



한국IR협회의

기업리서치센터

기술 2023-234

2023.12.21.

이 보고서는 시가총액 5,000억 원 미만의 중소형 기업에 대한 투자정보 확충을 위해 발간한 보고서입니다.

기술분석보고서 컴퓨터서비스

휴맥스홀딩스(028080)

작성기관 (주)NICE디앤비

작성자 김소현 연구원

[YouTube 요약 영상 보러가기](#)

- 본 보고서는 투자 의사결정을 위한 참고용으로만 제공되는 것이므로, 투자자 자신의 판단과 책임하에 종목선택이나 투자시기에 대한 최종 결정을 하시기 바랍니다. 따라서 본 보고서를 활용한 어떠한 의사결정에 대해서도 본회와 작성기관은 일체의 책임을 지지 않습니다.
- 본 보고서의 요약영상은 유튜브로도 시청 가능하며, 영상편집 일정에 따라 현재 시점에서 미공개 상태일 수 있습니다.
- 카카오톡에서 “한국IR협회의” 채널을 추가하시면 매주 보고서 발간 소식을 안내 받으실 수 있습니다.
- 본 보고서에 대한 자세한 문의는 작성기관(TEL.02-2122-1300)로 연락하여 주시기 바랍니다.

- ▶ 요약
- ▶ 기업현황
- ▶ 시장동향
- ▶ 기술분석
- ▶ 재무분석
- ▶ 주요 변동사항 및 전망

휴맥스홀딩스(028080)

사업 다각화를 통해 IT 사업 및 지속 가능 사업을 선도하는 지주회사

기업정보(2023/12/19 기준)

대표자	변대규
설립일자	1989년 01월 26일
상장일자	1997년 04월 16일
기업규모	중견기업
업종분류	지주회사
주요제품	셋톱박스, 비디오 게이트웨이 등 브랜드 수익, IT 관리 용역 수수료 수입 외

시세정보(2023/12/19)

현재가(원)	4,605원
액면가(원)	500원
시가총액(억 원)	579억 원
발행주식수	12,277,506주
52주 최고가(원)	9,160원
52주 최저가(원)	2,965원
외국인지분율	0.23%
주요주주	
변대규	35.7%
대표이사	

■ 국내·외 SI 사업 운영 중인 사업지주회사, 계열사 사업 다각화

휴맥스홀딩스(이하 동사)는 1989년 1월 전자장비 개발시스템 제조 및 판매를 목적으로 설립되어 1997년 4월 코스닥 시장에 상장하였으며, 2009년 10월 지주회사로 전환한 중견기업이다. 동사는 지주사업 외 IT사업부문 운영을 통해 SI 사업을 영위하고 있으며, MES 솔루션 등 비즈니스 솔루션과 IT 아웃소싱 솔루션 등을 제공하고 있다. 동사의 자회사 (주)휴맥스는 셋톱박스/IoT 게이트웨이 관련 사업을 영위하고 있으며, 차량용 안테나 제조 사업을 영위하는 손자회사 위너콤(주)는 자율주행 자동차 등 스마트 모빌리티에 적용 제품을 확대하고 있다. 그 외에도, 2023년 설립된 자회사 (주)뉴비스는 클라우드 기반 ESG 규제 대응 플랫폼을 통해 기업들의 글로벌 환경규제 대응에 관한 방향성을 제시하고 있다.

■ 목표 시장 규모 확대 지속

글로벌 시장조사기관 Precedence Research에 따르면, 동사의 IT사업부문 목표 시장인 글로벌 시스템 통합(System Integration, SI) 시장은 2032년까지 연평균 14.18% 성장할 것으로 전망된다. 주요 자회사의 목표 시장인 글로벌 IoT 게이트웨이 시장, 글로벌 ESG 소프트웨어 시장 역시 각각 연평균 13.56%, 15.9%의 높은 시장성장률로 시장 규모가 확대될 것으로 전망된다.

■ 손자회사, 증손자회사의 지속 가능한 사업 분야 진출

동사는 친환경 전기차 충전 스테이션을 운영 중인 손자회사 (주)휴맥스모빌리티를 통해 탄소배출권 판매 시장에 진출하였고, 관련 시장을 선제적으로 확보함으로써 추후 국내·외 탄소배출권 시장의 선두기업으로의 성장 계획을 수립하였다. 한편, 동사는 증손자회사인 (주)휴맥스이브이를 통해 전기차 충전 인프라 구축 사업을 영위하고 있으며, 인프라 구축 이외에도 전기차 초급속충전을 위한 기술개발을 진행하고 있다.

요약 투자지표 (K-IFRS 연결 기준)

	매출액 (억 원)	증감 (%)	영업이익 (억 원)	이익률 (%)	순이익 (억 원)	이익률 (%)	ROE (%)	ROA (%)	부채비율 (%)	EPS (원)	BPS (원)	PER (배)	PBR (배)
2020	51.0	-44.9	-204.3	-400.4	-218.9	-429.0	-15.5	-13.6	18.4	-1,740	11,876	-	0.4
2021	77.6	52.0	-138.8	-179.0	-230.2	-296.7	-18.6	-4.1	159.0	-1,830	10,771	-	0.4
2022	6,973.8	8,891.3	-41.0	-0.6	-505.6	-7.2	-12.9	-5.1	215.4	-1,122	9,328	-	0.4

기업경쟁력

SI 사업 영위, 게이트웨이 사업 진행

- 창업 초기부터 폴리우레탄폼 제품에 집중 투자
 - 당사는 지주사업 이외에도 IT 사업부문 운영을 통해 기업의 비즈니스 솔루션 컨설팅, 구축 및 유지보수 사업을 진행하고 있음
- 다수의 계열회사를 지배함으로써 사업 다각화 진행

계열회사는 전기차 충전 인프라 구축 중

- 증손자회사 (주)휴맥스이브이는 전기차 충전 인프라 구축 및 급속 충전을 위한 기술개발을 진행 중
- 손자회사 (주)휴맥스모빌리티는 국내 유일 친환경 ESS 융복합 전기차 충전 스테이션을 운영 중

핵심기술 및 적용제품

동사의 경영 전략 및 비전



주요 계열사 현황

회사명	주요 사업
(주)휴맥스	셋톱박스/IoT 게이트웨이
위너콤(주)	차량용 안테나, 케이블 등
(주)뉴빅스	ESG(환경) 규제 대응 플랫폼
(주)휴맥스이브이	전국 전기차 충전 인프라 구축

시장경쟁력

글로벌 시스템 통합(SI) 시장 규모

년도	시장 규모	연평균 성장률
2022년	3,964억 달러	▲14.18%
2032년	1조 4,929억 달러	

글로벌 IoT 게이트웨이 시장 규모

년도	시장 규모	연평균 성장률
2021년	14.0억 달러	▲13.56%
2027년	30.0억 달러	

■ 글로벌 시스템 통합(SI) 시장 성장 지속

- 글로벌 시장조사기관 Precedence Research(2022)에 따르면, 글로벌 시스템 통합(SI) 시장 규모는 2022년에 3,964억 달러 규모에서 연평균 14.18% 증가하여 2032년에는 1조 4,929억 달러 규모의 시장을 형성할 것으로 전망됨

■ 스마트 디바이스의 도입 및 IoT 장비 간 통신 속도 향상에 대한 수요가 증가하고 있어, 글로벌 IoT 게이트웨이 시장은 2027년까지 연평균 13.56% 성장 전망

ESG(Environmental, Social and Governance) 활동 현황

E

(환경경영)

- 당사는 환경(E) 부문에서 텀블러 및 이면지 사용 등을 권장하고 있으며, 임직원들이 모두 퇴근 후 소등을 진행하는 등 근무환경 내에서 환경보호를 위한 노력을 수행하고 있음.
- 당사는 지속가능경영 관리체계구축 및 이해관계자 참여 확대에 대한 의지가 담긴 CEO 메시지와 지속가능경영으로의 비전 및 전략을 홈페이지에 공개하고 있음.

