



Sommaire

Remerciements.....	2
Introduction.....	2
Présentation de l'exploitation.....	3
1 Analyse d'une comptabilité.....	4
1.1 Marge Brute.....	4
1.2 Marge Directe.....	4
1.3 Marge Nette.....	4
2 Évolution des Soldes Intermédiaires de Gestion.....	5
2.1 La Marge Brute.....	5
2.2 La Valeur Ajoutée.....	6
2.3 L'Excédent Brut d'Exploitation.....	6
2.4 Le Résultat d'Exploitation.....	6
2.5 Le Résultat Courant Avant Impôts.....	7
2.6 Le Résultat Net.....	7
3 Évolution de critères financiers.....	9
3.1 Fond de Roulement Net Global.....	9
3.2 Besoin en Fond de Roulement.....	10
3.3 Trésorerie Nette.....	11
3.4 Capacité d'Auto-Financement.....	11
3.5 Taux d'Endettement.....	12
Bibliographie.....	13
Annexes.....	13

Remerciements

Je tenais à remercier Mr DAVOLI Christophe pour l'opportunité qu'il m'a donné à réaliser ce dossier ainsi que l'aide qu'il m'a apporté tout au long de sa rédaction.

Introduction

L'analyse financière d'une entreprise ou d'une exploitation s'effectue à travers des outils de gestion dont les outils de comptabilité permettent de déterminer la rentabilité par poste ou globale. Pour cela cependant il faut disposer d'éléments permettant d'effectuer cette analyse, il faut donc systématiquement enregistrer les opérations financières réalisées au cours de l'exercice afin de pouvoir faire des évaluations à courte ou moyenne échéance des futurs investissements à réaliser, ou plus simplement pouvoir optimiser la production, soit pour accroître ses marges ou simplement pouvoir éponger une perte.

Présentation de l'exploitation

**Ferme équestre des Rivières
chez Claire Duron**

87260 St Genest sur Roselle

Mobile : 06 15 23 42 44

Tél/Fax : 05 55 00 91 11 (le soir)

E-mail : ferme.des.ribieres@orange.fr

Site : www.terre-equestre.com/lesribieres

La Ferme Equestre des Rivières est dirigée depuis dix ans par Claire Duron, Guide de Tourisme Equestre à Saint Genest sur Roselle (20km de Limoges), qui a travaillé pour une ferme équestre avant de se mettre à son compte. Elle propose plusieurs activités autour du cheval arabe, dans le Parc Naturel Régional Périgord-Limousin et vers l'Océan atlantique :

- des randonnées en Limousin, pays aux mille sources, monts et barrages, la découverte des Monédières, le plateau de Millevaches, le lac de Vassivière, les sources de la Vienne, le Mont Gargan... Des grandes randonnées à travers les régions sont aussi proposées : la route de l'Océan avec galops sur la plage à l'arrivée, les volcan d'Auvergne et le Cantal, la montagne limousine, calme et espace...
- l'endurance équestre, des parcours de 20 ou 30 km avec vitesse limitée entre 10 et 12 km/h obligatoirement...
- le TREC ou "Techniques de Randonnée Équestre de Compétition", initiation au POR ou "Parcours d'Orientation et de Régularité" qui demande une bonne gestion de l'effort du cheval et des connaissance en topographie, et le PTV "Parcours en Terrain Varié" dont les difficultés naturelles ou simulées reproduisent des situations que le cavalier et son cheval peuvent rencontrer en pleine nature.
- un élevage de chevaux arabes orienté vers le tourisme équestre et l'endurance, élevés en extérieur sur une propriété de 30 ha, conditions naturelles qui procurent un pied sûr et un bon mental.

1 Analyse d'une comptabilité

Une exploitation agricole est une entreprise constituée en vue de la production agricole et caractérisée par une gestion unique et des moyens de production propres. Le domaine de production agricole exclue en général la notion de commerce pur, c'est-à-dire l'achat-vente sans apport de valeur ajoutée.

