

(6)

+38050 458 1655 +38096 766 2922



melifaro200@gmail.com



@konstantin.smith.37

КОСТЯНТИН СТАРИНЕЦЬ

Образование:

1994 – 1997 КВіРТУ ППО, радіоелектроніка 1997 – 1999 КНЕУ, спеціальність маркетинг 2022 Prometheus, QA

Знання та вміння:

English (PreIntermediate), Español (B2) Водійське посвідчення категорії «А», «В», «С» (1994р) Знання MS Office.

Професійні навички: знання специфіки роздрібних і оптових продажів - offline, online; досвід розробки стратегії і плану розвитку; робота з фінансовими звітами, бюджетування ДДС; розробка КПІ, навички управління; вміння працювати на результат, організація і запуск підприємства з нуля; висока адаптивність, стійкість до стресів; самоорганізація та навчання; готовність до переїзду, відряджень.

Захоплення і хобі:

<u>Голова ОСББ</u> «Робоча 93» Подорожі, література, кулінарія, біг, велосипед, трекінг.

09.2018 - 10.2021

КЕРУЮЧИЙ

EL MOLINO PERU:

Будівництво і запуск фабрики по переробці техногенного родовища золота в Перу.

- Бухгалтерський і фінансовий аудит
- Управління, планування та узгодження умов фінансування з акціонерами
- Кадрова стратегія і управління персоналом
- Впровадження планування і звітності
- Контроль і звіт ДДС
- Комунікація з підрядниками, закупівля матеріалів та комплектуючих
- Управління та контроль будівельних, монтажних і пусконалагоджувальних робіт
- Підготовка документації та отримання дозвільних документів
- Вирішення конфліктів з місцевою громадою.

01.2012-09.2018

ФОП

- Власник вендінгової мережі кавових апаратів
- Співвласник студії веб дизайну
- Консалтинг в області криза менеджменту, маркетингу iWEB
- Консалтинг в галузі поновлюваних джерел енергії, переробка залізорудних і марганцевих відвалів.

04.2011-01.2012

Консалтинг в області інвестицій в розробку родовищ залізних руд і рідкісних металів в Монголії:

FREE AGENT

- організація для потенційних інвесторів з України зустрічей і переговорів з державними чиновниками Монголії
- експедиції до родовищ залізної руди
- оцінка бізнесу, ризиків, прибутку.

10.2006-08.2009

ООО «Павлоградський Завод Технологічного Обладнання»

НАЧАЛЬНИК ВІДДІЛУ МАРКЕТИНГУ І ЗБУТУ

- Участь і розробка концепції позиціонування
- Розробка рекламної та маркетингової стратегії, оцінка ефективності
- Організація роботи, управління, аналіз діяльності відділу маркетингу
- Аналіз конкурентного середовища, оцінка конкурентних переваг
- Реалізація крос-маркетингових кампаній
- Підготовка угоди та укладання комерційних договорів
- Організація прес-конференцій та презентацій
- Організація та участь у виставках
- Участь у впровадженні CRM-проекту
- Розробка фірмового стилю і сайту.

08.2010-05.2011 HANTER

«Nestle Ukraine» NESTLÉ PROFESSIONAL

04.2001 - 09.2006

КОМЕРЦІЙНИЙ ДИРЕКТОР, ТЕРИТОРИАЛЬНИЙ МЕНЕДЖЕР, ТОРГОВИЙ ПРЕДСТАВНИК, МЕРЧАНДАЙЗЕР OOO «Ролс», OOO «Чайный дом», ДП 3М «САВсервис», 3АТ «Херсонский гормолокозавод» ТМ «Веселый Пастушок», «Gallaher Group Ukraine», «Лиггетт-Дукат Украина»