

Sistemas de gestión empresarial.

Práctica 2: Odoo.



25-02-2020

Klever Uyana Barahona , Anthony Moscoso

odoo

Sistemas de gestión empresarial.

Indice

Práctica 2: Odoo	4
Anexo 1. Puntos del informe.	5
2.RESUMEN	6
2.INTRODUCCIÓN	6
3.ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN INICIAL DE LA EMPRESA	6
3.1.Actividad de la empresa.	6
Dr. Martens	6
3.2.Procedencia del capital.	7
3.3.Forma Jurica.	7
3.4.Dimensión.	7
3.5.Ámbito de actuación	7
3.6.Posicionamiento del mercado.	7
3.7.Productos y/o servicios ofrecidos	8
3.8.Planes de la Empresa	8
3.9.Estructura Interna de la Empresa	8
3.10.Ecommerce	8
4.INSTALACIÓN Y CONFIGURACIÓN INICIAL DEL SISTEMA ERP	9
Odoo 10 con Linux Ubuntu 16.04.	9
4.1Creando una cuenta de usuario para Odoo	9
4.2.Instalando Odoo desde la fuente	10
4.3.Inicializando una nueva database Odoo	10
5.MÓDULOS INSTALADOS	11
5.1.Instalacion.	11
Módulos instalados:	14
6.PARAMETRIZACIÓN DE LOS MÓDULOS	15
6.1.Proveedores y Clientes.	15
6.2.Configuración Modulo de ventas.	16
6.3.Configuración Modulo de Comprar.	16
6.4.Configuración Modulo de Inventario.	17
6.5.Configuración Modulo de Contabilidad.	17
6.7. Configuración Modulo de Punto de Venta.	18
6.8. Configuración Modulo Restantes.	18
6.9.Creacion De Almacén.	18
6.10.Creacion De Productos Material primas.	19
6.10.Creacion De Productos Fabricados.	21
6.11.Creacion de punto de venta.	22
7.FUNCIONAMIENTO DE LOS MÓDULOS	23
7.1.Inventario y compras.	23
7.2.Inventario y Ventas.	25
7.3.Fabricacion.	27
7.4.Contabilidad.	28
7.5.Sitio Web.	28
7.6.Punto De venta.	29
8.IMPLEMENTACIÓN PROPIA DEL MÓDULO	31
Citas	31
8.PUESTA EN MARCHA DEL SISTEMA ERP EN LA EMPRESA	32
3.CONCLUSIÓN	33
Instalacion de wkhtmltox y un Thema Backend	33

Sistemas de gestión empresarial.

Práctica 2: Odoo.

El alumno deberá realizar una instalación y puesta en marcha de un ERP para una empresa de entre las siguientes:

- MERCADONA SA
- EL CORTE INGLES SA
- SEAT SA
- ACEITES NATURALES DEL SUR
- 3F FEED AND FOOD
- ACEITES ABASA
- ALCRUZ CANARIAS
- ALUDEC INYECCION
- ATLAS INFORMATICA
- Grupo Avintia
- BERDIN NORTE
- BROCOLI
- BUENO HERMANOS
- Cualquier otra de similares características, previa aprobación por el profesor.

La práctica se fundamentará en los siguientes puntos:

- No se podrá repetir la misma empresa en dos prácticas en el mismo grupo, por ello, deberá confirmar con el profesor la selección.
- El entregable de esta práctica será un documento que contendrá como mínimo los puntos que vienen en el anexo 1.
- El sistema deberá incorporar datos suficientes para su funcionamiento:
 - Usuarios (clientes, proveedores y cualquier otra figura).
 - Un mínimo de 8 categorías.
 - Un mínimo de 5 productos por categoría.
 - Creación de un mínimo de 20 pedidos, facturas, albaranes,...
 - Gestión, en caso de que sea necesario, de almacenes, tiendas, etc.
 - Creación y adecuación del sistema POS.
 - Desarrollo de un módulo en propio.
 - Cualquier otro dato que sea necesario, dependiendo de la naturaleza de la empresa seleccionada.
- Se realizará una exposición y defensa del trabajo realizado para su valoración. Deberá ser apoyada con Power Point.
- La valoración y puntuación final de la práctica se realizará a través de uso de rúbrica.
- Se podrá realizar por parejas.

Sistemas de gestión empresarial.

Anexo 1. Puntos del informe.

RESUMEN

En este apartado, el alumno debe realizar una valoración global del proceso de instalación y adecuación del ERP a la empresa. Deberá especificar y resaltar aquellos aspectos de especial importancia.

INTRODUCCIÓN

En este apartado, el alumno deberá realizar una descripción del trabajo a realizar.

ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN INICIAL DE LA EMPRESA

En este punto, el alumno, realizará un análisis del funcionamiento de la empresa. La descripción de la empresa deberá incluir los siguientes puntos:

- Actividad de la empresa.
- Procedencia del capital.
- Forma Jurica.
- Dimensión.
- Ámbito de actuación.
- Posicionamiento del mercado.
- Productos y/o servicios ofrecidos.
- Personal.
- Cualquier otro que se consideren necesarios.

INSTALACIÓN Y CONFIGURACIÓN INICIAL DEL SISTEMA ERP

En este punto, el alumno, documentará los pasos realizados de la instalación del sistema y las primeras configuraciones.

MÓDULOS INSTALADOS

En este punto, el alumno, explicará, de forma razonada, los módulos seleccionados a utilizar del ERP y el proceso de instalación. De cada módulo se explicará cuál es su finalidad.

PARAMETRIZACIÓN DE LOS MÓDULOS

En este apartado, se deberá explicar las opciones elegidas de configuración para cada uno de los módulos seleccionados. En caso de no ser necesario una configuración también se detallará.

FUNCIONAMIENTO DE LOS MÓDULOS

En este punto, el alumno, deberá realizar una explicación del uso de los módulos seleccionados. Ya que los módulos van encaminados a la gestión de la empresa, este proceso se realizará teniendo en cuenta la gestión diaria de la misma. Para ello, se deberá tener en cuenta los distintos perfiles de los usuarios creados.

IMPLEMENTACIÓN PROPIA DEL MÓDULO

En este punto, el alumno, deberá realizar una explicación de los pasos realizado para la implementación del módulo y la funcionalidad puesta en marcha.

PUESTA EN MARCHA DEL SISTEMA ERP EN LA EMPRESA

Este apartado incluye todo lo referente al proceso de instalación y puesta en marcha en la empresa. Deberá incluir, entre otros, los siguientes puntos:

- Descripción de las infraestructuras necesarias (telecomunicaciones, hardware, etc.)
- Descripción de las configuraciones lógicas necesarias.
- Cualquier otro punto de especial consideración.

CONCLUSIÓN

En este apartado, el alumno, describirá una valoración del trabajo realizado, destacando aquellos puntos del proyecto que sean de especial relevancia.

Sistemas de gestión empresarial.

2.RESUMEN

En la actualidad el valor que proporciona un sistema de gestión empresarial es muy elevado , ya que con este tipo de implementación , el trabajo se realiza de forma eficaz y automatizada, dejando a los empleados encargarse de operaciones mas importantes, asiendo que el servicio o producto sea de buena calidad para sus clientes.

Antes de implementar este tipo de herramientas en una empresa debemos tener en cuenta en estado de la mismo, su estructura interna (departamentos) y datos que pueden ser de gran utilidad a la hora de diseñar o crear algo que les pueda ser de gran utilidad.

2.INTRODUCCIÓN

Es por eso que en antes de ponernos a instalar un ERP es imprescindible conocer bien a la empresa que necesita de nuestra ayuda.

- 1.Por lo tanto lo primero a realizar sera conocer a la empresa.
- 2.Instalar Un Sistemas de gestión ERP.
- 3.Adecuar el ERP a las necesidades de la empresa analizada previamente.

3.ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN INICIAL DE LA EMPRESA



Logo

Tipo	marca y negocio
Industria	Moda
Forma legal	compañía
Fundación	1947
Fundador	Klaus Märtens
Sede	Wollaston (Reino Unido)
Cobbs Lane	
Propietario	Permira
Matriz	Permira
Sitio web	www.drmartens.com

3.1.Actividad de la empresa.

Dr. Martens

Dr. Martens es una marca británica de calzado, mejor conocida como Doctor Martens, Doc Martens, Docs o DMs. Dr Martens 460 Cherry Red Smooth

El calzado se distingue por su exclusiva suspensión neumática, caracterizadas por flores con amortiguación de aire (apodadas Bouncing Soles, algo así como Suelas Rebotantes), desarrolladas por el doctor alemán Klaus Martens. Las botas han sido especialmente populares entre skinheads y punks. De igual forma resulta particular la forma superior, la construcción con ribetes y costuras de color amarillo en algunos modelos.

La marca también vende una gama de accesorios y productos para el cuidado de calzado, ropa, equipaje, etc.

Sistemas de gestión empresarial.

3.2.Procedencia del capital.

El capital inicial que dio vida a la empresa fue dada principalmente por Dr.Martens y dos socios de ascendencia alemana, entre ellos el mismísimo Dr. Martens, empezaron en 1947 la producción de un zapato económico.

En la actualidad la empresa pertenece a los dos hijos de Dr.Martens, se ha podido mantener gracias al gran éxito que tuvo en Reino Unido.

3.3.Forma Jurídica.

Por lo que corresponde al tipo de forma jurídica inicio como una sociedad limitada, en los años 70 estuvieron a punto de cambiar a una sociedad anónima pero uno de los socios no estaba conforme, ya que consideraba al negocio con algo muy especial en su vida.

En la actualidad es considerada una S.L.

3.4.Dimensión.

La empresa es ofrecer productor de gran calidad por lo que es normal que goce de una gran demanda, esto hecho que en negocio crezca, asiendo que se expanda fuera de Reino Unido, sobre todo en países de habla inglesa, entre algunos de ellos están Canadá, Australia y USA.

El parecer nuestra labor será realizar la apertura de un nuevo foco de distribución de Madrid.

3.5.Ámbito de actuación

Entre sus planes a futuro a corto plazo, Dr. Martens quiere expandirse al territorio español, ya que es un país en donde se realizan muchos pedidos por parte de pequeñas y medianas empresas, dedicadas al mundo de la venta de calzado.

3.6.Posicionamiento del mercado.

Aunque esta en varios países esta muy bien valorada sobretodo en su país natal, por lo que su mayor prioridad hoy en día es a darse a conocer.

Por lo respecta al posicionamiento entre marcas de calzado, no parece tener una gran influencia a nivel mundial.

Sistemas de gestión empresarial.

3.7. Productos y/o servicios ofrecidos

Dr. Martens ofrece principalmente calzado de cuero de gran calidad, muy duraderos con un buen diseño rompedor, entre sus diseños destaca sus modelos clásicos así como gran variedad de nuevos modelos de plataformas, sandalias, botas, entre otros.

Ademas de ofrecer Calzado, ofrece productos para el cuidado del mismo, dando la opción a sus clientes de comprar productos especiales para el cometido, entre esos se encuentran betún, cepillos para la limpieza de calzado, sprite limpiador, etc.