FOURNISSEUR			
Prix d'Achat Brut H.T.			
Net Commercial		Remise	
Net Financier	Escompte		
Net Financier	Frais d'Achat		
Coût d'Achat ou de Production		Marge Brute	
CLIENT PROFESSIONNEL			
Prix de Vente Hors Taxe = C.A.		T.V.A.	
Prix de Vente T.T.C.			
CLIENT FINAL			

La notion de *Marge Brute* est la différence entre le *Chiffre d'Affaire H.T.* (les rentrées d'argent) et le *Coût d'Achat ou de Production*. La *Marge Brute* est donc la ressource financière disponible pour l'entreprise.

Produit d'Activité = C.A.		
Marge Brute ou Commerciale		Charges Opérationnelles
Marge Direct	Charge de l'Atelier	
Marge Nette	Charge de Structure	

1.1 Marge Brute

La *Marge Brute* (MB) correspond à la différence entre le prix de vente d'un produit et son prix d'achat/production, soit $\text{Marge Brute} = \text{PV HT} - \text{PA HT}$. La *Marge Brute* doit normalement couvrir les frais de commercialisation (locaux, personnels, stock...) pour réaliser un bénéfice sur la vente

1.2 Marge Directe

La *Marge Directe* (MD) correspond à la *Marge Brute* moins l'ensemble des coûts liés au fonctionnement d'un atelier. Permet de savoir si un atelier ou un produit est rentable.

1.3 Marge Nette

La *Marge Nette* (MN) correspond à la *Marge Directe* moins l'ensemble des coûts de distribution du produit. La *Marge Nette* correspond au profit réalisé sur un produit.

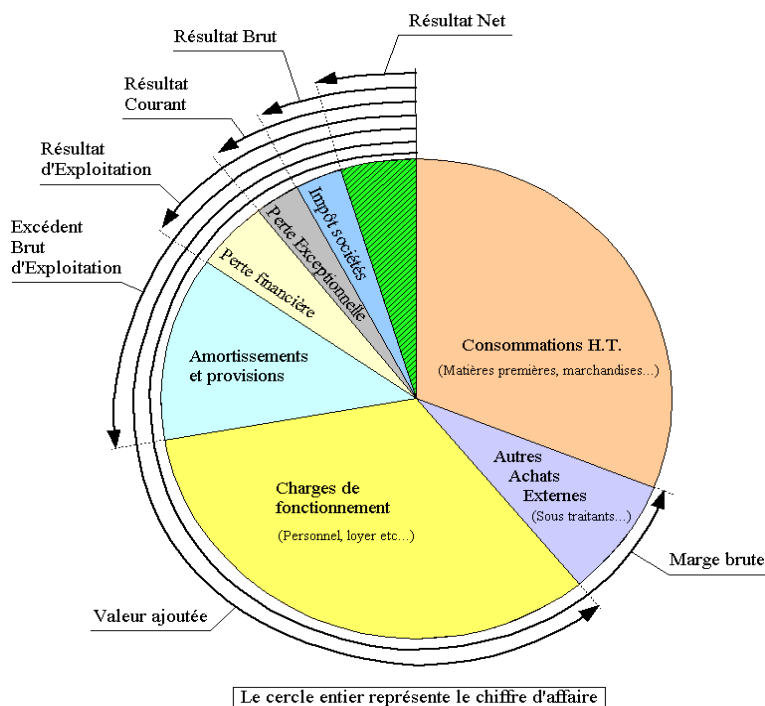
		2003	2004	2005	2006	2007
CA	= Production vendue	19567	26660	23701	25791	
MB	= Marge Brute ou Commerciale	0	0	0	1029	
MD	= Marge Directe	0	0	0	0	
MN	= Marge Nette	0	0	0	0	

La *Marge Directe* et la *Marge Nette* ne sont pas calculable sans aller dans le détail du *Compte De Résultat* avec une analyse atelier par atelier.

