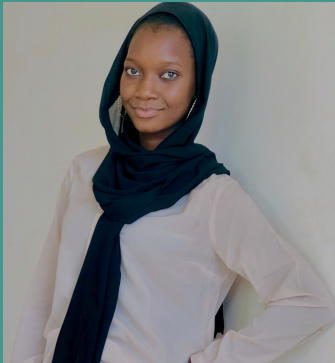


Korortoumou Koné

Responsable commercial senior



Informations personnelles

Adresse

75000 Paris

Téléphone

+33754842121

e-mail

charlessartre@gmail.com

LinkedIn

linkedin.com/in/charlessartrezety

Langues

Anglais-Bilingue(C2)

Allemand-Courant(C1)

Informatique

Microsoft CRM et Salesforce

Base de donnée SQL

Certifications

03'2019

Certification **AXOR en performance collective**

10'2014

Certification **AXOR en Relation client d'exemption**

Responsable commercial 828 avec dix ans d'expérience dans la gession de comptes clients et d'équipes commerciales dans les domaines de la haute technologie Dnfrastuctures réseaux et antennes de telecommunication). Apte à gérer de santes équipes the commerciaux tout en appliquant mon savoir-faire en stratégie de marché et d'acquisition, je sus apte à aider Orange à développer sa clientèle 828 en Ile-de-France et dépasser ses objectifs

Expérience Professionnelle

01/2012-
05/2020

Responsable commercial B2B

Cellnex Telecom Paris

- Développer le portefeuille commercial (828) et fidéliser la clientele.
- Gerer les grands comptes
- Superviser une équipe de 20 commerciaux secondaires et nomades
- Préparer et negocier les appels d'offres d'emploi

Résultats majeurs:

- Augmentation du chiffre d'affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 dermeres années
- Creation d'une équipe internationale concentrée sur les marchés frontaliers

06/2009-
12/2001

Commercial B2B

Dell EMC France, Paris

- Effectuer le prospection dans la France entière.
- Générer de nouveaux leads par démarchage.
- Concevoir et négocier les contrats.
- Poste obtenu suite à un stage de fin d'études.

Résultats majeurs:

- Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché francais
- Plus faibles taux de rébais accordés de l'équipe par contrat signé

Formation

09/2008-
06/2009

Licence professionnelle commerce

Akor Alternance

Paris

09/2008-
06/2008

BTS NRC (Négociation Relation Client)

Akor Alternance

Paris

Compétences

Gestion d'équipe commerciale d'envergure

Stratégie commerciale et de marché

Négociaton et force de proposition

Grand sens du rationnel

Ouverture d'esprit

Passion pour les hautes technologies