S

(사회책임경영)

- 당사는 의사소통 채널 "Clean HUMAX Holdings"를 운영하여 이해관계자들의 고충을 해결하는 등 인권경영을 위해 노력하고 있음
- 당사는 건강검진 비용 지원, 자녀 학자금 지원, 임직원 휴게실 및 카페테리아 제공 등 임직원의 복리후생 증진을 위한 다양한 제도를 운영하고 있음.

G

(기업지배구조)

- 당사는 이사회를 두고 있으며, 상근감사를 두어 독립적으로 이사의 업무를 감독하고 있음.
- 당사는 불공정거래 행위 제보 및 신고자 보호 제도를 운영하고 있으며, 사업보고서를 통해 상장기업으로서의 기업공시제도 의무를 준수하고 있음.

NICE디앤비의 ESG 평가항목 중 기업의 ESG수준을 간접적으로 파악할 수 있는 항목에 대한 조사를 통해 활동 현황을 구성

I. 기업 현황

글로벌 셋톱박스/게이트웨이 및 ESG 규제 대응 플랫폼 제공기업을 총괄하는 비금융 지주회사

동사는 1989년 1월 전자장비 개발시스템 및 영상처리시스템 제조 및 판매업 등을 주요 사업목적으로 설립되었으며, 2009년 10월 지주회사로 전환되었다. 동사는 2020년 9월 (주)휴맥스아이티를 흡수합병함에 따라 지주사업과 IT 서비스 사업을 병행 중이다.

■ 기업개요

동사는 1989년 1월 26일 설립되어 전자장비 개발시스템 및 영상처리시스템의 제조 및 판매업 등을 영위하였으며, 1997년 4월 코스닥 시장에 상장하였다. 2009년 10월 투자사업 부문과 제품개발·제조·판매 사업부문을 인적분할 하였고, 이에 따라 동사는 투자사업 부문을 영위하는 지주회사로 전환하였으며, 상호를 (주)휴맥스에서 (주)휴맥스홀딩스로 변경하였다.

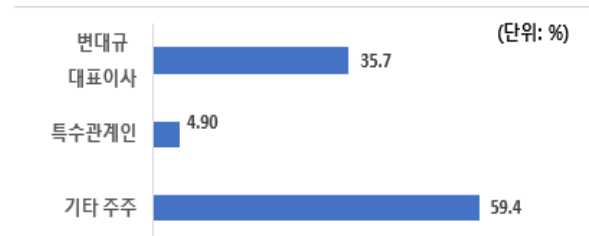
한편, 동사는 지난 2017년 공정거래법 시행령 개정으로 지주회사의 자산 총액 요건이 변경됨에 따라, 2020년 10월 지주회사 적용제외 신고를 통하여 지주회사 적용을 제외하게 되었다. 이에 따라, 2020년 말 기준 지주회사 체제에서는 탈피하였으나, 재무제표 상으로는 여전히 지주사업 관련 수익을 인식하고 있다. 이 외에도, 2020년 9월 (주)휴맥스아이티를 흡수합병함에 따라, 지주사업 외에 IT 서비스 사업을 영위하고 있다.

2023년 3분기 공시자료에 따르면, 경기도 용인시 처인구 영문로 2 소재에 본사를 두고 있으며, 연결대상 종속기업은 글로벌 방송/통신용 게이트웨이 제조기업인 (주)휴맥스와 ESG 관련 규제 대응 솔루션 생태계인 VCP-X 플랫폼 제공기업인 (주)뉴빅스가 있으며, 그 외 총 26개의 계열회사를 보유하고 있고, 국내법인 5곳과 영국, 미국, 독일, 일본 등 21곳의 해외법인을 운영 중이다. 동사의 최대주주는 지분의 35.7%를 보유하고 있는 변대규 대표이사(35.7%)로 확인되며, 특수관계인 지분을 4.9%, 기타 소액주주 지분을 59.4%로 확인된다.

[표 1] 최대주주 및 특수관계인 주식소유 현황

주주명	지분율(%)
변대규 대표이사	35.7
그의 특수관계인	4.9
기타 주주	59.4
합계	100.00

[그림 1] 동사의 주주구성



*출처: 동사 분기보고서(2023.09), NICE디앤비 재구성

■ 주요 사업

지주회사는 별도의 사업은 하지 않고, 다른 회사의 주식을 보유함으로써 통상 자회사가 모회사에 지급하는 배당금과 브랜드 사용료 등이 주 수입원으로 구성되어 있으나, 당사는 2020년 9월 (주)휴맥스아이티를 흡수 합병함에 따라, 지주사업 외에 IT 서비스 사업을 영위하고 있다.

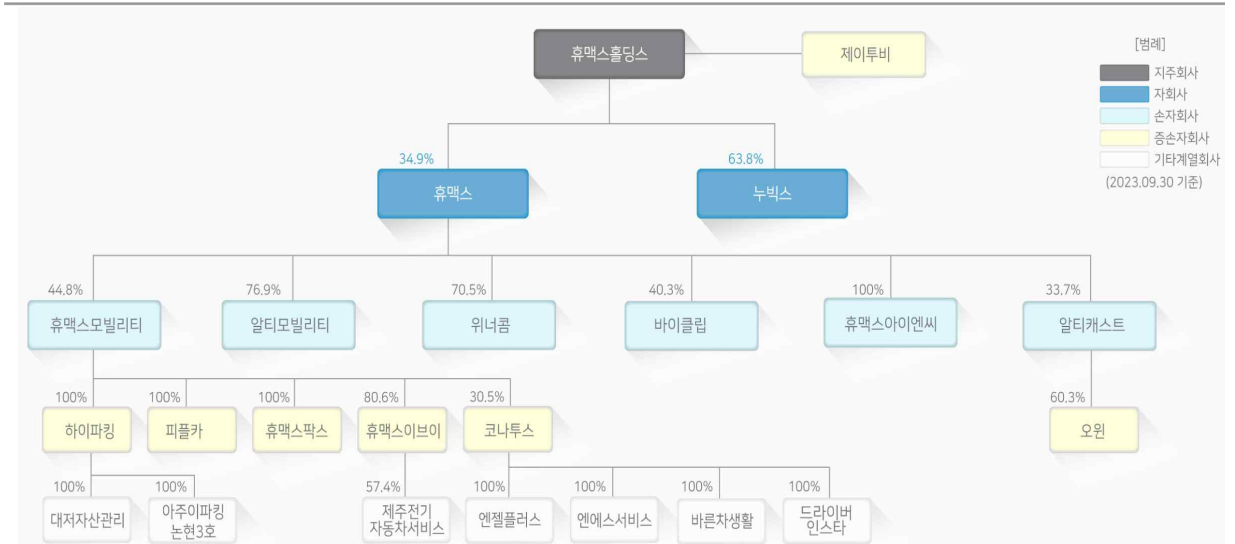
당사는 비금융 지주회사로, 주요 사업부문은 지주사업 부문과 IT 사업부문으로 나뉘어지며, 지주사업 부문의 주 수입원은 자회사의 브랜드 사용료, 임대수익 등으로 구성되어 있다. IT 사업부문에서는 보유 기술력을 기반으로 국내외 고객의 요구에 맞는 다양한 IT 서비스를 제공하고 있으며, 크게 비즈니스 솔루션과 IT 아웃소싱 솔루션으로 구분되어진다.