2 Évolution des Soldes Intermédiaires de Gestion

La connaissance du seul *Résultat Net* de l'exercice est insuffisante pour porter une appréciation sur la manière dont le résultat est obtenu. En distinguant différents niveaux dans les produits et les charges, on peut calculer, pour chaque niveau, une fraction du résultat global, appelé *Solde Intermédiaire de Gestion* (SIG).

Le *Solde Intermédiaire de Gestion* est un des éléments intermédiaires du *Compte De Résultat* utilisé pour apprécier les performances des entreprises de manière plus fine et pour pouvoir comparer les entreprises d'un même secteur les unes avec les autres.



2.1 La Marge Brute

La *Marge Brute* (MB) mesure la performance commerciale d'une entreprise. Elle mesure sa capacité à créer une différence entre le produit de la vente des marchandises qu'elle vend au cours d'une année et le prix d'achat de ces mêmes marchandises vendues. Une entreprise augmente sa *Marge Brute* si elle parvient à obtenir :

- une augmentation du volume des ventes
- une augmentation des prix de vente moyen des produits
- une réduction des achats de marchandises (moins de gaspillages, déperditions ...)
- une réduction du prix d'achat moyen aux fournisseurs.

2.2 La Valeur Ajoutée

La *Valeur Ajoutée* (VA) correspond à l'apport que l'entreprise fait au monde économique extérieur. Notons que la somme de la *Valeur Ajoutée* de chacune des entreprises d'une nation détermine sa *Production Intérieure Brute* (voir dossier UC7). La *Valeur Ajoutée* représente l'assiette sur laquelle est calculée la *Taxe sur la Valeur Ajoutée* (TVA).

La *Valeur Ajoutée* est le résultat de la différence entre les ventes (*Chiffre d'Affaires*) et les achats externes (achats de marchandises, matières premières, autres achats et charges externes). Par exemple, préférer la sous-traitance externe à l'emploi de personnel entraînera une baisse de la *Valeur Ajoutée*.

Cette richesse créée par l'entreprise sera partagée par les différents acteurs participant à la vie de l'entreprise : personnel, banques, Etat, actionnaires, ... Il est d'ailleurs intéressant de mesurer la répartition de cette richesse par le suivi de ratios tels que :

- personnel / *Valeur Ajoutée*
- impôts / *Valeur Ajoutée*

2.3 L'Excédent Brut d'Exploitation

L'*Excédent Brut d'Exploitation* (EBE) est le solde généré par l'activité courante de l'entreprise sans prendre en compte sa politique d'investissement et sa gestion financière. Cet indicateur donne une vision objective de l'entreprise et permet de déterminer la rentabilité de son exploitation courante.

L'*Excédent Brut d'Exploitation* se calcule à partir de la valeur ajoutée, de laquelle sont déduites les charges de personnel, les impôts et taxes et sont ajoutées les subventions d'exploitation et certaines provisions. Dans le cas où cet indicateur est négatif, on parlera d'*Insuffisance Brute d'Exploitation*.

L'*Excédent Brut d'Exploitation* donne deux types indications :

- Un indicateur de rentabilité

Cet indicateur intègre des éléments réagissant assez rapidement à des décisions de gestion; il a en effet la particularité de ne pas prendre en compte des éléments déterminés par des décisions passées lointaines comme les *Dotations aux Amortissements et Provisions* (DAP) et les frais financiers.

- Un indicateur de trésorerie.

Cet indicateur prend en compte tous les produits et charges d'exploitation à l'exception des charges non décaissables (DAP) et des produits non encaissables (RAP). Au prix d'une certaine approximation, due à la prise en compte des variations de stocks, il peut être interprété aussi comme un indicateur de trésorerie d'exploitation.

2.4 Le Résultat d'Exploitation

Le *Résultat d'Exploitation* (RE) est le résultat du processus d'exploitation et d'investissement de l'exercice. Il traduit l'accroissement de richesse dégagé par l'activité de l'entreprise. A la différence de l'*Excédent Brut d'Exploitation* qui se concentre sur le cycle d'exploitation, le *Résultat d'Exploitation* prend également en compte le processus d'investissement par le biais des charges calculées (DAP). Ce résultat est ensuite réparti entre les charges financières, l'impôt sur les sociétés, les dividendes et le résultat mis en réserves.

