

9 สิงหาคม 2566

เรียน กรรมการและผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

เรื่อง คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร สำหรับผลประกอบการใตรมาส 2 และงวดหกเดือนปี 2566

#### ผลประกอบการไตรมาส 2 และงวดหกเดือนปี 2566 ของบริษัท เบอร์ลี่ ยคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

#### รายได้รวม

<u>บริษัทรายงานรายได้รวมในไตรมาส 2/66</u> เท่ากับ 42,828 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,426 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.4 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกัน ของปีก่อน โดยเพิ่มขึ้นจากยอดขายและรายได้ค่าบริการที่เพิ่มขึ้นอยู่ที่ 39,402 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,299 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.4 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน จากยอดขายที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค และค้าปลีกสมัยใหม่ ในขณะที่ รายได้อื่นรวมอยู่ที่ 3,375 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 122 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.8 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากรายได้อื่น ของกลุ่มธุรกิจค้าปลีกสมัยใหม่เพิ่มสูงขึ้น จากการฟื้นตัวอย่างต่อเนื่องของรายได้ค่าเชา

<u>บริษัทรายงานรายได้รวมงวดหกเดือนของปี 2566</u> เท่ากับ 83,632 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2,797 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.5 เมื่อเปรียบเทียบกับรายได้ รวมงวดหกเดือนของปีก่อน โดยมีสาเหตหลักจากยอดขายในทกกลุ่มสินค้าและบริการ และรายได้อื่นที่เพิ่มขึ้น

### ค่าใช้จ่าย

<u>บริษัทรายงานค่าใช้จ่ายรวมในไตรมาส 2/66</u> เท่ากับ 41,108 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,340 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.4 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส เดียวกันของปีก่อน โดยการเพิ่มขึ้นมีสาเหตุหลักมาจาก (1) ต้นทุนขายที่เพิ่มขึ้นจากยอดขายที่เดิบโตขึ้น รวมถึงต้นทุนวัตถุดิบและค่าสาธารณูปโภคที่ สูงขึ้น (2) ค่าใช้จ่ายในการขายที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ จากค่าไฟฟ้าที่สูงขึ้น (3) ต้นทุนทางการเงินที่เพิ่มขึ้น จาก อัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้น

<u>บริษัทรายงานค่าใช้จ่ายรวมงวดหกเดือนของปี 2566</u> เท่ากับ 80,314 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2,652 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.4 เมื่อเปรียบเทียบกับงวด หกเดือนของปีก่อน โดยการเพิ่มขึ้นมีสาเหตุหลักมาจาก (1) ต้นทุนขายที่เพิ่มขึ้นจากยอดขายที่เดิบโตขึ้น รวมถึงต้นทุนวัตถุดิบและค่าสาธารณูปโภคที่ สูงขึ้น (2) ค่าใช้จ่ายในการขายที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ จากค่าไฟฟ้าที่สูงขึ้น (3) ต้นทุนทางการเงินที่เพิ่มขึ้น จาก อัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้น

#### กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้

<u>บริษัทรายงานกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ในไตรมาส 2/66</u> เท่ากับ 2,921 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 147 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 5.3 เมื่อเปรียบเทียบ กับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุจากยอดขายที่เติบโตของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค และค้าปลีกสมัยใหม**่ รวมถึงรายได้อื่น** และความสามารถในการทำกำไรที่ดีขึ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่

<u>บริษัทรายงานกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้งวดหกเดือนของปี 2566</u> เท่ากับ 5,733 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 184 ล้านบาท หรือคิดเป็นร<sup>้</sup>อยละ 3.3 เมื่อเปรียบเทียบกับงวดหกเดือนของปีก่อน สาเหตุจากยอดขายที่เดิบโตของทุกกลุ่มสินค้าและบริการ รวมถึงรายได้อื่น และความสามารถในการทำกำไร ที่เดิบโตขึ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม<sup>่</sup>

### กำไรสทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือห้นบริษัท

<u>บริษัทรายงานกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นบริษัทในไตรมาส 2/66</u> เท่ากับ 1,210 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7 ล้านบาท หรือคิดเป็นร<sup>้</sup>อยละ 0.5 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เป็นไปตามสาเหตที่กล่าวไว้ข้างต้น

