

## TP Odoo – Gestion d'une petite entreprise

Insérer les captures d'écran de chaque étape

### Objectifs pédagogiques

- Découvrir l'interface d'Odoo.
- Configurer une entreprise et ses utilisateurs.
- Manipuler les modules **Ventes, Achats, Stock et Facturation**.
- Suivre un cycle complet : de la commande fournisseur → au stock → à la vente client → à la facture.

---

### Contexte

Vous êtes une petite entreprise fictive : “**nom de votre entreprise**”, spécialisée dans la vente de matériel informatique (ordinateurs portables, imprimantes, souris).

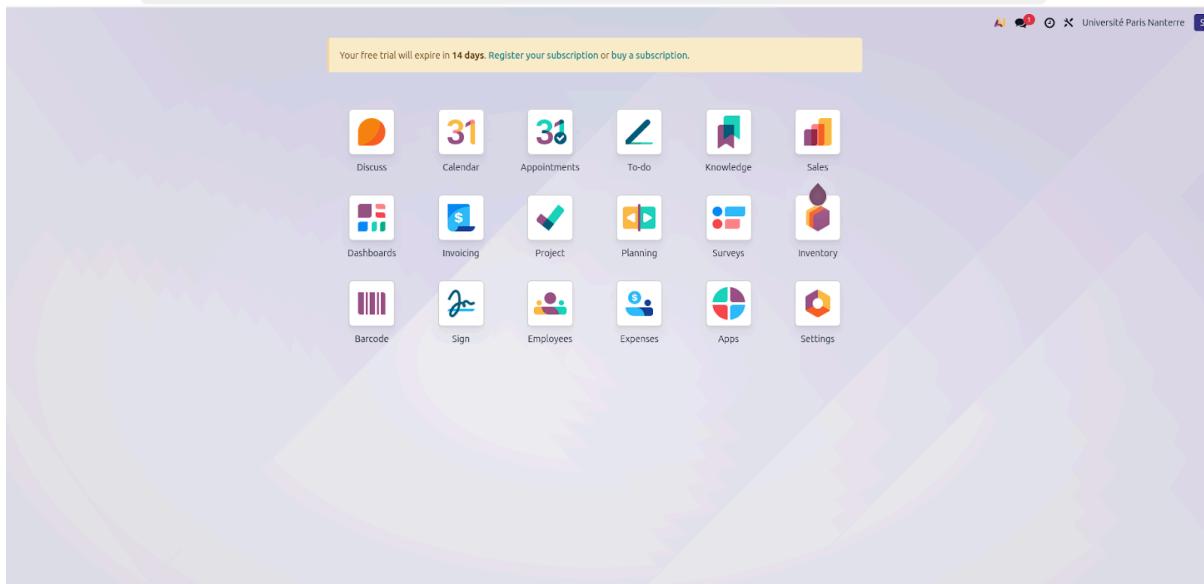
Votre mission est de mettre en place Odoo pour gérer les achats, ventes et stocks.

### Partie 1 – Mise en place d'Odoo

#### Exercice 1 : Création de la base

1. Aller sur [Odoo Education](#).
2. Créer une nouvelle base en ligne (nom : edu-techshop).
3. Choisir les modules suivants :
  - **Ventes**
  - **Achats**
  - **Inventaire (Stock)**
  - **Facturation**

Résultat attendu : une base prête avec les 4 modules activés.



## Partie 2 – Paramétrage de l'entreprise

### Exercice 2 : Configuration de l'entreprise

1. Aller dans **Paramètres** → **Société**.
2. Définir :
  - Devise : Euro (€).
  - Langue : Français.
  - Adresse : 10 Rue des Étudiants, Paris.

Résultat attendu : fiche entreprise complète.

General Information		Branches
Address	10 rue des Etudiant Street 2... 75000 Paris France	Phone +33140977200
VAT ?	FR35199212044	Email 41005688@parisnanterre.fr
LEI ?		Website <a href="http://www.parisnanterre.fr">http://www.parisnanterre.fr</a>
Company ID ?	19921204400010	Accounting Firm ?
APE		Email Domain <a href="mailto:universite-paris-nanterre.odoo.com">universite-paris-nanterre.odoo.com</a>
Currency	EUR	Color

### Exercice 3 : Gestion des utilisateurs

1. Créer 2 utilisateurs :
  - *Alice Martin* (Responsable Achats).
  - *Lucas Dupont* (Commercial).

## 2. Leur attribuer les droits d'accès :

- Alice : module Achats + Inventaire.
- Lucas : module Ventes + Facturation.

Résultat attendu : chaque utilisateur a un rôle précis.

---

## Partie 3 – Les données de base

### Exercice 4 : Création des produits

#### 1. Créer 3 produits :

- Ordinateur portable Dell XPS 13 (stockable, prix vente 1200€, coût 900€).
- Imprimante HP LaserJet (stockable, prix vente 300€, coût 200€).
- Souris Logitech (stockable, prix vente 40€, coût 20€).