Ce concept de *Résultat d'Exploitation* est extrêmement utilisé, notamment dans le calcul de la rentabilité économique car il n'est pas affecté par la structure financière de l'entreprise.

2.5 Le Résultat Courant Avant Impôts

Le *Résultat Courant Avant Impôt* (RCAI) sera par conséquent égal au *Résultat d'Exploitation* diminué du résultat financier si les charges financières sont supérieures aux produits financiers, ou augmenté du résultat financier dans le cas contraire.

Le *Résultat Courant Avant Impôt* est un indicateur de gestion de grande importance. Il permet en effet de moduler le fruit de l'activité principale de l'entreprise avec l'impact financier que peut provoquer son endettement.

2.6 Le Résultat Net

Le *Résultat Net d'Exercice* (RNE) traduit l'enrichissement ou l'appauvrissement de l'entreprise au cours de l'exercice considéré, il relève donc d'un concept patrimonial et non de trésorerie. Il s'agit en fait de la part résiduelle du *Résultat d'Exploitation* revenant aux actionnaires après que les créanciers et l'Etat ont perçu leur part. Ce *Résultat Net* peut donc être distribué sous forme de dividendes, ou mis en réserves et augmenter ainsi le montant des capitaux propres de l'entreprise.

		2003	2004	2005	2006	2007
CA	= Production vendue	19567	26660	23701	25791	
	+ production immobilisée					
	+ production stockée					
PE	= Production de l'exercice	13681	34464	23701	24761	0
	achat matières premières					
	+ variation stock matières premières					
	- = Consommation matières premières					
MB	= Marge Brute ou Commerciale	0	0	0	1029	
	- autres achats et charges externes	11334	14980	17324	17400	
	- = Consommation en provenance de tiers	8607	10218	14012	7862	
VA	= Valeur Ajoutée	-6259	5920	-7636	529	
	+ subventions d'exploitation	10437	9346	5483	8305	
	- impôts et taxes sur la production	1600	782	1192	784	
	- charges du personnel (Salaires & charges sociales)	1856	2102	33	0	
EBE	= Excédent Brut d'Exploitation	722	12382	-3378	8050	0
	+ autres produits d'exploitation	0	0	0	0	
	+ transferts de charges & reprise sur charges	0	0	0	0	
	- autres charges d'exploitation	0	0	0	0	
RAP	+ Reprise sur Amortissements & sur Provisions d'exploitation	251	0	0	0	
DAP	- Dotation aux Amortissements & aux Provisions d'exploitation	1966	3413	9190	0	
RE	= Résultat d'Exploitation (bénéfice ou perte)	-993	8969	-12568	8050	0
	+ /- quotes-parts de résultat sur opérations faites en commun					
	produits financiers	10	0	0	0	
	- charges financières (intérêts)	1042	938	384	341	
	+ = Résultat financier	-1032	-938	-384	-341	0
RCAI	= Résultat Courant avant impôt	-2025	8031	-12952	7709	0
	produits exceptionnels	182	677	8133	1	
	- charges exceptionnelles	844	703	0	0	
	- = Résultat exceptionnel	-662	-26	8133	1	0
	- impôt sur les bénéfices (ou impôt sur les sociétés)	0	0	0	0	
	- participation des salariés	0	0	0	0	
RNE	= Résultat Net de l'exercice	-2687	8005	-4819	7710	0