<u>บริษัทรายงานกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นบริษัทงวดหกเดือนของปี 2566</u> เท่ากับ 2,464 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15 ล้านบาท หรือคิดเป็นร<sup>้</sup>อยละ 0.6 เมื่อเปรียบเทียบกับงวดหกเดือนของปีก่อน เป็นไปตามสาเหตุที่กล่าวไว้ข้างต้น





# รายการหลักในงบกำไรขาดทุนประจำไตรมาส 2 และงวดหกเดือนปี 2566

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 2/66	ไตรมาส 1/66	ไตรมาส 2/65	อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 1/66 (%)	อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 2/65 (%)	งวดหกเดือน ปี 2566	งวดหกเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง (%)
กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์	6,060	6,215	6,062	(2.5)	(0.0)	12,275	11,893	<i>3.2</i>
กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค	5,194	5,328	5,326	(2.5)	(2.5)	10,522	10,510	0.1
กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค	2,429	2,129	2,324	14.1	4.5	4,558	4,369	4.3
กลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่	26,152	24,256	24,850	7.8	5.2	50,408	48,439	4.1
อื่นๆ	(433)	(408)	(459)	(6.1)	5.6	(841)	(876)	3.9
รายได้จากการขายและให้บริการ	39,402	37,520	38,103	5.0	3.4	76,922	74,335	3.5
รายได้อื่น	3,375	3,239	3,253	4.2	3.8	6,614	6,457	2.4
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนสุทธิ	51	45	46	11.7	10.7	96	43	122.3
รายได้รวม	42,828	40,804	41,402	5.0	3.4	83,632	80,835	3.5
ต <sup>ั</sup> นทุนขายและต <sup>ั</sup> นทุนการให <sup>ั</sup> บริการ	31,949	30,251	31,234	5.6	2.3	62,200	60,719	2.4
กำไรขั้นต <sup>้</sup> น	7,453	7,269	6,869	2.5	8.5	14,722	13,616	8.1
ค่าใช้จ่ายในการขาย	6,692	6,555	6,201	2.1	7.9	13,247	12,236	8.3
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	1,173	1,161	1,165	1.0	0.7	2,334	2,344	(0.4)
ส่วนแบ่งกำไร (ขาดทุน) จากบริษัทในเครือ	(93)	(25)	(28)	(261.2)	(228.1)	(118)	13	(996.0)
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้	2,921	2,812	2,774	3.9	5.3	5,733	5,549	3.3
ต้นทุนทางการเงิน	1,294	1,239	1,168	4.4	10.7	2,533	2,363	7.2
กำไรก่อนหักภาษีเงินได <sup>้</sup>	1,627	1,573	1,606	3.4	1.4	3,200	3,186	0.5
ภาษีเงินได <sup>้</sup>	202	131	153	<i>54.5</i>	32.3	333	290	14.9
กำไรสุทธิสำหรับงวด	1,425	1,442	1,453	(1.2)	(1.9)	2,867	2,896	(1.0)
ส่วนของกำไรที่เป็นของ:								
ผู้ถือหุ้นส่วนน้อย	215	188	250	14.4	(13.6)	403	447	(9.6)
ผู้ถือหุ้นของบริษัท	1,210	1,254	1,203	(3.6)	0.5	2,464	2,449	0.6

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	ไตรมาส 2/66	ไตรมาส 1/66	ไตรมาส 2/65	อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 1/66	อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 2/65	งวดหกเดือ ปี 2566
อัตรากำไรขั้นต <sup>ั</sup> นต <sup>่</sup> อยอดขาย <sup>1</sup>	18.9%	19.4%	18.0%	(46) bps	89 bps	19.1
อัตราค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อยอดขาย¹	20.0%	20.6%	19.3%	(60) bps	63 bps	20.3
อัตรากำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได <sup>้</sup> ต่อยอดขาย <sup>1</sup>	7.4%	7.5%	7.3%	(8) bps	13 bps	7.5
อัตรากำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ <sup>้</sup> นของบริษัทต <sup>่</sup> อยอดขาย <sup>1</sup>	3.1%	3.3%	3.2%	(27) bps	(9) bps	3.2
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยสุทธิต่อส่วนของ ผู้ถือหุ้น (เท่า)²	1.2	1.2	1.2	-	3 bps	