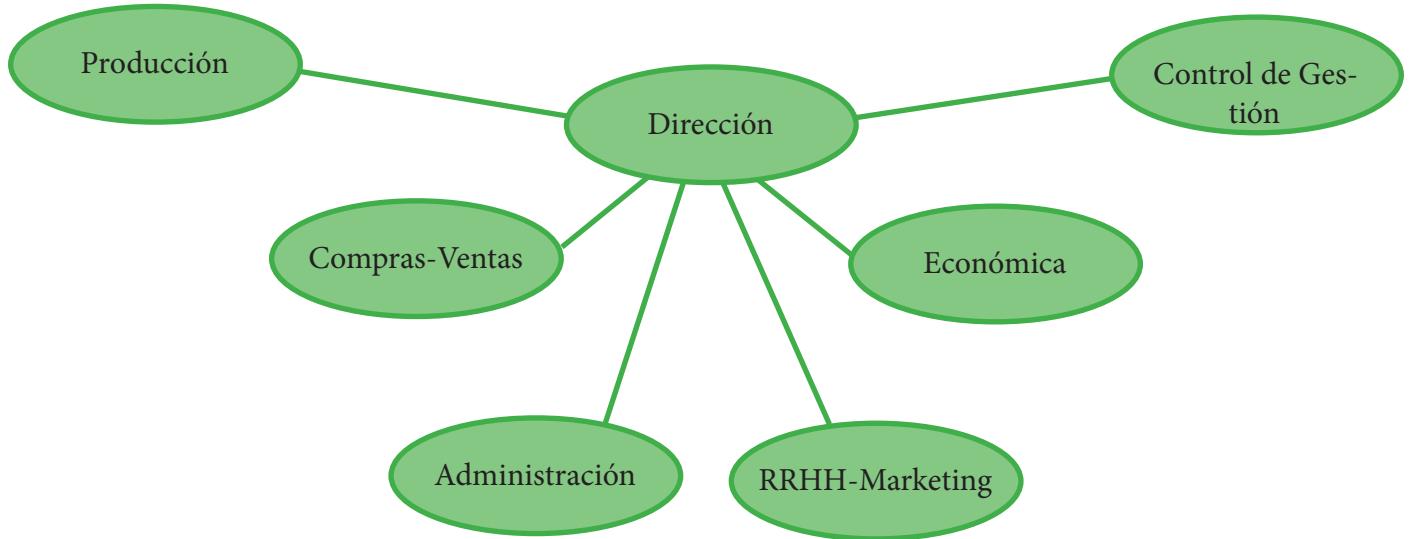
También dispone de accesorios que como cordones, calcetines, mochilas y carteras.

3.8. Planes de la Empresa

La empresa está decidida a tener unos cuantos almacenes y puntos de venta en España, comenzando en la capital, para más tarde introducirse en Barcelona, si la demanda es muy alta.

3.9. Estructura Interna de la Empresa

Por lo que corresponde a la estructura interna de la empresa, esta se divide en diferentes departamentos.



3.10. Ecommerce

La empresa ha visto que aún no le ha sacado suficiente potencial de este tipo de comercio por lo que está interesada en este nuevo tipo de forma de venta.

Sistemas de gestión empresarial.

4.INSTALACIÓN Y CONFIGURACIÓN INICIAL DEL SISTEMA ERP Odoo 10 con Linux Ubuntu 16.04.



Logo odoo



Logo Ubuntu

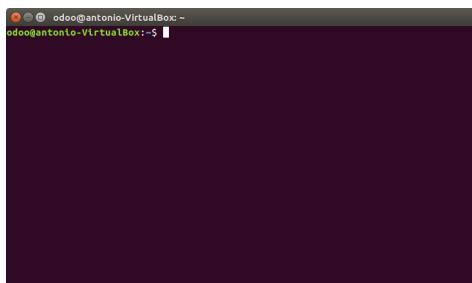
Ya que la practica se realizara sobre una maquina virtual en Virtual Box, se nos a proporcionado el sistema operativo Ubuntu 16.14 en donde tendremos que crear un usuario odoo en donde instalaremos nuestro ERP de forma local.

Para ello debemos crear una nueva maquina virtual.

<https://github.com/klipsmf4/Documentacion-de-1DAM-Varrios/blob/master/Carpeta%20trabajo%20sistemas%20operativos/trabajo%20sistemas%20operativos.pdf>

Una ves instalado en Sistema operativo, abrimos un terminal en nuestro usuario root y nos aseguramos de que sudo este instalado

4.1 Creando una cuenta de usuario para Odoo



Terminal

```
# apt-get update && apt-get upgrade # Install system updates  
# apt-get install sudo # Make sure 'sudo' is installed
```

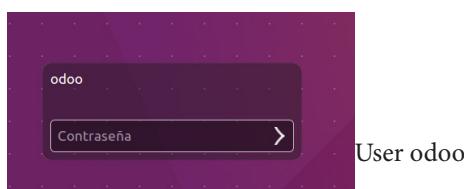
Captura_1

El siguiente paso es crear un usuario odoo.

```
# useradd -m -g sudo -s /bin/bash odoo # Create an 'odoo' user with sudo powers  
# passwd odoo # Ask and set a password for the new user
```

Captura_2

Ahora podemos iniciar sesión como el nuevo usuario y organizar Odoo.



User odoo

Ahora podemos utilizar este script. Nos muestra cómo instalar Odoo desde la fuente a un sistema Debian/Ubuntu.

Sistemas de gestión empresarial.

4.2.Instalando Odoo desde la fuente

Primero, intala las dependencias básicas para comenzar:

```
$ sudo apt-get update && sudo apt-get upgrade #Install system updates  
  
$ sudo apt-get install git # Install Git  
  
$ sudo apt-get install npm # Install NodeJs and its package manager  
  
$ sudo ln -s /usr/bin/nodejs /usr/bin/node # call node runs nodejs  
  
$ sudo npm install -g less less-plugin-clean-css #Install less compiler
```

Captura_3

Luego, necesitamos obtener el código fuente Odoo e instalar sus dependencias.

```
$ mkdir ~/odoo-dev # Create a directory to work in  
  
$ cd ~/odoo-dev # Go into our work directory  
  
$ git clone https://github.com/odoo/odoo.git -b 10.0 --depth=1 # Get Odoo source code  
  
$ ./odoo/setup/setup_dev.py setup_deps # Installs Odoo system dependencies  
  
$ ./odoo/setup/setup_dev.py setup_pg # Installs PostgreSQL & db superuser for unix user
```

Captura_4

Al final, Odoo debería estar listo para utilizarse, para iniciar un servidor Odoo, solo ejecuta:

```
$ ~/odoo-dev/odoo/odoo-bin
```

Captura_5

4.3.Inicializando una nueva database Odoo

Para ser capaces de crear una nueva database, tu usuario debe ser un super usuario PostgreSQL. El siguiente comando crea un superusuario PostgreSQL para el usuario actual Unix.

```
$ sudo createuser --superuser $(whoami)
```

Captura_6

Para crear una nueva database, usa el comando createdb. Creamos una database demo:

```
$ createdb demo
```

Captura_7

Para inicializar esta database con el esquema de datos Odoo, debemos ejecutar Odoo en la database vacía, usando la opción -d:

```
$ ~/odoo-dev/odoo/odoo-bin -d demo
```

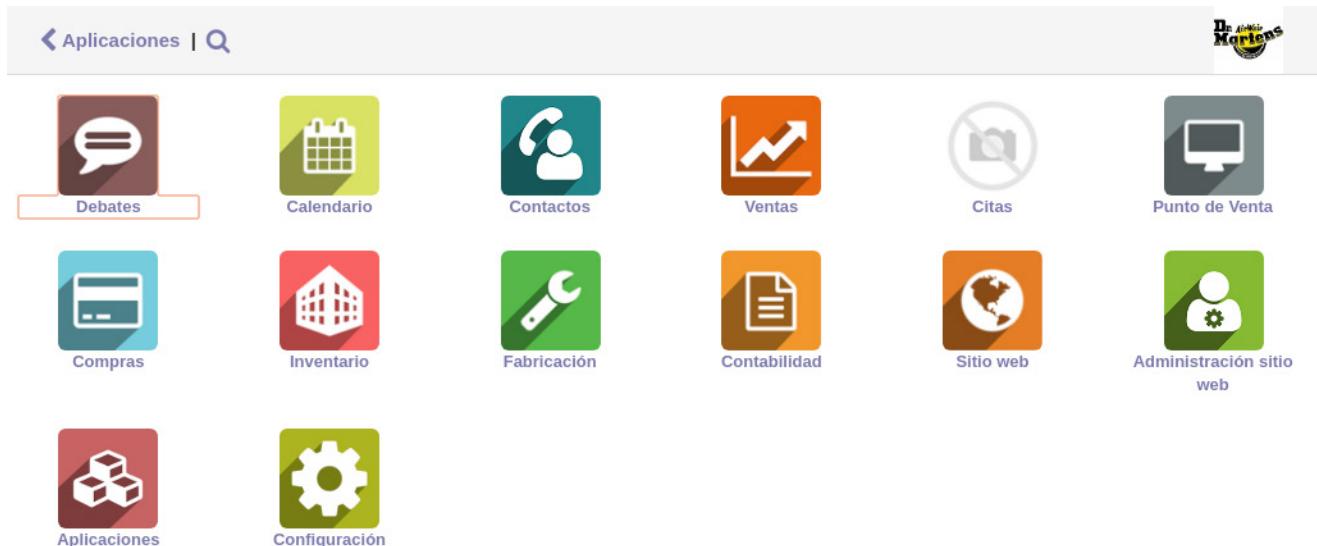
Captura_8

Sistemas de gestión empresarial.

5.MÓDULOS INSTALADOS

5.1.Instalcaion.

Entre los módulos seleccionados para a su instalación se encuentran:



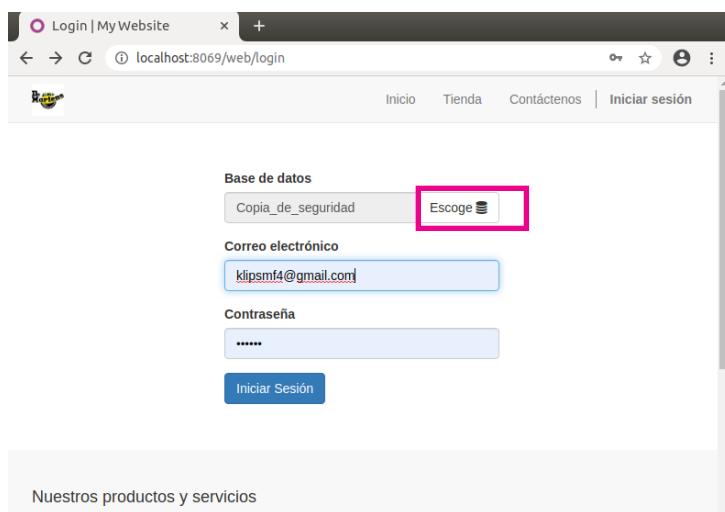
Hay módulos que ya están instalados por defecto.

