

วันที่ 11 สิงหาคม 2566

เรื่อง คำอธิบายและการวิเคราะห[์]ของฝ่ายจัดการประจำไตรมาส 2 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 เรียน กรรมการและผู[้]จัดการ ตลาดหลักทรัพย[์]แห[่]งประเทศไทย

บริษัท บลูบิค กรุ[๊]ป จำกัด (มหาซน) ขอนำส[่]งคำอธิบายและการวิเคราะห^{ู่}ของฝ[่]ายจัดการประจำ ไตรมาส 2 สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 ตามรายละเอียดดังแนบ

ขอแสดงความนับถือ

-*ลายเซ็น-*(นางสาวศรีแพร ธนฐิติพันธ[์]) ประธานเจ[้]าหน[้]าที่การเงิน



บริษัท บลูบิค กรุ๊ป จำกัด (มหาชน)

คำอธิบายและการวิเคราะห[ุ]่ของฝ[่]ายจัดการประจำงวด 6 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566

ภาพรวมธุรกิจ

บริษัท บลูบิค กรุ๊ป จำกัด (มหาชน) ("บริษัทฯ") ประกอบธุรกิจที่ปรึกษาด้านดิจิทัลทรานส[์]ฟอร์เมซันแบบครบวงจร โดยมุ่งเน[้]นการนำเอาเทคโนโลยีดิจิทัล มาใช[้]เป็นเครื่องมือสำคัญในการพัฒนาธุรกิจเพื่อสร้างประโยชน์สูงสุดให[้]แก่องค[ั]ทรตั้งแต[่] ขนาดเล็กจนดึงใหญ[่] โดยการดำเนินธุรกิจของบริษัทนั้น จะดำเนินการผ่านบริษัท บริษัทย่อย บริษัทร่วมและกิจการร่วมค้า (รวม เรียกว่า "กลุ่มบริษัท") ซึ่งมีขอบเขตการดำเนินงานใน 4 ส่วนหลัก ได้แก[่]

A truly end-to-end digital transformation partner



- 1. ธุรกิจบริการหลักด้านดิจิทัลทรานส์ฟอร์เมซัน (Digital Transformation Consulting Services) ที่เป็นส่วน งานหลักที่กลุ่มบริษัทมีการให้บริการอย่างครบวงจร ซึ่งกลุ่มบริษัทจะมุ่งเน้นความสำคัญเรื่องคุณภาพการให้บริการควบคู่ทับ การขยายธุรกิจรูปแบบใหม่ โดยเฉพาะในกลุ่มบริการหรือเทรนด์เทคโนโลยีสำคัญหลังการเปลี่ยนผ่านองค์ทรสู่ระบบดิจิทัล ทั้งนี้ ธุรกิจการให้บริการหลัก มีดังนี้
 - > ธุรทิจการให**้คำปรึกษาด้านกลยุทธ์และการจัดการ (Management Consulting; MC)** เป็นการออกแบบแผน กลยุทธ[์]ทางธุรทิจระยะสั้นและยาว (3 ปี – 5 ปี) การออกแบบแผนการตลาดสำหรับผลิตภัณฑ[์]หรือบริการของ



ลูกค้า การวิจัยตลาดเพื่อสร้างกลยุทธ์การแข่งขัน การออกแบบกระบวนการทำงานเพื่อลดความซ้ำซ้อน และ การปรับโครงสร้างองค์ทรให้สอดคล้องกับธุรกิจ