한편, 연결대상 종속법인에 포함되는 주요 자회사인 (주)휴맥스와 (주)누빅스의 사업현황은 다음과 같다.

(주)휴맥스는 해외 17개의 제조·판매법인과 함께 셋톱박스, 비디오 게이트웨이, 브로드밴드 게이트웨이 등을 포함한 게이트웨이 사업을 영위하고 있으며, 이 외 자동차 전장사업, 디지털 솔루션 개발 및 판매사업도 영위 중이다. (주)누빅스는 2023년 3월 신규 설립되어 당사의 자회사로 편입되었으며, ESG 규제 대응 플랫폼(VCP-X) 구축 및 개발, 서비스, 인프라 운영업을 영위하고 있고, VCP-X 플랫폼은 탄소발자국, 원산지 추적 등 수출기업에 가해지는 각종 글로벌 환경규제에 대응할 수 있는 플랫폼이다.

2022년 사업보고서에 따르면, (주)휴맥스가 당사의 연결범위변동으로 인하여 종속기업으로 편입됨에 따라, 당사의 매출 구성 및 비중은 게이트웨이부문 72.5%, 차량용 안테나부문 25.3%, IT 사업부문 외(디지털솔루션 개발 및 판매부문, 지주사업부문 포함) 2.2% 순으로 구성이 변동되었으며, 주요 매출은 게이트웨이 부문에서 발생하고 있다.

[그림 2] 동사의 계열사 현황(2023.09.30 기준)



*출처: 동사 홈페이지

■ 동사의 ESG 활동



환경(E) 부문에서, 동사는 사업 특성상 환경(E) 부문 관련한 활발한 활동을 시행하고 있지는 않으나, 친환경에 대한 필요성을 인지하여 텀블러 및 이면지 사용 등을 권장하고 있으며, 임직원들이 모두 퇴근 후 소등을 진행하는 등 근무환경 내에서 환경보호를 위한 노력을 수행하고 있다. 또한, 동사는 지속가능경영 관리체계 구축 및 이해관계자 참여 확대에 대한 의지가 담긴 CEO 메시지와 지속가능경영으로의 비전 및 전략을 홈페이지에 공개하고 있다.



사회(S) 부문에서, 동사는 의사소통 채널 "Clean HUMAX Holdings"를 운영하여 이해관계자들의 고충을 해결하는 등 인권 경영을 위해 노력하고 있다. 또한, 건강검진 비용 지원, 자녀학자금 지원, 임직원 휴게실 및 카페테리아 제공 등 임직원의 복리후생 증진을 위해 다양한 제도를 마련하여 운영하고 있다. 한편, 동사의 사업보고서(2022.12)에 따르면, 동사의 여성 근로자 비율은 30.8%이며 동 산업의 여성고용비율 평균은 25.6%이다. 또한, 동사의 남성 대비 여성 근로자의 임금 수준은 67.7%로 동 산업 평균인 76%를 하회하지만, 남성 대비 여성 근로자의 평균근속연수는 90.9%로 동 산업 평균인 68.8%를 상회하는 것으로 확인된다.

[표 2] 동사 근로자 성별에 따른 근속연수 및 급여액

(단위: 명, 년, 백만 원)

성별	직원 수			평균 근속연수		1인당 연평균 급여액	
	정규직	기간제 근로자	합계	동사	동 산업	동사	동 산업
남	36	-	36	2.2	7.7	73.6	68.2
여	16	-	16	2.0	5.3	49.9	51.9
합계	52	-	52	-	-	-	-

*출처: 고용노동부 「고용형태별근로실태조사 보고서」(2022), 동사 사업보고서(2022.12), NICE디앤비 재구성



지배구조(G) 부문에서, 동사의 분기 보고서(2023.09)에 의하면 이사회는 사외이사 1인, 사내이사 3인으로 구성되어 있다. 또한, 감사위원회를 별도로 설치하고 있지 않으나, 주주총회 결의에 의하여 선임된 상근감사 1인이 감사업무를 수행하고 있으며 감사는 이사회에 참석하여 독립적으로 이사의 업무를 감독하고 있다. 동사는 불공정거래 행위 제보 및 신고자 보호 제도를 운영하는 등 투명 경영을 위해 노력하고 있으며, 사업보고서 및 감사보고서를 공개하여 상장기업으로서의 기업 공시제도 의무를 준수하고 있다.

II. 시장 동향

동사의 목표 시장 및 주요 계열사의 목표 시장 규모 성장세 지속 전망

동사는 기업, 공공기관, 금융기관의 시스템 구축 사업을 진행하고 있으며, 글로벌 시스템 통합(System Integration, SI) 시장은 연평균 14.18% 성장할 것으로 전망된다. 한편, 주요 자회사의 목표 시장 규모 역시 지속적으로 확대될 것으로 전망된다.

■ 시스템 통합(System Integration) 시장은 지속 성장 중

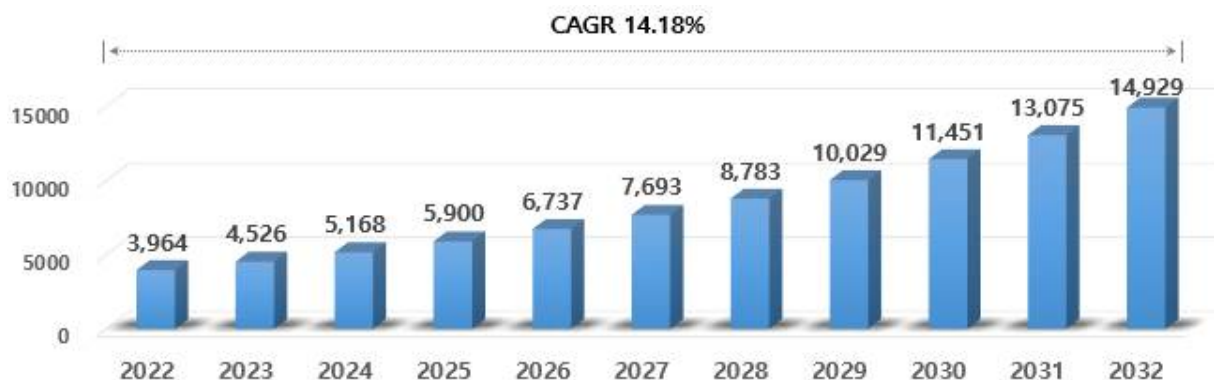
동사는 지주사업 외에 IT 서비스 사업을 영위 중이다. 동사는 고객의 요청사항을 반영한 IT 컨설팅, 시스템 구축, 통합 및 운영 서비스를 제공하고 있으며, 동사가 제공하는 IT 서비스는 비즈니스 솔루션과 IT 아웃소싱 서비스로 구분된다. 동사가 국내외 고객에게 IT 서비스를 제공하고 있음을 고려하여 본 항목에서는 글로벌 시스템 통합(System Integration, SI) 시장현황 및 전망을 조사하였다.

글로벌 시장조사기관 Precedence Research에서 2023년도에 발간한 시장보고서에 따르면, 글로벌 시스템 통합(Sytem Integration) 시장은 2023년에 3,964억 달러의 시장 규모를 형성할 것으로 전망되며, 이후 연평균 14.18% 증가하여 2032년에는 1조 4,929억 달러 규모의 시장을 형성할 것으로 전망된다. 해당 보고서에 따르면, 시스템 통합(Sytem Integration) 서비스는 IT 시스템, 또는 소프트웨어의 운영에 총체적으로 관여하여 기업의 업무용 소프트웨어뿐만 아니라 제조업 분야의 스마트팩토리, 자동차 전장부품 및 UI, 금융, 항공우주/방산부품, 에너지 관리 시스템, 헬스케어 등 다양한 산업 분야로 확장되고 있다. 2022년도 기준, 시스템 통합(Sytem Integration)이 가장 보편적으로 적용된 산업 분야는 금융(은행, 보험 등) 분야였으며, 하드웨어와 무선 네트워크(애플리케이션 등)를 통합한 시스템 구축에 대한 수요가 가장 높은 것으로 확인되었다.

