



Problème

- Perte de temps et d'argent quand les RDV chez le kinesiherapeute sont trop récurant et sur des périodes de temps très grande.
- Exercices de rééducation souvent ternes, monotomes et impersonnels.
- Emplois du temps des kinesiherapeutes saturés
- Des patients annulent au dernier moment leur RDV.

Solution

- Grande biblothèque d'exercices.
- Exercices avec un Gameplay ludique
- Suivi en temps réel des perfomances
- Retour et suivi du kinesiherapeute à travers l'interface simple.

Indicateurs clés

- Nombre d'ulisateurs
- Fréquence d'utilisation
- Taux rentention et d'assiduité

Proposition de Valeur Unique

- Video tracking par une IA pour analyser la posture en temps réel.
- Mini jeu proposé pour rendre l'exercice moins monotome.
- Outils performants pour le praticient pour analayser ses patients.

Avantage déloyal

- Base de données d'exercices trouvable ailleurs.

Channels

- Salon ou forum de la santé.
- Support client

Segment de clientèle

- Cabinet médical de kinesiherapeute
- Clinique médical ayant des kinesiherapeutes

Coût de Structure

- Coût infrastructure faible : < 0.20 € / patient
- Conseil d'un professionnel de santé:

Important au début: possibilité de partenariat avec une clinique pour le lancement.

Revenue Stream

- Forfait d'abonnement pour les praticiens avec différents forfait :
 - forfait **cabinet**: 17.99 €/ mois → 20 patients
 - forfait **clinique**: 65.99 €/mois → 80 patients
- 1 patients = 0.85 €