	งวดหกเดือน ง ปี 2566		อัตราการ เปลี่ยนแปลง
•	19.1%	18.3%	
	20.3%	19.6%	
•	7.5%	7.5%	(-)
•	3.2%	3.3%	(9) bps
	1.2	1.2	3 bps

หมายเหตุ: ¹ยอดขายไม่รวมรายได้อื่น

<sup>&</sup>lt;sup>3</sup>ตั้งแต่ 1 มกราคม 2566 บริษัทได้มีการปรับโครงสร้างธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน ดังนั้น บริษัทจึงได้มีการปรับการนำเสนอข้อมูลทางการเงินย้อนหลัง ของปี 2565 เพื่อให<sub></sub>้สอดคล<sup>้</sup>องกัน



<sup>&</sup>lt;sup>2</sup>ไม**่รวมหนี้สินตามสัญญาเช**่า



#### สรุปผลประกอบการจำแนกตามกลุ่มธุรกิจ

#### กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจภัณฑ์

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 2/66	ไตรมาส 1/66	ไตรมาส 2/65		อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 2/65 (%)	งวดหกเดือน ง ปี 2566	งวดห ปี 2
รายได้จากการขาย	6,060	6,215	6,062	(2.5)	(0.0)	12,275	1
กำไรสุทธิ	397	477	556	(16.8)	(28.7)	874	
อัตรากำไรสุทธิ (%)	6.5%	7.7%	9.2%	(113) bps	(263) bps	7.1%	

งวดหกเดือน ปี 2566	งวดหกเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง (%)
12,275	11,893	3.2
874	1,143	(23.6)
7.1%	9.6%	(249) bps

#### ผลประกอบการไตรมาส 2/66

ยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 6,060 ล้านบาท ลดลง 2 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 0.0 เมื่อเปรียบเทียบกับ ไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักมาจากยอดขายที่ลดลงของกลุ่มบรรจุภัณฑ์กระป๋อง เนื่องจากสถานการณ์ทางเศรษฐกิจที่ซบเซาในประเทศเวียดนาม ส่งผลลบต่อกำลังซื้อของผู้บริโภค

อัตรากำไรขั้นต<sup>้</sup>นของกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ร<sup>้</sup>อยละ 18.1 ลดลงจากไตรมาส 2/65 ที่ร<sup>้</sup>อยละ 20.1 สาเหตุหลักมาจากกลุ่ม บรรจุภัณฑ์แก้ว จากผลกระทบของต<sup>้</sup>นทุนวัตถุดิบและค่าสาธารณูปโภคที่เพิ่มขึ้น อัตรากำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ของกลุ่มสินค้าและบริการทาง บรรจุภัณฑ์ในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ร<sup>้</sup>อยละ 12.4 ลดลงจากไตรมาส 2/65 ที่ร<sup>้</sup>อยละ 15.4 เนื่องจากอัตรากำไรขั้นต<sup>้</sup>นที่ลดลง

กำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 397 ล้านบาท ลดลง 159 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 28.7 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เป็นไปตามสาเหตุที่กล่าวไว้ข้างต้น

#### ธรกิจบรรจภัณฑ์แก้ว

ในไตรมาส 2/66 กลุ่มธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้วมียอดขายที่ 3,327 ล้านบาท เพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 8.1 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุจากยอดขายที่เดิบโตของหมวดหมู่เครื่องดื่มที่ไม่ใช่แอลกอฮอลล์ โดยเฉพาะสินค้ากลุ่มโชดา โดยยอดขายของธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้วในไตรมาส 2/66 คิดเป็นอัตราส่วนประมาณร้อยละ 55 ของยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ กำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นในไตรมาส 2/66 ลดลงเมื่อ เปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากต้นทุนวัตถุดิบและค่าสาธารณูปโภคที่เพิ่มขึ้น รวมถึงการปิดเตาหลอมแก้วชั่วคราว 1 แห่ง เพื่อ ปรับปรุงประสิทธิภาพการผลิต อย่างไรก็ตาม ต้นทุนค่าสาธารณูปโภคเริ่มมีแนวโน้มลดลง บริษัทคาดว่าสถานการณ์จะปรับตัวดีขึ้นในช่วงครึ่งปีหลัง 2566