Para poder instalar un modulo primero tenemos que iniciar por terminal nuestro servicio odoo en nuestro usuario dedicado para este propósito.

```
CONTRIBUTING.md  doc      MANIFEST.in  README.md      setup.cfg
COPYRIGHT        LICENSE   odoo        requirements.txt  setup.py
odoo@antonio-VirtualBox:~/odoo-dev/odoo$ ./odoo-bin
2020-02-26 07:23:01,644 6058 INFO ? odoo: Odoo version 10.0
2020-02-26 07:23:01,648 6058 INFO ? odoo: Using configuration file at /home/odoo
/.odoorc
2020-02-26 07:23:01,648 6058 INFO ? odoo: addons paths: ['/home/odoo/.local/share/Odoo/addons/10.0', u'/home/odoo/odoo-dev/custom-addons', u'/home/odoo/odoo-dev/odoo addons', '/home/odoo/odoo-dev/odoo/odoo addons'] Captura_9
```

Para poder parar el servicio tenemos que pulsar Control+C.

Una ves iniciado el servicio abrimos un navegador y le pasamos el puerto por donde trabajaremos con odoo de forma visual localhost:80069/wed/login



Captura_10

Esta es la pantalla de inicio que nos ayudara a seleccionar la base de datos con la que queremos trabajar.

También se puede iniciar el servicio directamente en linea de comandos, la forma mas fácil para el usuario genérico es atreves de forma visual.

Sistemas de gestión empresarial.

Una vez de haber iniciado, nos damos cuenta que odoo ya tiene módulos pre instalados, entre estos se encuentra el modulo de Aplicaciones, que nos ayudara instalar las aplicaciones que requerimos, y tambien en modulo de configuración.

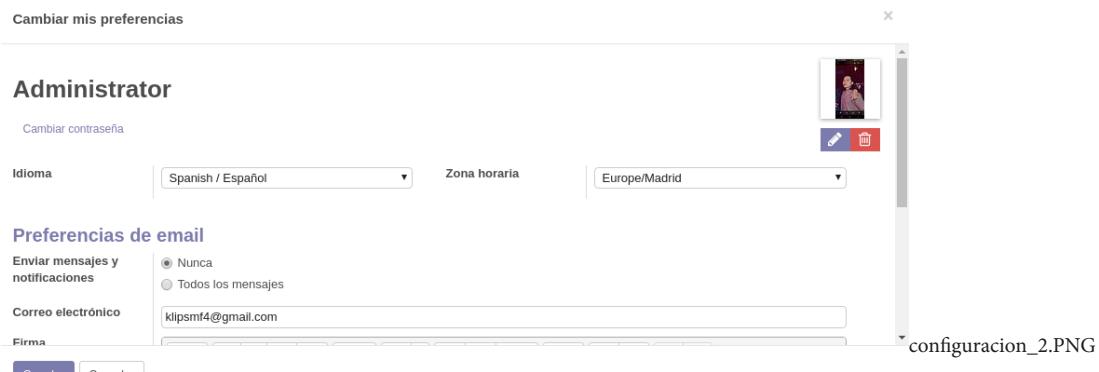


Antes de poder instalar debemos configurar odoo acorde a los datos de la empresa.

Para poder cambiar en idioma se tiene que descargar la traducción, esto se encuentra en la ultima opción del modulo de configuración.



Una ves descargada la traducción cambiamos el idioma en Preferencias de Administrador, esto se encuentra en el desplegable de la parte derecha superior, junto a la pequeña imagen del usuario.



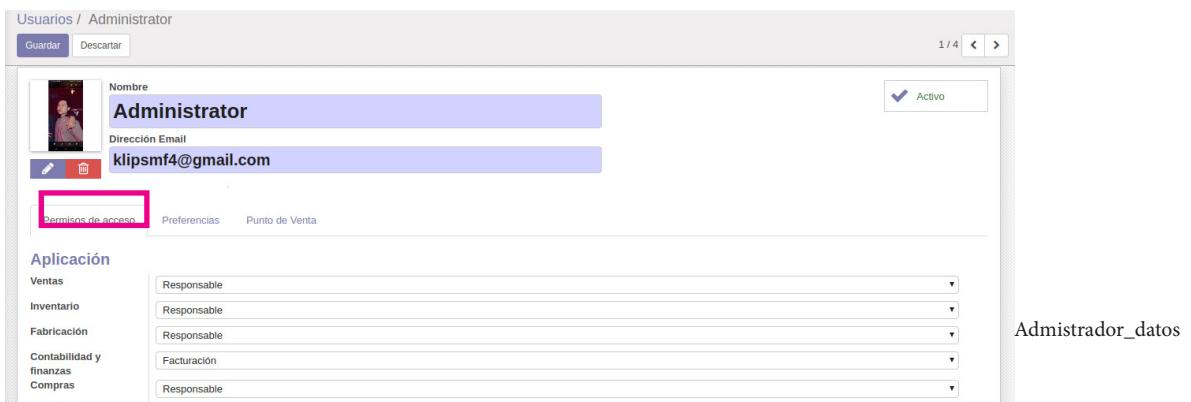
Ademas de esto debemos introducir los datos de la compañía a la investigamos posteriormente, ademas de dar al sistema nuevos usuarios.



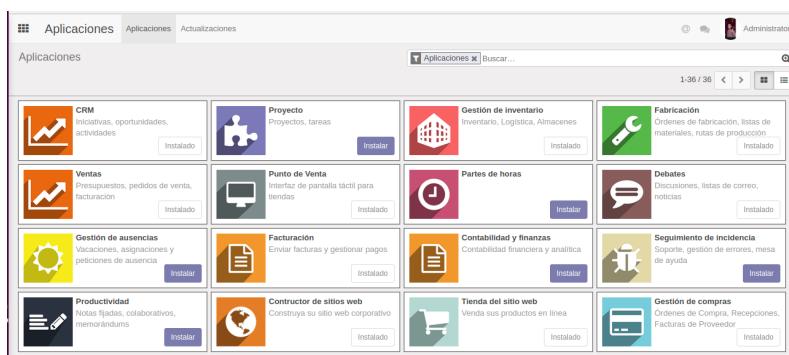
Una ves introducido los datos de la compañía refrescamos el servicio, para que al imagén dada que coloque en la interfaz.

Sistemas de gestión empresarial.

Por lo que corresponde a la creación de nuevos usuarios se realiza de la misma forma salgo que tenemos de darle permisos según su rol en la empresa.



Una vez configurado podemos comenzar la instalación de los módulos, para ello nos dirigimos al modulo



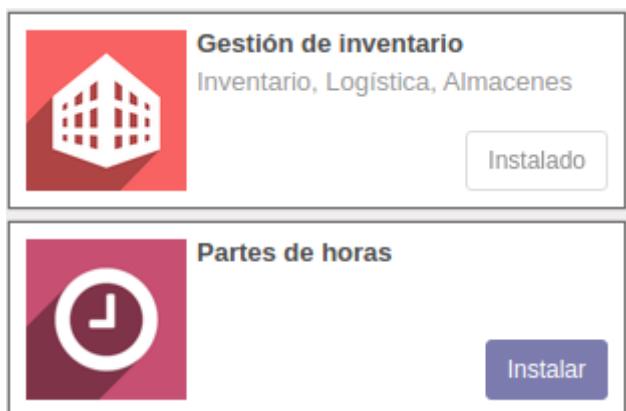
Al iniciar el modulo podremos visualizar todas las aplicaciones disponibles para nuestro odoo según su versión.

El modulo tiene un buscador que nos puede facilitar la búsqueda de un modulo en concreto.

Aplicaciones_1.PNG

Algunos de los módulos a instalar tienen ciertas dependencia entre ellas por lo que a la hora de instalar uno en concreto, nos instalará otro ya que requiere de ella, un ejemplo de esto en el modulo de punto de venta, que requiere de el modulo de inventario para su funcionamiento.

Para poder instalar una aplicación solo debemos hacer click en el botón de instalar.



Una vez que le damos al botón la aplicación pasará al estado de instalado.

Para que la aplicación funcione correctamente se recomienda reiniciar el servicio.

modulos

Entre los módulos seleccionados para la instalación se encuentran los generales para llevar a cabo una contabilidad general así como , llevar un control de compras y ventas según el inventario .

Sistemas de gestión empresarial.

Módulos instalados:



Este modulo se encarga de organizar todos los contactos de la empresa, entre estos se encuentra los usuarios, clientes, proveedores ,contactos de proveedores , entre otros.

Este modulo que imprescindible a la hora de llevar una organización de salida en venta de los productos y servicio, ademas que nos ayuda automatizar pedidos de clientes.
Este modulo se apoya de otro modulo llamoso CRM.

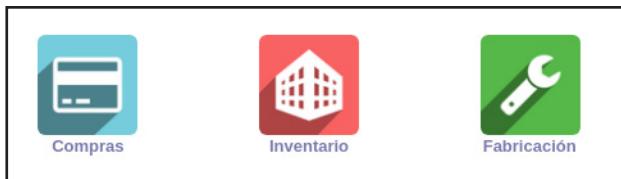


Este modulo es muy importante a la hora de llevar comunicar entre el modulo de compras y ventas.
Ademas se automatiza ciertas labores correspondiente a ventas.

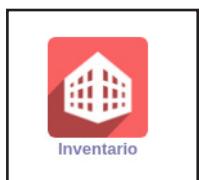


El modulo de es muy similar al de ventas , con la diferencia que controla la entrada de productos a la empresa , esto pueden ser productos de materia prima, en el caso de ser una empresa de fabricar productos, o la compra de productos ya fabricados o semifabricados. Este modulo también esta muy relacionado con el de fabricación.

El labor del modulo de fabricación ayuda a organizar las ordenes de fabricación y llevar un conteo con ayuda del modulo inventario las materias primas de los productos a fabricar.



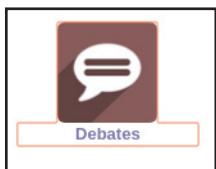
Estos tres módulos trabajan juntos para que no haya una escasez de producción , asiendo que haya flujo en compra y venta.



El inventario es uno de los módulos mas utilizados en odoo ya que controla todo lo relacionado con los productos de compra y venta.
Ademas de ser imprescindible a la hora de crear un punto de venta.



Este nos ayudara a crear un sistema POS , para poder crear uno debemos tener un inventario, en importante aclarar que este modulo este modulo depende del modulo anterior.

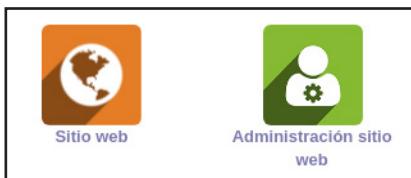


Este modulo se instalado de forma transitiva , eso quiere decir que esta por defecto en odoo.



El modulo de calendario tambien se instalo de forma automática por dependencia.

Sistemas de gestión empresarial.



Sitio web: Este modulo nos construye una pagina web de forma automática, en esta pagina podremos vender a nuestros clientes nuestro productos o servicios.

El modulo de administración de sitio web nos ayuda ver el nivel de target de la misma , esto lo realiza de forma con ayuda de gráficos.

