

## **Концепция проекта**

### **Наименование бизнеса:**

Приложение дополненной реальности, показывающее информацию о товаре.

### **Вид деятельности:**

Предоставление следующих видов услуг:

- Вывод на экран смартфона информации о товаре

### **Потенциальные потребители:**

Любой человек со смартфоном.

### **Способ продаж продукции/услуг:**

Онлайн в интернете

### **Удовлетворение следующих потребностей клиентов:**

Предоставление информации о неизвестном товаре.

## **Форма бизнеса**

### **Юридическая форма бизнеса:**

Индивидуальный предприниматель

### **Название предприятия:**

«ДопРел»

### **Юридический адрес предприятия:**

302038, г. Орел, ул. Metallургов, 17

### **Фактический адрес предприятия:**

302038, г. Орел, ул. Metallургов, 17

**Руководитель:** Шорин В.Д.

### **Учредители/Владельцы:**

1. Шорин Владислав Дмитриевич

## **Юридическая ответственность бизнеса**

**Следующие виды налогов касаются моего бизнеса:**

«Доходы» (6 %)

УСН

**Правила, которые касаются моего персонала:**

- охрана труда и здоровья;
- продолжительность рабочего дня;
- праздничные дни;
- продолжительность отпуска;
- условия женского труда и труда подростков.

**Мне необходимы следующие лицензии:**

Сертификаты качества продукции

**Моему бизнесу необходимы следующие виды страхования:**

Платежи во внебюджетные фонды 30,2 % от ФОТ

## **Резюме**

**Наименование бизнеса:** Приложение дополненной реальности, показывающее информацию о товаре.

**Вид деятельности:**

Предоставление следующих видов услуг:

- Вывод на экран смартфона информации о товаре

**Краткое описание бизнеса:**

Проект представляет собой приложение на смартфон, использующее технологию дополненной реальности.

**Текущий статус проекта:**

В настоящее время будущий персонал находится на стадии изучения технологий, которые будут применяться для реализации приложения.

**Краткая характеристика продукта/услуги:**

Проект представляет собой приложение на смартфон, в котором пользователь может навести камеру на интересующий его товар и получить некоторую информацию о нем на своем смартфоне. Также, при отсутствии какой-то информации или ее несоответствии/устаревании, пользователь может предложить изменения по такому товару и сотрудниками будет принято решение о приеме или отказе в редактировании информации.

**Способ продаж:**

Онлайн продажа в сети Интернет

**Потенциальные потребители:**

Любой человек со смартфоном.

**Необходимый стартовый капитал:**

1 100 000

**Источники стартового капитала:**

Собственные средства, частные инвесторы, kickstarter

**Срок реализации проекта:** 6 месяцев

**Количество сотрудников:** 7

**Срок окупаемости проекта:** 12 месяцев

**Мой продукт или услуга:**

Приложение, выводящее на экран смартфона информацию о товаре, на который пользователь навел камеру.

**Мои клиенты:** Любой человек со смартфоном

**Нужды и потребности моих клиентов:**

Потенциальным клиентам необходимо получить максимально подробную информацию о товаре, который они собираются приобрести.

**Мои Конкуренты:** Отсутствуют.

**Маркетинговый план. Продукт / Услуга**

**Качество:**

Вывод всей имеющейся информации о товаре на экран, возможность дополнения этой информации

**Размер/вес:** Некоторое количество свободной памяти в смартфоне.

**Инструкция по эксплуатации:**

Обучение при первичном запуске, пункт меню с информацией о приложении, в том числе повторное обучение.

**Маркетинговый план. Цена**

**Общая стоимость расходов на 1 ед. продукта/ услуги, с учетом прямых и косвенных затрат:** Бесплатно

**Сколько готовы заплатить потребители:** 0

**Цены конкурентов:** 0

**Моя цена:** 0

**Причины установления этой цены:**

Приложение является бесплатным и доступно для скачивания в интернете.

**Скидки будут предоставляться для следующих групп потребителей:**

Нет необходимости

**Кредит для определенной категории клиентов:**

Нет необходимости

**Основания для предоставления кредита:** Нет необходимости

### **Маркетинговый план. Месторасположение**

Расположение моего бизнеса не является важным, потому что продуктом является приложение, которое используется пользователями на собственных смартфонах, а распространение ведется посредством сети Интернет.

