



# **Українське перестрахування. Можливість та вигоди об'єднання**

**29 травня 2019 року**

**КИЇВ**

# Кількість учасників страхового ринку України

Ринок страхових послуг є другим за рівнем капіталізації серед інших небанківських фінансових ринків. Загальна кількість страхових компаній станом на 31.12.2018 становила 281, у тому числі СК "life" – 30 компаній, СК "non-life" – 251 компанія, (станом на 31.12.2017 – 294 компанії, у тому числі СК "life" – 33 компанії, СК "non-life" – 261 компанія).

Кількість страхових компаній продовжує тенденцію до зменшення, так за 2018 рік порівняно з 2017 роком, кількість компаній зменшилася на 13 СК, порівняно з 2016 роком зменшилася на 29 СК.

Кількість СК	Станом на 31.12.2015	Станом на 31.12.16	Станом на 31.12.17	Станом на 31.12.18	Зміни 2018/2015
Загальна кількість	361	310	294	281	-80
в т.ч. СК «non-Life»	312	271	261	251	-61
в т.ч. СК «Life»	49	39	33	30	-19

# Страхування і ВВП

За 2018 рік частка валових страхових премій у відношенні до ВВП зменшилась порівняно з 2017 роком на 0,1% та становила 1,4%;

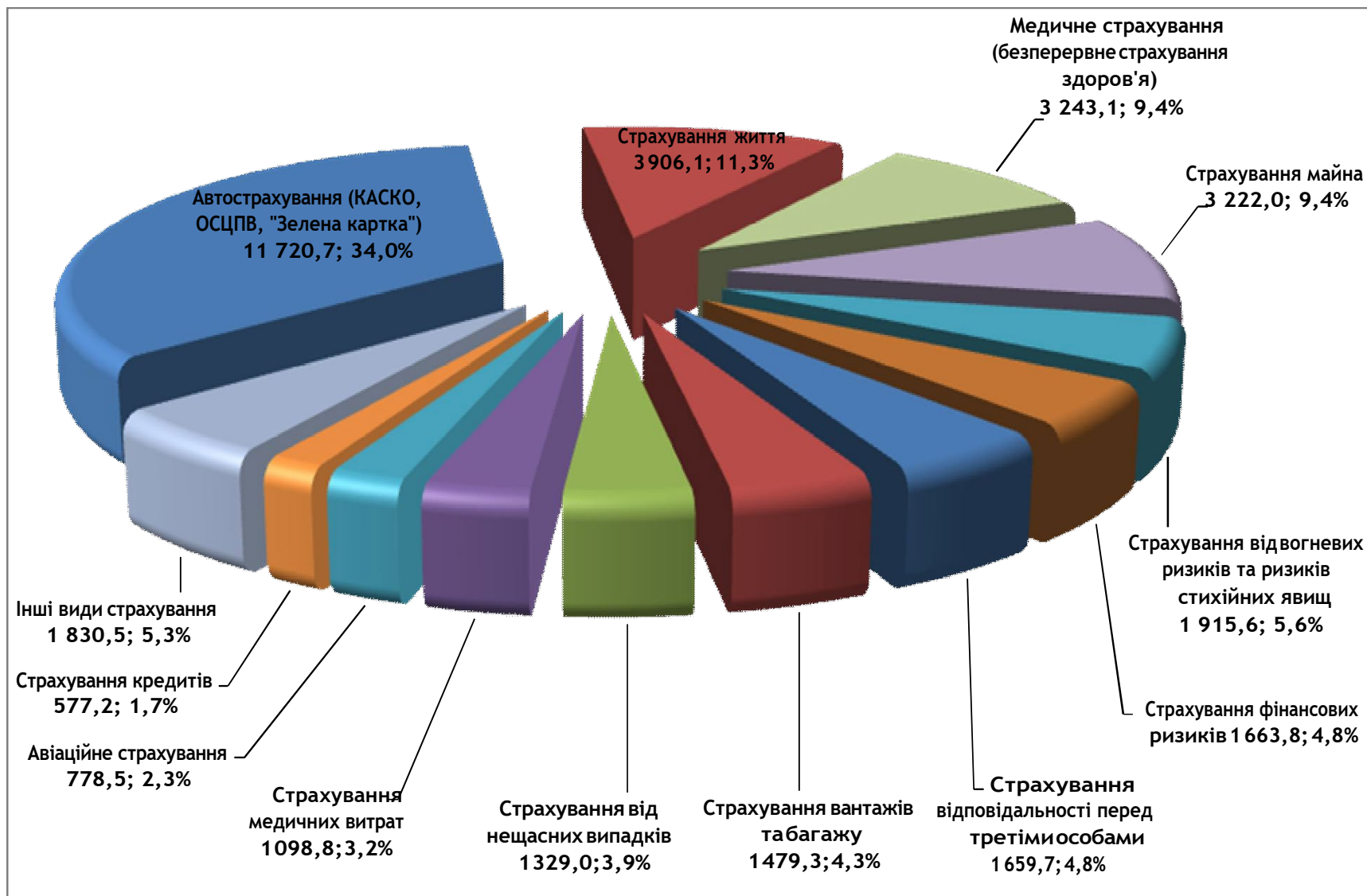
Частка чистих страхових премій у відношенні до ВВП не змінилась та становила 1,0%, що повторює 2017 рік та на 0,1 в.п. менше в порівнянні з відповідним показником 2016 року.

