

8 พฤศจิกายน 2566

เรียน กรรมการและผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

เรื่อง คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายบริหาร สำหรับผลประกอบการไตรมาส 3 และงวดเก้าเดือนปี 2566

ผลประกอบการไตรมาส 3 และงวดเก้าเดือนปี 2566 ของบริษัท เบอร์ลี่ ยุดเกอร์ จำกัด (มหาชน)

รายได้รวม

<u>บริษัทรายงานรายได้รวมในไตรมาส 3/66</u> เท่ากับ 41,171 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 877 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 2.2 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน โดยยอดขายและรายได้ค่าบริการอยู่ที่ 37,900 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,026 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 2.8 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน จากยอดขายที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค และค้าปลีกสมัยใหม่ ในขณะที่รายได้อื่นรวมอยู่ที่ 3,247 ล้านบาท ลดลง 131 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.9 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

<u>บริษัทรายงานรายได้รวมงวดเก้าเดือนของปี 2566</u> เท่ากับ 124,803 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3,674 ล้านบาท หรือคิดเป็นร[้]อยละ 3.0 เมื่อเปรียบเทียบกับรายได้รวมงวด เก้าเดือนของปีก่อน สาเหตุจากการเพิ่มขึ้นของยอดขายในกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ เวชภัณฑ์และเทคนิค และค้าปลีกสมัยใหม่

ค่าใช้จ่าย

<u>บริษัทรายงานค่าใช้จ่ายรวมในไตรมาส 3/66</u> เท่ากับ 40,008 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 987 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 2.5 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของ ปีก่อน โดยการเพิ่มขึ้นมีสาเหตุหลักมาจาก (1) ต้นทุนขายที่เพิ่มขึ้นจากยอดขายที่เพิ่มขึ้น ทั้งนี้ จากที่ได้มีการจัดทำโครงการเพิ่มประสิทธิภาพ ลดต้นทุนต่างๆ ส่งผลให้ อัตรากำไรขั้นต้นดีขึ้นในทุกๆกลุ่มสินค้าและบริการ (2) ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารที่เพิ่มขึ้น สาเหตุหลักมาจากการขยายสาขา และค่าไฟฟ้าที่สูงขึ้น ของกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ เนื่องจากอัตรา FT ที่ปรับตัวสูงขึ้นจากปีก่อน (3) ต้นทุนทางการเงินที่เพิ่มขึ้น จากอัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้น

<u>บริษัทรายงานค่าใช้จ่ายรวมงวดเก้าเดือนของปี 2566</u> เท่ากับ 120,322 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 3,639 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.1 เมื่อเปรียบเทียบกับ งวดเก้าเดือนของปีก่อน

กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้

<u>บริษัทรายงานกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ในไตรมาส 3/66</u> เท[่]ากับ 2,498 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 73 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.0 เมื่อเปรียบเทียบกับ ไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุจากยอดขายที่เดิบโตของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค และค้าปลีกสมัยใหม่ รวมถึงอัตรากำไรขั้นต[้]นที่เพิ่มขึ้น ของทุกกลุ่มสินค้าและบริการ

<u>บริษัทรายงานกำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได**้งวดเก้าเดือนของปี 2566** เท่ากับ 8,231 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 257 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.2 เมื่อเปรียบเทียบกับงวดเก้าเดือนของปีก่อน สาเหตุจากยอดขายที่เดิบโตของกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ เวชภัณฑ์และเทคนิค และค้าปลีกสมัยใหม่ รวมถึงอัตรากำไรขั้นต้นที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค เวชภัณฑ์และเทคนิค และค้าปลีกสมัยใหม่</u>

กำไรสทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหั้นบริษัท

<u>บริษัทรายงานกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นบริษัทในไตรมาส 3/66</u> เท่ากับ 693 ล้านบาท ลดลง 240 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 25.6 เมื่อเปรียบเทียบกับ ไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เป็นไปตามสาเหตที่กล่าวไว้ข้างต้น

<u>บริษัทรายงานกำไรสุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นบริษัทงวดเก้าเดือนของปี 2566</u> เท่ากับ 3,157 ล้านบาท ลดลง 225 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 6.6 เมื่อเปรียบเทียบกับงวดเก้าเดือนของปีก่อน เป็นไปตามสาเหตที่กล่าวไว้ข้างต้น