#### ธุรกิจบรรจภัณฑ์กระป่อง

ในไตรมาส 2/66 กลุ่มธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระป๋องมียอดขายที่ 2,733 ล้านบาท ลดลงคิดเป็นร้อยละ 8.4 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากสถานการณ์ทางเศรษฐกิจที่ชบเซาในประเทศเวียดนาม ส่งผลลบต่อกำลังชื้อของผู้บริโภค อย่างไรก็ตาม รัฐบาลประเทศเวียดนามได้ออกนโยบาย เยียวยาเพื่อกระตุ้นการชื้อขายภายในประเทศอย่างต่อเนื่อง โดยยอดขายของธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระป๋องในไตรมาส 2/66 คิดเป็นอัตราส่วนประมาณร้อยละ 45 ของยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ กำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นในไตรมาส 2/66 ลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากยอดขายที่ลดลง





# กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 2/66	ไตรมาส 1/66	ไตรมาส 2/65		อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 2/65 (%)	งวดหกเดือน ง ปี 2566	งวดหกเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง (%)
รายได้จากการขาย	5,194	5,328	5,326	(2.5)	(2.5)	10,522	10,510	0.1
กำไรสุทธิ	281	278	198	1.3	42.3	559	477	17.3
อัตรากำไรสุทธิ (%)	5.4%	5.2%	3.7%	21 bps	170 bps	5.3%	4.5%	78 bps

# ผลประกอบการไตรมาส 2/66

ยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 5,194 ล้านบาท ลดลง 132 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 2.5 เมื่อเปรียบเทียบ กับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักมาจากยอดขายที่ลดลงของกลุ่มธุรกิจต่างประเทศ เนื่องจากสถานการณ์ทางเศรษฐกิจที่ซบเซาในประเทศ เวียดนาม

อัตรากำไรขั้นต<sup>ั</sup>นของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ร<sup>ั</sup>อยละ 17.9 เพิ่มขึ้นจากในไตรมาส 2/65 ที่ร<sup>ั</sup>อยละ 15.7 มีสาเหตุ หลักจากอัตรากำไรขั้นต<sup>ั</sup>นที่สูงขึ้นของกลุ่มธุรกิจอาหารและอุปโภค เนื่องจากต<sup>ั</sup>นทุนวัตถุดิบและค่าขนส่งที่ลดลง รวมถึงการควบคุมค่าใช้จ่ายที่ดีขึ้น ในขณะที่อัตรากำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ร้อยละ 7.0 เพิ่มขึ้นจากในไตรมาส 2/65 ที่ร้อยละ 4.5 จากอัตรากำไรขั้นต<sup>ั</sup>นที่ เพิ่มขึ้น

กำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 281 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 83 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 42.3 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักจากกำไรสุทธิที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มธุรกิจอาหารและอุปโภค ซึ่งเป็นไปตามสาเหตุที่กล่าวไว้ ข้างต้น

#### <u>กลุ่มธุรกิจอาหาร</u>

ยอดขายของกลุ่มธุรกิจอาหารในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 1,440 ล้านบาท เพิ่มขึ้นร้อยละ 4.4 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน โดยยอดขาย ของกลุ่มธุรกิจอาหารในไตรมาส 2/66 คิดเป็นอัตราส่วนประมาณร้อยละ 28 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค ในส่วน ของกำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มธุรกิจอาหารในไตรมาส 2/66 เติบโตอย่างแข็งแกร่งเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักจาก ยอดขายที่เพิ่มขึ้น รวมถึงตนทุนน้ำมันปาล์มและค่าขนส่งที่ลดลง

### กลุ่มธรกิจอปโภค

ยอดขายของกลุ่มธุรกิจสินค้าอุปโภคในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 2,157 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 1.2 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักจากยอดขายกลุ่มธุรกิจกระดาษที่ลดลงจากการแขงขันทางราคาที่รุนแรง โดยยอดขายของกลุ่มธุรกิจอุปโภคในไตรมาส 2/66 คิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 42 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค ในส่วนของกำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มธุรกิจอุปโภค ในไตรมาส 2/66 เพิ่มขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน จากผลประกอบการที่แข็งแกร่งของกลุ่มธุรกิจเครื่องใช้ส่วนตัว