# Страхові премії

**Валові страхові премії**, отримані страховиками при страхуванні та перестраховуванні ризиків від страхувальників та перестраховувальників за 2018 рік, становили 49 367,5 млн. грн., що на 5 935,7 млн. грн. більше порівняно з 2017 роком та на 14 197,2 млн. грн. більше порівняно з 2016 роком

**Чисті страхові премії** за 2018 рік становили 34 424,3 млн. грн., що становить 69,7% від валових страхових премій. Чисті страхові премії за 2017 рік становили 28 494,4 млн. грн., або 65,6% від валових страхових премій.

# Структура чистих страхових премій

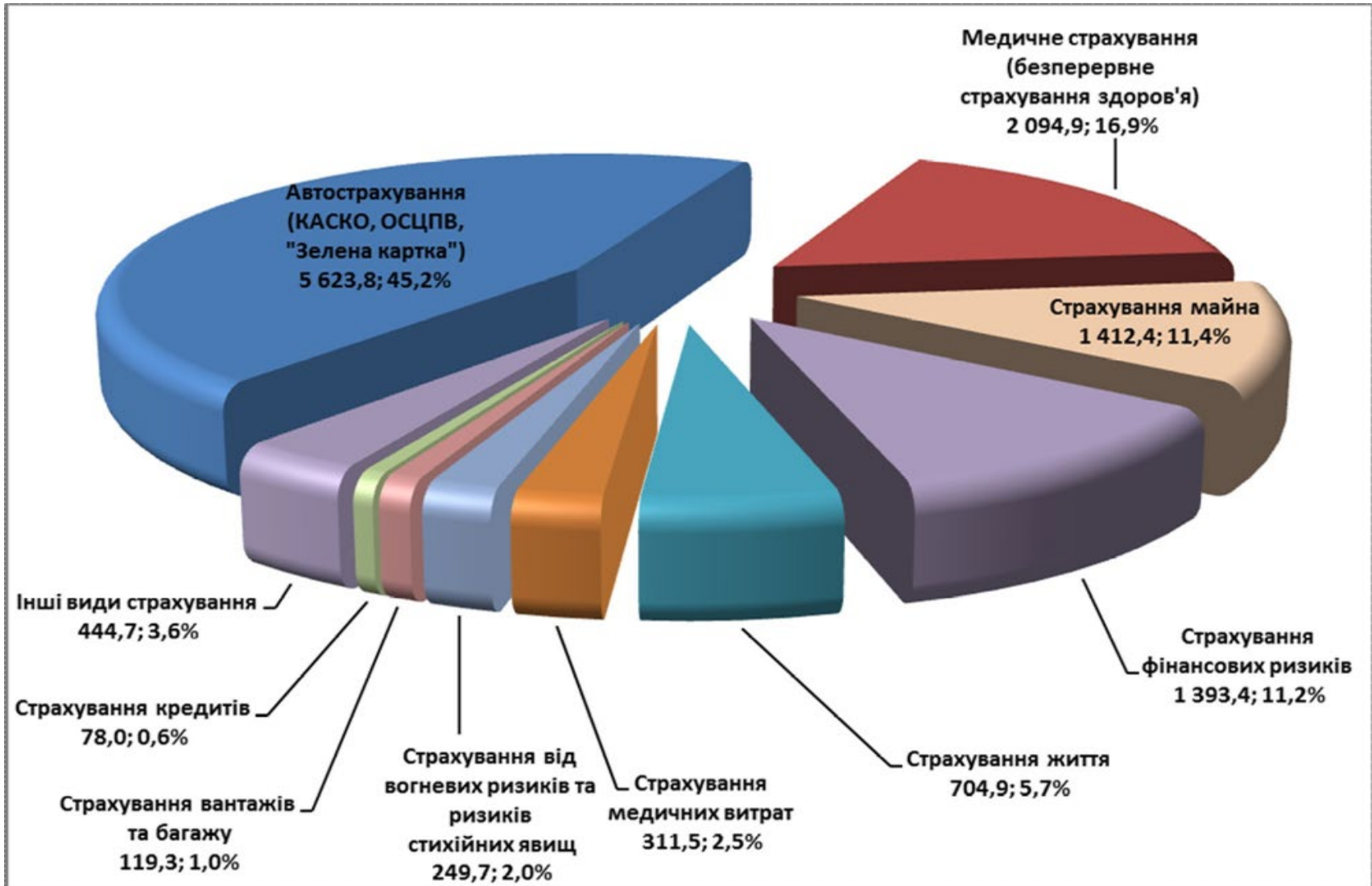


# Страхові виплати

Розмір валових страхових виплат за 2018 рік становив 12 863,4 млн. грн., у тому числі з видів страхування, інших, ніж страхування життя – 12 158,5 млн. грн. (або 94,5%), зі страхування життя – 704,9 млн. грн. (або 5,5%).

Валові страхові виплати за 2018 рік збільшилися на 22,1% (до 12 863,4 млн. грн.) порівняно з аналогічним періодом 2017 року, чисті страхові виплати збільшилися на 21,2% і становили 12 432,6 млн. грн.