6.PARAMETRIZACIÓN DE LOS MÓDULOS

6.1.Proveedores y Clientes.

Después de haber configurado el modulo de configuración y haber creado nuestros usuarios vamos a crear nuestro proveedores y clientes.

Para crear un cliente nos dirigimos al modulo de ventas una vez allí dos dirigimos a ventas>Clientes.



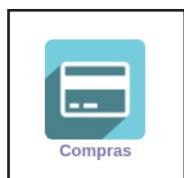
A screenshot of a software interface titled 'Ventas'. The main area shows a list of clients, including 'Alfonso Muñez' and 'Alonso Pachas'. Below the list are two company entries: 'AZNAR INNOVA, S.A.' and 'Curtidos Cabezas'. A sidebar on the left has a 'Crear' button.

Clientes.PNG

Pulsamos crea y podremos crear un nuevo cliente.

Es importante aclarar que nuestro personal puede ser un cliente.

Los clientes también pueden ser proveedores.



El proceso para la creación de un proveedor es el mismo salvo que en este caso nos dirigimos al modulo de compras.

A screenshot of a client creation form. It includes sections for 'Venta' (with 'Es Cliente' checked), 'Compra' (with 'Es un Proveedor' checked), 'Misc.', 'Punto de Venta', and 'Pagos'. The 'Pagos' section is highlighted with a green border.

La única diferencia entre un formulario de cliente o proveedor es en compras y ventas. Es un importante darle una forma de pago a los clientes y proveedores, ya que si no se hace puede hacer complicaciones a la hora de realizar una transacción de compra o venta.

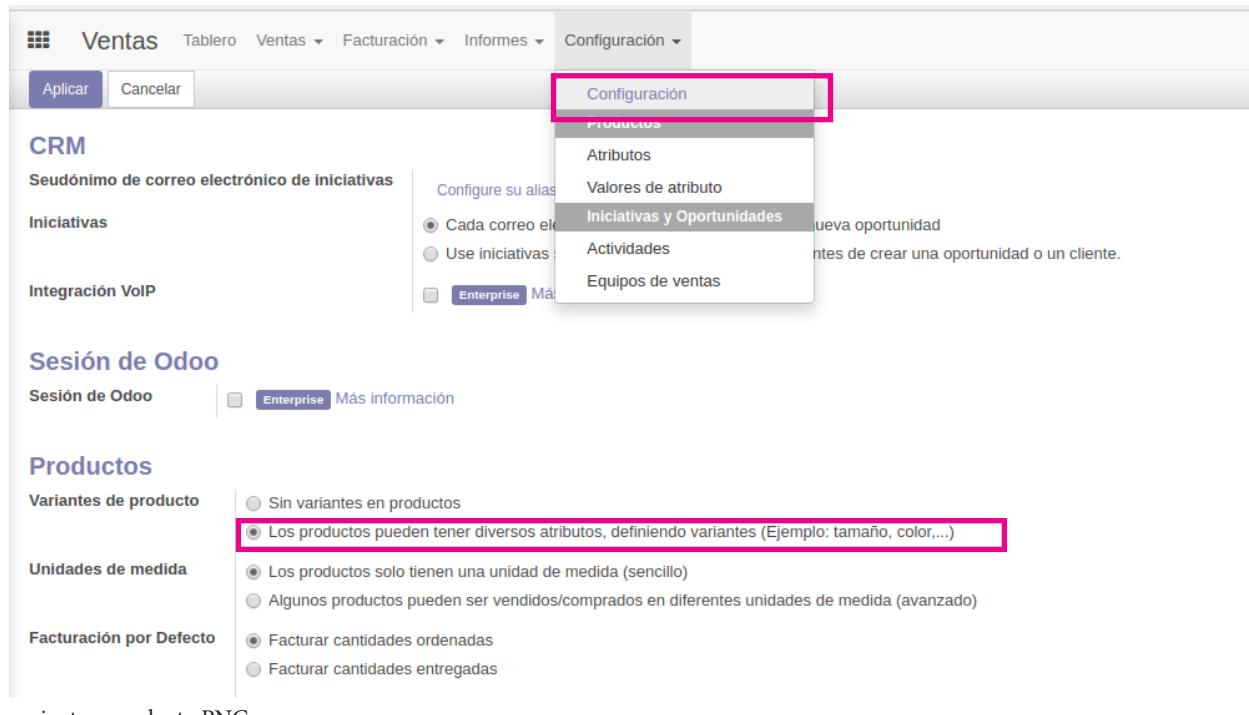
Si es un cliente y proveedor dejamos los checkbox seleccionados.

Sistemas de gestión empresarial.

6.2. Configuración Modulo de ventas.

Lo único que se a modificado en el modulo de ventas es el apartado que corresponde a las variantes de productos, al activarlo a la hora de crear un producto podemos darle variantes , en nuestro caso al ser productos de calzado se podrá dar variantes tales como color tallas.

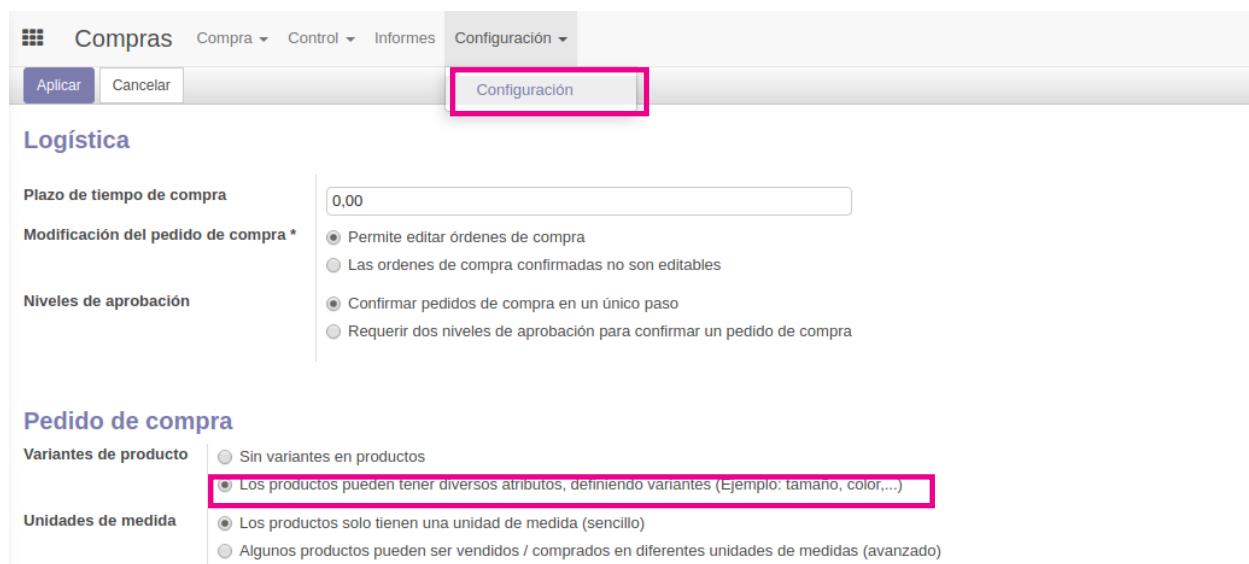
Las variantes dependerán del tipo de producto que se venda, si la empresa ofrece productos que no tienen variantes, no hace falta realizar este paso.



6.3. Configuración Modulo de Comprar.

En el modulo de compras realizaremos lo mismo teniendo la opción de comprar productos con variantes, esto nos vendrá bien a hora de comprar productos de materias primas tales para hacer listas de material para fabricar, en el caso de nuestra empresa esta , lo dejamos habilitado ya que se pude comprar productos tales como el cuero de deferente color y tipo, ademas de Hilos que tienen un tamaño de grosor.

Este paso es muy parecido al de ventas:



Sistemas de gestión empresarial.

6.4.Configuración Modulo de Inventario.

Ha este modulo también hay que activar la variante de inventario, esto se realiza ya que los productos de vengar o se almacenes tengas variantes de producto.

The screenshot shows the 'Configuración' (Configuration) tab selected in the top navigation bar of the Inventory module. Under the 'Productos' (Products) section, the 'Variantes de producto' (Product Variants) setting is highlighted with a red box. The option 'Los productos pueden tener diversos atributos, definiendo variantes (Ejemplo: tamaño, color,...)' (Products can have various attributes, defining variants (Example: size, color,...)) is selected. Other options include 'Sin variantes en productos' (No variants in products) and 'No gestionar paquetes' (Do not manage packages).

configuracion

6.5.Configuración Modulo de Contabilidad.

En configuración de contabilidad lo dejamos todo por defecto, lo único que se realizara el dar métodos de pago.

The screenshot shows the 'Configuración' (Configuration) tab selected in the top navigation bar of the Accounting module. Under the 'Métodos de pago' (Payment Methods) section, the 'Metodos de pago' (Payment Methods) option is highlighted with a red box. It lists several payment gateway options: 'Sips' (Atos Worldline), 'Stripe' (via credit cards), 'Transferencia bancaria' (Bank transfer), 'PayUmoney' (PayU India), 'Personalizado' (Custom), and 'Paypal'. Each method has an 'Instalar' (Install) button and a 'Configurar' (Configure) button, which are all highlighted with red boxes.

metodos_de_pago_contabilidad.PNG

Esto también se vera reflejado en la pagina web ofreciendo a los cliente otros tipos de pago cuando intenten comprar algún producto desde la pagina.



metodos_de_pago_contabilidad_1.PNG

Sistemas de gestión empresarial.

6.7. Configuración Modulo de Punto de Venta.

Sobre la configuración en el punto de venta , solo se activara la opción que permitir realizar pagos con tarjeta esto se realizara de la siguiente manera.

The screenshot shows the Odoo POS configuration interface. At the top, there are tabs: 'Punto de Venta', 'Tablero', 'Pedidos', 'Informes', and 'Configuración'. The 'Configuración' tab is highlighted with a red box. Below it, there are several sections: 'Bebidas' (with an 'Importar datos de bebidas comunes' button), 'Punto de Venta' (with sub-options like 'Restaurante', 'Descuento', 'Tarjetas de Crédito' which has a red box around the 'Permitir a los clientes pagar con tarjeta de crédito.' option, and 'Reimpresiones'), and 'Programa de Lealtad' (with a 'Gestionar programa de lealtad con puntos y recompensas para clientes' button). A note at the bottom right says 'configuracion'.

6.8. Configuración Modulo Restantes.

Para el resto de módulos no se a realizado ningn tipo de modificación a lo que corresponde de configuración de los mismos.



Estos módulos son necesario que se configuren ya que sobre todo los dos primeros.

6.9. Creacion De Almacén.

Vamos al modulo de inventario y creamos nuestro almacén, el almacén se divide el cuatro secciones, una para cada flujo , recepciones , ordenes de entrega, fabricación, y pedidos TPV.

The screenshot shows the Odoo Inventory screen with four main sections: 'Recepciones' (1 Para recibir), 'Órdenes de entrega' (0 Para ejecutar), 'Fabricación' (0 Para ejecutar), and 'Pedidos TPV' (0 Para ejecutar). There is a search bar at the top and a pagination indicator '1-4 / 4'.