- ธุรกิจการบริหารโครงการเชิงยุทธศาสตร์ (Strategic PMO; PMO) เป็นการให้บริการบริหารโครงการต่างๆ ใน รูปแบบการทำกับดูแลโครงการ กลไทการจัดการโครงการตลอดจนดำเนินการบริหารโครงการ หรือบริหาร ผลิตภัณฑ์ เพื่อให้ลูกค้าสามารถดำเนินงานได้ทันเวลา และองค่กรสามารถบรรลุเป้าหมายที่วางไว้
- ธุรกิจการพัฒนาระบบดิจิทัลและให้คำปรึกษาด้านเทคโนโลยี (Digital Excellence and Delivery; DX) เป็น การให้คำปรึกษาเชิงลึกด้านดิจิทัลครบวงจรและพัฒนาเทคโนโลยีที่เหมาะสมสำหรับองค์ทร ครอบคลุมตั้งแต่การ ออกแบบประสบการณ่ของผู้ใช้งานและส่วนติดต่อระหว่างผู้ใช้กับระบบ (UX/UI) บนหน้าเว็บไซต่หรือ แอปพลิเคชั่น การพัฒนาและปรับปรุงระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ เพื่อแก้ปัญหาเฉพาะด้านภายในองค์ทร โดยมี เป้าหมายเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการทำงานและความคล่องตัวให้กับธุรกิจ
- ธุรกิจการจัดการข้อมูลขนาดใหญ่และการวิเคราะห์ข้อมูลซั้นสูงด้วยปัญญาประดิษฐ์ (Big data, advanced analytics and artificial intelligence; Al) เป็นการให้บริการออกแบบและพัฒนาระบบบริหารจัดการข้อมูล ขนาดใหญ่ รวมถึงการวิเคราะห์ข้อมูลขนาดใหญ่และการพัฒนาปัญญาประดิษฐ์ เพื่อใช้สนับสนุนการตัดสินใจ และสร้างความได้เปรียบในการแข่งขัน
- ธุรกิจบริการด้านทรัพยากรบุคคลชั่วคราวที่มีความเชี่ยวชาญด้านไอที (IT Staff Augmentation) โดยทำหน้าที่ จัดหาพนักงานที่เชี่ยวชาญด้านไอที อาทิ โปรแกรมเมอร์ และนักพัฒนาซอฟต์แวร์ เพื่อปฏิบัติงานตามทำหนด ระยะเวลาจนจบโครงการ
- ธุรกิจบริการด้านการพัฒนาประสิทธิภาพการใช้ระบบงาน Enterprise Resource Planning; ERP (ERP maximization and advisory) ซึ่งในปัจจุบันมีการให้บริการสำหรับระบบงาน SAP โดยมุ่งเน้นการออกแบบและ พัฒนาโปรแกรมบนระบบ SAP ผ่านการเขียนโปรแกรมประยุกต่ำทางธุรกิจขั้นสูง เพื่อให้ลูกค้าสามารถใช้งาน ระบบ SAP ได้อย่างคล่องตัวและมีประสิทธิภาพสูงสุด
- ธุรกิจถ้านการพัฒนาระบบงาน Customer Relationship Management; CRM (CRM advisory and solution) ซึ่งในปัจจุบันมีการให้บริการสำหรับระบบงาน Salesforce ตั้งแต่การออกแบบ พัฒนาและการดูแล ระบบ โดยมุ่งเน้นการออกแบบและพัฒนาระบบที่สามารถเชื่อมต่อการทำงานกับระบบเดิมที่ลูกค้ามีอยู่อย่างไร้ รอยต่อ เพื่อทำให้การใช้งานสะดวกสบายมากยิ่งขึ้น
- ธุรกิจบริการด้านการพัฒนาระบบและให้คำปรึกษาด้านความปลอดภัยไซเบอร์ (Cyber Security and Solution Implementation Services) โดยเป็นการให[้]บริการที่ปรึกษาเพื่อบริหารจัดการด้านความมั่นคงปลอดภัย ไซเบอร์ครบวงจรตั้งแต่การวางแผนกลยุทธ์และกรอบการบริหารจัดการ การประเมินมาตรการควบคุมและ



ป้องกัน การยกระดับมาตรการป้องกัน การวางแผนและรับมือเหตุละเมิดความมั่นคงปลอดภัยทางไซเบอร์ รวมถึงการติดตั้งระบบ Cyber security ให้กับลูกค้า

