

บริษัท ระยองไวร์ อินดัสตรีส์ จำกัด (มหาชน) คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ สำหรับปี สิ้นสุด 31 ธันวาคม 2566

หน่วย (ล้านบาท)	ปี 2566	ปี 2565	อัตราการ เติบโต (ลดลง) เพิ่มขึ้น (%)
รายได้จากการขายสินค้า	731.63	941.14	(22.26)
รายได้รวม	737.52	960.14	(23.21)
กำไร (ขาดทุน) ขั้นต้น	8.16	(4.39)	285.88
กำไร (ขาดทุน) จากการขายสินค้า	(68.83)	(69.57)	1.08
กำไร (ขาดทุน) จากการวัดมูลค่าตราสารทุน	(42.45)	(152.74)	72.21
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ	(111.27)	(222.02)	49.88
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	1.12%	(0.47%)	
อัตรากำไรจากการขาย	(9.41%)	(7.39%)	
อัตรากำไรสุทธิ (%)	(15.09%)	(23.12%)	

บริษัทฯ มีผลการดำเนินงานจากการผลิตและการขายสินค้า

จากต้นทุนวัตถุดิบที่ลดลง อันสืบเนื่องมาจากราคาเหล็กโลกได้ปรับตัว ลดลง อีกทั้งมีรายการกลับรายการลดมูลค่าสินค้าคงเหลือ จำนวน 16 ล้านบาท ประกอบกับต้นทุนการผลิตที่ปรับตัวสูงขึ้น ทั้งค่าไฟ และ ค่าใช้จ่ายอื่น ๆ ส่งผลให้ปี 2566 มีผลขาดทุนจากการขายสินค้า จำนวน 68.83 ล้านบาท ขาดทุนลดลง 0.74 ล้านบาท หรือ 1.08% เมื่อเทียบ กับปี 2565 ซึ่งมีผลขาดทุน 69.57 ล้านบาท

บริษัทฯ รับรู้ผลขาดทุนจากการวัดมูลค่าสินทรัพย์ทางการเงิน

ในปี 2566 จำนวน 42.45 ล้านบาท ขาดทุนลดลง 110.29 ล้านบาท หรือ ลดลง 72.21% เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2565 ซึ่งมีผลขาดทุนจำนวน 152.74 ล้านบาท เป็นผลขาดทุนที่ยังไม่เกิดขึ้นจริงจากการเปลี่ยนแปลง มูลค่ายุติธรรมของเงินลงทุนและราคาหลักทรัพย์ ตามมาตรฐานการบัญชี และใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญหุ้นสามัญหมดอายุวันใช้สิทธิ แปลงสภาพ เมื่อวันที่ 15 ตุลาคม 2566 จึงเกิดผลขาดทุนขึ้น

บริษัทฯ มีผลขาดทุนสุทธิ ปี 2566 จำนวน 111.27 ล้านบาท ลดลง 110.75 ล้านบาท หรือ 49.88% เมื่อเทียบกับปี 2565 ซึ่งมีผลขาดทุน 222.02 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากปริมาณขายลดลงและภาวะการ แข่งขันทางการตลาดสูงเป็นผลทำให้เกินการแข่งขันด้านราคา

บริษัทฯ มีรายได้จากการขายสินค้า ปี 2566 จำนวน 731.63 ล้านบาท ลดลง 209.51 ล้านบาท หรือ 22.26% เมื่อเทียบกับปี 2565 ซึ่งมีรายได้ จากการขายสินค้า 941.14 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากปริมาณขาย ลดลงและภาวะการแข่งขันทางการตลาดสูงเป็นผลทำให้เกิดการแข่งขัน ด้านราคา

ต้นทุนขาย

บริษัทฯ มีต้นทุนขายปี 2566 จำนวน 723.47 ล้านบาท ลดลง 222.05 ล้านบาท หรือ 23.48% เมื่อเปรียบเทียบปี 2565 ซึ่งมีต้นทุนขาย เท่ากับ 945.52 ล้านบาท เนื่องจากปริมาณขายลดลงส่งผลให้ต้นทุนขาย ลดลง อีกทั้งมีการกลับรายการลดค่าเผื่อมูลค่าสินค้าจำนวน 16 ล้านบาท

ต้นทุนในการจัดจำหน่าย

ในปี 2566 บริษัทฯ มีต้นทุนในการจัดจำหน่าย 28.09 ล้านบาท ลดลง 0.39 ล้านบาท หรือลดลง 1.36% เมื่อเทียบกับปี 2565 ซึ่งมีจำนวน 28.48 ล้านบาท เนื่องจากปริมาณการขายที่ลดลง ส่งผลให้ค่าขนส่ง สินค้าเพื่อจำหน่ายลดลง