รายการหลักในงบกำไรขาดทุนประจำไตรมาส 3 และงวดเก้าเดือนปี 2566

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 3/66	ไตรมาส 2/66	ไตรมาส 3/65		อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 3/65 (%)	งวด เก ้าเดือน ปี 2566	งวด เก้าเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง (%)
กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์	6,081	6,060	6,247	0.3	(2.7)	18,356	18,140	1.2
กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค	5,253	5,194	5,477	1.1	(4.1)	15,775	15,987	(1.3)
กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และ เทคนิค	2,357	2,429	2,328	(3.0)	1.2	6,915	6,697	3.2
กลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีก สมัยใหม่	24,611	26,152	23,260	(5.9)	5.8	75,019	71,699	4.6
อื่นๆ	(402)	(433)	(438)	7.3	8.7	(1,243)	(1,314)	5.5
รายได้จากการขายและให้บริการ	37,900	39,402	36,874	(3.8)	2.8	114,822	111,209	3.2
รายได้อื่น	3,247	3,375	3,378	(3.8)	(3.9)	9,861	9,835	0.3
กำไรจากอัตราแลกเปลี่ยนสุทธิ	24	51	42	(52.5)	(42.7)	120	85	41.0
รายได้รวม	41,171	42,828	40,294	(3.9)	2.2	124,803	121,129	3.0
ต้นทุนขายและต้นทุนการให้บริการ	30,624	31,949	30,229	(4.1)	1.3	92,824	90,948	2.1
กำไรขั้นต [้] น	7,276	7,453	6,645	(2.4)	9.5	21,998	20,261	8.6
ค่าใช้จ่ายในการขาย	6,689	6,692	6,405	(0.0)	4.4	19,936	18,641	6.9
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	1,337	1,173	1,201	13.9	11.3	3,671	3,545	3.6
ส่วนแบ่งกำไร (ขาดทุน) จากบริษัทในเครือ	(23)	(93)	(34)	74.9	31.7	(141)	(21)	(580.8)
กำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้	2,498	2,921	2,425	(14.5)	3.0	8,231	7,974	3.2
ต้นทุนทางการเงิน	1,358	1,294	1,186	4.9	14.4	3,891	3,549	9.6
กำไรก่อนหักภาษีเงินได้	1,140	1,627	1,239	(29.9)	(8.0)	4,340	4,425	(1.9)
ภาษีเงินได้	210	202	130	4.0	61.0	543	420	29.2
กำไรสุทธิสำหรับงวด	930	1,425	1,109	(34.8)	(16.1)	3,797	4,005	(5.2)
ส่วนของกำไรที่เป็นของ:								
ผู้ถือหุ้นส่วนน้อย	237	215	176	9.7	34.1	640	623	2.8
ผู้ถือหุ้นของบริษัท	693	1,210	933	(42.7)	(25.6)	3,157	3,382	(6.6)





อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ	ไตรมาส 3/66	ไตรมาส 2/66	ไตรมาส 3/65	้ อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 2/66	อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 3/65	งวด เก้าเดือน ปี 2566	งวด เก้าเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง
อัตรากำไรขั้นต [ั] นต [่] อยอดขาย ¹	19.2%	18.9%	18.0%	28 bps	118 bps	19.2%	18.2%	94 bps
อัตราค ่าใช ้จ ่ายในการขายและบริหารต ่อยอดขาย ¹	21.2%	20.0%	20.6%	121 bps	55 bps	20.6%	20.0%	61 bps
อัตรากำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได [้] ต่อ ยอดขาย ¹	6.6%	7.4%	6.6%	(82) bps	1 bps	7.2%	7.2%	(0) bps
อัตรากำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของบริษัทต [่] อ ยอดขาย ¹	1.8%	3.1%	2.5%	(124) bps	(70) bps	2.7%	3.0%	(29) bps
อัตราส่วนหนี้สินที่มีภาระดอกเบี้ยสุทธิต [่] อส่วนของ ผู้ถือหุ้น (เท่า)²	1.2	1.2	1.2	- bps	- bps	1.2	1.2	- bps

หมายเหตุ: ¹ยอดขายไม่รวมรายได้อื่น

²ไม**่รวมหนี้สินตามสั**ญญาเช่า

³ตั้งแต่ 1 มกราคม 2506 บริษัทได้มีการปรับโครงสร้างธุรกิจภายใต้การควบคุมเดียวกัน ดังนั้น บริษัทจึงได้มีการปรับการนำเสนอข้อมูลทาง