Résultat attendu : produits visibles dans le module **Inventaire et Ventes**.

<p>★ Cadeaux [GIFT] Prix : 1,00 €</p> 	<p>★ Communication [COMM] Prix : 1,00 €</p> 	<p>★ Dépenses [EXP_GEN] Prix : 1,00 €</p> 	<p>★ Frais de réservation [FRAIS] Prix : 50,00 €</p> 	<p>★ Imprimante HP LaserJet [IMPRIMER] Prix : 300,00 €</p> 
<p>★ Kilométrage [MIL] Prix : 1,00 €</p> 	<p>★ PC XPS 13 [PC] Prix : 1 200,00 €</p> 	<p>★ Repas [FOOD] Prix : 1,00 €</p> 	<p>★ Souris Logitech [SOURIS] Prix : 40,00 €</p> 	<p>★ Voyage &amp; Hébergement [TRANS &amp; ACC] Prix : 1,00 €</p> 

### Exercice 5 : Création des partenaires

#### 1. Créer 2 fournisseurs :

- *Fournitures IT SA*.
- *OfficeTech France*.

#### 2. Créer 2 clients :

- *École Numérique 75*.
- *Entreprise StartUp Paris*.

Résultat attendu : contacts bien classés (clients / fournisseurs).

<p>★ Cadeaux [GIFT] Prix : 1,00 €</p> 	<p>★ Communication [COMM] Prix : 1,00 €</p> 	<p>★ Dépenses [EXP_GEN] Prix : 1,00 €</p> 	<p>★ Frais de réservation [FRAIS] Prix : 50,00 €</p> 	<p>★ Imprimante HP LaserJet [IMPRIMER] Prix : 300,00 €</p> 
<p>★ Kilométrage [MIL] Prix : 1,00 €</p> 	<p>★ PC XPS 13 [PC] Prix : 1 200,00 €</p> 	<p>★ Repas [FOOD] Prix : 1,00 €</p> 	<p>★ Souris Logitech [SOURIS] Prix : 40,00 €</p> 	<p>★ Voyage &amp; Hébergement [TRANS &amp; ACC] Prix : 1,00 €</p> 

---

## Partie 4 – Scénarios pratiques

### Exercice 6 : Achat fournisseur

#### 1. Alice passe une commande à *Fournitures IT SA* pour :

- 10 ordinateurs Dell XPS 13.
- 20 souris Logitech.

#### 2. Valider la commande.

### 3. Réceptionner la marchandise (dans Inventaire).

Résultat attendu : stock mis à jour (10 PC, 20 souris).

☆ Imprimante HP Prix: 300,00 €	☆ Souris Logitech Prix: 40,00 € Disponible: 40,00	☆ XPS 13 Prix: 1 200,00 € Disponible: 20,00
-----------------------------------	---	---

### Exercice 7 : Vente client

1. Lucas crée un devis pour *École Numérique 75* :
  - 5 ordinateurs Dell XPS 13.
  - 10 souris Logitech.
2. Envoyer le devis → confirmer la commande.
3. Livrer la commande (Inventaire → Livraison).
4. Générer la facture → marquer comme payée.

Envoyer   Imprimer   Confirmer   Aperçu   Annuler   Devis > Envoyé > Commande client

**S00001**

Client Ecole Numérique 75      Expiration ? 11 mars  
Liste de prix ? Default (EUR)  
Conditions de paiement Immédiat

Lignes de commande   Autres informations

Produit	Quantité	Prix unitaire	Taxes	Montant
XPS 13	5,00	1 200,00	20% G	6 000,00 €
Souris Logitech	10,00	40,00	20% G	400,00 €

Ajouter un produit   Ajouter une section   Ajouter une note   Catalogue

Conditions générales...      Montant hors taxes: 6 400,00 €  
TVA 20%: 1 280,00 €  
Total: 7 680,00 €

Imprimer Retour Déverrouiller Brouillon En attente Prêt Terminé

## WH/OUT/00001

Adresse de livraison Ecole Numérique 75 Date planifiée ? 9 févr., 11:05  
Type d'opération AAAAAAA: Bons de livraison Date effective ? 9 févr., 11:05  
Document d'origine

Opérations	Info complémentaire	Note
Produit	Demande	Quantité
XPS 13	5,00	5,00
Souris Logitech	10,00	10,00

Envoyer Imprimer Aperçu Avoir Remettre en brouillon Brouillon Comptabilisé

## Facture client INV/2026/00001

Client Ecole Numérique 75 Date de facturation 9 févr.  
Adresse de livraison ? Ecole Numérique 75 Échéance 9 févr.  
Date de livraison

Lignes de facture	Écritures comptables	Autres informations
Produit	Compte	Quantité Prix Taxes Montant
:: XPS 13	707000 Ventes de marchandises	5,00 1 200,00 20% G 6 000,00 €
:: Souris Logitech	707000 Ventes de marchandises	10,00 40,00 20% G 400,00 €