# Структура чистих страхових виплат



# Рівень страхових виплат

**Рівень валових страхових виплат - 26,1%**

(відношення валових страхових виплат до валових страхових премій)

(станом на 31.12.2017 - 24,3%)

**Рівень чистих страхових виплат - 36,1%**

(відношення чистих страхових виплат до чистих страхових премій)

(станом на 31.12.2017 – 36,0%)



# Концентрація страхового ринку

Перші (Тор)	страхування "Life"		страхування "non-Life"		
	Надходження премій (млн. грн.)	Частка на ринку, %	Надходження премій (млн. грн.)	Частка на ринку, %	Кількість СК, які більше 50% страхових премій отримали від перестраховальників
Тор 3	2 122,1	54,3	6 834,4	15,0	3
Тор 10	3 783,9	96,9	18 022,2	39,6	4
Тор 20	3 904,8	100,0	28 119,4	61,9	8
Тор 50	x	x	40 205,5	88,4	10
Тор 100	x	x	44 497,5	97,9	15
Тор 150	x	x	45 310,6	99,7	18
Всього по ринку	3 906,1	100,0	45 461,4	100,0	26

**Основну частку валових страхових премій – 97,9% – акумулюють 100 СК "non-Life" (39,8% всіх СК "non-Life") та 96,9% – 10 СК "Life" (33,3% всіх СК "Life")**