En este caso solo se a creado un almacén en donde se realizaran diferentes ordenes de entrada y salida de producto y material, ademas de pedidos en TPV.

The screenshot shows the 'Crear: Almacén' form. It has fields for 'Nombre del almacén' (Dr Martens. AirWair), 'Nombre corto' (checkbox), 'Dirección' (input field with a red box around it), and buttons for 'Guardar' and 'Descartar'.

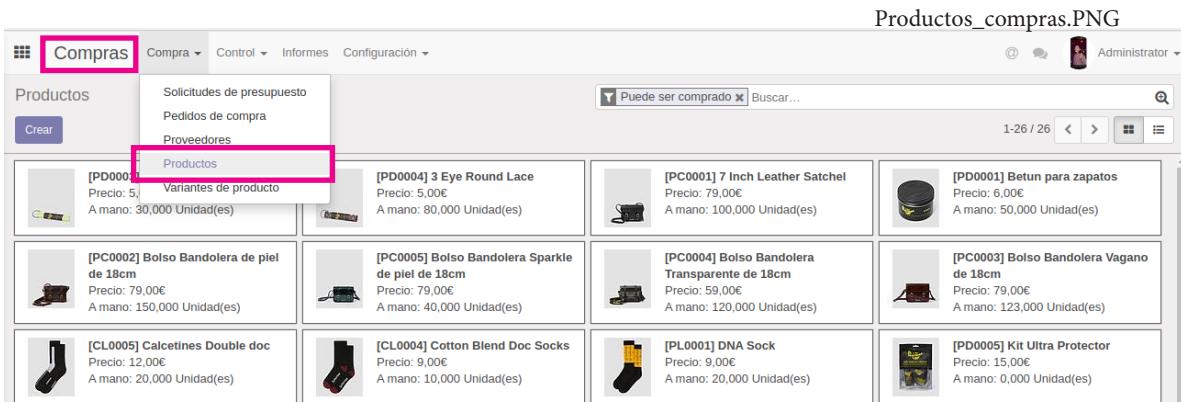
Es muy importante darle una dirección al almacén, en el caso de nuestra empresa no el almacén propio si no que alquila a otra sus servicios.

Sistemas de gestión empresarial.

6.10.Creacion De Productos Material primas.

Estos son productos de compras para la fabricación de los productos, en nuestro caso son cuero de varios colores, hilos, etc.

Para esto lo podremos realizar en el modulo compras o por el modulo de inventario.



También se realiza con productos que se no se fabrican y que vende como intermediarios o productos ya fabricados.

En el caso de las materias primas se debe realizar de la siguiente forma en este caso se realizara de un producto que no se fabrica pero se compra y se vende.

Primero creamos un nuevo producto le damos un categoría y le damos una reglas de re abastecimiento.

Al ser un producto que se va a comprar y se va a vender activamos las dos opciones, en el caso de ser una materia prima se quitará la opción Puede ser vendido.

En inventario al ser un producto lo establecemos como ruta por compra y bajo pedido y le damos un proveedor , para que en momento que el producto este en mínimos mande una petición de presupuesto.

creacion_producto_2.PNG

Es importante aclarar que en el caso de fabricas el producto no se le debe de dar un proveedor.

El tal caso hay que darle un proveedor a los materiales con la que los fabrica.

Sistemas de gestión empresarial.

En ventas habitamos la opción de disponible en TPV y de damos una categoría y de damos una serie de condiciones de venta.

The screenshot shows the 'Productos / [PD0003] 3 Eye Flat lace' creation screen. Under 'Situ web', there's a link to 'Accesorios / Cuidado de calzado y ...'. Under 'Punto de Venta', there's a checked checkbox for 'Disponible en el TPV'. On the right, under 'Condiciones de venta', two boxes are highlighted with a red border: 'Plazo de entrega del cliente' (3,00 días) and 'Plazo de entrega de fabricación' (10,00 días).

creacion_producto

Como el apartado de variantes de producto ha sido activado nos dará la opción de establecer al producto con ciertas características como color o talla, en este caso no se a realizado ninguna variante, sin embargo pondremos un ejemplo que nos sirva para ver como funciona.

Es muy importante aclarar que si es muy elevado la cantidad de las mismas se tendrá que modificar cada uno de ellos a la hora de establecer un precio de coste o si en caso de ser fabricado darle una lista de materiales adaptada para cada una de ellas.

The screenshot shows the 'Variantes' tab for the product '3 Eye Flat lace'. It lists several color options: Black, Cherry_red, Green, White, Navy, Blue, and Yellow. The 'Color' dropdown menu is open, showing these options. The 'Atributo' section at the bottom has a 'Color' dropdown set to 'Color'.

ejemplo_de_variantes

En Facturación y notas no se modificara nada.

Para tener una mejor organización de nuestro productos es importante haber realizado antes una organización por categorías.

Esto se realiza en el modulo inventario nos dirigimos a configuración y categorías de producto.

The screenshot shows the 'Inventario' configuration screen. In the top right, a context menu is open over the 'Configuración' button, showing options like 'Configuración', 'Productos', 'Categorías de productos', 'Atributos', and 'Valores de atributo'. The main area shows a form for creating a new category: 'Nombre de categoría' (ej. Lamps), 'Tipo categoría' (Normal), and 'Valoración del inventario' (Períodico (manual)). A red arrow points from the 'ej. Lamps' input field towards the configuration menu.

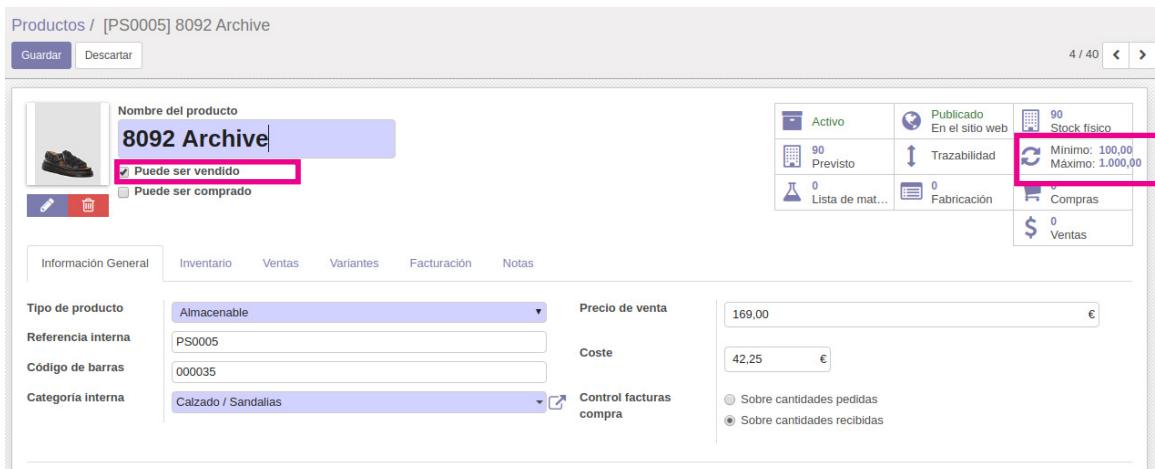
Categorias_producto.PNG

Sistemas de gestión empresarial.

6.10.Creacion De Productos Fabricados.

En este caso podemos dirigirnos a cualquiera de estos tres módulos, inventario, ventas o fabricación, antes de todo para facilitar la creación de productos que la empresa fabrica, tenemos que haber creado posteriormente los productos que utilizamos para la elaboración de los mismos, que en nuestro caso los tenemos establecidos en una categoría con el nombre de material primas.

Una vez que ya tenemos nuestras materias primas creamos productos de la siguiente manera.



Productos_fabricado.PNG

En este caso realizamos las mismas operaciones como el de productos no fabricados o las materias primas, con la excepción de que la casilla de puede ser vendido es la única que está activada.

En inventario lo dejamos en fabricar , bajo pedido, y en proveedores lo dejamos vacío .



fabricar.PNG

Si el producto se fabrica debemos realizar una lista de materiales con las que se podrá fabricar.

En el caso que se fabrique se nos reducirá nuestros productos de materias primas.

Y si se agotan las materias odoo creara automáticamente una petición de presupuesto en compras.

Si los productos fabricados llegan a mínimos odoo manda una petición al modulo de fabrica.

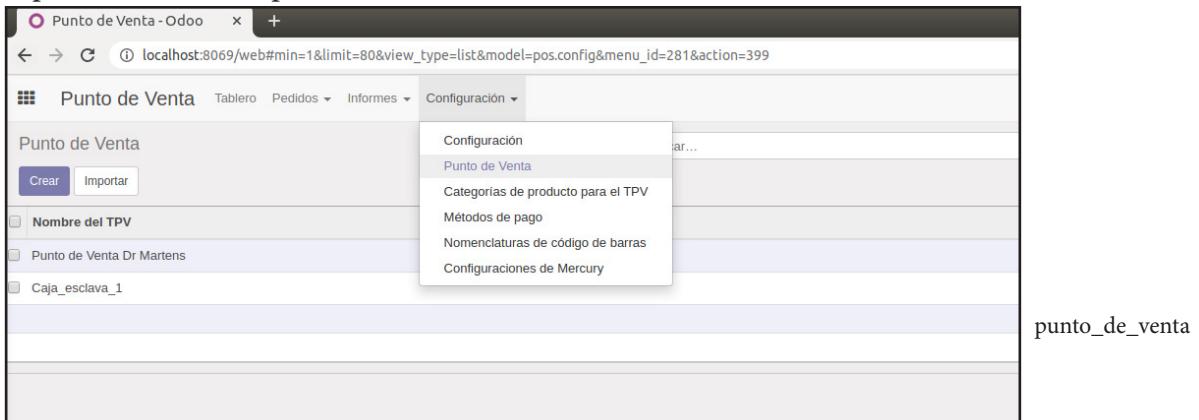
Categorías de productos / Calzado / Productos / [PS0005] 8092 Archive / Lista de materiales / [PS0005] 8092 Archive: [PS0005] 8092 Archive			
Variantes de producto		Tipo de LdM	Fabricar este producto
Variante de producto	[PS0005] 8092 Archive		
Cantidad	1,00		
Componentes		Cantidad producto	Variantes
Producto			
[AM0001] Cey's M96916	1	1,000	
[MA0002] Cortes de cuero	1	1,000	
[MA0003] Hilo para cuero	1	1,000	
[MA0005] Suelas	1	1,000	

lista_materiales.PNG

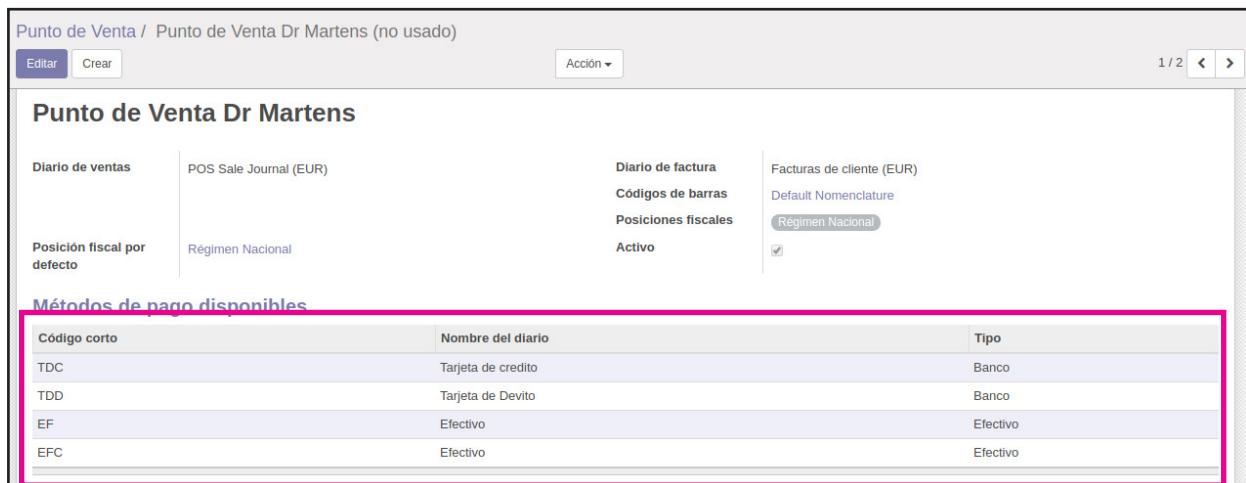
Sistemas de gestión empresarial.

