

TP Odoo – Gestion d’une petite entreprise

Insérer les captures d’écran de chaque étape

Objectifs pédagogiques

- Découvrir l’interface d’Odoo.
 - Configurer une entreprise et ses utilisateurs.
 - Manipuler les modules **Ventes, Achats, Stock** et **Facturation**.
 - Suivre un cycle complet : de la commande fournisseur → au stock → à la vente client → à la facture.
-

Contexte

Vous êtes une petite entreprise fictive : “**nom de votre entreprise**”, spécialisée dans la vente de matériel informatique (ordinateurs portables, imprimantes, souris).

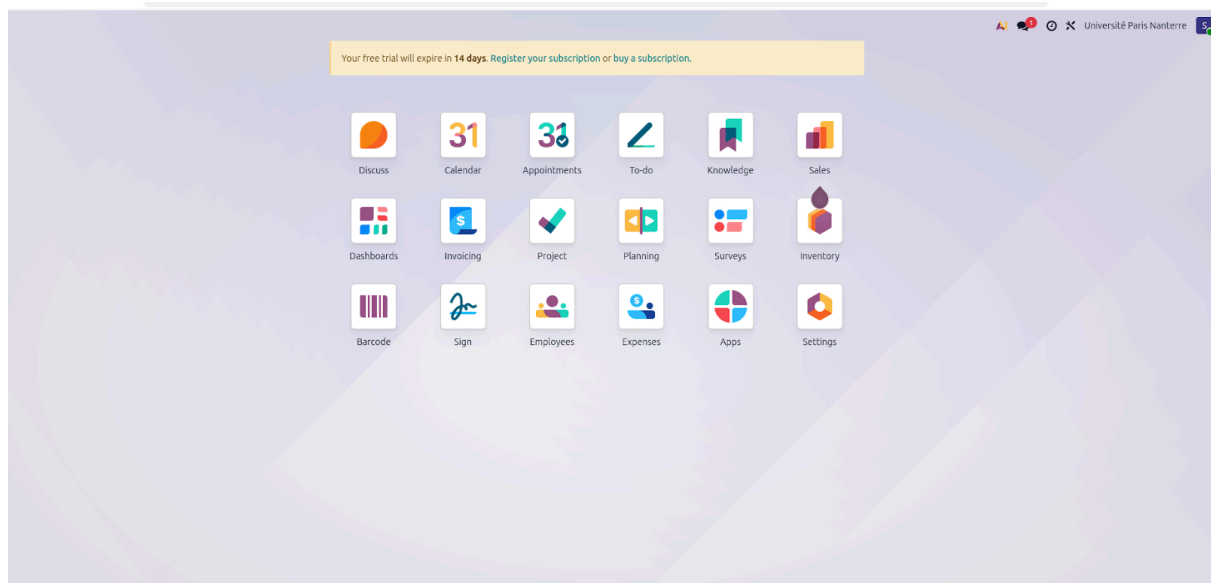
Votre mission est de mettre en place Odoo pour gérer les achats, ventes et stocks.

Partie 1 – Mise en place d’Odoo

Exercice 1 : Création de la base

1. Aller sur [Odoo Education](#).
2. Créer une nouvelle base en ligne (nom : edu-techshop).
3. Choisir les modules suivants :
 - **Ventes**
 - **Achats**
 - **Inventaire (Stock)**
 - **Facturation**

Résultat attendu : une base prête avec les 4 modules activés.



Partie 2 – Paramétrage de l’entreprise

Exercice 2 : Configuration de l’entreprise

1. Aller dans **Paramètres** → **Société**.
2. Définir :
 - Devise : Euro ( ).
 - Langue : Français.
 - Adresse : 10 Rue des étudiants, Paris.

Résultat attendu : fiche entreprise complète.

General Information		Branches	
Address	10 rue des Etudiant Street 2... 75000 Paris State France	Phone	+33140977200
		Email	41005688@parisnanterre.fr
		Website	http://www.parisnanterre.fr
VAT ?	FR35199212044	Accounting Firm ?	
LEI ?		Email Domain	universite-paris-nanterre.odoo.com
Company ID ?	19921204400010	Color	●
APE			
Currency	EUR		

Exercice 3 : Gestion des utilisateurs

1. Créer 2 utilisateurs :
 - *Alice Martin* (Responsable Achats).
 - *Lucas Dupont* (Commercial).

2. Leur attribuer les droits d'accès :

- Alice : module Achats + Inventaire.
- Lucas : module Ventes + Facturation.

Résultat attendu : chaque utilisateur a un rôle précis.

Partie 3 – Les données de base

Exercice 4 : Création des produits

1. Créer 3 produits :

- Ordinateur portable Dell XPS 13 (stockable, prix vente 1200€, coût 900€).
- Imprimante HP LaserJet (stockable, prix vente 300€, coût 200€).
- Souris Logitech (stockable, prix vente 40€, coût 20€).