# Основні показники перестраховування за 2018 рік

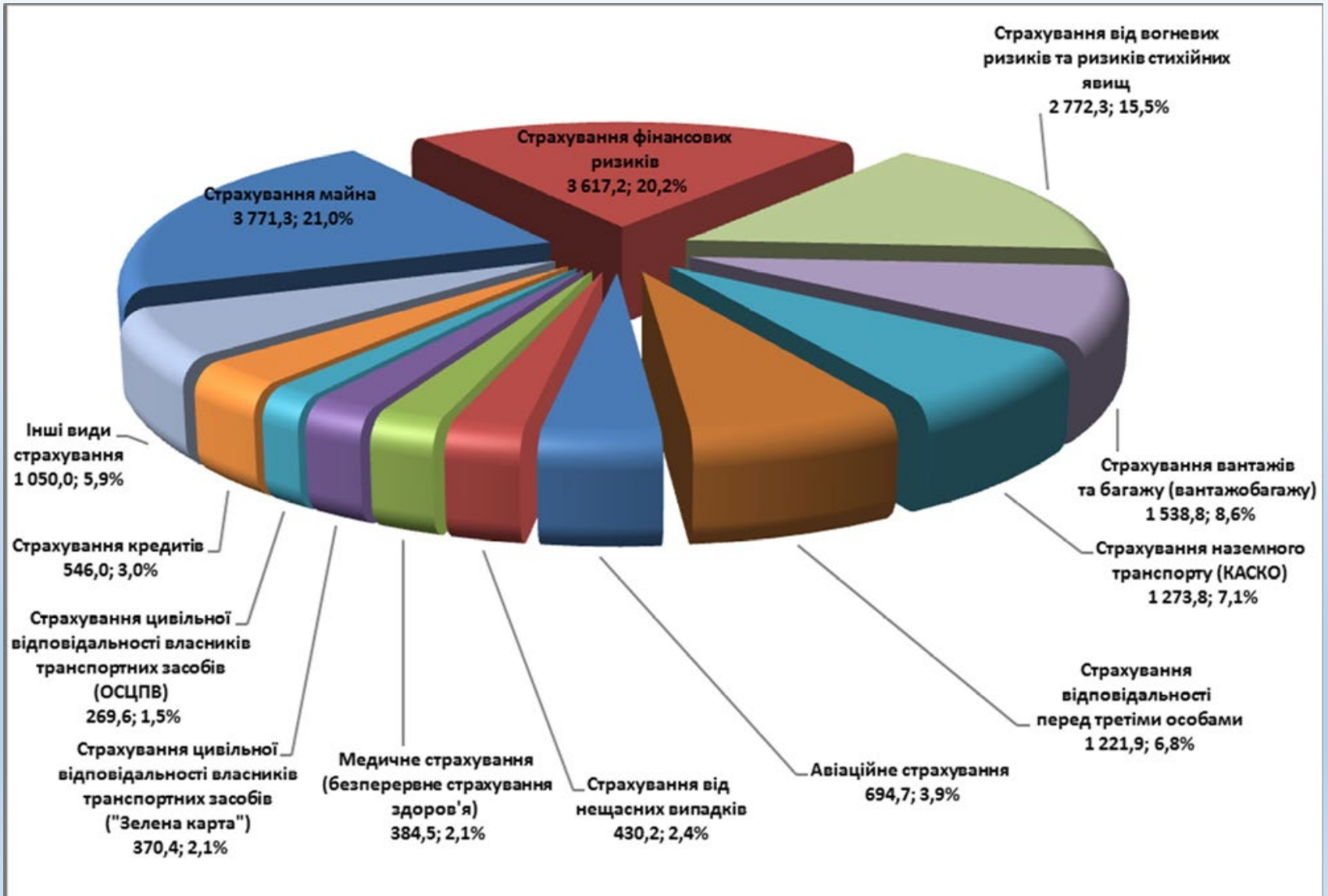
За договорами перестраховування ризиків за 2018 рік українські СК сплатили перестрахових премій **17 940,7 млн. грн.** (за 2017 рік – 18 333,6 млн. грн.), з яких:

- перестраховикам-нерезидентам – **2 997,5 млн. грн.**, що на 11,7% менше порівняно з 2017 роком (за 2017 рік – 3 396,2 млн. грн.);
- перестраховикам-резидентам – **14 943,2 млн. грн.**, що на 0,04% більше порівняно з 2017 роком (за 2017 рік – 14 937,4 млн. грн.)