6.11.Creacion de punto de venta.

Para crear un punto de venta vamos al modulo con el mismo nombre, nos dirigimos a configuración >Punto de venta, des allí podemos crear un punto de venta.



Lo mas importante aquí darle un método de pago igual que a los cliente y los proveedores.



punto_de_venta_2.PNG

Entre los métodos de pago están por tarjeta de crédito como la de débito



punto_de_venta_3.PNG

Por ultimo establecemos un control de efectivo.

Control de efectivo			
Control de efectivo	Balance por defecto	Número de monedas/facturas	Subtotal
		0,02	100 2,00
		0,05	100 5,00
		0,10	50 5,00
		0,20	50 10,00
		0,50	40 20,00
		1,00	40 40,00
		2,00	20 40,00
		5,00	40 200,00
		10,00	20 200,00
		20,00	20 400,00
		50,00	10 500,00

Punto de Venta Dr Martens	
Nueva sesión	Más ▾
Última Fecha de Cierre: 25/02/2020 Balance de Caja: 0,00€	

Nuestro punto de venta listo a ser utilizado.

punto_de_venta_4.PNG

Sistemas de gestión empresarial.

7.FUNCIONAMIENTO DE LOS MÓDULOS

7.1.Inventario y compras.

Los módulos de CRM , compra, venta y contabilidad son necesarios , sin embargo el mas importante es el de inventario ya que es la encargada de llevar el control de nuestro stock de forma eficaz.



El inventario es el modulo principal ya que se comunica con el resto de los módulos para que no falte productos, esto lo realiza automáticamente si la creación de los productos se a realizado de una buena manera , dándole proveedores y mínimos y máximos.

Veamos un ejemplo de ello:

	A mano: 150,000 Unidad(es)		A mano: 40,000 Unidad(es)		A mano: 120,000 Unidad(es)
	[PC0003] Bolso Bandolera Vagano de 18cm Precio: 79,00€ A mano: 123,000 Unidad(es)		[PT0005] Botas Chelsea de cuero Rometty Precio: 189,00€ A mano: 150,000 Unidad(es)		[PT0001] Botines de piel con cordones Shriver Hi Precio: 189,00€ A mano: 148,000 Unidad(es)
	[CL0005] Calcetines Double doc Precio: 12,00€ A mano: 20,000 Unidad(es)		[PS0002] Clarissa II Charol Precio: 139,00€ A mano: 200,000 Unidad(es)		[PT0003] Copolla Precio: 199,00€ A mano: 100,000 Unidad(es)
	[PL0001] DNA Sock Precio: 9,00€ A mano: 20,000 Unidad(es)		[PD0005] Kit Ultra Protector Precio: 15,00€ A mano: 0,000 Unidad(es)		[PD0002] Limpiador de Ante Precio: 9,00€ A mano: 0,000 Unidad(es)
	[PLL001] LLAVERO SUELA AIRWAIR Precio: 10,00€ A mano: 199,000 Unidad(es)		[PM0005] Mochila de Nailon Grande Precio: 79,00€ A mano: 89,000 Unidad(es)		[PM0003] Mochila de piel mini Precio: 119,00€ A mano: 100,000 Unidad(es)
	[PLL001] LLAVERO SUELA AIRWAIR Precio: 10,00€ A mano: 199,000 Unidad(es)		[PM0005] Mochila de Nailon Grande Precio: 79,00€ A mano: 89,000 Unidad(es)		[PM0001] Mochila mini Precio: 89,00€ A mano: 100,000 Unidad(es)

ejecucion_inventario.PNG

Como podemos ver en el inventario tenemos varios productos sin stock.

El inventario con ayuda de su planificado ase una petición de abastecimiento y compras realiza un petición de presupuesto a nuestro proveedores.

ejecucion_inventario_2.PNG



Al ir a comprar ya podemos visualizar que se han generado las solicitudes de presupuesto las solicitudes no se realizan de forma independiente a la cada una, si no depende de los proveedores a los que se compra.

El modulo de compras para una empresa que fabrica su producto es tambien uno de los que mas dependencia tiene.

Solicitudes de presupuesto						
Referencia	Fecha de pedido	Proveedor	Fecha prevista	Documento origen	Base Imponible	Total
PO00009	28/02/2020 20:17:06	AZNAR INNOVA, S.A., Juan Alcazar	29/02/2020 20:17:06	OP/00038, OP/00037, OP/00034, OP/00033, OP/00032, OP/00031, OP/00029	13.090,00 €	15.838,90 €
PO00010	28/02/2020 20:16:49	ESCLAPEZ DESIGN, Marta Fernandez	29/02/2020 20:16:49	OP/00028, OP/00024, OP/00023, OP/00022, OP/00021, OP/00020, OP/00019	20.325,00 €	24.593,25 €
PO00008	27/02/2020 20:17:08	EUROSANEX	01/03/2020 20:17:08	OP/00039, OP/00036, OP/00035	7.950,00 €	8.427,00 €

solicitudes_presupuesto.PNG

Sistemas de gestión empresarial.

Ademas con ayuda de comprar se podrá establecer una compra, partiendo de una petición.

The screenshot shows a procurement request for PO00008. It includes details like the provider (EUROSANEX), date (27/02/2020 20:17:08), and origin document (OP/00039, OP/00036, OP/00035). A table lists three products: Kit Ultra Protector, Limpiador de Ante, and Betun para zapatos, with their respective descriptions, expected delivery dates, quantities, unit prices, taxes, and sub-totals. The total base amount is 7.950,00€, taxes are 477,00€, and the total amount is 8.427,00€.

compra_1.PNG

Esta petición se puede modificar si no estas de acuerdo con la cantidad a pedir, o incluso suprimirla. Una solicitud tiene tres estados:

The screenshot shows the status transition of a procurement request. It starts at 'Petición presupuesto', moves to 'Petición de presupuesto enviada', and finally reaches 'Pedido de compra'. The request ID PO00008 is displayed prominently.

Si enviamos por email la petición pasa a la segunda etapa (Petición de presupuesto enviada), y si confirmamos pedido pasara directamente a la ultima.

Ya que esto es una demostración lo realizamos directamente.

El tiempo de llegada del producto dependerá de nuestro proveedor, en este caso vamos a confirmar la llegada del producto comprado, pero antes vamos a ir al inventario, para ver que se espera la llegada de un pedido.

The screenshot shows a 'Recepciones' screen for Almacen Principal Dr Martens. It displays two pending receipts (2 Para recibir) and one delayed receipt (Retrasado 1).

Con esto la empresa tendrá facilidad de controlar el tiempo de llegada del producto, dándole tiempo a organizarse de forma interna para su recepción.

compra_4.PNG

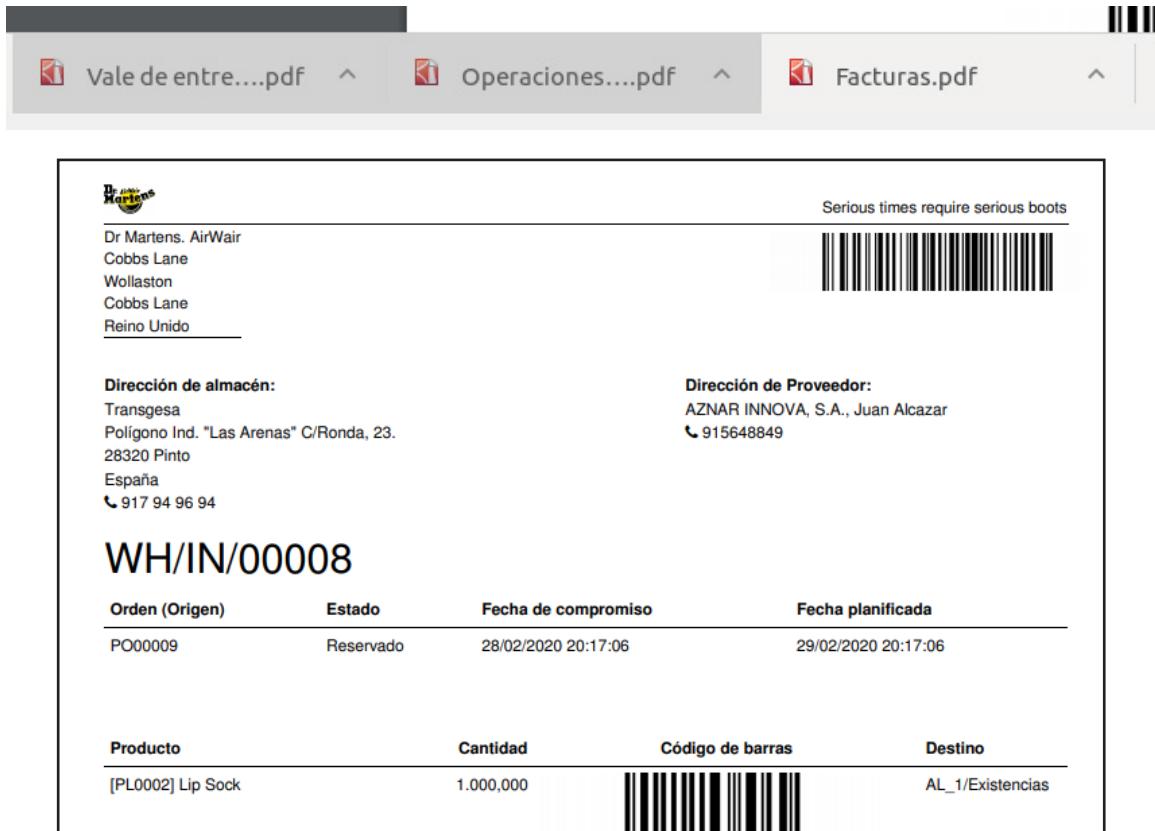
Si confirmamos la llegada debemos realizar un conteo de los productos comprados, como esto se realizar como prueba vamos a dar por echo que esta todo correcto y lo validamos.