การเงินย้อนหลังของปี 2565 เพื่อให้สอดคล้องกัน

สรุปผลประกอบการจำแนกตามกลุ่มธุรกิจ

กลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 3/66	ไตรมาส 2/66			อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 3/65 (%)	งวด เก ้าเดือน ปี 2566	งวด เก้าเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง (%)
รายได้จากการขาย	6,081	6,060	6,247	0.3	(2.7)	18,356	18,140	1.2
กำไรสุทธิ	504	397	395	26.9	27.6	1,378	1,538	(10.4)
อัตรากำไรสุทธิ์ (%)	8.3%	6.5%	6.3%	174 bps	197 bps	7.5%	8.5%	(97) bps

ผลประกอบการไตรมาส 3/66

ยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 6,081 ล้านบาท ลดลง 166 ล้านบาท หรือคิดเป็นร[้]อยละ 2.7 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกัน ของปีก่อน สาเหตุหลักมาจากยอดขายที่ลดลงของกลุ่มบรรจุภัณฑ์กระป๋อง อย**่างไรก็ตาม ยอดขายยังคงปรับตัวดีขึ้นจาก**ไตรมาสก่อนหน้า

อัตรากำไรขั้นต[้]นของกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ร้อยละ 19.8 เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 3/65 ที่ร้อยละ 16.5 สาเหตุจากทั้งกลุ่มบรรจุภัณฑ์ แก้ว และกระป๋อง เนื่องจากต้นทุนก๊าซธรรมชาติและต้นทุนอะลูมิเนียมปรับตัวลดลง รวมไปถึงโครงการเพิ่มประสิทธิภาพลดต้นทุนต่างๆ อัตรากำไรก้อนดอกเบี๋ย และภาษีเงินได้ของกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ร้อยละ 14.5 เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 3/65 ที่ร้อยละ 11.1 เนื่องจากอัตรากำไรขั้นต้น ที่เพิ่มขึ้น

กำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 504 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 109 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 27.6 เมื่อเปรียบเทียบ กับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เป็นไปตามสาเหตุที่กล่าวไว้ข้างต้น





<u>ธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้ว</u>

ในไตรมาส 3/66 กลุ่มธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้วมียอดขายที่ 3,167 ล้านบาท เพิ่มขึ้นคิดเป็นร้อยละ 1.3 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลัก จากการปรับราคาขาย โดยยอดขายของธุรกิจบรรจุภัณฑ์แก้วในไตรมาส 3/66 คิดเป็นอัตราส่วนประมาณร้อยละ 52 ของยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุ ภัณฑ์ กำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นในไตรมาส 3/66 เพิ่มขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เนื่องจากต้นทุนก๊าซธรรมชาติปรับตัวลดลง

ธรกิจบรรจภัณฑ์กระป่อง

ในไตรมาส 3/66 กลุ่มธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระปองมียอดขายที่ 2,914 ล้านบาท ลดลงคิดเป็นร้อยละ 6.7 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เนื่องจาก สถานการณ์ทางเศรษฐกิจที่ซบเซาในกลุ่มประเทศกัมพูชา ลาว พมาและเวียดนาม ส่งผลลบต่อกำลังชื้อของผู้บริโภค อย่างไรก็ตาม ยอดขายปรับตัวดีขึ้นจากไตรมาส ก่อนหน้า โดยยอดขายของธุรกิจบรรจุภัณฑ์กระปองในไตรมาส 3/66 คิดเป็นอัตราส่วนประมาณร้อยละ 48 ของยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางบรรจุภัณฑ์ กำไรสูทธิสำหรับผู้ถือหุ้นในไตรมาส 3/66 เพิ่มขึ้นเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

กลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 3/66	ไตรมาส 2/66	ไตรมาส 3/65		อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 3/65 (%)	งวด เก ้าเดือน ปี 2566	งวด เก้าเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง (%)
รายได้จากการขาย	5,253	5,194	5,477	1.1	(4.1)	15,775	15,987	(1.3)
กำไรสุทธิ	240	281	206	(14.7)	16.4	799	683	17.0
อัตรากำไรสุทธิ์ (%)	4.6%	5.4%	3.8%	(85) bps	80 bps	5.1%	4.3%	79 bps