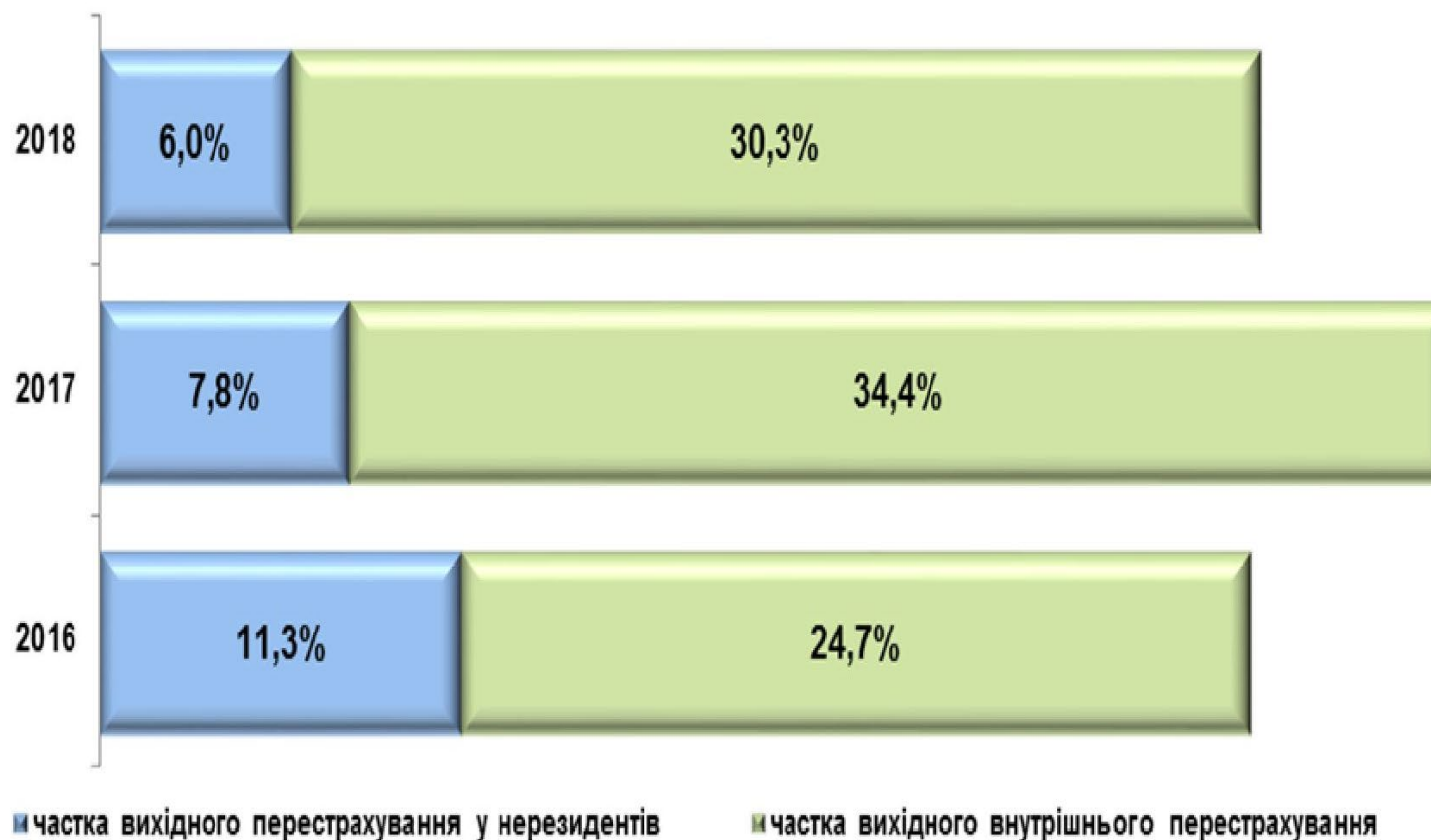
Загальна сума часток страхових виплат, компенсованих перестраховиками, становила **2 459,0 млн. грн.** (за 2017 рік – 1 208,2 млн. грн.), в тому числі:

- перестраховиками-нерезидентами – **2 028,2 млн. грн.**, що на 118,5% більше порівняно з 2017 роком (за 2017 рік – 2 028,2 млн. грн.);
- перестраховиками-резидентами – **430,8 млн. грн.**, що на 53,9% більше порівняно з 2017 роком (за 2017 рік – 280,0 млн. грн.)

## Структура вихідного перестраховання за видами страхування станом на 31.12.2018



Співвідношення вихідного перестраховування до валових страхових премій станом на 31.12.2018 становило 36,3%, що на 5,9 в.п. менше аналогічного показника минулого року (станом на 31.12.2017 – 42,2%)