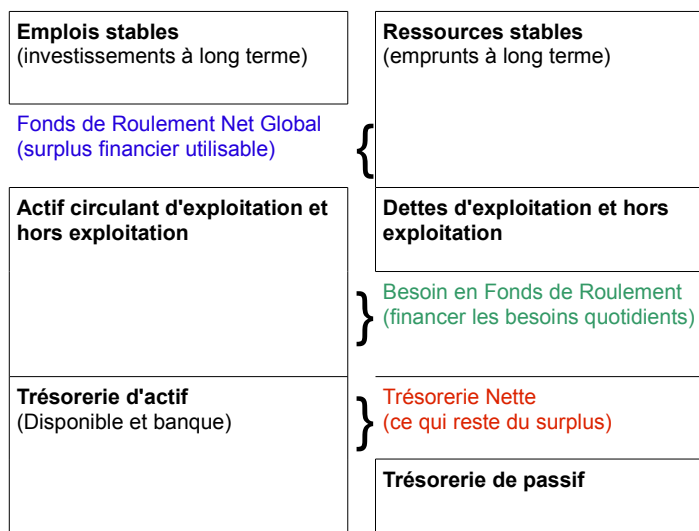
3 Évolution de critères financiers

L'analyse économique et financière d'une entreprise passe par l'étude des principaux chiffres clés du *Bilan* dont les trois soldes significatifs sont :

- le *Fonds de Roulement Net Global* (FRNG)
- le *Besoin en Fonds de Roulement* (BFR)
- la *Trésorerie Nette* (TN)

Ce sont les notions de *Fond de Roulement Net Global* et *Besoin en Fonds de Roulement* qui déterminent les équilibres fondamentaux de l'activité de l'entreprise. La notion de *Trésorerie Nette*, elle, est directement liée aux deux notions précédentes. En effet, le *Fond de Roulement Net Global* doit couvrir le *Besoin en Fonds de Roulement* et toute différence entre ces deux grandeurs engendre un déséquilibre du *Bilan* et c'est la trésorerie de l'entreprise (positive ou négative) qui permet de rétablir l'équilibre du *Bilan*.

	ACTIF	PASSIF	
Emplois stables	Actif immobilisé Charges à répartir	Passif stable Dettes financières	Ressources stables
Actif circulant d'exploitation	Stocks & marchandises Créances clients	Dettes fournisseurs Dettes fiscales	Dettes circulantes d'exploitation
Actif circulant hors exploitation	Divers Autres créances	Autres dettes	Dettes circulantes hors exploitation
Trésorerie d'actif	Disponibilités	Concours bancaires	Trésorerie de passif



3.1 Fond de Roulement Net Global

Le *Fond de Roulement Net Global* (FRNG) correspond à l'excédent de capitaux permanents sur les actifs immobilisés. Les capitaux permanents sont les ressources stables de l'entreprise. Ces éléments du passif, en haut du *Bilan*, sont constitués des capitaux propres et des dettes à long terme (à plus d'un an). Il est logique que ces ressources durables servent à financer le cycle d'investissement (actifs immobilisés à plus d'un an). Le *Fond de Roulement Net Global* est donc censé avoir une valeur proche de zéro.

Toutefois, il est préférable que le *Fond de Roulement Net Global* soit positif car il constitue alors un matelas de sécurité pour l'entreprise. En effet, ce surplus permet de consolider le cycle d'exploitation et conserver un équilibre même en cas de clients défaillants ou de stocks dépréciés. Il

renforce ainsi la confiance des banques et prêteurs à court terme.

ELEMENTS	VALEUR	2003	2004	2005	2006	2007
Passif stable		42420	50424	45604	53314	
Dettes financières		0	0	6830	12931	
Ressources stables	A	42420	50424	52434	66245	0
Actif immobilisé		21769	24162	11280	11295	
Charges à répartir		0	0	0	0	
Emplois stables	B	21769	24162	11280	11295	0
FRNG	A - B = C	20651	26262	41154	54950	0

L'augmentation constante du FRNG montre la confiance des investissements consentis dans l'entreprise et l'excédent permet d'assurer le financement de l'actif circulant, du stock par exemple. Or le problème vient du détournement de la destination originale de tels fonds. En effet, à un trop haut niveau cela montre que l'entreprise n'investie pas suffisamment dans l'outil de production mais dans la matière première qui la fait fonctionner.

