Jahresbericht: BAYER AG 2020

Stephane Yefouo Boris Koussok

Agenda

- 1. Einleitung
 - Definition und Ziel des Jahresberichts
- Was ist "BAYER AG"?
- 2. Unternehmensstruktur: "BAYER AG"
- 3. Bilanz(2019 2020)
- 4. Reporting
- 5. Frühwarnsystem & SWOT-Analyse

1. Einleitung

- Was ist Jahresbericht?
 - Sammlung und Analyse betriebswirtschaftlicher Kennzahlen
- Wozu Jahresbericht?
 - Finanzlage und Leistung eines Unternehmens am
 - Ende eines Jahres.



Bayer AG

- deutsches Unternehmen (Börse notierte DAX)
- Gründung: 1863
- Hauptsitz: Leverkusen, Deutschland
- Hauptbereich: Pharmazie, Agrarchemie, Gesundheit



2. Unternehmensstruktur

2.1 Schwerpunkt

Pharmazie: Weltmarktführer

Onkologie, Hämatologie, Augenheilkunde, Zell - und Gentherapie (mittelfristig)



Gesundheit (consumer Health): Führender Anbieter Dermatologie, Nahrungsergänzungsmitte

Nahrungsergänzungsmittel, Magen, Darmgesundheit, Allergie, Erkältung...

Crop-Science (Agrarwissenschaften)

digitale Landwirtschaft, Pflanzenschutz, Saatgut

2.2 Größe

- Konzern: ja mit 385 Tochtergesellschaften in 83 Ländern (2020)
- Rechtsform : Aktiengesellschaft(AG)
- Anzahl der Beschäftigten: 99.637 (2021)
- Bilanzgewinn: 1 Milliarde (2021)
- Umsatz: 44,08 Milliarden(2021)
- Mehrere Standorte Energieerzeuger bzw. -Lieferant

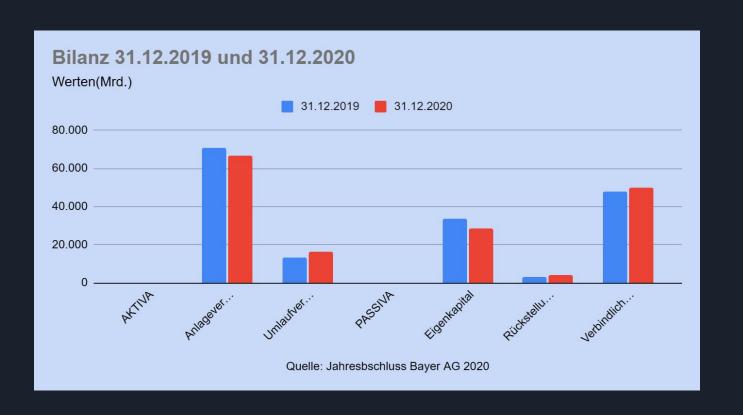
2.3 Tochtergesellschaften

Tochtergesellschaften:

- Bayer Crop Science (Landwirtschaft)
- Bayer Consumer Health (Verbrauchergesundheit)
- Bayer Animal Health (Tiergesundheit)
- Bayer Pharma (Pharmazeutische Produkte)
- Covestro(Polymere)

3. Bilanz

Bilanz BAYER AG 2019 - 2020

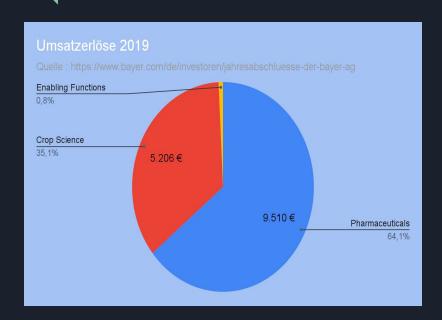


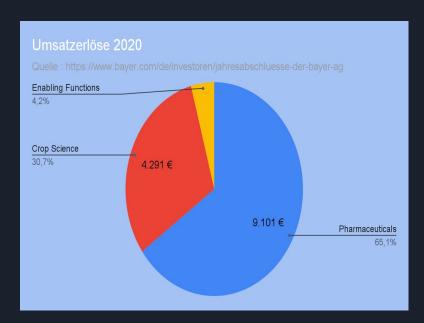
Analyse der Umsatzrendite & Eigenkapitalrendite