- 2. ธุรกิจดิจิทัลแพลตฟอร์ม (Digital Platform) โดยกลุ่มบริษัทมีการจับมือกับพันธมิตรทางธุรกิจซึ่งเป็นบริษัทชั้น นำด้านไอทีระดับโลกในการนำเสนอดิจิทัลแพลตฟอร์ม หรือไอทีโซลูซันที่สามารถรองรับความต้องการและเทรนด์ธุรกิจใหม่ และ ขยายฐานลูกค้าที่ครอบคลุมทั้งกลุ่มลูกค้าขนาดเล็กจนถึงขนาดใหญ่ ซึ่งจะช่วยสนับสนุนการทำดิจิทัลทรานส์ฟอร์เมซันและ เทรนด์การทำธุรกิจรูปแบบใหม่ นอกจากนี้ กลุ่มบริษัทยังมีการพัฒนาดิจิทัลแพลตฟอร์ม หรือไอทีโซลูซันขึ้นมาเอง เช่น นวัตกรรม LISMA (Line as SAP Mobile Application) ซึ่งเป็นการเชื่อมต่อระบบ SAP เข้ากับแพลตฟอร์ม Line เพื่อช่วยให้ ลูกค้าสามารถใช้งานระบบต่างๆ ได้สะดวก ง่ายและปลอดภัยมากยิ่งขึ้น
- 3. ธุรกิจร่วมค้า โดยการลงทุนร่วมกับพันธมิตรทางธุรกิจที่มีความแข็งแกร่งและเชี่ยวชาญที่สามารถต่อยอดด้าน บริการและธุรกิจ ซึ่งปี 2564 บริษัทฯ มีการลงทุนจัดตั้งบริษัท ออร์บิท ดิจิทัล จำกัด ("ออร์บิท") ซึ่งเป็นบริษัทร่วมทุนระหว่าง บริษัทฯ และบริษัท มอดูลัส เวนเจอร์ จำกัด ("มอดูลัส") ซึ่งเป็นบริษัทในเครือของบริษัท ปตท. น้ำมันและการค้าปลีก จำกัด (มหาชน) ("โออาร์") เพื่อประกอบธุรกิจบริการด้านการให้คำปรึกษา ออกแบบ พัฒนา ดูแลรักษาระบบและแอพพลิเคชั่นของ บริษัทในเครือโออาร์ รวมถึงการหารายได้โดยการใช้ประโยชน์ของข้อมูล (Data Monetization) โดยเป็นการขยายผลเพื่อนำ ข้อมูลที่เป็นทรัพยากรขององคกรไปใช้ต่อยอดทางธุรกิจ
- 4. ธุรกิจต่างประเทศ โดยกลุ่มบริษัทมีการรุกสู่ตลาดต่างประเทศที่มีขนาดใหญ่และมีความต้องการในการทำดิจิทัล ทรานส์ฟอร์เมชันในระดับสูงอย่างต่อเนื่อง ซึ่งกลุ่มบริษัทมีการให้บริการพัฒนาระบบดิจิทัลและให้คำปรึกษาด้านเทคโนโลยีให้กับ ลูกค้าต่างประเทศ เช่น อินโดนีเซีย สิงคโปร์ สหราชอาณาจักร และเวียดนาม ผ่านการชูจุดแข็งด้วยศักยภาพของบุคลากรด้าน ดิจิทัล และข้อได้เปรียบในต้นทุนบริการที่สามารถแข่งขันได้ในตลาดโลก

เพื่อรองรับการขยายธุรกิจของกลุ่มบริษัทในการเป็น Truly End-to-End Digital Transformation Partner ตาม แนนยุทธศาสตร์ขององค์ทรที่ได้วางไว้ ในไตรมาสที่ 1 ปี 2566 บริษัทฯ ได้เข้าลงทุนใน 2 บริษัทย่อย ได้แก่ 1) บริษัท อินโนวิซ โซลูชั่นส่ จำกัด ("Innoviz") ซึ่งประกอบธุรกิจหลักในการให้คำปรึกษาด้านการพัฒนาระบบ ERP ในส่วนของระบบ Microsoft Dynamic 365 และ 2) บริษัท วัลแคน ดิจิทัล เดลิเวอรี่ จำกัด ("Vulcan") ซึ่งมีความเชี่ยวชาญในด้านการพัฒนาระบบ เทคโนโลยีสารสนเทศ และแอปพลิเคชั่น รวมถึงในปี 2566 ได้มีการจดจัดตั้ง 2 บริษัทย่อยในสหราชอาณาจักรและเวียดนาม เพื่อรองรับการขยายตัวสู่ตลาดต่างประเทศอย่างเต็มที่ และในไตรมาสที่ 2 ปี 2566 บริษัทฯ ได้มีการร่วมลงทุนใน 2 บริษัท เพิ่มเติม ได้แก่