3.2 Besoin en Fond de Roulement

Le *Besoin en Fonds de Roulement* (BFR) est issu du cycle d'exploitation, ensemble d'opérations courantes liées à l'activité de l'entreprise : approvisionnement, transformation, vente. Cette notion n'est pas à confondre avec le *Fond de Roulement Net Global*.

Le décalage qui existe entre les dépenses engagées et les recettes générées par les ventes engendre un besoin de financement. Les délais fournisseurs demeurent généralement insuffisants pour compenser le renouvellement des stocks et les créances clients. Les décalages dans le temps peuvent être de deux ordres :

- entre les achats et les ventes qui pourvoient à la constitution de stocks
- entre les ventes et leurs règlements qui donnent naissance aux créances clients.

Ce solde renvoi donc à des décisions de gestion : ce besoin est peu compressible. L'existence d'un stock et le crédit accordé à la clientèle (créance) crée un besoin de financement, celui-ci sera atténué par un décalage de sens opposé entre les achats et leurs paiements (les dettes fournisseurs).

Ce *Besoin en Fonds de Roulement* peut être en totalité ou en partie compensé par l'excédent des capitaux permanents (*Fond de Roulement Net Global* positif). Le reste éventuel du *Besoin en Fonds de Roulement* devra être financé par des crédits bancaires de trésorerie.

Besoin en Fond de Roulement d'Exploitation = actif circulant d'exploitation - dettes circulantes d'exploitation

ELEMENTS	VALEUR	2003	2004	2005	2006	2007
Stocks & marchandises		37878	46405	43137	43137	
Créances clients		0	0	170	329	
Actif circulant d'exploitation	D	37878	46405	43307	43466	0
Dettes fournisseurs		8055	10109	4296	3470	
Dettes fiscales		26	26	6830	12939	
Dettes d'exploitation	E	8081	10135	11126	16409	0
BFRE	D - E = F	29797	36270	32181	27057	0

ELEMENTS	VALEUR	2003	2004	2005	2006	2007
Divers		32442	32620	26040	32159	
Autres créances		575	338	424	3984	
Actif circulant hors exploitation	G	33017	32958	26464	36143	0
Autres dettes		46694	47467	28829	32025	
Dettes hors exploitation	H	46694	47467	28829	32025	0
BFRHE	G - H = I	-13677	-14509	-2365	4118	0

Besoin en Fond de Roulement = Besoin en Fond de Roulement d'Exploitation + Besoin en Fond de Roulement Hors Exploitation

ELEMENTS	VALEUR	2003	2004	2005	2006	2007
BFR	F + I = J	16120	21761	29816	31175	0
ACTIF (ou PASSIF)		97195	108026	85558	101755	
BFR / ACTIF (en jours)		59,71	72,52	125,46	110,29	

On constate que le BFR est en augmentation constante et qu'il représente jusqu'à 90 jours de besoins financiers, ce qui est très dangereux puisqu'alors l'entreprise a besoin de faire appel à des investissements extérieurs pour pouvoir assurer son fonctionnement. Heureusement le niveau est moindre au FRNG qui finance alors ce besoin financier. En contrepartie les revenus restants sont réduits d'autant.

3.3 Trésorerie Nette

La *Trésorerie Nette* (TN) permet de faire le lien entre les deux soldes précédents à savoir le BFR et le FRNG. La trésorerie de l'entreprise, au sens large, se définit comme l'ensemble des actifs rapidement transformables en liquidités pour le règlement des dettes de court terme. Le concept de trésorerie correspond ainsi à la nécessité d'éviter l'état de cessation de paiement pouvant mettre en cause la survie même de l'entreprise. Du fait de l'équation du bilan, c'est-à-dire l'actif égalisant le passif, on a la relation suivante :

Trésorerie Nette = Trésorerie d'Actif – Trésorerie de Passif

Trésorerie Nette = Fonds de Roulement Net Global – Besoin en Fonds de Roulement

ELEMENTS	VALEUR	2003	2004	2005	2006	2007
Trésorerie d'actif	K	4531	4502	4507	10852	
Trésorerie de passif	L	0	0	0	0	
TN	K - L = M	4531	4502	4507	10852	0
TN (par FRNG - BFR)	C - J = M	4531	4501	11338	23775	0