ค่าใช้จ่ายในการบริหาร

บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการบริหารในปี 2566 จำนวน 44.97 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 2.17 ล้านบาท เมื่อเทียบกับปี 2565 จำนวน 42.80 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 5.06% เนื่องจากบริษัทฯ ตั้งค่าเผื่อสำรองหนี้สงสัยจะสูญ ตามหลักความระมัดระวังตามที่มาตรฐานการบัญชีกำหนด

สินทรัพย์

เนื่องจากบริษัทฯ บริหารจัดการด้านสินค้าคงเหลือและลูกหนี้การค้า เพื่อให้สอดคล้องเหมาะสมกับสภาวะเศรษฐกิจ ปริมาณการขาย ปริมาณการผลิต ส่งผลให้สินค้าคงเหลือและลูกหนี้การค้าลดลง อีกทั้งได้ปรับ มูลค่ายุติธรรมของสินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น ซึ่งเป็นไปตาม มาตราฐานการบัญชีประกอบกับใบสำคัญแสดงสิทธิที่จะซื้อหุ้นสามัญ หมดอายุวันใช้สิทธิแปลงสภาพ ส่งผลให้สินทรัพย์รวมปี 2566 มีจำนวน 1,216 ล้านบาท ลดลง 136 ล้านบาท หรือ 10.05% เมื่อเทียบกับปี 2565 ซึ่งมีจำนวน 1.352 ล้านบาท



บริษัท ระยองไวร์ อินดัสตรีส์ จำกัด (มหาชน) คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ สำหรับปี สิ้นสุด 31 ธันวาคม 2566

หนี้สิน

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 บริษัทฯ มีหนี้สินรวม จำนวน 215.92 ล้าน บาท ลดลง 25.08 ล้านบาท หรือ 10.41% เมื่อเปรียบเทียบกับ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 ซึ่งมีหนี้สินรวม จำนวน 241.00 ล้านบาท เนื่องจาก บริษัทฯ ได้ชำระคืนเงินกู้จากการซื้อวัตถุดิบ และชะลอการกู้เงินเพื่อซื้อ วัตถุดิบ

ส่วนของผู้ถือหุ้น

ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นรวม 1,000.98 ล้านบาท ลดลง 110.91 ล้านบาท หรือ 9.97% เมื่อเทียบกับ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 ซึ่งมีส่วนของผู้ถือหุ้น 1,111.89 ล้านบาท เกิดจากในปี 2566 มีผลขาดทุนสุทธิเบ็ดเสร็จรวม จำนวน 110.91 ล้านบาท

อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	ปี 2566	ปี 2565
จำนวนวันเก็บเงินจากลูกหนี้การค้าเฉลี่ย	115	108
จำนวนวันสินค้าคงเหลือ	74	74
อัตราส่วนสภาพคล่อง (เท่า)	10.88	10.78
อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น (D/E)	0.22	0.22

จำนวนวันลูกหนี้การค้าต่อรายได้ ปี 2566 เป็น 115 วัน เพิ่มขึ้น 7 วัน เมื่อเทียบกับปี 2565 ซึ่งเป็น 108 วัน เนื่องจากเศรษฐกิจหลัง สถานการณ์ Covid-19 ยังฟื้นตัวได้ไม่เต็มที่ จึงทำให้ลูกหนี้ขะลอการจ่าย ชำระหนี้

จำนวนวันสินค้าคงเหลือต่อรายได้ ปี 2566 เป็น 74 วัน เมื่อเทียบกับปี 2565 ซึ่งเป็น 74 วัน เนื่องจากมีการบริหารจัดการสินค้าคงเหลือให้ เหมาะสมกับการผลิตและการขายทำให้ ปริมาณสินค้าในสต็อคลดลง ทั้งนี้เพื่อป้องกันความเสี่ยงการผันผวนของราคาเหล็กโลก

อัตราส่วนสภาพคล่อง ปี 2566 คือ 10.88 เท่า เพิ่มขึ้น 0.10 เมื่อเทียบ กับปี 2565 ซึ่งมีอัตราส่วนเท่ากับ 10.78 เท่า เป็นผลมาจากหนี้สิน หมุนเวียนลดลง เนื่องจากมีการชำระหนี้เงินกู้จากสถาบันการเงิน

อัตราส่วนหนี้สินต่อส่วนของผู้ถือหุ้น ปี 2566 คือ 0.22 เท่า เมื่อเทียบ กับปี 2565 ซึ่งเป็น 0.22 เท่า เกิดจากการบริหารหนี้สินอย่างมี ประสิทธิภาพ ทำให้อัตราส่วน D/E Ratio อยู่ในอัตราส่วนที่ต่ำมากเมื่อ เทียบกับกลุ่มธุรกิจอุตสาหกรรมประเภทเดียวกัน

ขอแสดงความนับถือ

-นางสาว ลภัสรินทร์ ไกรวงษ์วณิชรุ่ง-(นางสาว ลภัสรินทร์ ไกรวงษ์วณิชรุ่ง) กรรมการผู้จัดการ