ผลประกอบการไตรมาส 3/66

ยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 5,253 ล้านบาท ลดลง 224 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 4.1 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาส เดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักมาจากยอดขายที่ลดลงของกลุ่มธุรกิจต่างประเทศ เนื่องจากสถานการณ์ทางเศรษฐกิจในประเทศเวียดนามยังพื้นตัวไม่เต็มที่ ยอดขายกลุ่มธุรกิจอาหารอยู่ในระดับคงที่ ในขณะที่ยอดขายกลุ่มธุรกิจอุปโภคลดลงเล็กน้อย เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

อัตรากำไรขั้นต[ั]นของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ร้อยละ 18.5 เพิ่มขึ้นจากในไตรมาส 3/65 ที่ร้อยละ 15.9 จากอัตรากำไรขั้นต[ั]น ที่สูงขึ้นของทุกกลุ่มธุรกิจ สาเหตุหลักจากต้นทุนน้ำมันปาล์ม ต้นทุนเยื่อไม้เนื้อแข็ง และค่าขนส่งที่ลดลง รวมไปถึงการจัดทำโครงการเพิ่มประสิทธิภาพ ลดต[ั]นทุน ต่างๆ ในขณะที่อัตรากำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ร้อยละ 5.9 เพิ่มขึ้นจากในไตรมาส 3/65 ที่ร้อยละ 5.0 เนื่องจากอัตรากำไรขั้นต[ั]นที่ เพิ่มขึ้น

กำไรสุทธิสาหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภคในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 240 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 34 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 16.4 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เป็นไปตามสาเหตุที่กล่าวไว้ข้างต้น

<u>กลุ่มธรกิจอาหาร</u>

ยอดขายของกลุ่มธุรกิจอาหารในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 1,447 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 0.6 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน โดยยอดขายของกลุ่ม ธุรกิจอาหารในไตรมาส 3/66 คิดเป็นอัตราส่วนประมาณร้อยละ 28 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค ในส่วนของกำไรสุทธิ สำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มธุรกิจอาหารในไตรมาส 3/66 เดิบโตอย่างแข็งแกร่งเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักจากต้นทุนน้ำมันปาล์มและ ค่าขนส่งที่ลดลง

กลุ่มธรกิจอปโภค

ยอดขายของกลุ่มธุรกิจสินค้าอุปโภคในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 2,138 ล้านบาท ลดลงร้อยละ 2.4 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน สาเหตุหลักจาก ยอดขายรับจ้างผลิตที่ลดลง โดยยอดขายของกลุ่มธุรกิจอุปโภคในไตรมาส 3/66 คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 41 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทาง อุปโภคบริโภค ในส่วนของกำไรสทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มธุรกิจอุปโภคในไตรมาส 3/66 ลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน



99 อาคารเบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ซอยรูเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10110 ประเทศไทย



กลุ่มธุรกิจต่างประเทศ

ยอดขายของกลุ่มธุรกิจต่างประเทศในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 1,545 ล้านบาท ลดลงที่ร้อยละ 8.8 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน อย่างไรก็ตาม ยังคงเติบโตจากไตรมาสก่อนหน้า เนื่องจากแนวโน้มเศรษฐกิจเวียดนามที่ดีขึ้น โดยยอดขายของกลุ่มธุรกิจต่างประเทศในไตรมาส 3/66 คิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 29 ของรายได้จากการขายของกลุ่มสินค้าและบริการทางอุปโภคบริโภค ในส่วนของกำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มธุรกิจต่างประเทศใน ไตรมาส 3/66 ลดลงเมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

กลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิค

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 3/66	ไตรมาส 2/66			อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 3/65 (%)	งวด เก ้าเดือน ปี 2566	งวด เก้าเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง (%)
รายได้จากการขาย	2,357	2,429	2,328	(3.0)	1.2	6,915	6,697	3.2
กำไรสุทธิ	225	246	277	(8.1)	(18.6)	665	752	(11.6)
อัตรากำไรสุทธิ (%)	9.6%	10.1%	11.9%	(54) bps	(233) bps	9.6%	11.2%	(161) bps