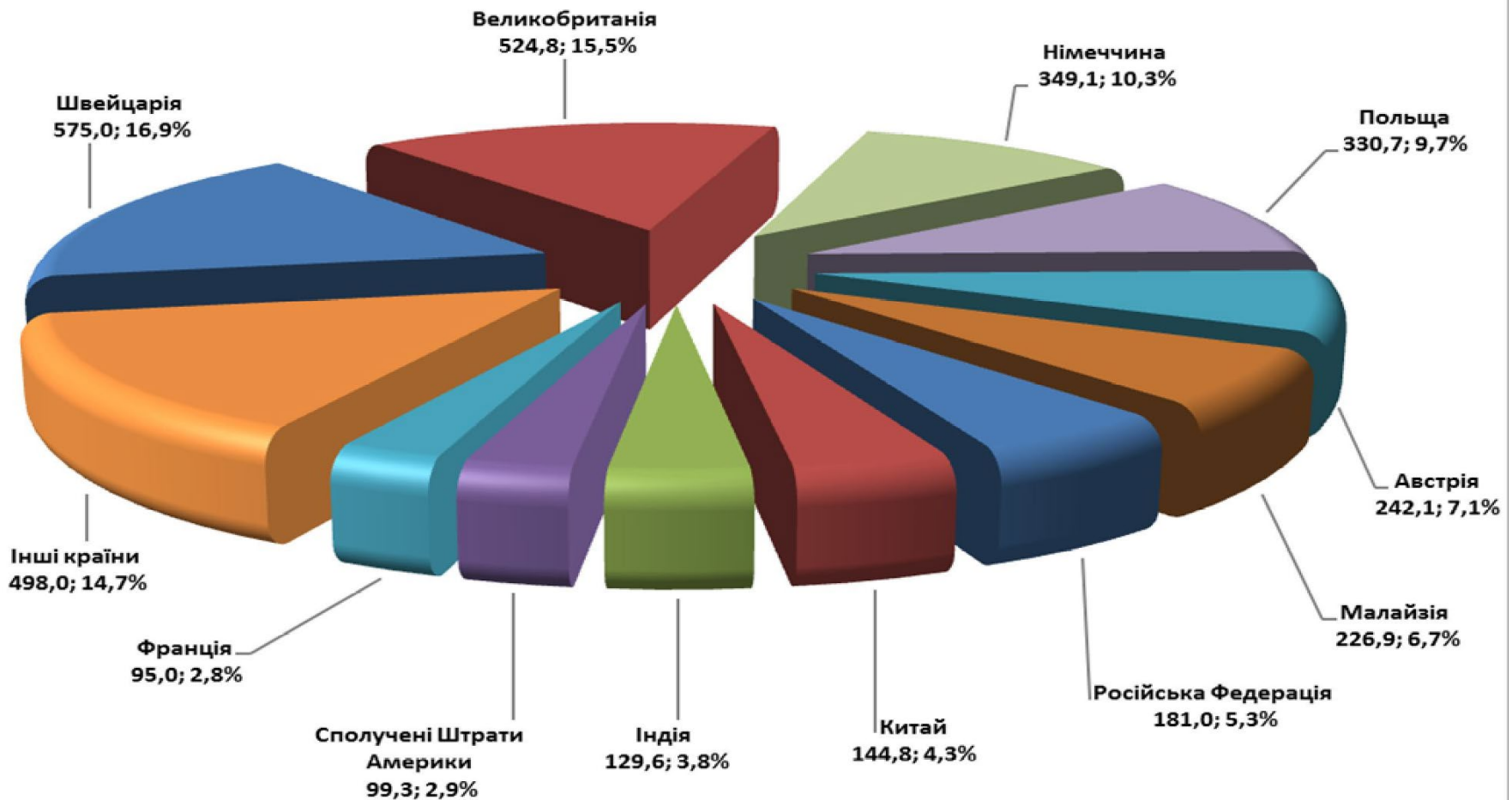


## Динаміка вихідного перестраховування та співвідношення часток резидентів та нерезидентів у вихідному перестраховуванні за 2016 - 2018 роки



## Структура перестраховування у нерезидентів на 31.12.18

Від загальної суми сплачених часток страхових премій на перестраховування нерезидентам найбільше сплачено до Великобританії – 23,7%, Німеччини – 18,6%, Польщі – 12,4%, Швейцарії – 10,6%, Австрії – 8,5%.



## **Структура вихідного перестраховування станом на 31.12.2018**

Порівняно з аналогічним періодом 2017 року зазнала змін на користь таких країн, як: Німеччини (з 10,3% до 18,6%), Великобританії (з 15,5% до 23,7%), Польщі (з 9,7% до 12,4%), Франції (з 2,8% до 5,0%)

за рахунок зменшення частки страхових платежів Малайзії (6,7% станом на 31.12.2017, станом на 31.12.2018 відсутні страхових премій на перестраховування), Швейцарії (з 16,9% до 10,6%), Китаю (з 4,3% до 0,8%), Росії (з 5,3% до 2,3%), Індії (з 3,8% до 1,5%), Сінгапуру (з 2,6% до 0,5%)

# Потенційні учасники Перестрахового Пулу

Всього 251 страхова компанія.