Conditions générales Montant hors taxes: 6 400,00 €  
TVA 20%: 1 280,00 €  
Total: 7 680,00 €

Payé le 09/02/2026 7 680,00 €

PAYÉ

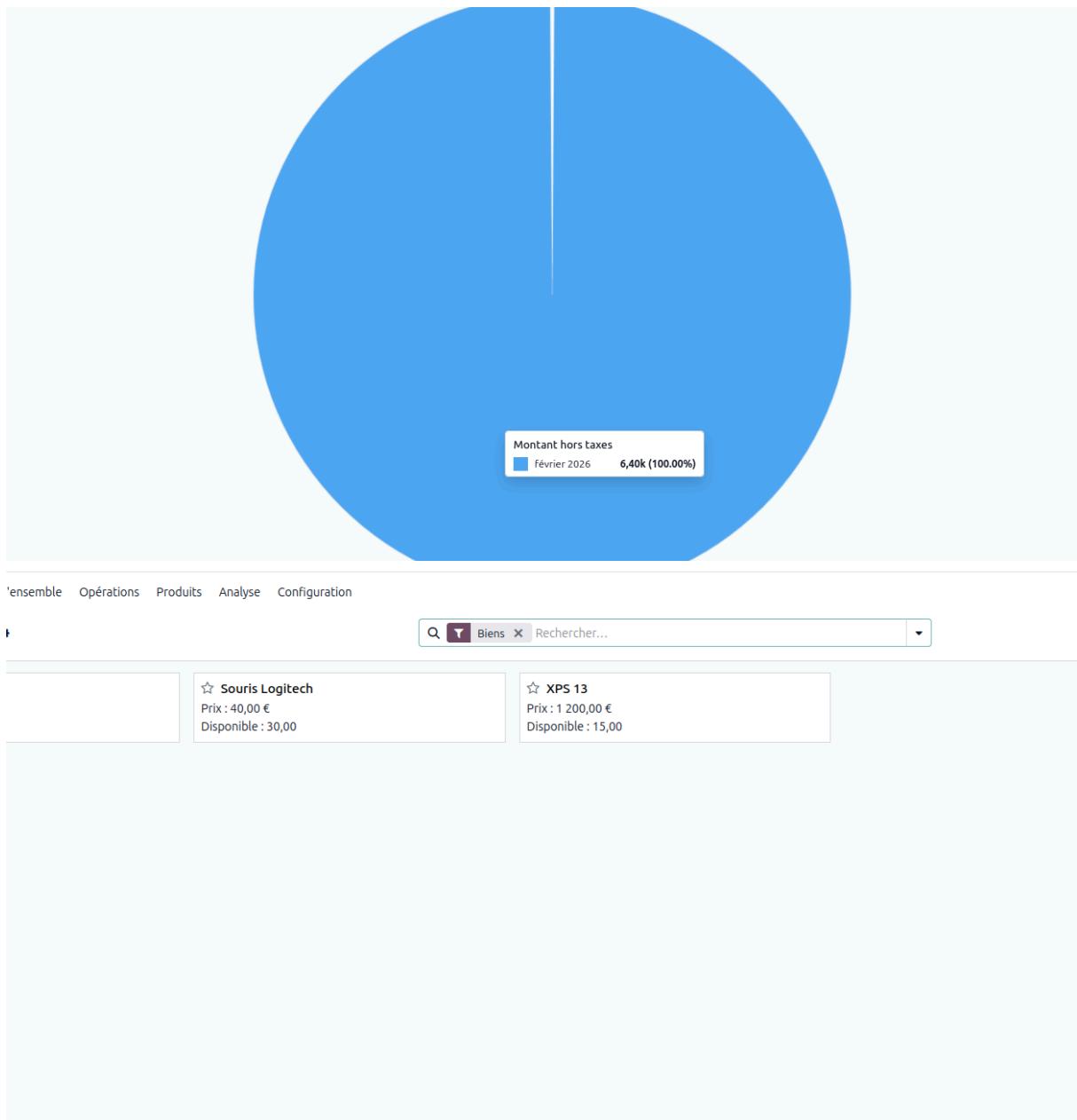
Résultat attendu :

- Stock mis à jour (reste 5 PC, 10 souris).
- Facture générée et payée.

## Partie 5 – Analyse

### Exercice 8 : Reporting

1. Aller dans le module **Facturation** → *Rapports* → *Ventes*.
2. Vérifier le chiffre d'affaires généré.
3. Aller dans **Inventaire** → vérifier le stock restant.



Je suis parti de 40 Souris et 20 PC

Résultat attendu :

- 5 ordinateurs + 10 souris en stock.
  - Rapport de ventes affichant les factures payées.
- 
- QCM rapide (ex. : “Quelle est la différence entre un produit stockable et consommable ?”).
  - Vérification pratique : chaque étudiant doit avoir une facture validée et un stock cohérent.

Un produit stockable est un produit qui n'a peut être stocké pendant au moins 1 an, un produit consommable représente à un produit représentant une consommation telle que des agrafes, des piles, etc