The screenshot shows a procurement request for PO00009. It includes sections for 'Operaciones', 'Demandas iniciales', and 'Información adicional'. A table compares 'Para ejecutar' (Planned) and 'Hecho' (Actual) quantities for various products. All items show 0.000 as both planned and actual values.

compra_5.PNG

Sistemas de gestión empresarial.

Con ayuda de la integración de estos tres módulos podemos hacer que la empresa funcione perfectamente en el aparcado de compras, y nos facilita la creación de albaranes con todos los datos de nuestra compra, desde una petición de presupuesto hasta un vale de entrega, facturas entre otros.



albaranes.PNG

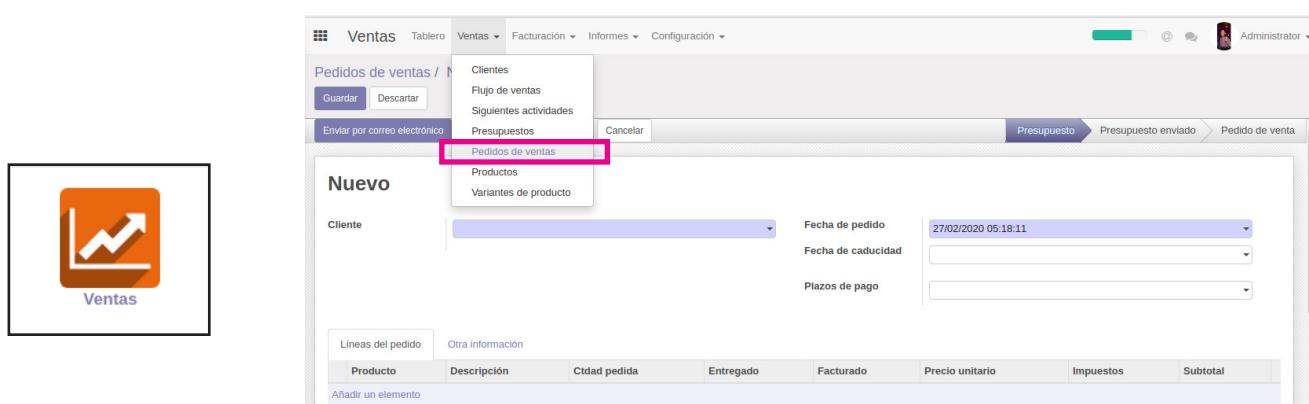
7.2. Inventario y Ventas.

Tanto ventas como compras están muy dependientes de inventario, esto hace que sea muy fácil llevar a cabo una venta y controlar el stock a la par.

Con ayuda del modulo de ventas podremos realizar presupuestos a clientes que compren nuestros productos, de una forma fácil y rápida muchas empresas lo tienen muy automatizado , que en cuanto un cliente quiere hacer un pedido , la reserva se realiza de forma inmediata y se confirma la compra.

En este caso se realizará de forma manual para que se entienda.

En primer lugar nos dirigimos al modulo de ventas y realizamos un presupuesto para un cliente.



ventas.PNG

Sistemas de gestión empresarial.

Seleccionamos al cliente que ha realizado la petición y los productos que quiere comprar.

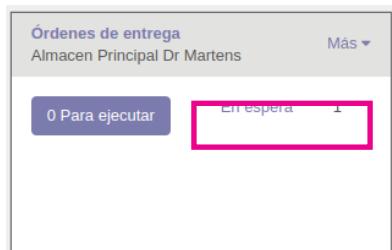
The screenshot shows a 'Nuevo' (New) screen for creating a sales order. The 'Cliente' (Client) field is populated with 'ASOS plc' and highlighted with a red box. Below it, the 'Fecha de pedido' (Order Date) is set to '27/02/2020 05:18:11'. The 'Plazos de pago' (Payment Terms) is set to '30 Días Netos'. The main table displays a single item: '[PL0003] Paci' with a description of '[PL0003] Pack de 3 Calcetines Mezclados', quantity '100,000', unit price '0,000', and subtotal '17,00'. A red box highlights the entire table area.

ventas_1.PNG



SO003 ventas_2.PNG

Este presupuesto se enviaría el cliente y este estaría de acuerdo para confirmar la venta, al confirmar la venta pasaría el almacén para que el producto sea entregado.



ventas_3.PNG

Desde el inventario se puede seguir el flujo de salida del producto. Este proceso cuenta con 5 pasos .



ventas_4.PNG

Si tenemos suficiente producto se pasará a reservado, para finalizar en hecho donde el producto a llegado al cliente.



ventas_5.PNG

Como se puede ver el proceso es parecido al de compras, estos tres módulos juntos hacen que la labor de compra y venta se lleve de forma controlada, siendo amigable para el usuario estándar, facilitando el trabajo a la empresa.

Como se puede ver el proceso es parecido al de compras, estos tres módulos juntos hacen que la labor de compra y venta se lleve de forma controlada, siendo amigable para el usuario estándar, facilitando el trabajo a la empresa.

Sistemas de gestión empresarial.

7.3.Fabricacion.

El ser una empresa que fabrica este modulo es muy importante ya que la mitad de sus productos las realiza la empresa.

En este apartado vamos a realizar un proceso de fabricación atreves del modulo para ello tenemos que generar una orden de producción, para ello se comprueba que el material para su elaboración no falte, no obstante Se da por echo que en esta acción el material es mas que suficiente.

The screenshot shows the 'Fabricación' (Manufacturing) module in Odoo. The main title bar includes 'Fabricación', 'Operaciones', 'Datos principales', 'Informes', and 'Configuración'. On the right, there's a user icon and 'Administrator'. Below the title, it says 'Órdenes de producción'. There are 'Crear' and 'Importar' buttons. A search bar with placeholder 'Buscar...' is followed by navigation icons (1-3 / 3, back, forward, etc.). A table lists three production orders:

Referencia	Vigente desde	Producto	Cantidad	Disponibilidad	Documento Origen	Estado
MO/00003	27/02/2020 04:43:44	[PT0005] Botas Chelsea de cuero Rometty	50,000	Reservado	SO002:WH: Stock -> CustomersMTO	Hecho
MO/00001	25/02/2020 04:57:50	[PT0001] Botines de piel con cordones Shriver Hi	200,000	Reservado		Hecho
MO/00002	18/02/2020 06:06:10	[PT0001] Botines de piel con cordones Shriver Hi	50,000	Reservado	SO001:WH: Stock -> CustomersMTO	Cancelado

Total quantity: 300,000

fabricacion.PNG

A la hora de realizar una petición damos en nombre del producto a fabricas y en numero de unidades a fabricar, esto ara que odoo nos calcule el numero de materiales que vamos a utilizar en la elaboración de nuestros productos.

The screenshot shows the details of production order MO/00004. The top bar includes 'Órdenes de producción / MO/00004', 'Editar', 'Crear', 'Imprimir', and 'Acción'. It shows the following details:

Producto	[PB0003] Botas de piel zuma II	Vigente desde	27/02/2020 05:53:52
Cantidad para producir	50,000 Actualizar	Responsable	Administrator
Lista de materiales	[PB0003] Botas de piel zuma II: [PB0003] Botas de piel zuma II	Documento Origen	

Below this is a table for materials consumption:

Materiales consumidos	Productos finalizados	Miscelánea	
Producto	Cantidad prevista	A consumir	Consumido
[MA0005] Suelas	0,000	50,000	0,000
[MA0003] Hilo para cuero	0,000	50,000	0,000
[MA0002] Cortes de cuero	0,000	50,000	0,000
[AM0001] Ceys M96916	0,000	50,000	0,000

Status bar: 1 / 1, Acción, Confirmed, In process, Hecho.

fabricacion_5.PNG

Como podemos ver esta en proceso , al darlo por hecho nos la en numero de materiales consumidos en total.

The screenshot shows the details of production order MO/00004. The top bar includes 'Órdenes de producción / MO/00004', 'Editar', 'Crear', 'Imprimir', and 'Acción'. It shows the following details:

Materiales consumidos	Productos finalizados	Miscelánea	
Producto	Cantidad prevista	A consumir	Consumido
[AM0001] Ceys M96916		50,000	50,000
[AM0001] Ceys M96916		50,000	50,000
[MA0002] Cortes de cuero		50,000	50,000
[MA0003] Hilo para cuero		50,000	50,000
[MA0005] Suelas		50,000	50,000
[MA0002] Cortes de cuero		50,000	50,000
[MA0003] Hilo para cuero		50,000	50,000
[MA0005] Suelas		50,000	50,000

fabricacion_7.PNG

Sistemas de gestión empresarial.

7.4. Contabilidad.

El labor del modulo de contabilidad en tener organizado todas las facturas realizadas esto ademas de escribirlo en los diarios de banco o de los que hemos creado.

Este modulo es de los mas genéricos y al igual que en inventario es uno de las mas imprescindibles ya que sin el no se podrían realizar ninguna venta o compra.



Cliente	Fecha factura	Número	Comercial	Fecha vencimiento	Documento origen	Total	Importe adeudado	Estado
ASOS plc	27/02/2020	INV/2020/0006	Anthony Moscoso	28/03/2020	SO002	11.434,50 €	0,00 €	Pagado
Alfonso Muñez	25/02/2020	INV/2020/0005	Administrator	25/02/2020	Main/0003	107,69 €	0,00 €	Pagado
ESCLAPEZ DESIGN	25/02/2020	INV/2020/0003	Administrator	26/03/2020	Main/0002	205,82 €	0,00 €	Pagado
Eduardo Uyana	25/02/2020	INV/2020/0002	Administrator	25/02/2020	Main/0001	228,69 €	0,00 €	Pagado
ASOS plc	25/02/2020	INV/2020/0001	Anthony Moscoso	26/03/2020	SO001	11.434,50 €	0,00 €	Pagado
							23.411,20	0,00

Contabilidad.PNG

7.5. Sitio Web.

Con este modulo que tener de forma rápida un sin tener que programar un tienda electrónica , esto sin duda ayudara a vender mas productos a la empresa.

El modulo trabaja solo pero si quieres poner mas personalización puedes realizarlo sin necesidad de saber HTML, esto puede facilitar las cosas a la hora de realizar cambios.

En la pagina creada tenemos que activar a cada uno de los productos para que sean visibles para nuestro a clientes.