Résultat attendu : produits visibles dans le module **Inventaire** et **Ventes**.

☆ Cadeaux [GIFT] Prix : 1,00 €	☆ Communication [COMM] Prix : 1,00 €	☆ Dépenses [EXP_GEN] Prix : 1,00 €	☆ Frais de réservation Prix : 50,00 €	☆ Imprimante HP LaserJet Prix : 300,00 €
☆ Kilométrage [MIL] Prix : 1,00 €	☆ PC XPS 13 Prix : 1 200,00 €	☆ Repas [FOOD] Prix : 1,00 €	☆ Souris Logitech Prix : 40,00 €	☆ Voyage & Hébergement [TRANS & ACC] Prix : 1,00 €

Exercice 5 : Création des partenaires

1. Créer 2 fournisseurs :

- *Fournitures IT SA.*
- *OfficeTech France.*

2. Créer 2 clients :

- *École Numérique 75.*
- *Entreprise StartUp Paris.*

Résultat attendu : contacts bien classés (clients / fournisseurs).

☆ Cadeaux [GIFT] Prix : 1,00 €	☆ Communication [COMM] Prix : 1,00 €	☆ Dépenses [EXP_GEN] Prix : 1,00 €	☆ Frais de réservation Prix : 50,00 €	☆ Imprimante HP LaserJet Prix : 300,00 €
☆ Kilométrage [MIL] Prix : 1,00 €	☆ PC XPS 13 Prix : 1 200,00 €	☆ Repas [FOOD] Prix : 1,00 €	☆ Souris Logitech Prix : 40,00 €	☆ Voyage & Hébergement [TRANS & ACC] Prix : 1,00 €

Partie 4 – Scénarios pratiques

Exercice 6 : Achat fournisseur

1. Alice passe une commande à *Fournitures IT SA* pour :

- 10 ordinateurs Dell XPS 13.
- 20 souris Logitech.

2. Valider la commande.

3. Réceptionner la marchandise (dans Inventaire).

Résultat attendu : stock mis à jour (10 PC, 20 souris).

☆ Imprimante HP Prix : 300,00 €	☆ Souris Logitech Prix : 40,00 € Disponible : 40,00	☆ XPS 13 Prix : 1 200,00 € Disponible : 20,00
------------------------------------	---	---

Exercice 7 : Vente client

- Lucas crée un devis pour *École Numérique 75* :
 - 5 ordinateurs Dell XPS 13.
 - 10 souris Logitech.
- Envoyer le devis → confirmer la commande.
- Livrer la commande (Inventaire → Livraison).
- Générer la facture → marquer comme payée.

EnvoyerImprimerConfirmerAperçuAnnuler

DevisEnvoyéCommande client

S00001

ClientEcole Numérique 75

Expiration ?11 mars

Liste de prix ?Default (EUR)

Conditions de paiementImmédiat

Lignes de commandeAutres informations

Produit	Quantité	Prix unitaire	Taxes	Montant	
XPS 13	5,00	1 200,00	20% G	6 000,00 €	
Souris Logitech	10,00	40,00	20% G	400,00 €	

[Ajouter un produit](#)[Ajouter une section](#)[Ajouter une note](#)[Catalogue](#)

Conditions générales...

Montant hors taxes:6 400,00 €

TVA 20%:1 280,00 €

Total:7 680,00 €

Imprimer
Retour
Déverrouiller
Brouillon
En attente
Prêt
Terminé

☆
WH/OUT/00001

Adresse de livraison
Ecole Numérique 75

Type d'opération
AAAAAAA: Bons de livraison

Date planifiée ?
9 févr., 11:05

Date effective ?
9 févr., 11:05

Document d'origine

Opérations
Info complémentaire
Note

Produit	Demande	Quantité
XPS 13	5,00	5,00
Souris Logitech	10,00	10,00

Envoyer
Imprimer
Aperçu
Avoir
Remettre en brouillon
Brouillon
Comptabilisé

Facture client
INV/2026/00001

Client
Ecole Numérique 75

Adresse de livraison ?
Ecole Numérique 75

Date de facturation
9 févr.

Échéance
9 févr.