### **Маркетинговый план. Продвижение**

**Реклама:**

**Вид:** Социальные сети

**Метод:**

Создание группы предприятия в социальных сетях и информирование потенциальных клиентов об услугах предприятия.

**Затраты:** Бесплатно

**Вид:** Реклама в других приложениях и на различных сайтах

**Метод:**

Интегрирование различных роликов и рекламных баннеров в другие приложения и сайты.

**Затраты:**

Стоимость интеграции, определенная держателем приложения/сайта  
(~ 500р/день)

## **ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ЦЕПОЧКА**

### **Составление номенклатуры и ассортимента продукции:**

Продукт: Приложение

Оборудование: 4 персональных компьютера

Расходные материалы: кофе и печенье для сотрудников

Оборудование и расходные материалы будут приобретены в г. Орёл, срок на покупку и монтаж оборудования составит 3 дня. Привлечение внешних специалистов для установки и запуска оборудования не требуется.

### **Определение объемов и сроков производства:**

После выпуска приложения в интернет, оно доступно для скачивания в любой момент с периодическими обновлениями.

### **Обеспечение товарно-материальных запасов:**

Расходные материалы будут приобретаться по мере их израсходования с запасом.

### **Выдача товарно-материальных запасов:**

Нет необходимости

### **Процесс производства продукции:**

Процесс разработки является однократным и состоит из следующих этапов:

1. Программисты разрабатывают приложение.
2. Тестировщики занимаются тестированием приложения.
3. Программисты исправляют найденные ошибки и недочеты в работе ПО.
4. Пункты 1-3 повторяются до тех пор, пока не будут исправлены все критические ошибки и приложение не начнет выполнять адекватно весь требуемый от него функционал.
5. Выпуск приложения в сеть.

Далее приложение доступно постоянно в интернете и периодически выпускаются для него обновления, процесс которых идентичен процессу разработки.

**Выпуск готовой продукции:**

После некоторого количества циклов тестирования и исправления ошибок, когда команда убеждена в том, что приложение соответствует техническому заданию, приложение выпускается в сеть.

**Распределение/продажа готовой продукции:**

Готовое приложение находится в Интернете (площадки Play Market и App Store)

**Отчетность:**

Для ведения отчетности планируется привлечение бухгалтера. В функции бухгалтера будут входить ведение всей отчетности предприятия.

**Производственный план****Оборудование:**

Персональный компьютер (4 штуки) со следующими характеристиками:

- процессор: характеристики не ниже Intel core i5;
- оперативная память: 16 Гб;
- жесткий диск для хранения файлов быстрого доступа: SSD 256 Гб;
- основной жесткий диск: 1 Тб;
- видеоадаптер: NVIDIA GeForce GTX 1060;

**Ассортимент продукции и услуг:**

Приложение

**Объем товарно-материальных запасов:**

Расходуемые материалы закупаются по мере их израсходования

**Объем выпускаемой продукции:**

1 приложение с периодическими обновлениями

**Длительность производственного цикла:**

Необходимо около 8 месяцев на разработку приложения однократно.

**Трудовые ресурсы, занятые на производстве:**

3 программиста, 1 тестировщик

## **Организационный план. Персонал**

### **Директор**

#### **Квалификационные требования:**

Высшее профессиональное техническое и/или экономическое образование и стаж работы на руководящих должностях не менее 5 лет

**Количество: 1**

**Ставка, тыс. руб. в месяц: 30**

**ФОТ, тыс. руб. в год: 360**

### **Бухгалтер**

#### **Квалификационные требования:**

Высшее профессиональное (экономическое) образование и стаж работы в должности бухгалтера не менее 3 лет

**Количество: 1**

**Ставка, тыс. руб. в месяц: 20**

**ФОТ, тыс. руб. в год: 240**

### **Программист**

#### **Квалификационные требования:**

Высшее профессиональное техническое образование, опыт работы с данной технологий более 1 года

**Количество: 3**

**Ставка, тыс. руб. в месяц: 30**

**ФОТ, тыс. руб. в год: 1080**

### **Тестирующий**

#### **Квалификационные требования:**

Высшее профессиональное техническое образование, опыт работы с данной технологий более 1 года