Umsatzerlöse der BAYER AG 2019 - 2020

Umsatzerlöse nach Geschäftsfeldern		
in Mio. €	2019	2020
Pharmaceuticals	9.510	9.101
Crop Science	5.206	4.291
Enabling Functions	117	593
	14.833	13.985

Gewinn- und Verlustrechnung von Umsatzerlöse im Jahr 2019 - 2020 der BAYER AG





Die Umsatzerlöse haben sich gegenüber 2019 um 848 Mio. € verringert

Kennzahlen Analyse

Umsatzrentabilität: Was ist das?

Umsatzrentabilität

UR =(GEWINN / UMSATZ)*100

- UR (2019) =(2.777/15.386)*100 = 18.04%
- UR (2020) =(1.965/13.985)*100 = 14,05%

Analyse der Eigenkapitalrentabilität der "BAYER AG"

Eigenkapitalrendite

EKR = (Betriebsergebnis (Gewinn) / Eigenkapital)*100

- EKR (2019) = (2.777/33.629) * 100
 = 8.25% -> schlecht !!
- EKR (2020) =(1.965/28.305)*100
 - = 6,94% —> noch schlechter !!

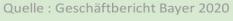
Wertung : Sehr schlecht !!! da EKR(2019), EKR(2020) < 10%

Kennzahlen Analyse

- mehr schulden im 2020 als 2019
- höher Abhängigkeit von Fremdkapitalgeber
- schwierigkeiten bei Verkraftung von Verluste