### <u>กลุ่มธุรกิจต่างประเทศ</u>

ยอดขายของกลุ่มธุรกิจต่างประเทศในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 1,464 ล้านบาท ลดลงที่ร้อยละ 10.4 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เนื่องจาก สถานการณ์ทางเศรษฐกิจที่ชบเชาในประเทศเวียดนาม ส่งผลลบต่อกำลังชื้อของผู้บริโภค โดยยอดขายของกลุ่มธุรกิจต่างประเทศในไตรมาส 2/66 คิดเป็น สัดส่วนร้อยละ 28 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค ในส่วนของกำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มธุรกิจต่างประเทศใน ไตรมาส 2/66 ลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน จากยอดขายที่ลดลง





#### กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 2/66	ไตรมาส 1/66	ไตรมาส 2/65		อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 2/65 (%)	งวดหกเดือน ง ปี 2566	ววดหกเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง (%)
รายได้จากการขาย	2,429	2,129	2,324	14.1	4.5	4,558	4,369	4.3
กำไรสุทธิ	246	194	236	26.4	4.0	440	475	(7.5)
อัตรากำไรสุทธิ์ (%)	10.1%	9.1%	10.2%	98 bps	(5) bps	9.7%	10.9%	(123) bps

# ผลประกอบการไตรมาส 2/66

ยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิคในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 2,429 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 105 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 4.5 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน มีสาเหตุจากยอดขายที่เพิ่มขึ้นทั้งกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และกลุ่มสินค้าและบริการทางเทคนิค เนื่องจากยอดขายที่เพิ่มขึ้นของรถตรวจคัดกรองมะเร็งเต้านมเคลื่อนที่ จากฝ่ายการแพทย์ รวมถึงโครงการเสาสายส่งไฟฟ้าแรงสูงและโครงสร้างเหล็กทั่วไปจากฝ่ายเทคนิค

อัตรากำไรขั้นต<sup>ั</sup>นของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิคในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ร<sup>้</sup>อยละ 29.6 เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 2/65 ที่ร<sup>้</sup>อยละ 28.5 เนื่องจาก อัตรากำไรขั้นต<sup>ั</sup>นที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มเวชภัณฑ์ ในขณะที่อัตรากำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ไตรมาส 2/66 อยู่ที่ร<sup>้</sup>อยละ 13.4 ลดลงเล็กน<sup>้</sup>อยจากไตรมาส 2/65 ที่ร<sup>้</sup>อยละ 13.6

กำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิคในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 246 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 10 ล้านบาท หรือคิดเป็น ร้อยละ 4.0 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน โดยเป็นไปตามสาเหตุที่กล่าวไว้ข้างต้น

#### กลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 2/66	ไตรมาส 1/66	ไตรมาส 2/65	อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 1/66 (%)	อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 2/65 (%)	งวดหกเดือน ง ปี 2566	ววดหกเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง (%)
รายได <sup>้</sup> จากการขาย	26,152	24,256	24,850	7.8	<i>5.2</i>	50,408	48,439	4.1
รายได <sup>้</sup> รวม	29,465	27,433	27,980	7.4	<i>5.3</i>	56,898	54,656	4.1
กำไรสุทธิ	1,009	899	880	12.4	14.8	1,908	1,705	11.9
อัตรากำไรสุทธิ (%)	3.9%	3.7%	3.5%	16 bps	32 bps	3.8%	3.5%	27 bps

#### ผลประกอบการไตรมาส 2/66

รายได้รวมในกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 29,465 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,485 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 5.3 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน โดยมาจากรายได้จากการขายสินคาเท่ากับ 26,152 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,302 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 5.2 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน ยอดขายต่อสาขาเดิมที่เดิบโตขึ้นอย่างแข็งแกร่งของร้านค้าไฮเปอร์มาร์เก็ต ซึ่งได้รับอานิสงส์จากการ ท่องเที่ยวที่ฟื้นตัว และยอดขายที่ดีจากเทศกาลสงกรานต์และฤดูร้อน ส่งผลให้ยอดขายต่อสาขาเดิมเติบโตอย่างแข็งแกร่ง อยู่ที่ร้อยละ 4.8 ในไตรมาส 2/66 (ไม่รวมยอดขายสินค้าบีทูบี) ในขณะที่รายได้อื่นอยู่ที่ 3,311 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 181 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 5.8 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส เดียวกันของปีก่อน จากรายได้ค่าเข่าที่เพิ่มขึ้น