한편, 코로나19 이후 비대면 기조의 확산에 따른 무인 시스템, 자동화 시스템 도입 등으로 인해 스마트팩토리 SI 구축에 대한 수요 확대가 이루어질 것으로 전망되며, 5G 네트워크를 기반으로 한 통신 기술의 발달도 산업현장의 SI 구축 및 활용을 가속할 것으로 전망된다.

[그림 3] 글로벌 시스템 통합(System Integration) 시장 전망

(단위: 억 달러)



*출처: Precedence Research(2022), NICE디앤비 재구성

[표 3] 시스템 통합(System Integration) 시장(산업) 특징

특징	내용
경기변동에 민감한 산업	▪ 경기 침체 시 IT 투자를 포함한 투자지출을 축소하거나 관련 예상 집행 시기가 지연되는 경향이 있음
경기후행산업	▪ 일반적인 기업의 IT 투자는 시스템 노후화에 따라 일정한 교체 주기를 가지기도 하지만, 중요 설비 투자를 집행한 후 IT투자를 집행하기 때문에 SI 산업은 경기에 후행적인 산업임
진입장벽이 낮은 산업	▪ 허가제가 아닌 신고제로 인하여 신규 업체 설립 시 제도적 진입장벽이 낮고, 업종 특성상 대규모 초기 시설투자가 불필요하여 자본의 진입장벽 또한 크지 않음
기술 및 노동집약적 산업	▪ SI 산업은 기술집약적이자 노동집약적인 서비스산업으로, 제조업 대비 유형자산의 비중은 낮은 반면, 인건비 비중이 상대적으로 높은 특징을 보이며 고급인력의 확보가 핵심경쟁력의 필수조건으로 고려됨

*출처: 산업위험평가, NICE디앤비 재구성

■ 스마트 디바이스의 도입으로 IoT 게이트웨이 적용 범위 확대

IoT 게이트웨이는 센서와 같은 장치로부터 데이터를 취합하는 하드웨어 또는 소프트웨어이며, 데이터를 수집한 IoT 게이트웨이는 로컬 데이터센터 또는 클라우드에서 서버와 데이터 간 연결을 수행한다. IoT 게이트웨이는 상이한 프로토콜을 공통 프로토콜로 변환하여 기기 간 통신이 가능하도록 한다.

[그림 4] 글로벌 IoT 게이트웨이 시장 전망



*출처: Global Information(2021), NICE디앤비 재구성

[그림 5] IoT 게이트웨이 작동 개요



*출처: Mokosmart.com, NICE디앤비 재구성

동사의 주요 자회사인 (주)휴맥스가 셋톱박스 장비에 비디오 게이트웨이, 브로드밴드 게이트웨이를 접목하여 판매함으로써 매출을 실현하고 있는 점을 고려하여 본 항목에서는 글로벌 IoT 게이트웨이 시장현황 및 전망을 조사하였다. 시장조사기관 Global Information에 따르면, 글로벌 IoT 게이트웨이 시장은 2021년에 14.0억 달러 규모였으며, 이후 연평균 13.56% 성장하여 2027년에는 30.0억 달러 규모의 시장을 형성할 것으로 전망된다.

[표 4] IoT 게이트웨이 시장(산업) 특징

특징	내용
기술집약적 산업	클라우드, 네트워크, 통신 기술이 융합된 산업으로, 서비스 품질관리를 위한 기술력 확보가 요구됨
경기변동에 민감한 산업	B2B 성격이 강한 산업으로, 경기침체로 인한 기업의 관련 투자 감소 시 타격을 입을 수 있음
R&D 역량 요구 산업	IoT 게이트웨이는 자동화 및 디지털화에 적용되고 있으므로 지속적인 기술 개발을 통한 신기술 탑재 및 성능 개선을 통한 경쟁력 확보가 요구됨

*출처: NICE디앤비 재구성

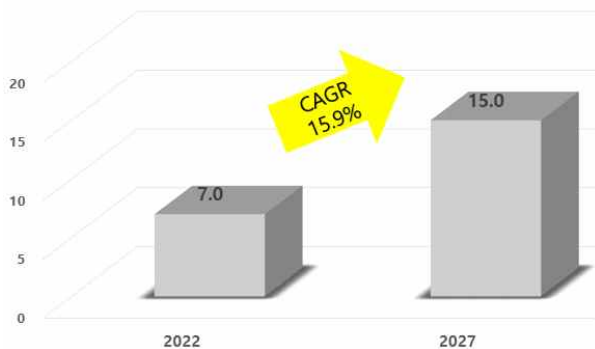
■ 글로벌 ESG 소프트웨어 시장 규모 연평균 15.9% 성장률로 확대 전망

동사가 63.8%의 지분(2023년 9월 30일 기준)을 보유하고 있는 자회사인 (주)뉴빅스는 ESG 규제 대응 플랫폼(소프트웨어) ‘VCP-X’을 개발하고 있다. VCP-X는 ESG 구성 항목 중에서도 탄소중립 실현을 위한 ‘환경’ 항목의 준수를 위해 개발되었으며, 유럽연합에서 탄소 배출을 관리하고 규제하기 위해 도입한 탄소국경제도(Carbon Border Adjustment Mechanism, CBAM)를 시작으로 국가별로 상이한 ESG 관련 규제 대응에 사용된다.

글로벌 시장조사기관 MarketsandMarkets에서 2022년에 발간한 시장보고서에 따르면, 동사의 ESG 규제 대응 플랫폼이 속한 시장인 글로벌 ESG 소프트웨어 시장은 2022년에 7.0억 달러 규모였으며, 이후 연평균 15.9% 성장하여 2027년에는 15.0억 달러 규모의 시장을 형성할 것으로 전망된다.

기업의 ESG 활동 척도가 정성지표/정량지표화되어 기업 평가 요소로 작용하는 점, 기후변화에 대응하기 위해 환경(E) 부문 글로벌 규제가 강화되는 점, 글로벌 기업이 경영투명성 확보를 위한 노력이 진행되고 있는 점은 ESG 소프트웨어 시장의 성장 촉진 요인으로 작용하고 있다.