**Количество: 1**



**Ставка, тыс. руб. в месяц: 30**

**ФОТ, тыс. руб. в год: 360**

**Системный аналитик**

**Квалификационные требования:**

Высшее профессиональное техническое и, возможно, экономическое образование, опыт работы с данной технологий более 1 года

**Количество: 1**

**Ставка, тыс. руб. в месяц: 20**

**ФОТ, тыс. руб. в год: 240**

**Итого ФОТ: 2280 тыс. руб в год**

## Калькуляция себестоимости

### Прямые материальные затраты на единицу продукции/услуги

Сырье/материалы	Покупная стоимость	Количество на единицу продукции/услуги	Стоимость на единицу продукции/услуги
процессор: характеристики не ниже Intel core i5	6 000р	4	24 000р
оперативная память: 16 Гб	7 000р	4	28 000р
жесткий диск для хранения файлов быстрого доступа: SSD 256 Гб	4 000р	4	16 000р
основной жесткий диск: 1 Тб	4 000р	4	16 000р
видеоадаптер: NVIDIA GeForce GTX 1060	20 000р	4	80 000р
<b>Итого</b>			164 000р

**Калькуляция себестоимости  
ФОНД ОПЛАТЫ ТРУДА**

Структурное подразделение	Должность	Количество	Тарифная ставка	Всего, руб.	Итого ФОТ за год, в руб.
Наименование		штатных единиц (ставка)	(оклад в месяц) и пр., руб		
Административно-управленческий персонал		1			
	Директор	0,5	30 000	15 000	180 000
	Бухгалтер	0,5	20 000	10 000	120 000
Производственный отдел		5			
	Программист	3	30 000	90 000	1 080 000
	Тестировщик	1	30 000	30 000	360 000
	Системный аналитик	1	20 000	20 000	240 000
<b>Итого за год ФОТ, в руб.</b>				165 000	1 980 000

**ВНЕБЮДЖЕТНЫЕ ФОНДЫ ПО ИТОГАМ ГОДА**

Отчисления – в год	ПФР (22%)	ФФОМС (5,1%)	ФСС (2,9%)	ФСС НС и ПЗ (при условии 0,2%)
Должность				
Директор	39600	9180	5220	360
Бухгалтер	26400	6120	3480	240
Программист	237600	55080	31320	2160
Тестировщик	79200	18360	10440	720
Системный аналитик	52800	12240	6960	480
<b>Итого:</b>	435600	100980	57420	3960
<b>Итого взносы в Фонды за год:</b>				597960

### **Амортизация основных средств**

**Год приобретения: 2020**

**Покупная стоимость: 164 000**

**Ожидаемый срок эксплуатации: 3 года**

**Сумма амортизации в год: 54 700**

**Начислено амортизации в:**

**2020: 54 700**

**2021: 54 700**

**2022: 54 600**

### **Расчет косвенных затрат**

#### **Косвенные затраты за месяц**

Аренда помещения: 10 000

Аренда оборудования: 0

Коммунальные услуги: 5 000

Банковский кредит (проценты по кредиту): 0

Косвенные трудозатраты (АУП): 0

Амортизация: 4600

Продвижение и реклама: 50 000

Прочие расходы: 30 000

**Общая сумма косвенных затрат за месяц: 99 600**

#### **Общие расходы в месяц**

<b>Вид затрат</b>	<b>Сумма на 1 ед. продукции /услуг</b>	<b>Планируемый средний объем продаж продукции/услуг</b>	<b>Сумма в месяц*</b>
Прямые материальные затраты	164 000р	1	164 000р

Затраты на оплату труда	$165\,000 + 165\,000 * 30,2\% = 214\,830$
Косвенные затраты	99 600
<b>ИТОГО:</b>	478 430
<b>Общие расходы на 1 ед. продук- ции/услуги**</b>	478 430