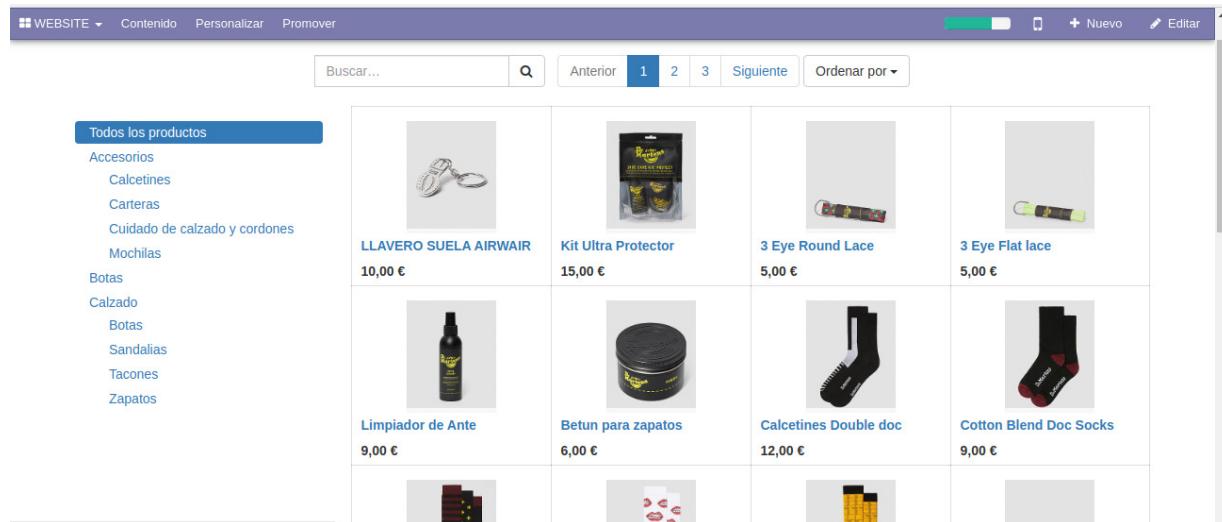


The screenshot shows the homepage of a website for Dr Martens. The header includes tabs for WEBSITE, Contenido, Personalizar, Promover, Inicio, Tienda, Contáctenos, and Administrador. The main visual is a large logo for "Dr Martens AirWair" with a yellow circle containing "AirWair" and a black circle below it with "WITH Bouncing SOLES". To the right of the logo is a section titled "Dr Martens" with text about the brand's individuality and authenticity. Below this is another section with text about the brand's style and durability.

web.PNG

Sistemas de gestión empresarial.

En la web se podrá comprar los clientes todos los productos que deseen, los productos al igual que en el inventario están organizados por categorías.



web_2.PNG

7.6.Punto De venta.

Una vez realizado configurado el punto de venta se podrá vender desde el sistema POS, solo hay que iniciar sesión , una vez cerrada la caja la factura ira a contabilidad.



Punto de venta.PNG

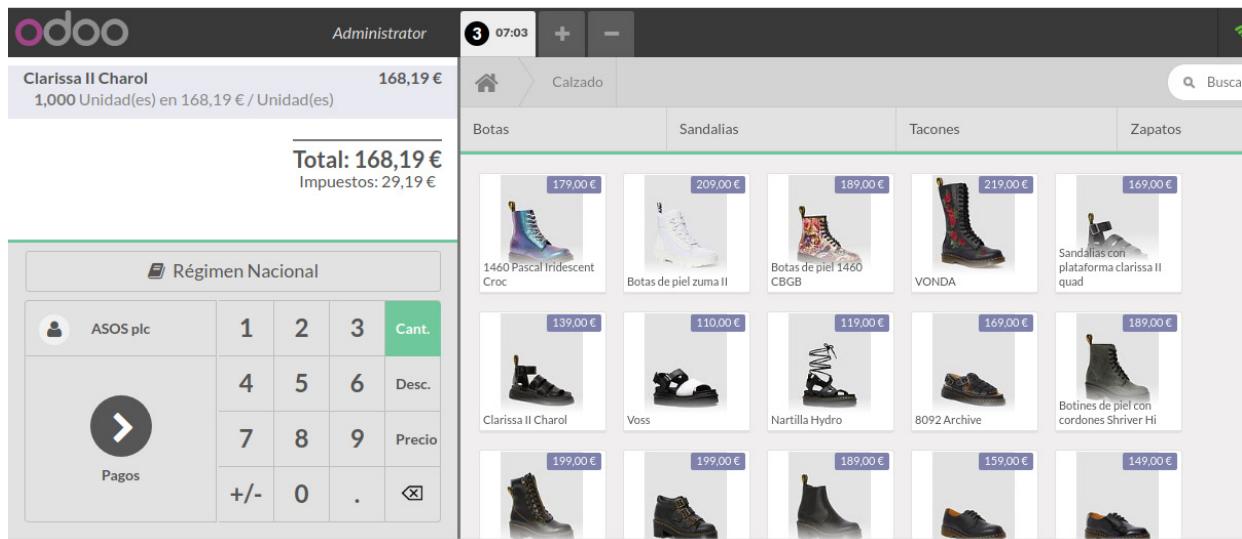
Antes de realizar una apertura debemos realizar un balance de la caja, despues de esto ya podremos comenzar a trabajar en nuestra TPV



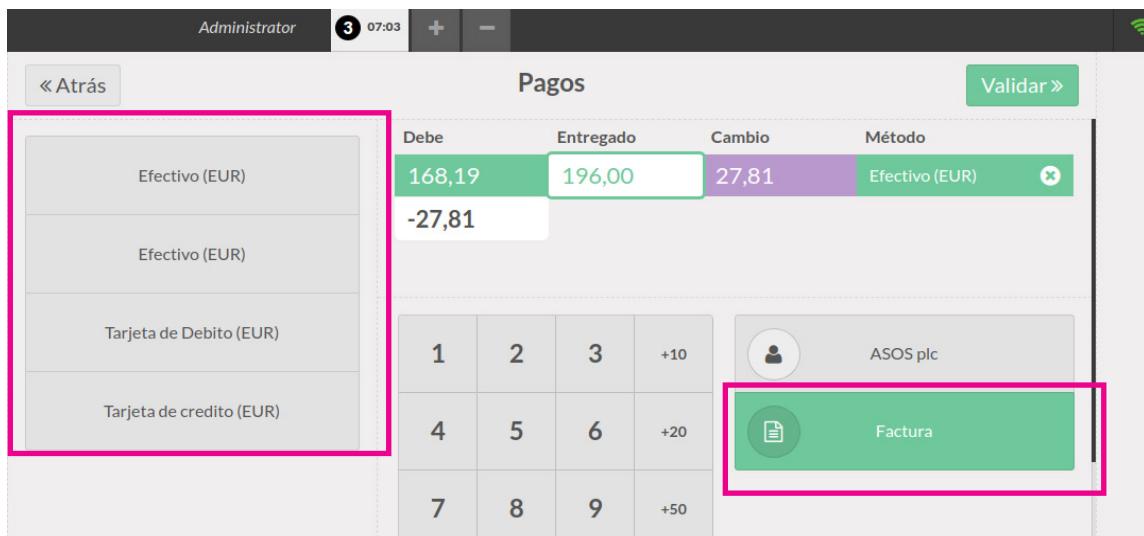
balance.PNG

Sistemas de gestión empresarial.

En esta ocasión vamos a realizar una simulación de venta por la TPV , en esta se realizaran tanto pagos en efectivo como pagos en tarjeta.



TPV_2.PNG



TPV_3.PNG



TPV_4.PNG

Sistemas de gestión empresarial.

8.IMPLEMENTACIÓN PROPIA DEL MÓDULO Citas

Para el desarrollo de un modulo se decidido realizar un modulo sencillo de citas, que solo guarde un texto simple, estas citas estarán acompañadas por el nombre de alguno de los usuarios, así como la fecha de creación de la misma y su nivel de prioridad.



Para su desarrollo se a utilizado visual studio code , ya que te crea de forma automática una estructura básica para módulos odoo, son ayuda de un pluing.

Como todos los módulos , este también utiliza el modelo vista controlador.

```
<record model="ir.ui.view" id="citasjfsp.list_form">
    <field name="name">Detalle de Cita</field>
    <field name="model">citasjfsp.citasjfsp</field>
    <field name="arch" type="xml">
<form string="Detalle de Cita">
    <sheet>
        <div class="oe_title">
            <label for="autor" class="oe_edit_only" string="Escribe tu cita:">Cita</label>
            <h1><field name="cita"/></h1>
        </div>
        <separator string="Datos de la cita:" colspan="2" />
        <group colspan="2" col="2">
            <field name="autor"/>
            <field name="fecha_visualizacion"/>
            <field name="orden"/>
        </group>
    </sheet>
</form>
</field>
</record>
<!-- Eventos de apertura de vistas sobre modelos -->
<record model="ir.actions.act_window" id="citasjfsp.action_window">
    <field name="name">Ventana de Citas</field>
    <field name="res_model">citasjfsp.citasjfsp</field>
    <field name="view_mode">tree,form</field>
</record>
```

modulo_citas.PNG

Utiliza algunos recursos del sistema, es muy simple. En un principio dio problemas ya que no lograba importar los modelos.

citas.PNG

Para mantener las cosas ordenadas, crearemos un nuevo directorio junto con él para alojar nuestros módulos personalizados, en ~ / odoo-dev / custom-addons.

Es aquí en donde meteremos nuestro modulos.

Sistemas de gestión empresarial.

8.PUESTA EN MARCHA DEL SISTEMA ERP EN LA EMPRESA

Lo mejor que puede realizar la empresa es contratar los servicios SAS de Odoo ya que cuentan con grandes ventajas a la hora de implementar perfectamente el ERP, no optaste se recomienda tener servidores instalados en el mismo punto de venta ya que puede que al alguna ocasión no se cuente con alguna tipo de conexión.

No optaste no se recomienda para nada realizarlo en una máquina virtual a no ser que cuentes con un hardware potente, lo recomendable es realizarlo desde el mismo sistema original.

Para la puesta en marcha se realizará de forma cronológica.

Meses	1				2				3				4				5			
Semanas	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4	1	2	3	4
Registro de Dominio Web	1																			
Buscar local y Financiación																				
Constitución de la sociedad					1	2														
Adquirir equipamiento							1													
Selección de trabajadores							2	3												
Adaptar el Local									1	2	3	4								
Licencia de apertura y contratación de Empleados																1	2	3	4	
Puesta en Marcha el Sistema de gestión ERP																				
Material promocional y publicidad																				
Inicio de la actividad																			1	2

Sistemas de gestión empresarial.

3.CONCLUSIÓN

Definitivamente los sistemas de gestión empresarial son impresionables en la actualidad, ademas de facilitar en trabajo de muchas empresas. En el caso de Odoo, el ERP goza de una gran reputación ya que en una herramienta fácil de utilizar y ademas es de código libre.

Al Hacer esta practica se ha comprendido mejor el funcionamiento de odoo , así como su forma de funcional en código python.

Hay cosas como la instalación de themes o la instalación de wkhtmltox-0.12.1_linux-trusty-amd64 para poder realizar un pdf no se han tratado en clase.

Sin duda hemos aprendido mucho al realizar este proyecto en Odoo.

Instalacion de wkhtmltox y un Thema Backend

Para poder visualizar en formato PDF nuestras facturas debemos instalarlo esto se realiza desde lineas de comandos.

https://www.youtube.com/watch?v=IdnSK_GK2q0

Para el thema Backend se tiene que introducir la carpeta en el adons de odoo esto no es muy recomendable.

<https://www.youtube.com/watch?v=3tS4lSiQP0s&t=1s>