[그림 6] 글로벌 ESG 소프트웨어 시장 전망



*출처: MarketsandMarkets(2022),
NICE디앤비 재구성

[그림 7] ESG 소프트웨어 시장 성장 촉진 요인



*출처: strategyand.pwc.com,
NICE디앤비 재구성

■ 주요 경쟁업체 현황(IT사업부문 기준)

[표 5] 동사의 경쟁업체 현황

기업명	내용
삼성SDS	<ul style="list-style-type: none"> 삼성그룹의 IT 서비스(시스템 구축 및 유지보수)를담당하는 기업으로 설립되어 대외 SI 및 IT 아웃소싱, IT를 접목한 물류사업으로 사업 영역 확장 최근 클라우드 사업부문 매출 규모가 SI부문 매출 규모를 역전하였으며, 클라우드 사업부문은 CSP(클라우드 제공 사업), MSP(클라우드 관리 서비스 제공 사업), SaaS(서비스형 소프트웨어)로 구성되어 있음
LG CNS	<ul style="list-style-type: none"> SI 프로젝트 수행을 통해 주요 매출을 시현 중이며, ERP에 특화되어 있음 자사와 협력사 시스템관리를 통합 수행할 수 있는 통합 IT서비스센터 운영 중
롯데정보통신	<ul style="list-style-type: none"> 롯데그룹의 SI 사업을 수주하고 있으며, 2021년 제 4데이터센터 오픈 IT컨설팅 사업부문의 매출 증가세 기록

*출처: 각사 회사소개서, NICE디앤비 재구성

III. 기술분석

IT(시스템 통합) 전문 사업지주회사로, 23개 계열회사를 통해 다각화된 사업영역 확보

동사는 기업 시스템 통합(System Integration, SI)을 통한 비즈니스 전반의 경영효율화와 기업경쟁력 강화를 위한 정보시스템의 컨설팅, 네트워크 구축, 시스템 운영 및 유지보수와 관련한 SI 서비스를 제공하고 있다. 한편, 주요 계열회사를 통해 셋톱박스/게이트웨이, 차량용 안테나 관련 사업 등을 진행하고 있다.

■ 시스템 통합(System Integration) 기술개요

시스템 통합(System Integration, 이하 SI)은 사용자의 네트워크 환경과 요구에 적합한 정보시스템을 구축 및 운영하며 이를 위해 컨설팅, 시스템 설계, 개발, 통합, 관리, 교육, 유지보수 등의 업무를 전반적으로 수행하는 산업활동이다. 기업 내 이질적인 시스템을 통합하여 다양한 형태의 정보를 단일 인터페이스를 통해 실시간으로 제공함으로써 디지털 전환을 통한 기업경쟁력을 강화하는 기능을 수행한다. 시스템 통합 및 구축은 일반적으로 프로젝트 계획 수립, 업무분석, 기술설계, 개발, 테스트, 운영지원, 안정화의 단계를 거쳐 진행된다.

[표 6] SI 구축 단계

구분	내용
프로젝트 계획 수립	기업의 전반적인 관점 혹은 단위 프로젝트를 위한 전략적 모형을 구축하는 과정
업무분석	특정 사업부문에서 활용하고 있는 데이터 유형, 업무 프로세스를 정의하고 프로세스에 필요한 데이터를 선택, 실행순서 및 업무시스템 개발 순서를 결정하는 과정
기술설계	업무분석 단계의 결과를 시스템 환경에 부합하도록 구현하는 단계로, 프로토타입을 거쳐 확정된 논리적 데이터 모델을 기반으로 DDL(Data Definition Language, 데이터베이스에서 데이터 간 관계를 정의하여 데이터베이스의 구조를 설정하는 구조화 조회 언어 SQL을 뜻함)을 작성하는 과정
개발	시스템의 실행코드를 생성하는 단계로, DBMS(데이터베이스를 구성하고 이를 관리하기 위한 소프트웨어 시스템), 제어문, UI 등이 생성되는 과정
테스트	개발된 소프트웨어가 업무분석 단계에서 정의한 사항들과 일치하는지 검토하고, 실제 시스템 환경에서 작동 여부를 확인하는 단계
운영지원	개발한 소프트웨어나 정보시스템을 실제 환경에 적용하여 가동하는 단계
안정화	추가적인 요구사항이나 프로젝트 진행 중 신규 발생한 이슈를 보완하는 과정

*출처: Esftone, NICE디앤비 재구성

[그림 8] 시스템 통합(System Integration) 적용 분야



*출처: ITeye, Eventservice.co.kr, NICE디앤비 재구성

[표 7] 시스템 통합(System Integration) 관련 기술 현황

기술	내용
클라우드 컴퓨팅 기술	<ul style="list-style-type: none"> 기업은 고비용의 온프레미스 하드웨어와 유지보수에 투자하지 않고도 클라우드를 활용하여 온디맨드 컴퓨팅 리소스, 스토리지, 애플리케이션에 접근할 수 있음 클라우드 환경 설계, 구현 및 관리를 지원하는 MSP(Managed Service Provider)는 클라우드 계획, 배포뿐만 아니라 클라우드 기반 인프라 및 애플리케이션의 지속적인 모니터링을 수행함
IoT(사물인터넷) 기술	<ul style="list-style-type: none"> 와이파이/블루투스 기능이 탑재된 디바이스와 모바일 디바이스 간 네트워크 구축을 통해 스마트 오피스, 스마트 빌딩, 스마트 홈을 구현함
빅데이터 수집 기술	<ul style="list-style-type: none"> 빅데이터를 수집 후 재가공함으로써 산업현장에서 요구되는 상이한 시스템 구축에 선제적으로 대응할 수 있음
모바일 보안 기술	<ul style="list-style-type: none"> SI를 통해 보안 이벤트를 모니터링하고 취약점을 식별한 후, 소프트웨어 환경에 부합하는 최적의 대응책을 수립
인공지능 기술	<ul style="list-style-type: none"> 인공지능은 서비스/상품 수요 예측에 활용도가 높으며, 과거 판매 데이터, 시장 트렌드, 경쟁사 정보 등을 종합적으로 고려한 인공지능 기반 SI 구축을 통해 영업 및 마케팅 분야에 활용

*출처: 삼성SDS, NICE디앤비 재구성

▶ 동사의 SI 분야 핵심 기술력

동사는 2020년 9월 ㈜휴맥스아이티를 흡수합병하며 IT사업부문을 확충하였다. 동사는 일반 기업, 공공기관, 금융기관 등을 대상으로 업무용 정보시스템 기획, 시스템 구축, 운영/유지보수 등의 서비스를 제공하고 있다. 동사는 단순한 용역 파견이 아닌 자체적인 솔루션을 통해 전문적인 SI 서비스를 제공하고 있으며, 고객사의 디지털 전환에 활용할 수 있는 시스템 유지보수 서비스를 제공하고 있다.

[표 8] 동사의 SI 사업(서비스) 영역

서비스	사업내용
Legal Tech 서비스	<ul style="list-style-type: none"> 기업용 법무 관리 시스템과 법무법인용 관리시스템 서비스인 'Law.ai'를 제공하고 있으며, SaaS(Software as a Service, 클라우드 기반의 소프트웨어 제공 모델) 방식의 서비스 운영 중
통합 검색 서비스	<ul style="list-style-type: none"> 기업 내의 여러 가지 IT 시스템을 대상으로 검색 엔진과 같은 서비스를 제공함으로써 사용자가 확보하고자 하는 데이터를 신속하게 확인할 수 있음
MES 솔루션	<ul style="list-style-type: none"> MES(Manufacturing Execution System, 제조실행시스템)은 제어 레벨, 실행 레벨의 영역으로 실시간 가시성 확보를 통해 제조 현장을 효과적으로 관리하는 시스템을 지칭함 MES는 실시간 데이터를 활용하여 생산 현장의 활동을 지시, 대응 및 보고할 수 있으며, 주문의 시작에서부터 완제품의 생산에 이르기까지 생산 활동을 최적화할 수 있는 정보를 제공함 동사의 MES 솔루션은 스마트팩토리를 지향하며, 제조업 분야 공장의 디지털 전환을 지원함

*출처: 동사 분기보고서(2023.09), NICE디앤비 재구성

동사의 SI 서비스를 통해 제공되는 비즈니스 솔루션은 디지털 전환을 위해 구축되는 클라우드, 머신러닝 등 기술을 기반으로 업무 생산성을 제고하고, 고객의 비즈니스 성과를 극대화시킨다. 한편, IT 아웃소싱 솔루션은 그룹사 위주로 서비스하고 있으며, (주)휴맥스의 IT 시스템(PLM, ERP, MES, 그룹웨어, 인프라, 보안 등) 구축 노하우를 기반으로 개발되고 있다.

