Đánh giá sản phẩm và công nghệ (với sự hỗ trợ của các chuyên gia có trình độ)
- Bước 2:** Xác định vấn đề
- Bước 3:** Phát triển kế hoạch nghiên cứu
- Bước 4:** Thu thập thông tin (Dựa trên hệ thống cơ sở dữ liệu duy nhất được tạo ra bởi sự kết hợp giữa nghiên cứu "online" và nghiên cứu "on-site")
- Bước 5:** Phân tích dữ liệu và thông tin
- Bước 6:** Trình bày kết quả và tư vấn quyết sách
- Bước 7:** Hoàn thiện báo cáo nghiên cứu

Marketing & Event/ Marketing & Sự kiện

- Step 1:** Discuss to finalize event concept
 - Step 2:** Obtain event permission (if any)
 - Step 3:** Logistic & Administration
 - Step 4:** Marketing & Promotion
 - Step 5:** Identify & match potential stakeholders
 - Step 6:** On- site Coordinate
 - Step 7:** Post - event & Review
- < Our typical events: Business matching, Site visiting and workshop, Seminar, Exhibition, promotion, ect.>

- Bước 1:** Thảo luận để hoàn thiện chủ đề sự kiện
- Bước 2:** Xin giấy phép (nếu cần)
- Bước 3:** Công tác hậu cần
- Bước 4:** Marketing và quảng bá sự kiện
- Bước 5:** Xác định và kết nối các bên tiềm năng
- Bước 6:** Điều phối tại chỗ
- Bước 7:** Sau sự kiện và đánh giá (các sự kiện tiêu biểu bao gồm kết nối doanh nghiệp, site visiting và hội thảo, Hội nghị, Triển lãm, Tiếp thị...)

Business Coaching & Consulting/ Tư vấn doanh nghiệp

This service will be unique designed for **YOUR** Enterprise

- Technology commercialization
- > New Product management
- > Mass delivery
- > Value chain
- > Lean management

(Dịch vụ tư vấn sẽ được thiết kế độc nhất cho Doanh nghiệp **CỦA BẠN**)

- Thương mại hóa công nghệ
- > Quản lý sản phẩm mới
- > Phân phối hàng loạt
- > Chuỗi giá trị
- > Quản lý tinh gọn

Keep contact with stakeholders for beyond support (if any)

- Following on-going deals (if needed)
- Detecting/Offering news business oppourtunities for clients
- Connect with Financial Packages support (if any) < Venture Capital; Private Equity; Financial Service Group; ect. >

Tiếp tục liên hệ với các bên liên quan để hỗ trợ (nếu cần)

- Thực hiện các thỏa thuận đang diễn ra (nếu cần)
- Phát hiện/Cung cấp tin tức cơ hội kinh doanh cho khách hàng
- Kết nối với Gói hỗ trợ tài chính (nếu cần) <Vốn đầu tư mạo hiểm; Góp vốn đầu tư; Nhóm dịch vụ tài chính...>



IMPLEMETATION
Quá trình thực hiện



BUSINESS ACHIEVEMENT

DATA – DRIVEN RESEARCH/ *Mảng nghiên cứu*

Time	Location	Content	Investor
10/7/2017	Vietnam	Investigating and market report on Commercializing and exporting of high-tech agricultural products.	FACT (Foundation of Agricultural Technology Commercialization and Transfer
19/07/2017	Vietnam	Investigating and market report on high-tech applications 2017	KIST (Korea Institute of Science and Technology)
18/2/2018	Vietnam	Investigate & market reports on Application of new technology in sports	Korea Ministry of Culture, Sports and Tourism
18/3/2018	Vietnam	Investigating & market reports on home appliances	B&B
25/05/2018	Vietnam	Application of smart IoT to street and urban light solutions	Elefant LED,LMH LED, Songchon LED
7/9/2018	Vietnam	Investigate & market reports on sports	GTS Globa
2/10/2018	Vietnam	Investigate & market reports on sports screen field	TL Industry
3/11/2018	Vietnam	Investigate & market reports on Filter plate, filter system which applying photocatalytic materials and LED light source (visible light)	ECOFILTER
3/5/2019	Vietnam	Investigate & market reports on Medical consumables EZ-TACK (Unpinning medical staples for the treatment of hernias) EZ-BIOPSY (Biopsy needle)	Dongwoo Engineering