บริษัท ซอส สกิลส์ จำกัด ("Sauce Skills") ซึ่งเป็นการร่วมมือกับ บริษัท เดอะแสตนดาร์ด จำกัด ในการดำเนิน
 ธุรกิจพัฒนาหลักสูตรอบรมแก่องค์กร (Corporate Training) เพื่อมุ่งยกระดับทักษะและความรู้ความเข้าใจด้าน



ดิจิทัล ธุรกิจ และการส[่]งเสริมความเป็นผู[้]นำในองค[่]กร (Sauce Skills มีฐานะเป็นบริษัทย[่]อยภายในงบการเงินรวม ของบริษัทฯ)

บริษัท อีโค เอ็ทซ่ จำกัด ("EcoX") ซึ่งเป็นธุรกิจร่วมค้ำกับ บริษัท เบริล 8 พลัส จำกัด (มหาชน) ในการดำเนิน
 ธุรกิจด้านเทคโนโลยีและนวัตกรรมเพื่อดูแลสิ่งแวดล้อม (Green Technology)

สรุปผลการดำเนินงานสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566

หน่วย: ล้านบาท

งบการเงินรวม	3M Q2/23	3M Q1/23	ปป QoQ	%	3M Q2/22	վվ YoY	%	6M 23	6M 22	ქქ YTD	%
รายได้บริการและขาย	339.75	266.82	72.93	27%	131.85	207.91	158%	606.58	243.19	363.39	149%
ต [ุ] ้นทุนบริการและขาย	(159.26)	(137.91)	(21.35)	15%	(58.61)	(100.65)	172%	(297.17)	(103.63)	(193.54)	187%
ทำไรขั้นต ^{ุ้} น	180.50	128.91	51.59	40%	73.24	107.26	146%	309.41	139.56	169.85	122%
รายได้อื่น	1.78	0.25	1.53	617%	1.89	(0.12)	-6%	2.02	2.68	(0.66)	-25%
ค่าใช้จ่ายจัดจำหน่ายและบริหาร	(106.33)	(73.10)	(33.22)	45%	(42.09)	(64.23)	153%	(179.43)	(82.43)	(97.00)	118%
ทำไรจากการดำเนินงาน	75.95	56.06	19.89	35%	33.04	42.91	130%	132.00	59.81	72.19	121%
รายได้ทางการเงิน	1.51	0.25	1.26	499%	0.58	0.93	159%	1.76	1.19	0.57	48%
ต้นทุนทางการเงิน	(1.39)	(1.29)	(0.10)	8%	(0.19)	(1.20)	646%	(2.68)	(0.36)	(2.32)	642%
ส่วนแบ [่] งทำไรของบ.ร่วม/ JV	12.09	10.34	1.74	17%	3.13	8.95	286%	22.43	9.73	12.71	131%
ภาษีเงินได้	(13.31)	(2.74)	(10.56)	385%	(3.63)	(9.68)	267%	(16.05)	(8.78)	(7.27)	83%
ทำไรสุทธิ	74.84	62.62	12.23	20%	32.94	41.90	127%	137.46	61.58	75.88	123%
	7.82	4.36	3.46	79%	0.73	7.09	972%	12.18	1.31	10.86	827%
ทำไรสุทธิส่วนที่เป็นของบริษัทใหญ่	67.02	58.26	8.77	15%	32.21	34.81	108%	125.28	60.27	65.01	108%