Date de livraison

Lignes de facture
Écritures comptables
Autres informations

Produit	Compte	Quantité	Prix	Taxes	Montant
XPS 13	707000 Ventes de marchandises	5,00	1 200,00	20% G	6 000,00 €
Souris Logitech	707000 Ventes de marchandises	10,00	40,00	20% G	400,00 €

Conditions générales

Montant hors taxes:
6 400,00 €

TVA 20%:
1 280,00 €

Total:
7 680,00 €

Payé le 09/02/2026
7 680,00 €

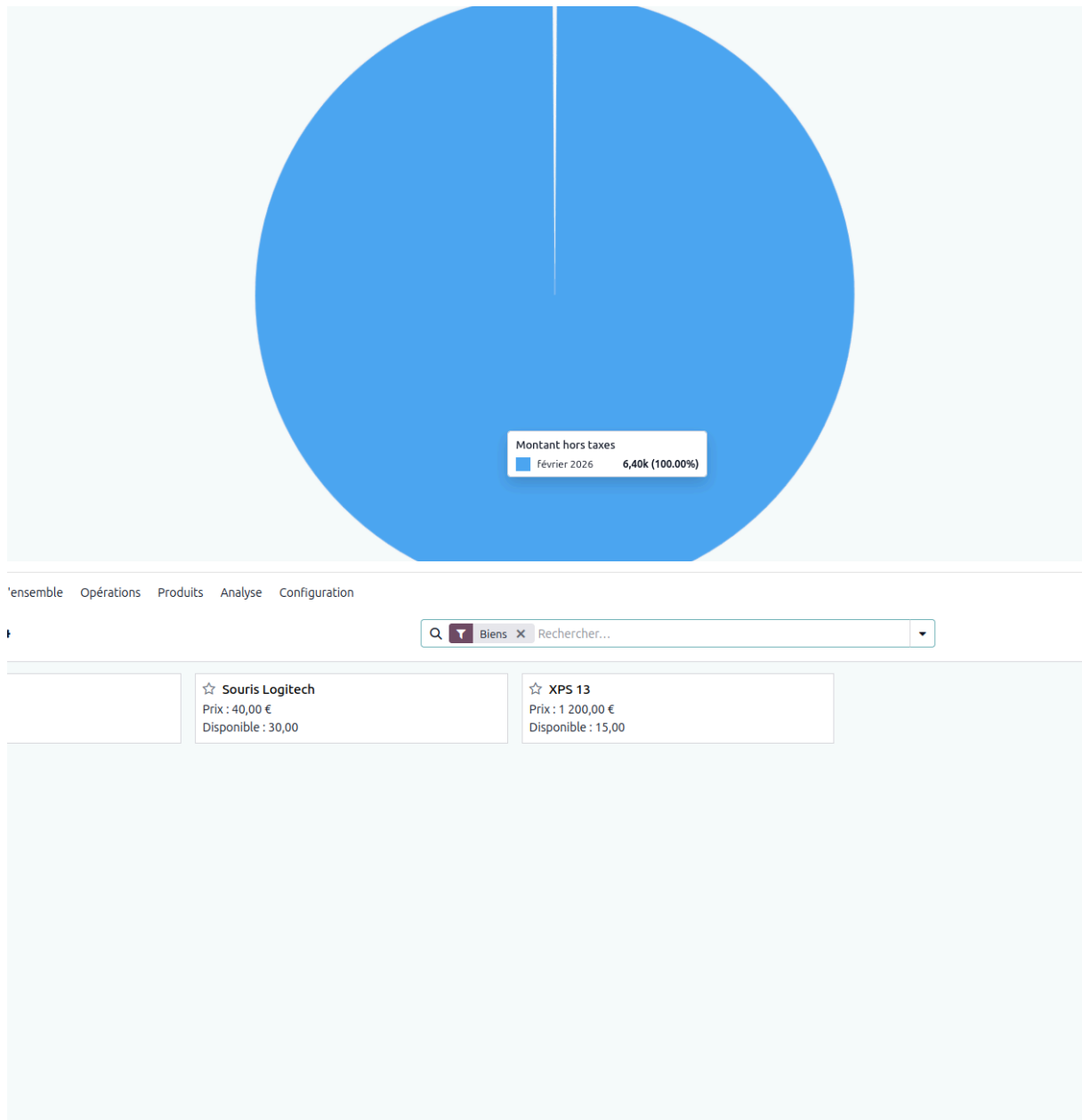
Résultat attendu :

- Stock mis à jour (reste 5 PC, 10 souris).
- Facture générée et payée.

Partie 5 – Analyse

Exercice 8 : Reporting

1. Aller dans le module **Facturation** → *Rapports* → *Ventes*.
2. Vérifier le chiffre d'affaires généré.
3. Aller dans **Inventaire** → vérifier le stock restant.



Je suis parti de 40 Souris et 20 PC

Résultat attendu :

- 5 ordinateurs + 10 souris en stock.
 - Rapport de ventes affichant les factures payées.
-
- QCM rapide (ex. : “Quelle est la différence entre un produit stockable et consommable ?”).
 - Vérification pratique : chaque étudiant doit avoir une facture validée et un stock cohérent.

Un produit stockable est un produit qui n’a peut être stocké pendant au moins 1 an, un produit consommable représente à un produit représentant une consommation telle que des agrafes, des piles, etc