4. Reporting

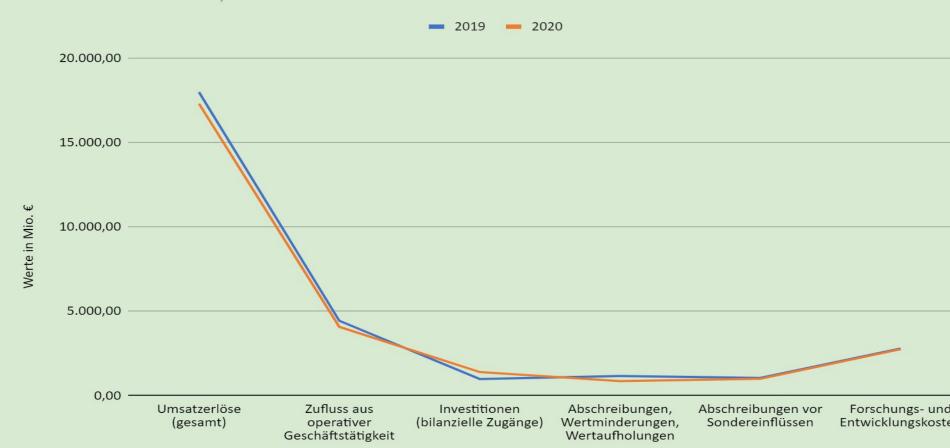
Reporting Crop science





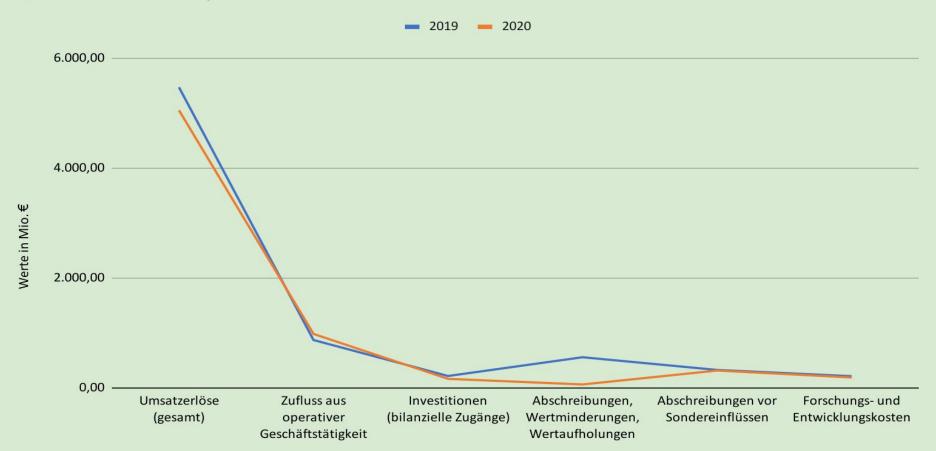
Pharmaceutical

Quelle: Geschäftbericht Bayer 2020



Consumer Health

Quelle: Geschäftbericht Bayer 2020



4. Reporting (Geschäftsjahr: 2020)

- Crop Science

Lateinamerika und Asien / Pazifik: Umsatzwachstum um 1,3 % auf 18.840 Mio. €

Nordamerika: Umsatzrückgang

- Pharmaceutical

Umsatzrückgang um 1,5 % auf 17.243 Mio. €. : Beeinträchtigungen durch COVID-19; Umsetzung neuer Tenderverfahren in China; Radiologie : erhöhte Hygienemaßnahmen im Behandlungsablauf.

- Consumer Health

Umsatzwachstum um 5,2 % auf 5.054 Mio: gestiegener Fokus auf Gesundheit und Prävention in Verbindung mit der COVID-19-Pandemie —---> höhere Nachfrage in Nahrungsergänzung; Rückgang der Umsätze im Bereich der Erkältungsprodukte

5. Frühwarnsystem & SWOT - Analyse

Frühwarnsystem

Project Assessment Tool

- → um Anzahl der potentielle Risiken zu visualisieren
- → diese Risiken werden ausgemessen

Ziele:

- Risiko kategorisieren
- Erfolgswahrscheinlichkeit auswerten

SWOT -Analyse der BAYER AG

Stärken

- breite Produktpalette (Pharmaindustrie, Agrarwissenschaft, Consumer Health)
- eine starke Marke und Lange Geschichte
- ein starkes Netzwerk von Vertriebskanälen und Partnerschaften

Chancen

- eine wachsende Nachfrage
- zunehmende Einsatz von Technologie
- steigenden Nachfrage nach Produkten und Dienstleistungen im Gesundheitswesen

Schwächen

- Umweltprobleme aufgrund der Nutzung von Pestiziden
- starken Wettbewerb in einigen Märkten
- hoher Forschungs-und Entwicklungskosten

Risiken

- Unterbrechung der Lieferketten
- Verlangsamung der Produktion in vielen Bereichen des Unternehmens
- Verlangsamung der wirtschaftlichen Aktivitäten

SWOT-Analyse Unternehmen: BAYER AG Chancen

xt

er

ne

an

al

ys

Risiken (Threats)

Stärken

- Aus welchen Stärken ergeben sich neue Chancen?
- Ein starkes Markenimage oder
- -name Ein umfassendes Netzwerk von
- Geschäftspartnern Finanzielle Stärke
- Welche Stärken minimieren Risiken?
- starkes Netzwerk
- Bedarf an den Produkten, die

wachsen

Erschließung von neue Märkte

Schwächen

Interne Analyse

- Schwächen eliminieren, um neue Chancen zu nutzen Klage von Umweltprobleme Lösen
 - hoher Forschungs-und Entwicklungskosten
- Strategien, damit Schwächen nicht zu Risiken werden?
- gute Management von Lieferanten
- Motivation von Mitarbeiter Reduktion von Herstellungskosten
 - 26

Quellenverzeichnis

- https://www.wiwo.de/bayer-quartalszahlen-q3-2022-quartalsza hlen-vorjahresvergleich-und-gewinn-im-ueberblick/28794970.h
 tml
- https://de.marketscreener.com/kurs/aktie/BAYER-AG-436063/f undamentals/
- https://www.bayer.com/de/investoren/jahresabschluesse-der-b ayer-ag
- https://www.hamsterradblog.com/lets-value-nr-7-bayer-aktie/
- Bericht über die freiwillige Sonderprüfung bei der Bayer AG

Vielen Dank für ihre Aufmerksamkeit

Aufgabenverteilung

Stephan Yefouo

- 1. Einleitung
- Definition und Ziel des Jahresberichts
- Was ist "BAYER AG"?
- 2. Unternehmensstruktur: "BAYER AG"
- 5. Frühwarnsystem & SWOT-Analyse

Boris Koussok

- 3. Bilanz (2019 2020)
- 4. Reporting