อัตราทำไรสุทธิ์ 22% 23%

โดยรายละเอียดรายได้ของแต่ละทลุ่มธุรกิจ สามารถแสดงได้ ดังนี้

หน่วย: ล้านบาท

รายได้บริการและขาย	3M Q2/23	3M Q1/23	ปป QoQ	%	3M Q2/22	ปป YoY	%	6M 23	6M 22	JJJ YTD	%
1. ธุรทิจ MC	13.58	34.18	(20.60)	-60%	23.48	(9.90)	-42%	47.76	52.26	(4.50)	-9%
2. ธุรทิจ PMO	14.56	13.04	1.52	12%	10.14	4.42	44%	27.60	17.90	9.70	54%
3. ธุรทิจ DX	291.49	193.16	98.33	51%	76.51	214.98	281%	484.66	145.94	338.72	232%
4. ธุรกิจ Al	20.12	26.44	(6.32)	-24%	21.72	(1.60)	-7%	46.56	27.09	19.47	72%
รวมรายได้	339.75	266.82	72.93	27%	131.85	207.91	158%	606.58	243.19	363.39	149%

^{*}หมายเหตุ ธุรกิจ DX รวมถึงการให[้]บริการและผลิตภัณฑ[่]ของ Innoviz, Vulcan, ERP, CRM และ Cyber security



ผลประทอบการสำหรับงวด 6 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 เปรียบเทียบกับงวด 6 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2565

แม้จะมีปัจจัยความทังวลเกี่ยวทับภาวะเศรษฐกิจที่ชะลอตัว แต่สำหรับงวด 6 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 บริษัทฯ ยังคงความสามารถในการเติบโตอย่างต่อเนื่อง ส่งผลให้มีผลประทอบการสูงเป็นประวัติการณ์ทั้งส่วนของรายได้และทำไร สุทธิสำหรับงวด โดยรายได้รวมของกลุ่มบริษัทฯ สำหรับงวด 6 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 อยู่ที่ 606.58 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันปีก่อนหน้าจำนวน 363.39 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 149 เป็นผลมาจากแผนยุทธศาสตร์ที่มุ่งสร้าง Synergy การทำงานร่วมทันของกลุ่มบริษัทในเครือ รวมถึงบริษัทที่ได้ลงทุนใหม่ในปี 2566 ทำให้สามารถรองรับความต้องการ ของลูกค้าในการใช้เทคโนโลยีเพื่อรับมือปัญหาเศรษฐกิจและการสร้างแต้มต่อทางธุรกิจในหลายอุตสาหกรรมทั้งในประเทศและ ต่างประเทศได้มากยิ่งขึ้น ซึ่งมีผลต่อการเติบโตอย่างมากโดยเฉพาะธุรกิจการให้คำปรึกษาและพัฒนาเทคโนโลยีให้กับองค์ทร (DX) ทั้งนี้ การเติบโตของรายได้กลุ่มบริษัทฯ มาจากทั้งการต่อยอดการให้บริการในกลุ่มลูกค้าเดิม รวมถึงการขยายฐานลูกค้า ไปยังกลุ่มลูกค้าใหม่

นอกจากนี้ กลุ่มบริษัทฯ ยังสร้างการเติบโตในตลาดต่างประเทศอย่างมากจากคุณภาพการให้บริการที่ทำให้เกิดการ ต่อยอดการให้บริการในกลุ่มลูกค้าเดิม ส่งผลให้มีรายได้จากต่างประเทศสำหรับงวด 6 เดือนปี 2566 สำหรับการให้บริการ ธุรกิจ DX ในสหราชอาณาจักรและเวียดนาม ที่มียอดรายได้รวมอยู่ถึง 65.44 ล้านบาท เพิ่มขึ้นจากงวดเดียวกันปีก่อนหน้า จำนวน 35.98 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 122