\* Сумма в месяц = Сумма затрат \* Объем продаж

\*\* Расходы на 1 ед. продукции = Итого общие расходы/Планируемый объем продаж

## Прогноз доходов/расходов

№	Статьи расходов	Месяцы, тыс. руб.											
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1	Доходы от продаж:	25	50	100	150	250	400	700	750	900	850	800	800
2	Расходы:												
3	Сырье и материалы	164	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
4	Фонд оплаты труда	165	165	165	165	165	165	165	165	165	165	165	165
5	Платежи во внебюджетные фонды - 30,2%	49,83	49,83	49,83	49,83	49,83	49,83	49,83	49,83	49,83	49,83	49,83	49,83
6	Аренда	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
7	Коммунальные расходы	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
8	Амортизация	4,6	4,6	4,6	4,6	4,6	4,6	4,6	4,6	4,6	4,6	4,6	4,6
9	Прочие расходы	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30	30
10	Продвижение	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50
11	ВСЕГО РАСХОДОВ:	478	314	314	314	314	314	314	314	314	314	314	314
12	Валовая прибыль	-453	-264	-214	-164	-64	86	386	436	586	536	486	486
13	Налоги	1,5	3	6	9	15	24	42	45	54	51	48	48
14	Чистая прибыль	-455	-267	-220	-173	-79	62	344	391	532	485	438	438

## План движения денежных средств

	Наименования показателей, тыс. руб.	январь	февраль	март
ПРИХОД	1. Сумма денег по состоянию на начало месяца	700	241,4	211,8
	2. Поступление денег от продаж	25	50	100
	3. Любые другие поступления денег	15	250	150
	<b>4. ОБЩАЯ СУММА ПОСТУПИВШИХ ДЕНЕГ:</b>	740	541,4	461,8
РАСХОД	5. Оплата прямых материальных расходов	164	0	0
	6. Фонд оплаты труда с отчислениями	215	215	215
	7. Оплата косвенных расходов	99,6	99,6	99,6
	8. Расход денег на плановые инвестиции в оборудование	0	0	0
	9. Любой другой расход денег	20	15	22
	<b>10. ОБЩАЯ СУММА ИЗРАСХОДОВАННЫХ ДЕНЕГ:</b>	498,6	329,6	336,6
	<b>11. СУММА ДЕНЕГ ПО СОСТОЯНИЮ НА КОНЕЦ МЕСЯЦА</b>	241,4	211,8	125,2

## Необходимый стартовый капитал

### Характеристика необходимого помещения

Фактор	Очень важный	Несущественный
Близкое к потенциальным потребителям месторасположение		+
Близкое к поставщикам месторасположение		+
Легкодоступность общественного транспорта		+
Площадь помещения	+	
Возможность расширения	+	
Планировка, удобная для ведения бизнеса		+
Технические характеристики помещения	+	
Наличие инфраструктуры	+	
Наличие парковки	+	

ИНВЕСТИЦИИ	
Помещение (аренда на первые 3 месяца)	30 000
Оборудование: 4 ПК	164 000
Оборотный капитал Продвижение на рынок: 50 000 * 3 Зарботная плата: 165 000 * 3 Прочие расходы: 30 000 * 3 Госпошлина для открытия ИП Коммунальные расходы: 5 000 * 3	+ 150 000 + 495 000 + 90 000 + 800 + 15 000 = 750 800
ОБЩАЯ СУММА СТАРТОВОГО КАПИТАЛА:	944 800

### Источники стартового капитала

<b>Собственные средства</b>	350 000
<b>Другие источники</b>	650 000
<b>Субсидии для начинающих</b>	100 000
<b>Всего</b>	1 100 000
<b>Залоговое обеспечение за привлеченные средства:</b>	Не требуется

### План действий для начала бизнеса

<b>№</b>	<b>Мероприятия</b>	<b>Сроки</b>	<b>Описание</b>
<b>1</b>	Поиск помещения под офис/бизнес	2 недели	Поиск в различных источниках вариантов аренды помещения
<b>2</b>	Подготовка пакета документов на регистрацию бизнеса	1 месяц	Сбор всех необходимых документов
<b>3</b>	Государственная регистрация бизнеса	1 неделя	Подача заявки на регистрацию бизнеса
<b>4</b>	Заключение договора аренды	1 неделя	Заключения договора аренды помещения с найденным арендодателем
<b>5</b>	Открытие расчётного счета	1 день	
<b>6</b>	Изготовление печати	1 неделя	
<b>7</b>	Оповещение госорганов об открытии бизнеса	1 неделя	
<b>8</b>	Получение лицензий, разрешений	1 месяц	
<b>9</b>	Поиск персонала	1 месяц	
<b>10</b>	Приобретение техники и мебели для оснащения офиса	1 неделя	
<b>11</b>	Заключение договора с первой командой сотрудников	1 неделя	
<b>12</b>	Запуск Бизнеса	1 неделя	