Thời gian	Địa điểm	Nội dung	Nhà đầu tư
10/7/2017	Việt Nam	Thương mại hóa xuất khẩu sản phẩm nông nghiệp ứng dụng công nghệ cao.	FACT – Quỹ thương mại và chuyển giao công nghệ nông nghiệp Hàn Quốc
19/07/2017	Việt Nam	Liên doanh công nghệ có tính ứng dụng cao 2017	KIST- Viên Khoa học và Công nghệ Hàn Quốc
18/02/2018	Việt Nam	Điều tra và báo cáo thị trường về Ứng dụng công nghệ mới trong thể thao	Bộ Văn hóa, Thể thao và Du lịch Hàn Quốc
18/03/2018	Việt Nam	Điều tra & làm báo cáo thị trường về lĩnh vực đồ gia dụng	B&B
25/05/2018	Việt Nam	Dự án Smart IOT, đưa ra các giải pháp công nghệ thông minh.	Elefant LED, LMH LED, Songchon LED
07/09/2018	Việt Nam	Điều tra & làm báo cáo thị trường về lĩnh vực thể thao	GTS Global
02/10/2018	Việt Nam	Điều tra & làm báo cáo thị trường về lĩnh vực màn hình thể thao	TL Industry
03/11/2018	Việt Nam	Điều tra và làm báo cáo thị trường về tấm lọc và hệ thống lọc áp dụng cho vật liệu xúc tác quang và nguồn sáng đèn LED (ánh sáng nhìn thấy được)	ECOFILTER
03/05/2019	Việt Nam	Điều tra và làm báo cáo thị trường về vật liệu y tế EZ-TACK (tháo ghim y tế để điều trị thoát vị EZBIOPSY (kim sinh thiết)	Dongwoo Engineering



ACHIEVEMENT

MARKETING & EVENT/ Marketing & Sự kiện

Time	Location	Content	Investor
26/10/2018	Hanoi	Workshop on connecting Vietnam - Korea trade promotion	VINAKO Trading & Consultant
28/01/2018	Hanoi/Korea	Trade - connection in consumable field of Korea	Vietnam Health Industry KOTMI (Korea Textile Machinery Research Institute
31/5/2018 - 3/6/2018	Hanoi/HCM	Exhibition of functional foods	Viet Baby Fair
16/08/2018	HCM	Buyer Matching/ Trade connection in cosmetics field	VINAKO Trading & Consultant
3/7/2018	Hanoi	Seminar organization, buyer searching for food supplement	Panax
18/11/2018	Hanoi/Korea	Trade promotion - LMT 3000, a handy hemostatic device with Laser technolog	LAMEDITECH
29/08/2018	HCM	Seminar & Buyer matching on technology	VINAKO Trading & Consultant
18/11/2018	Hanoi	Trade promotion - LMT 3000, a handy hemostatic device with Laser technology	LAMEDITECH
9/7/2019	Hanoi	Buyer Matching / Trade connection in cosmetics, technology, household appliances, agriculture	VINAKO Trading & Consultant



Thời gian	Địa điểm	Nội dung	Nhà đầu tư
26/10/2018	Hà Nội	Hội thảo kết nối xúc tiến thương mại Việt - Hàn	Công ty Thương mại và Tư vấn VINAKO
28/01/2018	Hà Nội / Hàn Quốc	Kết nối giao thương lĩnh vực Vật tư tiêu hao Ngành Y tế Hàn Quốc – Việt Nam	KOTMI – Viện nghiên cứu máy móc dệt may Hàn Quốc
31/05/2018 – 3/6/2018	Hà Nội / Hồ Chí Minh	Triển lãm về thực phẩm chức năng	Viet Baby Fair
16/08/2018	Hồ Chí Minh	Buyer Matching/ Kết nối giao thương về lĩnh vực Mỹ phẩm	Công ty Thương mại và Tư vấn VINAKO
03/07/2018	Hà Nội	Tổ chức hội thảo, tìm kiếm buyer về TPCN	Panax
18/11/2018	Hà Nội / Hàn Quốc	Xúc tiến thương mại - LMT 3000, một thiết bị cầm máu tiện dụng với công nghệ laser	LAMEDITECH
29/08/2018	Hồ Chí Minh	Hội thảo kết nối giao thương về lĩnh vực công nghệ	Công ty Thương mại và Tư vấn VINAKO
18/11/2018	Hà Nội	Xúc tiến thương mại - LMT 3000, một thiết bị cầm máu tiện dụng với công nghệ laser	LAMEDITECH
09/07/2019	Hà Nội	Buyer Matching/ Kết nối giao thương lĩnh vực MP, Công nghệ, Thiết bị gia dụng, Nông Nghiệp	Công ty Thương mại và Tư vấn VINAKO