■ 자회사 (주)휴맥스를 통한 셋톱박스/게이트웨이 사업 영위 중

[그림 9] (주)휴맥스 제조 셋톱박스



*출처: Gmarket, NICE디앤비 재구성

동사는 2009년 인적분할 방식으로 신설된 (주)휴맥스를 통해 셋톱박스/게이트웨이 관련 사업을 영위하고 있다. 주요 제품은 비디오 게이트웨이, 브로드밴드 게이트웨이 등이며, 방송 생태계가 디지털 방송 생태계로 변화하고 있는 점, 인터넷과 통합된 서비스를 구현할 수 있는 단말기에 대한 수요가 증가하고 있는 점을 고려하여 신제품을 출시하고 있다.

동사는 기존의 셋톱박스보다 통신 기능이 강화된 비디오 게이트웨이를 출시하였으며, 네트워크 망에 IP(Internet Protocol)를 활용한 IPTV와 안드로이드 운영체계가 적용된 셋톱박스 출시로 시장 수요에 대응하고 있다. 동사의 브로드밴드 게이트웨이는 기존 셋톱박스에 인터넷의 역할을 강화한 제품으로, 접근가능한 콘텐츠의 범위를 스마트폰과 유사한 수준으로 확장하였다. 셋톱박스 관련 국내 시장은 코로나19 팬데믹을 계기로 수요가 증가한 후 일정 기간 정체가 지속되고 있으나, 동사는 신형 경제국을 중심으로 한 이머징 시장에서의 IPTV, 브로드밴드 수요가 증가하고 있다는 점을 고려하여 글로벌 시장에 진출하고 있다.

동사는 최근 스마트TV 등 스마트 디바이스에 적용 가능한 디바이스 제어 방법을 개발하여 특허로 등록하였다. 동사의 발명은 사람의 음성명령에 대응하여 피드백을 출력하는 제어 방법에 관한 것으로, 스마트TV의 음성인식 기능을 향상함으로써 셋톱박스 UX 편의성을 향상하였다.

[표 9] (주)휴맥스 보유 주요 특허

등록일자	발명의 명칭
2012.11.20	비대칭 파티션에 대한 공통 병합 후보 블록 집합을 이용한 영상 부호화 방법 및 복호화 방법
2013.07.26	화면내 예측 부호화를 위한 영상 부호화/복호화 장치 및 방법
2013.07.26	적응적 화면내 예측 부호화 및 복호화 방법
2014.03.14	고해상도 영상의 부호화/복호화 방법 및 이를 수행하는 장치
2020.03.18	스마트 디바이스 및 그 제어 방법
2022.12.28	전자기기를 분해하기 위한 분해 장치
그 외 24건	

*출처: KIPRIS, NICE디앤비 재구성

■ 손자회사 위너콤(주)을 통한 차량용 안테나 사업 영위 중

동사의 손자회사인 위너콤(주)는 차량용 안테나, 피더 케이블 등을 제조하여 국내외 완성차 제조사에 공급한다. 전기차뿐만 아니라 내연기관차량에도 여러 가지 전장부품이 도입되고 있으며, 차량과 스마트 디바이스의 커넥티비티를 향상하기 위해 다양한 주파수를 송수신할 수 있는 안테나 제조 기술력이 요구되고 있다. 위너콤(주)는 LTE, Wifi, GPS 주파수를 송수신할 수 있는 차량 내장용 안테나를 제조하고 있으며, 저주파 수신을 통해 차량이 운전자와 스마트키를 인식할 수 있는 안테나를 개발 및 판매하고 있다. 위너콤(주)는 안테나 개발 기술을 자율주행차 및 커넥티드카 통신 시스템에 적용하고 있다.

[표 10] 위너콤(주) 제조 주요 제품(차량용 안테나)


Shark Fin 안테나	C/Pad 안테나	LF 안테나	
			
라디오, GPS용	LTE, Wifi용	차키 센싱용	차량 구동용

*출처: winant.co.kr, NICE디앤비 재구성

■ 글로벌 환경규제 대응 플랫폼 개발 사업

동사의 주요 자회사 (주)누빅스는 제품별 탄소 발자국(Product Carbon Foot-print) 측정·보고 솔루션 ‘VCP-X’를 개발하고 있다. VCP-X는 글로벌 환경규제와 관련한 수출품목 밸류체인에서 발생하는 환경 정보를 간편하게 제출할 수 있는 IT 플랫폼이다. VCP-X는 클라우드 환경에서 기업 간 데이터를 호환할 수 있는 국제 표준 기술 기반의 인프라를 제공하며, 글로벌 인증기관과 소프트웨어 인증 관련 협력을 진행하고 있다.

[표 11] (주)누빅스 VCP-X 솔루션 특징

	<ul style="list-style-type: none"> 구독형 소프트웨어로 서비스 제공 수출 기업과 협력 업체의 민감한 데이터를 보호하기 위한 보안 솔루션이 적용되고 있으며, 수출 기업은 규제 대응에 필요한 검증된 데이터를 확보할 수 있음 글로벌 인증기관과 연계하여 ESG 관련 인증 취득에 소요되는 시간과 비용을 절감할 수 있음 글로벌 기업 간 데이터(탄소발자국 등) 호환에 주력 클라우드 환경에서 작동하므로 데이터를 실시간으로 업데이트 가능
---	---

*출처: 인더스트리뉴스(2023.04), NICE디앤비 재구성

■ SWOT 분석

[그림 10] SWOT 분석



IV. 재무분석

매출 증가 추이 지속, 수익성은 적자 지속

2022년 종속기업인 (주)휴맥스의 실적이 포함됨에 따라 전년 대비 매출 실적이 크게 성장하였으나, 영업비용 규모가 매출액을 상회하는 수준을 지속하여 수익성은 적자 상태를 지속하고 있다. 게이트웨이 부문이 동사의 매출을 견인하고 있는 가운데, 해당 부문의 실적이 최근 정체되면서 2023년 3분기 매출액은 전년 동기 수준에 그치고 있다.

■ 최근 2개년간 매출 증가 추이 지속

동사는 2020년 (주)휴맥스아이티 흡수합병으로 IT사업 매출이 발생했으나 전년 대비 44.9% 감소한 51.0억 원의 매출액을 시현하는 데 그쳤다. 2021년에는 IT 사업부문의 호조로 전년 대비 52.0% 증가한 77.6억 원을 기록하였고, 2022년에는 종속법인인 (주)휴맥스의 실적이 포함됨에 따라 전년 대비 8,891.3% 증가한 6,973.8억 원의 매출액을 기록하며 매출 성장세를 지속하였다.

한편, 2023년 3분기 기준, 국내·외 셋톱박스 시장의 축소세와 (주)휴맥스테크너스 청산으로 인한 연결범위 제외 등의 영향으로 전년 동기 대비 1.2% 증가한 4,952.0억 원의 매출을 시현하며 정체된 매출 상황을 나타내었다.

