# Podnikatelské záměry

Jan Prokůpek, Miroslav Sklenář

# Obsah

1	Shrı	nutí	3
	1.1	Jméno a místo podnikání	3
	1.2	Obchodní koncept	3
	1.3	Prodávaný produkt/služba	3
	1.4	Plněná potřeba na trhu	3
	1.5	Konkurenční výhoda	3
	1.6	Klíčové faktory úspěchu	3
	1.7	Ziskovost	4
	1.8	Momentální situace	4
	1.9	Účel podnikatelského plánu	4
	1.10	Potřeba investice	4
2	Před	dstavení společnosti	5
3	Pro	${ m dukt}$	5
4	Rea	lizace	5
5	Cha	rakteristika trhu	5
	5.1	Zákazníci	5
	5.2	Konkurence	5
6	Mar	ketingový plán	5
7	Fina	anční plán	5
8	Rizi	ka	5
9	Záv	ěr	5
10	Sezr	nam použité literatury	5
11	Příle	ohv	5

#### 1 Shrnutí

#### 1.1 Jméno a místo podnikání

Hats for Cats s.r.o., sídlo v Brně, Česká republika.

### 1.2 Obchodní koncept

Hats for Cats je originální značka specializující se na výrobu a prodej stylových, pohodlných a funkčních čepic pro kočky. Naším cílem je přinést do světa mazlíčků špetku originality a elegance, která potěší jak majitele, tak jejich kočičí společníky.

### 1.3 Prodávaný produkt/služba

Nabízíme ručně vyráběné čepice pro kočky v různých stylech a velikostech, které jsou přizpůsobeny pohodlí a bezpečnosti zvířete. Produkty zahrnují sezónní kolekce (zimní čepice, letní kloboučky) i tematické modely (vánoční, narozeninové, apod.), či čepice kompletně na míru.

### 1.4 Plněná potřeba na trhu

V současnosti chybí na trhu esteticky atraktivní a funkční doplňky pro kočky, které by splňovaly požadavky majitelů na kvalitu a design. Hats for Cats vyplňuje tuto mezeru a oslovuje rostoucí komunitu milovníků koček, kteří hledají jedinečné produkty pro své mazlíčky.

## 1.5 Konkurenční výhoda

Naše konkurenční výhody spočívají v unikátním designu, použití kvalitních a hypoalergenních materiálů a důrazu na ruční výrobu. Dále se zaměřujeme na silný marketing na sociálních sítích, který osloví cílovou skupinu mladých a kreativních zákazníků.

## 1.6 Klíčové faktory úspěchu

- 1. Kvalita a originalita produktů
- 2. Silná vizuální identita a marketingová strategie
- 3. Partnerství s obchody s potřebami pro zvířata, ostatními fashion obchody a online prodejem

4. Spokojenost zákazníků, přizpůsobivost objednávky a jejich doporučení

#### 1.7 Ziskovost

Očekáváme, že během prvního roku dosáhneme návratnosti investic díky nízkým provozním nákladům a atraktivní marži na našich produktech.

#### 1.8 Momentální situace

Projekt je ve fázi příprav, zahrnující tvorbu prvních prototypů, testování na trhu a sestavování marketingové kampaně.

## 1.9 Účel podnikatelského plánu

Podnikatelský plán slouží k získání investice na zahájení výroby, marketingovou propagaci a rozšíření distribuční sítě.

#### 1.10 Potřeba investice

Požadujeme investici ve výši 500 000 Kč na pokrytí nákladů spojených s výrobou, marketingem a provozními výdaji během prvních šesti měsíců.

- 2 Představení společnosti
- 3 Produkt
- 4 Realizace
- 5 Charakteristika trhu
- 5.1 Zákazníci
- 5.2 Konkurence
- 6 Marketingový plán
- 7 Finanční plán
- 8 Rizika
- 9 Závěr

## 10 Seznam použité literatury

[1] ČSOB. Komplexní podnikatelský plán. DOCX soubor. 2024. URL: https://www.pruvodcepodnikanim.cz/wp-content/uploads/2023/01/PP-Podnikatelsky-plan-2023-od-CSOB.docx.

## 11 Přílohy