З них:

- 50 СК з іноземним капіталом перестраховують ризики в «материнських» компаніях
- 50 СК перестраховують ризики через облігатори в зарубіжних компаніях самостійно або через брокерів
- 50-100 СК які проводять неактивну страхову діяльність або обслуговують фінансово-промислові групи
- **50-100 СК – потенційні учасники Страхового Пулу**



# Сучасна проблематика

- ✓ Необхідність малих та середніх компаній перестраховувати ризики або з точки зору андерайтингу або відповідно до законодавства
- ✓ Облігаторний договір – це умови банку, клієнта або тендеру
- ✓ Складність укласти облігаторний договір перестрахування з західним перестраховиком
- ✓ Відсутність фактичного інтересу західного перестраховика до страхових портфелів малих та середніх СК
- ✓ Довгий процес факультативного перестрахування з західним перестраховиком та великий поріг такого перестрахування.

# Передумови створення Перестрахового пулу

- ✓ Жорсткі умови договорів перестраховування
- ✓ Висока ціна/ або ціновий поріг для укладання договору
- ✓ Відсутність гнучкого підходу з боку західного перестраховика
- ✓ Скорочення західних перестраховиків зацікавлених в співпраці з Україною
- ✓ Валютні ризики
- ✓ Більш вузькі умови договорів перестраховування та додаткові обмеження
- ✓ Демпінг з боку малих та середніх страхових компаній
- ✓ Наявність договорів страхування, що не перестраховуються на західному страховому ринку
- ✓ Практична неможливість перестрахувати спеціалізовані ризики або лінії бізнесу (відповідальність нотаріусів, приватних виконавців, добровільна відповідальність на транспорті, інше) у західного перестраховика
- ✓ Попередня невизначеність або непрозорість в умовах страхування

# Поточні проблеми СК

Мала ємність СК  
Формування резервів  
Фінансова безпека

# Історичні приклади об'єднань

## Неуспішні

1. Авіаційний страховий пул
2. Страховий Пул будівельно-монтажних ризиків
3. Аграрний страховий Пул
4. Українські перестрахові компанії

## Успішні

1. Ядерний страховий Пул
2. МТСБУ
3. Аграрний страховий Пул (2005-2010)

# Види страхових продуктів для Перестрахового Пулу

1. КАСКО
2. Майнове страхування
3. Страхування вантажів
4. Страхування від нещасних випадків
5. Туристичне страхування

# Форми створення Перестрахового Пулу

- Неформальне об'єднання (на підставі обов'язкових договорів перестрахування)
- Формальне об'єднання (в межах Асоціації, в межах багатостороннього Договору, тощо)
- Утворення неприбуткової організації
- Створення юридичної особи
- Інше

# Основні принципи

1. Фінансова безпека
2. Андерайтингова політика
3. Політика врегулювання страхових випадків
4. Регресні виплати

# Мета. Вигоди. Доступність

**МЕТА** – перерозподілити страхові платежі та ризики між членами пулу, диверсифікувати ризики по території у випадку приєднання регіональних страховиків, забезпечити перестраховування в момент укладання договорів страхування без сплати страхових платежів, автоматично зменшити ризикове навантаження на кожного страховика.

**ВИГОДА** – страховик, що уклав договір страхування до 45 днів користується страховими платежами, маючи гарантоване перестраховування, використовуючи вхідне та вихідне перестраховування зменшуються витрати на перестраховування, перестраховувальний захист появляється одночасно з укладенням договорів страхування. Перестраховувальний тариф набагато нижчий ніж по факультативу і облігатору з іноземними перестраховиками, відсутні витрати на брокераж. Можливість додаткового доходу на надану Перестраховувальному Пулу ємність. Фінансова безпека щодо страхових виплат, особливо «великих». Додаткові переваги для клієнтів СК членів Пулу. Підвищення довіри клієнтів. Престижність СК як члена Перестрахового пулу.

**ДОСТУПНІСТЬ** – кожен може встановити свою квоту від 100 000 грн. При навіть 20 учасниках ємність договору може бути від 2 до 5-х мільйонів гривень, тобто при таких страхових сумах можна спокійно спати навіть в день укладання договору.



# Дякую за увагу !

Дай боже Вам щастя та здоров'я!

Щиро ВАШ !  
Анатолій Іванців

СТРАХОВА КОМПАНІЯ  
«ЕКСПО СТРАХУВАННЯ»