ในส่วนของทำไรสำหรับงวด 6 เดือนปี 2566 ทำไรสุทธิของทลุ่มบริษัทฯ อยู่ที่ 137.46 ล้านบาท คิดเป็นอัตราทำไร สุทธิร[ั]อยละ 23 ของรายได้รวม ซึ่งทำไรสุทธิเพิ่มขึ้นร[ั]อยละ 123 จากทำไรสุทธิงวดเดียวทันของปี 2565 จากการเติบโตของ รายได[้] ประทอบกับส่วนแบ่งทำไรจากทิจการร[่]วมค้าและบริษัทร[่]วม จำนวนรวมทั้งสิ้น 22.43 ล้านบาท รวมถึงการใช[้]สิทธิ ประโยชน์ทางภาษีจาก BOI สำหรับกลุ่มบริษัทฯ ในงวดที่ผ่านมา

ผลประกอบการสำหรับงวด 3 เดือนประจำไตรมาส 2 ปี 2566 เปรียบเทียบกับไตรมาส 1 ปี 2566

สำหรับงวด 3 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 รายได้รวมของกลุ่มบริษัทฯอยู่ที่ 339.75 ล้านบาทเพิ่มขึ้นจาก งวดก่อนหน้าจำนวน 72.93 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 27 QoQ สาเหตุหลักมาจากความต้องการของลูกค้าในการ ปรับเปลี่ยนองค์ทรสู่ Digital-First Company ซึ่งยังคงส่งผลต่อการเติบโตของรายได้ธุรกิจ DX อย[่]างแข็งแกร่งทั้งในลูกค้า กลุ่มสถาบันการเงิน ประกันภัย และค้าปลีก

ในส่วนของทำไรสำหรับงวด 3 เดือน ไตรมาส 2 ปี 2566 ทำไรสุทธิของกลุ่มบริษัทฯ 74.84 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 20 จากทำไรสุทธิงวดท[่]อนหน[้]าจากการเติบโตของรายได้ ทั้งนี้ อัตราทำไรสุทธิสำหรับงวด 3 เดือนไตรมาส 2 ปี 2566 อยู[่]ที่ร[้]อย ละ 22 ซึ่งลดลงเล็กน[้]อยจากอัตราทำไรสุทธิงวดท[่]อนหน[้]า สาเหตุหลักจากค่าใช[้]จ[่]ายบริหารที่เกิดขึ้นในไตรมาสที่ 2 สำหรับการ



จัดตั้งและเตรียมการดำเนินการในประเทศเวียดนามและสหราชอาณาจักรเพื่อรองรับการขยายตัวสู่ต[่]างประเทศ รวมถึงค[่]าใช[้]จ[่]าย ของบริษัท Sauce Skills ที่ได[้]จัดตั้งขึ้นในไตรมาสดังกล[่]าว เพื่อเตรียมการดำเนินงานอย[่]างเต็มที่ในไตรมาสที่ 3 ต[่]อไป

ผลประกอบการสำหรับงวด 3 เดือนประจำไตรมาส 2 ปี 2566 เปรียบเทียบกับไตรมาส 2 ปี 2565

สำหรับงวด 3 เดือนสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 รายได้รวมของกลุ่มบริษัทฯ อยู่ที่ 339.75 ล้านบาท เพิ่มขึ้น จากงวดเดียวกันของปีก่อนหน้าถึง 207.91 ล้านบาท หรือคิดเป็นร[้]อยละ 158 YoY โดยเป็นผลมาจากการทำงานร[่]วมทันของ กลุ่มบริษัทในเครือเพื่อรองรับความต[้]องการของลูกค้าโดยเฉพาะธุรกิจ DX

ในส่วนของทำไรสำหรับงวด 3 เดือน ไตรมาส 2 ปี 2566 ทำไรสุทธิของกลุ่มบริษัทฯ 74.84 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 127 จากทำไรสุทธิงวดเดียวกันของปีก่อนหน้า จากการขยายตัวของกลุ่มบริษัทฯ ทั้งในและต่างประเทศที่ส่งผลต่อการเติบโต ของรายได้ รวมถึงส่วนแบ่งทำไรจากกิจการร่วมค้าและบริษัทร่วม