La TN disponible annuellement (différence entre le FRNG réduit du BFR) est d'un niveau plutôt faible, largement inférieur à un SMIC (environ 12000 €uros) et ne permettant donc pas de dégager un revenu et/ou de réaliser de gros investissements. Il faudra donc soit augmenter le FRNG (augmentation des capitaux permanents) mais qui n'est pas souhaitable vu son niveau actuel, soit réduire drastiquement le BFR par limitation du stock et/ou réclamation des créances impayées.

3.4 Capacité d'Auto-Financement

La *Capacité d'Auto-Financement* (CAF) correspond à un surplus monétaire potentiellement dégagé par l'activité de l'entreprise qui a permis, ou va permettre, de financer plusieurs besoins (à savoir la rémunération des actionnaires ou des associés, l'achat d'investissements ou le

remboursement d'emprunts. Le concept de *Capacité d'Auto-Financement*, gage de croissance de l'entreprise, met l'accent sur le concept de trésorerie et celui de rentabilité ; ce dernier se définissant comme l'aptitude pour une entreprise de produire et d'accroître sa propre valeur.

Calcul de la CAF par le RN	2003	2004	2005	2006	2007
RN	-2688	8004	-4820	7710	
+ DAP (Dotation aux amortissements et aux provisions)	1966	3413	9190	0	
- RAP (Reprise sur Amortissement & sur Provisions)	251	0	0	0	
+ VCEAC (Valeurs Comptables des Eléments d'Actifs Cédés)	0	0	0	0	
- PCEAC (Produits de Cession des Eléments d'Actifs Cédés)	0	0	0	0	
- Subventions d'investissement virées au résultat	0	0	0	0	
= CAF	-973	11417	4370	7710	0

Calcul de la CAF par l'EBE	2003	2004	2005	2006	2007
EBE	721	12382	-3379	8051	
+ Transfert de Charges	0	0	0	0	
+ Autres produits d'exploitation & financiers (sauf RAP)	10	0	0	0	
- Autres charges d'exploitation & financiers (sauf DAP)	1042	938	384	341	
+/- Quotes-parts de résultat sur opérations faites en commun	0	0	0	0	
+ Produits exceptionnels (sauf PCEAC, Subvention. & RAP)	182	677	8133	1	
- Charges exceptionnelles (sauf PCAEC, DAP)	844	703	0	0	
- Participation de salariés	0	0	0	0	
- Impôts sur les bénéfices (IS)	0	0	0	0	
= CAF	-973	11418	4370	7711	0

Le niveau de la CAF est relativement faible et dénote d'une faible rentabilité économique de l'entreprise. L'entreprise devra alors faire appel à des capitaux extérieurs pour assurer son développement, il faudra alors veiller à ce que son capital n'appartienne pas en majorité à des tiers.

3.5 Taux d'Endettement

Le *Taux d'Endettement* (TE) est calculé par le rapport du capital extérieur (dettes financières et dettes d'exploitation) sur le total du passif (ou actif) et permet de déterminer le pourcentage d'investissements extérieurs dans l'entreprise, et donc savoir à quel niveau les capitaux lui appartiennent.

Calcul du TE	2003	2004	2005	2006	2007
Dettes Financières	26	26	6830	12939	
+ Dettes d'Exploitation	54749	57576	33124	35502	
= Dettes Extérieures	54775	57602	39954	48441	0
/ Passif (ou Actif)	97195	108026	85558	101755	1
= TE	56,36	53,32	46,7	47,61	0

A la vue du TE, il faut pour l'instant considérer l'entreprise comme appartenant environ à moitié à des capitaux extérieurs. Si jusqu'en 2005 des remboursements ont permis de baisser le TE, un emprunt contracté en 2006 rehausse le ratio à plus de 47%. Gageons que l'investissement consenti puisse permettre de dégager davantage de bénéfices en 2007 pour reprendre les remboursements.