ผลประกอบการไตรมาส 3/66

ยอดขายกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิคในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 2,357 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 29 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 1.2 เมื่อเปรียบเทียบกับ ไตรมาสเดียวกันของปีก่อน มีสาเหตุจากยอดขายที่เพิ่มขึ้นจากกลุ่มเทคนิค จากยอดขายที่เพิ่มขึ้นของโครงการเสาสายส่งไฟฟ้าแรงสูงและโครงสร้างเหล็กทั่วไปของ ไทยสแกนดิค ฝ่ายวิศวกรรม ฝ่ายอุตสาหกรรมการพิมพ์ และยอดขายที่เพิ่มขึ้นจากผลิตภัณฑ์กลุ่มสินค้ายาโรคไตและความงามจากฝ่ายเวชภัณฑ์ ในขณะที่ยอดขายจาก ฝ่ายการแพทย์ลดลงเนื่องจากปีก่อนมียอดขายเครื่องเอกชเรย์เคลื่อนที่จากงบประมาณโควิด

อัตรากำไรขั้นต้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิคในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ร้อยละ 29.7 เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 3/65 ที่ร้อยละ 29.6 เนื่องจากอัตรากำไร ขั้นต้นที่เพิ่มขึ้นของกลุ่มเวชภัณฑ์ ในขณะที่อัตรากำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ไตรมาส 3/66 อยู่ที่ร้อยละ 13.1 ลดลงจากไตรมาส 3/65 ที่ร้อยละ 15.6

กำไรสุทธิสำหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางเวชภัณฑ์และเทคนิคในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 225 ล้านบาท ลดลง 52 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 18.6 เมื่อเปรี่ยบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน

กลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่

หน่วย: ล้านบาท	ไตรมาส 3/66	ไตรมาส 2/66			อัตราการ เปลี่ยนแปลง จากไตรมาส 3/65 (%)	งวด เก ้าเดือน ปี 2566	งวด เก้าเดือน ปี 2565	อัตราการ เปลี่ยนแปลง (%)
รายได้จากการขาย	24,611	26,152	23,260	(5.9)	5.8	75,019	71,699	4.6
รายได้รวม	27,779	29,465	26,431	(5.7)	5.1	84,677	81,087	4.4
กำไรสุทธิ	680	1,111	665	(38.8)	2.3	2,752	2,370	16.1
อัตรากำไรสุทธิ์ (%)	2.8%	4.2%	2.9%	(148) bps	(10) bps	3.7%	3.3%	36 bps

ผลประกอบการไตรมาส 3/66

รายได้รวมในกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 27,779 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,348 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 5.1 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน โดยมาจากรายได้จากการขายสินค้าเท่ากับ 24,611 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 1,351 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 5.8 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน เป็นผลมาจากยอดขายต่อสาขาเดิม (ไม่รวมยอดขายสินค้าบีทูบี) เติบโตอยู่ที่ร้อยละ 2.1 ในไตรมาสที่ 3/66 เนื่องจากร้านค้าไฮเปอร์มาร์เก็ตมีผลการดำเนินงานเป็นบวกอย่างต่อเนื่อง ซึ่งได้รับอานิสงค์จากการฟื้นตัวของนักท่องเที่ยว และจากบิ๊กซี มินิ ที่มียอดขายต่อ สาขาเดิมที่กลับมาเป็นบวกในไตรมาสดังกล่าว รวมถึงการขยายสาขาที่เพิ่มขึ้น ในขณะเดียวกันรายได้อื่นอยู่ที่ 3,185 ล้านบาท เพิ่มขึ้นเล็กน้อยที่ 12 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 0.4 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน โดยเป็นผลมาจากรายได้ค่าเช่าและบริการที่เพิ่มขึ้น



99 อาคารเบอร์ลี่ ยุคเกอร์ ซอยรูเบีย ถนนสุขุมวิท 42 แขวงพระโขนง เขตคลองเตย กรุงเทพมหานคร 10110 ประเทศไทย



อัตรากำไรขั้นต้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ร้อยละ 17.4 เพิ่มขึ้นจากอัตรากำไรขั้นต้นในไตรมาส 3/65 ที่ร้อยละ 17.0 โดยสาเหตุหลักมาจากการบริหารจัดการสต็อกสินค้าที่ดี การจัดการซัพพลายเชนที่มีประสิทธิภาพและการเพิ่มรายได้จากศูนย์กระจายสินค้าส่งผลให้ ค่าใช้จ่ายของกลุ่มธุรกิจลดลง อัตรากำไรก่อนดอกเบี้ยและภาษีเงินได้ในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ร้อยละ 4.2 เพิ่มขึ้นจากไตรมาส 3/65 ที่รอยละ 4.1 สาเหตุหลักจาก อัตรากำไรขั้นต้นที่เพิ่มขึ้น