■ 수익성 적자 지속

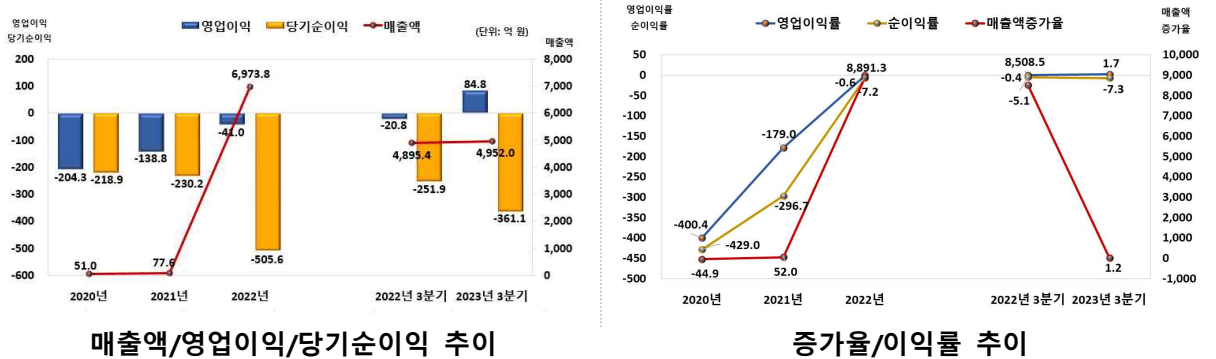
2020년과 2021년 영업비용 규모가 매출액을 크게 상회하면서 2020년 204.3억 원 영업손실, 2021년 138.8억 원의 영업손실을 각각 기록하며 적자 상태를 지속하였다. 2022년에는 외형 확대로 영업손실이 41.0억 원으로 손실 규모가 축소되었다.

다만, (주)휴맥스오토모티브의 지분 100.0%를 제 3자인 (주)카네비컴에게 양도함에 따라 폴란드 법인 임가공(EMS) 사업을 제외한 데 따른 중단영업손익 분류, (주)알티모빌리티를 (주)디지파츠와의 합병을 통해 매각하여 해당 사업과 관련한 당기손익을 중단영업손익으로 분류하는 등 대규모 중단사업손실(175.9억 원) 발생 등 영향으로, 순손실은 505.6억 원을 기록하며 전년 대비 순손실 규모는 큰 폭으로 확대되었다.

한편, 2023년 3분기 기준, 매출 정체에도 불구하고, 인건비, 지급수수료 감소 등에 따른 영업비용 부담 축소로 84.8억 원의 영업이익을 기록하며 흑자 전환하였으나, 금융비용, 지분법손실 등 영업외비용 부담이 지속되어 361.1억 원의 순손실을 기록하였다.

[그림 11] 동사 손익계산서 분석

(단위: 억 원, %, K-IFRS 연결 기준)



*출처: 동사 사업보고서(2022.12), 분기보고서(2023.09) NICE디앤비 재구성

2022년 전년 대비 주요 재무안정성 지표 하락, 현금유동성 저하

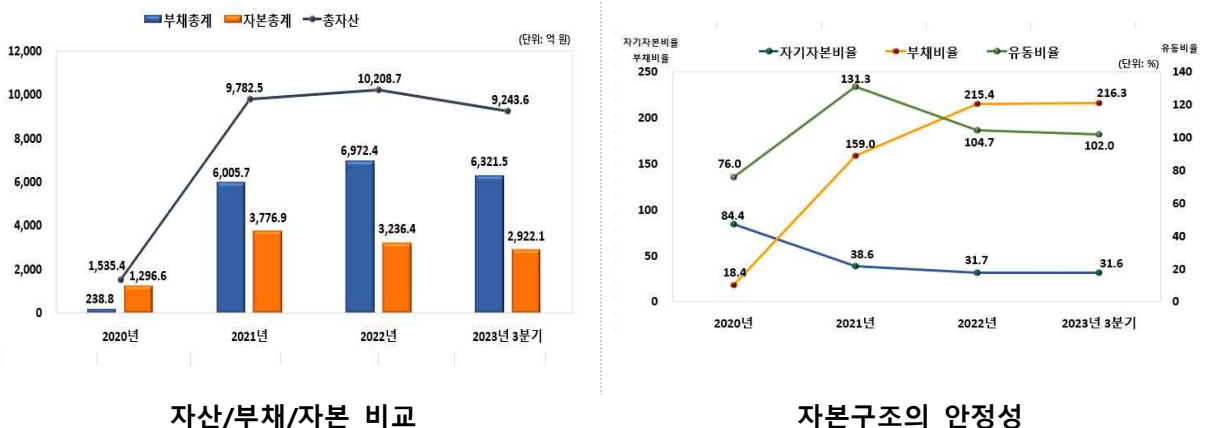
2022년 말 기준 매입채무 및 미지급금 증가, 차입금 추가 조달 등으로 부채 규모가 확대됨에 따라 주요 재무안정성 지표가 전년 대비 저하된 부채비율 215.4%, 자기자본비율 31.7%, 유동비율 104.7%를 기록하였다.

현금흐름 측면에서는 순손실 규모 확대, 매출채권 및 재고자산 증가 등의 영향으로 2022년 영업활동으로 인한 현금흐름이 전년 대비 저하되어 음(-)의 흐름을 보인 가운데, 수퍼빈(주) 등 비상장주식 취득에 따른 당기순이익-공정가치측정금융자산 증가, 유형자산 취득 등으로 투자활동으로 인한 현금 유출액이 크게 확대되었다. 이에 따라, 부족한 운전자금과 투자활동 소요자금은 외부 차입 조달과 자회사의 종속법인 위너콤(주)을 통한 전환사채 발행 등으로 충당하였고, 이 외 부족자금은 기보유 현금을 통해 충당한 바, 현금자산 보유량이 2021년 973.6억 원에서 2022년 415.3억 원으로 축소되는 등 현금유동성 측면에서는 부정적인 양상을 보이고 있다.

한편, 2023년 9월 말 기준, 216.3%의 부채비율, 31.6%의 자기자본비율, 102.0%의 유동비율을 기록한 바, 전년 말에 이어 열위한 수준의 재무안정성 지표를 지속 중이다.

[그림 12] 동사 재무상태표 분석

(단위: 억 원, %, K-IFRS 연결 기준)



*출처: 동사 사업보고서(2022.12), 분기보고서(2023.09) NICE디앤비 재구성

[표 12] 동사 요약 재무제표

(단위: 억 원, K-IFRS 연결 기준)

항목	2020년	2021년	2022년	2022년 3분기	2023년 3분기
매출액	51.0	77.6	6,973.8	4,895.4	4,952.0
매출액증가율(%)	-44.9	52.0	8,891.3	8,508.5	1.2
영업이익	-204.3	-138.8	-41.0	-20.8	84.8
영업이익률(%)	-400.4	-179.0	-0.6	-0.4	1.7
순이익	-218.9	-230.2	-505.6	-251.9	-361.1
순이익률(%)	-429.0	-296.7	-7.2	-5.1	-7.3
부채총계	238.8	6,005.7	6,792.4	6,765.7	6,321.5
자본총계	1,296.6	3,776.9	3,236.4	3,460.4	2,922.1
총자산	1,535.4	9,782.5	10,208.7	10,226.1	9,243.6
유동비율(%)	76.0	131.3	104.7	109.0	102.0
부채비율(%)	18.4	159.0	215.4	195.5	216.3
자기자본비율(%)	84.4	38.6	31.7	33.8	31.6
영업현금흐름	-0.7	16.3	-230.9	-432.9	152.6
투자현금흐름	-107.4	920.5	-746.4	-448.2	87.6
재무현금흐름	57.8	13.8	343.3	283.8	-389.2
기말 현금	23.0	973.6	415.3	487.0	288.7

*출처: 동사 사업보고서(2022.12), 분기보고서(2023.09)

V. 주요 변동사항 및 향후 전망

관계사의 전기차 충전 인프라 관련 사업 확장 지속

동사의 손자회사인 (주)휴맥스모빌리티와 증손자회사인 (주)휴맥스이브이는 전기차 충전 인프라 구축을 위한 사업을 진행해 왔다. (주)휴맥스이브이는 해외 기업과 전기자동차용 초급속 충전기 공동개발을 위한 기술개발협약 체결을 체결하였으며, (주)휴맥스모빌리티는 전기차 충전기 보급 사업 및 탄소배출권 판매 시장에 진출하였다.