Bibliographie

- Documents

http://edouard.su/iae/td502iae/Finance_d_entreprise/memo%20finance_v.2.doc
http://cedrik88.googlepages.com/lexique_compta.pdf
http://www.pmn.sn/IMG/doc_Modele_de_ratios_et_d_analyse_financiere.doc
<http://perso.univ-lyon2.fr/~frecon/MASTERCILA/AnalyseFinanciere.doc>
<http://www.aidecomptabilite.com/wp-content/uploads/2007/05/comptaanalysefinanciere.pdf>
<http://assabile.googlepages.com/analysefinanciere.pdf>
http://sip2.ac-mayotte.fr/IMG/doc/INTERPRETATION_DES_ETATS_FINANCIERS.doc
http://www.gestionappliquee.com/pdf/Analyse_Financiere/AnalyseFinanciere_Sommaire.pdf

- Sites

<http://danbell.free.fr/lexique.htm>
<http://www.audit-en-ligne.fr/ratios.php>
<http://www.economie-gestion.fr/compta/analysefin/analysfin.htm>
<http://www.evalpro.net/webPROJETS/ouvrage/glossaire.htm>
<http://www.vernimmen.net/html/glossaire/index.html>
http://www.contrexpert.com/l'analyse_financiere.htm
<http://www.decformations.com/finance/sig.php>
<http://www.oboulo.com/analyse-financiere.html>
<http://www.pme.gouv.fr/economie/chiffresclefstpe/glossaire.htm>
http://fr.wikipedia.org/wiki/Solde_interm%C3%A9diaire_de_gestion
http://fr.wikipedia.org/wiki/Math%C3%A9matiques_commerciales
<http://fr.biz.yahoo.com/glos/m.html>
<http://www.economie-gestion.fr/compta/analysefin/partie21.htm>
<http://geronim.free.fr/compta/analysefin/partie36.htm>
<http://www.manager-go.com/soldes-intermediaires-de-gestion.htm>
<http://crcf.ac-grenoble.fr/>
<http://pagesperso-orange.fr/ar.ba/bilanfon.htm>
<http://hp.idefi.cnrs.fr/oriol/bilanfontionnel.htm>

Annexes

- Plan Comptable adapté aux Activités Équestres
- Bilan et Compte de Résultats 2003/2004 : Ferme Équestre Ribières 87260 St Genest / Roselle
- Bilan et Compte de Résultats 2006/2005 : Ferme Équestre Ribières 87260 St Genest / Roselle

CHARGES				PRODUITS			
		Achat de marchandises				Ventes de marchandises	
		Variation de stock de marchandises					
		= Marge Brute					
-		Achat de matière première		+		Production vendue	
		Variation de stock de matière première				Production stockée	
		Autres achats et charges externes				Production immobilisée	
		= Valeur Ajoutée					
-		Impôts et taxes		+		Subvention d'exploitation	
		Charges de personnel					
		= Excédent Brut d'Exploitation (EBE)					
-		Dotations aux amortissements et provisions		+		Reprises sur amortissement et provision	
		Autres charges d'exploitation				Autres produits d'exploitation	
		= Résultat d'Exploitation					
-		Charges financières		+		Produits financiers	
		Intérêts				Intérêts perçus	
		Différence négative de change				Différence positive de change	
		Charge nette sur cession de VMP				Produit net sur cession de VMP	
		Dotations aux amortissements. et provisions				Reprise sur amortissements et provisions	
		= Résultat Courant					
-		Charge exceptionnel sur opération de gestion		+		Produit exceptionnel. sur opération. de gestion	
		Charge exceptionnel. sur opération de capital				Produit exceptionnel. sur opération. de capital	
		Dotations. aux amortissements. et provisions				Reprises sur amortissements. et provisions.	
		Participation des salariés					
		Impôts sur le bénéfice					
		= Résultat Net					