กำไรสุทธิสาหรับผู้ถือหุ้นของกลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ในไตรมาส 3/66 อยู่ที่ 680 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 15 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 2.3 เมื่อเปรียบเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อน โดยเป็นไปตามสาเหตุที่กล่าวไว้ข้างต้น

กลุ่มสินค้าและบริการทางการค้าปลีกสมัยใหม่ยังคงขยายสาขาอย่างต่อเนื่องในไตรมาส 3/66 โดยได้เปิดบิ๊กซี ไฮเปอร์มาเก็ต ที่จังหวัดสุใหงโกลก จำนวน 1 สาขา บิ๊กซี ฟู๊ด เพลส ที่พันธุ์ทิพย์ งามวงศ์วาน จำนวน 1 สาขา บิ๊กซี ฟู๊ด เซอร์วิส ที่บางนาและสนามบินน้ำ จำนวน 2 สาขา บิ๊กซี บิ๊นิ ในประเทศไทยจำนวน 32 สาขา ร้านขายยาเพรียว จำนวน 2 สาขา ร้านกาแฟวาวี จำนวน 1 สาขา และร้านหนังสือเอเชีย บู๊คส์ จำนวน 4 สาขา และในระหว่างไตรมาส บิ๊กซี ได้เข้าทำธุรกิจค้าปลีกในประเทศฮ่องกงด้วยการเข้าซื้อกิจการร้านอะเบ้าท์ไทย จำนวน 24 สาขา โดยต่อมาได้เปลี่ยนเป็นร้านบิ๊กซีในระหว่างไตรมาสแล้วเสร็จ และปิดบิ๊กซี บินิจำนวน 13 สาขา และร้านกาแฟวาวี 10 สาขา ในระหว่างไตรมาส ส่งผลให้เครือข่ายร้านค้าของบริษัทมีร้านค้าไฮเปอร์มาร์เก็ต จำนวน 155 สาขา (รวมบิ๊กซี ซูเปอร์เซ็นเตอร์ จำนวน 1 สาขาในประเทศกัมพูชา) ร้านค้าบิ๊กซี ฮ่องกง จำนวน 49 สาขา (บิ๊กซี มาร์เก็ต จำนวน 35 สาขา และบิ๊กซี ฟู๊ดเพลส จำนวน 12 สาขาในประเทศไทย เละ 2 สาขาในประเทศกัมพูชา) ร้านค้าบิ๊กซี ฮ่องกง จำนวน 24 สาขา ร้านค้าบิ๊กซี บินิ จำนวน 1,488 สาขา (รวมสาขาแฟรนไชส์ จำนวน 51 สาขาในประเทศไทย บิ๊กซี บินิ จำนวน 18 สาขา) บิ๊กซี ตีโป จำนวน 11 สาขา บิ๊กซี ฟู๊ดเซอร์วิส จำนวน 6 สาขา ตลาดกลางแจ้ง จำนวน 8 สาขา ร้านขายยาเพรียว จำนวน 148 สาขา ร้านกาแฟราปี จำนวน 98 สาขา ร้านหนังสือเอเชียบุ๊คส์ จำนวน 60 สาขา ในขณะที่เครือข่ายร้านค้าโดนใจมีจำนวน 4,026 สาขา ณ สิ้นเดือนกันยายน 66 และเพื่อเสริมความแข็งแกร่งให้กับแพลตฟอร์มออมนิชาแนลของบริษัทอย่างต่อเนื่องในไตรมาส 3/66 บริษัทเพิ่มศักยภาพ ของอีคอมเมิร์ซโดยการเชื่อมต่อร้านค้าบิ๊กซี บิ๊นิ เข้ามามากขึ้น บริษัทจึงได้เปิดตัว WeChat Mini Program สำหรับนักท่องเที่ยวขาเข้า ซึ่งช่วยให้ สามารถซึ้อสินค้าล่วงหน้า และรับสินค้านั้นที่รานบิ๊กซี ราชดำริ ได้อย่างสะดวกสบายมากยิ่งขึ้น

จึงเรียนมาเพื่อทราบ

ขอแสดงความนับถือ

บริษัท เบอร์ลี่ ยุคเกอร์ จำกัด (มหาชน)

ธีรศักดิ์ นาทีกาญจนลาภ กรรมการ ฐาปณี เตชะเจริญวิกุล กรรมการ