■ 관계사 (주)휴맥스이브이, (주)휴맥스모빌리티의 전기차 충전 인프라 구축

동사는 계열사인 (주)휴맥스이브이, (주)휴맥스모빌리티를 통해 전기차 충전 인프라 구축 사업을 영위하고 있다. 전기자동차 충전기 개발 및 제조, 전기차 충전 네트워크 운영 및 유지보수 사업을 영위하는 (주)휴맥스이브이는 미국의 전기차 충전 인프라 구축 기업인 Mobius Energy와 전기자동차 및 전기비행기용 이동식 초급속 충전기 공동개발을 위한 협약을 체결하였다. (주)휴맥스이브이는 Mobius Energy의 고급 배터리 모듈 개발 기술, 급속 충전 기술을 적용한 이동식 초급속 충전기를 개발하여 공영주차장, 아파트 주차장, 관공서 주차장 등에 설치할 예정이다.

한편, 북아메리카 지역에서 판매되는 현대기아차의 전기차에 테슬라의 전기차 충전 방식인 북미충전표준(NACS)이 채택됨에 따라 세계적으로 전기차 충전 방식의 표준화가 점차 진행될 것으로 전망되며, 이에 따라 전기차 보급 속도가 빨라지고 전기차 충전 인프라에 대한 수요가 증가하면서 동사의 전기차 충전 인프라 개발 사업에 긍정적인 영향을 미칠 것으로 전망된다. (주)휴맥스이브이는 2023년 9월 정부청사관리본부와 전기차 충전시설 설치 및 운영에 관한 업무협약 체결을 통해 정부청사 내 전기차 충전시설 데이터 관리를 진행하며, 총 172기의 완속(7kW) 충전기를 설치할 예정이다.

모빌리티 서비스 브랜드 ‘투루(TURU)’를 런칭한 (주)휴맥스모빌리티는 전기차 충전 서비스 ‘투루차저(TURU Charger)’를 운영하고 있다. ‘투루차저’는 전국의 전기차 충전기 위치를 확인하고 전기자동차의 충전 상태를 확인할 수 있는 모바일 애플리케이션으로, B2C 서비스를 위해 개발되었다. 한편, (주)휴맥스모빌리티는 제주도에 전기차 충전 시 태양광 에너지를 활용하는 국내 유일 친환경 ESS 융복합 전기차 충전 스테이션을 운영하고 있다.

■ 탄소배출권 판매 시장 진출

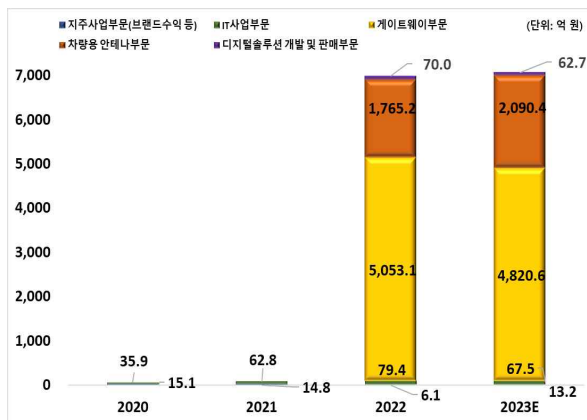
(주)휴맥스모빌리티는 ‘투루차저’ 서비스를 통해 전기차 충전 데이터를 확보 후, 글로벌 탄소감축사업 개발·시행 전문 기업인 에이티알과 함께 전기차 충전으로부터 유발되는 탄소 감축 실적을 검증할 예정이다. 구체적으로, 제주도에 구축한 친환경 ESS 융복합 전기차 충전 스테이션을 포함하여 전국 1만 5,000기의 전기차 충전기를 통해 탄소배출권을 확보하고, 확인된 탄소 감축 실적은 글로벌 자발적 탄소배출권 발급기관인 베라(Verra)를 통해 거래할 예정이다.

■ 동사 실적 전망

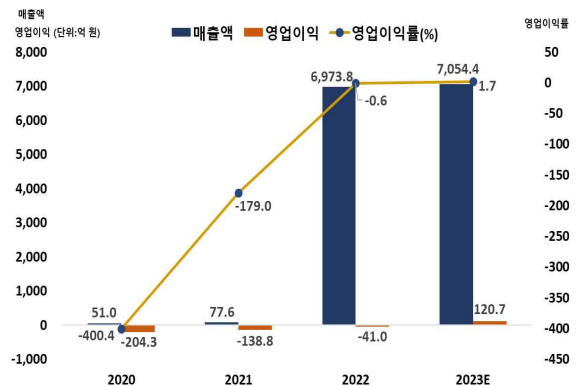
동사는 2023년 3분기 영업이익 흑자전환에 성공하였으나, 순손실은 지속되고 있다. 동사 분기보고서(2023.09) 기준, 동사 제품의 원재료인 DiskDrive, Memory, Mainchip 가격이 3년 연속 상승하고 있어 실적 개선은 제한적일 것으로 전망된다.

동사는 국내뿐만 아니라 미국, 아시아, 유럽, 남아메리카 국가에 판매망을 구축하고 있어 매출 발생처를 다각화하고 있으나, 2023년 3분기 기준, 수출을 통한 매출이 전체 매출의 70% 이상을 차지하고 있어 환위험 및 이자율변동위험에 노출되어 있다. 동사는 외부차입을 최소화함으로써 이자율 위험의 발생을 제한하고 있으며, 지속적인 환율 모니터링을 통해 리스크를 관리함으로써 비용 발생을 최소화하고 있다.

[그림 13] 동사의 사업부문별 실적 및 전망



[그림 14] 동사의 연간 실적 및 전망



*출처: 동사 사업보고서(2022.12), 분기보고서(2023.09) NICE디앤비 재구성

[표 13] 동사의 사업부문별 연간 실적 및 분기별 전망

(단위: 억 원, K-IFRS 연결 기준)

항목	2020	2021	2022	1Q2023	2Q2023	3Q2023	2023E
매출액	51.0	77.6	6,973.8	1,470.2	3,058.6	4,952.0	7,054.4
지주사업부문(브랜드수익 등)	15.1	14.8	6.1	1.5	6.1	9.3	13.2
IT사업부문	35.9	62.8	79.4	19.1	29.9	47.4	67.5
게이트웨이부문	-	-	5,053.1	932.6	1,990.6	3,383.9	4,820.6
차량용 안테나부문	-	-	1,765.2	503.0	1,004.0	1,467.4	2,090.4
디지털솔루션 개발 및 판매부문	-	-	70.0	14.0	28.0	44.0	62.7
영업이익	-204.3	-138.8	-41.0	9.4	48.3	84.8	120.7
영업이익률(%)	-400.4	-179.0	-0.6	0.6	1.6	1.7	1.7

*출처: 동사 사업보고서(2022.12), 분기보고서(2023.09) NICE디앤비 재구성
(2023년 분기별 실적 및 전망은 분기 누적금액임)

■ 증권사 투자의견

작성기관	투자의견	목표주가	작성일
—	—	—	—
투자의견 없음			

■ 시장정보(주가 및 거래량)

[그림 15] 동사 1개년 주가 변동 현황



*출처: 네이버증권(2023년 12월 20일)