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2566 กลุ่มบริษัทฯ มีสัญญาการให[้]บริการมูลค่าคงเหลือ (Backlog) อยู่ 789 ล้านบาท (ที่ ไม่ได[้]รวมยอด Backlog ของกิจการร[่]วมค้าและบริษัทร[่]วมทั้งหมด) ซึ่งคาดว[่]าจะสามารถส[่]งมอบการให[้]บริการและรับรู้รายได้ในปี 2566 ไม่น[้]อยกว่า 494 ล้านบาท และส่วนที่เหลือจะรับรู้ในปี 2567-2571

งบแสดงฐานะการเงิน

สินทรัพย

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2566 กลุ่มบริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมทั้งสิ้น 2,212.85 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,407.00 ล้านบาท จากสินทรัพย์รวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 จำนวน 805.85 ล้านบาทเป็นผลมาจาก

- การเพิ่มขึ้นของเงินสด เงินฝากสถาบันการเงินและรายการเทียบเท่าเงินสด 81.04 ล้านบาท
- การเพิ่มขึ้นของลูกหนี้การค้า รายได้ค้างรับ และงานระหว่างทำจำนวน 252.37 ล้านบาทตามการเติบโตของ
 การดำเนินงาน
- การเพิ่มขึ้นของเงินลงทุนในบริษัทร่วมและทิจการร่วมค้า 23.98 ล้านบาทจากการรับรู้ส[่]วนแบ[่]งทำไรในงวด
- การเพิ่มขึ้นของสิทธิการใช้อาคารสำนักงานและสินทรัพย์กาวร จำนวน 81.55 ล้านบาท จากการเช่าและตกแต่ง
 สำนักงานเพิ่มเติม และการซื้ออุปกรณ์คอมพิวเตอร์เพื่อรองรับจำนวนพนักงานที่เพิ่มขึ้น
- การเพิ่มขึ้นของค่าความนิยมจากการลงทุนใน Innoviz และ Vulcan จำนวน 927.02 ล้านบาท
- การเพิ่มขึ้นของเงินลงทุนอื่น จำนวน 14.53 ล้านบาท
- การเพิ่มขึ้นของสินทรัพย[์]ภาษีเงินได[้]และสินทรัพย[์]ไม[่]หมุนเวียนอื่น จำนวน 23.01 ล[้]านบาท



หนี้สิน

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2566 บริษัทและบริษัทย[่]อยมีหนี้สินรวมทั้งสิ้น 411.41 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 241.72 ล้านบาท จากหนี้สินรวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 จำนวน 169.69 ล้านบาท โดยหลักเป็นผลมาจาก

- การเพิ่มขึ้นของเจ้าหนี้การค้า เจ้าหนี้อื่น และหนี้สินหมุนเวียนอื่น จำนวน 14.54 ล้านบาท
- การเพิ่มขึ้นของรายได้รับล่วงหน้า จำนวน 104.84 ล้านบาท
- การเพิ่มขึ้นของหนี้สินสัญญาเช่า จากการเช่าพื้นที่สำนักงานเพิ่มเติม จำนวน 52.10 ล้านบาท
- การเพิ่มขึ้นของประมาณการหนี้สินผลประโยชน[์]พนักงาน จำนวน 69.89 ล[้]านบาท

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2566 บริษัทและบริษัทย่อยมีส่วนของผู้ถือหุ้น ทั้งสิ้น 1,801.44 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,165.27 ล้านบาท จากส่วนของผู้ถือหุ้นรวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 จำนวน 636.16 ล้านบาท ซึ่งเป็นผลจากการเพิ่มทุน 1,061.85 ล้านบาท สำรองตามกฎหมาย 0.5 ล้านบาท กำไรสุทธิสำหรับงวด 6 เดือน ปี 2566 สำหรับส่วนของบริษัทใหญ่ 125.28 ล้านบาท และส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุม 21.15 ล้านบาท สุทธิกับการจ่ายเงินปันผลประจำปี 2565 จำนวน 43.55 ล้านบาท ที่บริษัทฯ ได้จ่ายไปในเดือนพฤษภาคม 2566