้อัตรากำไรขั้นต<sup>ั</sup>นของกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ร<sup>ั</sup>อยละ 17.7 เพิ่มขึ้นจากอัตรากำไรขั้นต<sup>ั</sup>นในไตรมาส 2/65 ที่ร<sup>ั</sup>อยละ 16.5 สาเหตุหลักจากผลการเปลี่ยนแปลงของสัดส่วนการขาย ความสำเร็จของแคมเปญการส่งเสริมการขาย การพัฒนาหมวดหมู่อย่างต่อเนื่อง การจัดการขัพพลายเชนที่มีประสิทธิภาพ และอัตรากำไรที่เพิ่มขึ้นจากการเปิดสาขาบิ๊กซี ฟู้ด เซอร์วิส และจากช่องทางอีคอมเมิร์ซ อัตรากำไรก่อน





ดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ร้อยละ 5.9 เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 2/65 ที่ร้อยละ 5.1 สาเหตุหลักจากอัตรากำไรขั้นต้นที่เพิ่มขึ้น และการ เดิบโดของรายได้ค่าเช่า

กำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ในไตรมาส 2/66 อยู่ที่ 1,009 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 129 ล้านบาท หรือคิดเป็น ร้อยละ 14.8 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เป็นไปตามสาเหตุที่กล่าวไว้ข้างต้น

กลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ยังคงขยายสาขาอย่างต่อเนื่องในไตรมาส 2/66 โดยได้เปิดบิ๊กซี มินิ จำนวน 17 สาขาในประเทศไทย และปิดบิ๊กซี มินิ ในระหว่างไตรมาส จำนวน 1 สาขา ส่งผลให้ ณ สิ้นเดือนมิถุนายน 2566 มีจำนวนสาขาไฮเปอร์มาเก็ตทั้งหมด 154 สาขา (รวมบิ๊กซี ซูเปอร์เช็นเตอร์ 1 สาขาในประเทศกัมพูชา) ร้านค้าขนาดซูเปอร์มาร์เก็ต 46 สาขา (บิ๊กซี มาร์เก็ต 35 สาขา และบิ๊กซี ฟู้ดเพลส ซูเปอร์มาร์เก็ต 11 สาขา) บิ๊กซี มินิ 1,471 สาขา (รวมสาขาแฟรนไชส์ 52 สาขาในประเทศไทย บิ๊กซี มินิ 18 สาขา และร้านค้าสะดวกซื้อกีวี 2 สาขา ในประเทศกัมพูชา) บิ๊กซี ดีโป้ 11 สาขา บิ๊กซี ฟู้ดเซอร์วิส 4 สาขา ตลาดกลางแจ้ง 8 ตลาด ร้านขายยาเพรียว 146 สาขา กาแฟวาวี 107 สาขา และร้านเอเชีย บุ๊ค 56 สาขา เครือข่ายร้านโดนใจเพิ่มขึ้น 1,427 สาขา ในระหว่างไตรมาส ส่งผลให้มีร้านค้าโดนใจทั้งหมด 2,597 สาขา ณ สิ้นไตรมาส เพื่อเสริมความแข็งแกร่งให้กับ แพลตฟอร์ม ออมนิชาแนลของบริษัทอย่างต่อเนื่องในไตรมาส 2/66 บริษัทเพิ่มศักยภาพของอีคอมเมิร์ซโดยการเชื่อมต่อร้านค้าบิ๊กซี มินิ จำนวน 400 สาขานำร่อง เข้ากับแอปพลิเคชัน Big C PLUS เพื่อให้ลูกค้าบิ๊กซี มินิ สามารถสั่งชื่อสินค้าออนไลน์และรับส่งสินค้าภายในระยะเวลา 1 ชั่วโมง ในรัศมี 5 กิโลเมตรจากร้านค้า

#### การจ่ายเงินปันผล

้ เมื่อวันที่ 9 สิงหาคม 2566 ที่ประชุมคณะกรรมการบริษัทได้มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลระหว่างกาลปี 2566 ในอัตราหุ้นละ 0.15 บาทต่อหุ้น โดยเงินปันผลดังกล่าวจะจ่ายให้แก่ผถือหันในวันที่ 8 กันยายน 2566

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ

บริษัท เบอร์ลี่ ยคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

ธีรศักดิ์ นาทีกาญจนลาภ กรรมการ

ฐาปณี เตชะเจริญวิกุล กรรมการ