ACHIEVEMENT

BUSINESS COACHING & CONSULTING/ Tư vấn Doanh nghiệp

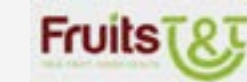
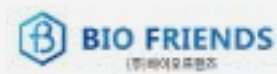
Time	Location	Content	Investor
5/5/2017	Hanoi	Consulting on Certification for Cosmetics in Vietnam market	Viet Baby Fair
28/06/2017	Hanoi	Consulting on Certification for Food/ Food Processing in Vietnam market	FACT (Foundation of Agricultural Technology Commercialization and Transfer
5/7/2017	Hanoi	Consulting on selecting supplier and purchasing for out-door lighting system at manufacture in Bac Ninh	Samsung
20/7/2017	Hanoi	Consulting on selecting supplier and purchasing for in-door lighting system at manufacture in Bac Ninh	Samsung
10/08/2017	Hanoi	Consulting on selecting supplier and purchasing Korean fire-retardant fabric	Samsung
29/08/2017	Hanoi	Consulting on selecting supplier and purchasing Korea Itoff	Samsung
05/12/2017	Hanoi	Consulting on Certification for Health equipment and consumable supplies Vietnam market	Vietnam Health Industry KOTMI (Korea Textile Machinery Research Institute
01/05/2018	Hanoi	Becoming vendor of Imarket – The no.1 Vendor of Samsung	Imarket Korea



Thời gian	Địa điểm	Nội dung	Nhà đầu tư
5/5/2017	Hà Nội	Tư vấn về xin giấy công bố mỹ phẩm tại thị trường Việt Nam	Viet Baby Fair
28/06/2017	Hà Nội	Tư vấn về xin giấy công bố thực phẩm/chế biến thực phẩm tại thị trường Việt Nam	FACT – Quỹ thương mại và chuyển giao công nghệ nông nghiệp Hàn Quốc
05/07/2017	Hà Nội	Tư vấn lựa chọn nhà cung cấp hệ thống đèn ngoài trời tại nhà máy ở Bắc Ninh	Samsung
20/07/2017	Hà Nội	Tư vấn lựa chọn nhà cung cấp hệ thống đèn trong nhà tại nhà máy ở Bắc Ninh	Samsung
10/08/2017	Hà Nội	Tư vấn lựa chọn nhà cung cấp vải chống cháy Hàn Quốc	Samsung
29/08/2017	Hà Nội	Tư vấn cung cấp khóa Itoff Hàn Quốc	Samsung
5/12/2017	Hà Nội	Tư vấn xin giấy công bố về Trang thiết bị y tế - Vật tư tiêu hao	KOTMI – Viện nghiên cứu máy móc dệt may Hàn Quốc
1/5/2018	Hà Nội	Trở thành vendor của Imarket – Vendor số 1 của Sam sung	Imarket Korea

CUSTOMERS

Khách hàng



PARTNERS

Đối tác



“

3OS Global constantly extends services and builds a nationwide network to bring satisfaction to customers.

Thank you! 3OS will be always your truly partner ”

- DIRECTOR -



CONTACT

Liên hệ



4 floor, D1 building, 181 Nguyen Luong Bang, Quang Trung, Dong Da, Hanoi.



(+24) 32 1717 03
(+84) 987 718 788



sales@3osglobal.com



www.3osglobal.com



3OS

Global Trade & Consulting Company

Outwit

Outplay

Outlast