

วันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2567

ที่ บห/2567-003

เรื่อง ซี้แจงผลการดำเนินงานสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566

เรียน กรรมการและผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ตามมดิที่ประชุมคณะกรรมการ บริษัท ลีซ อิท จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 2/2567 เมื่อวันที่ 20 กุมภาพันธ์ 2567 ได้มีมติ อนุมัติรับรองงบการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัทฯ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566 ซึ่งผ่านการสอบทานของผู้สอบ บัญชีของบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด

ทิศทางของภาวะเศรษฐกิจไทยซึ่งได้รับผลกระทบของการแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 แม้ว่าสถานการณ์การแพร่ระบาด ของโรคในช่วงปลายปีจะคลี่คลายในทิศทางที่ดีขึ้นขึ้น แต่ยังคงส่งผลกระทบในวงกว้างกับทั้งภาคธุรกิจ และภาคประชาชน ทำให้ การฟื้นตัวของกิจกรรมทางเศรษฐกิจต่างๆ ขาดความต่อเนื่อง สำหรับบริษัท ลีซ อิท จำกัด (มหาชน) ซึ่งมีพันธกิจเป็นแหล่งเงินทุน ทางเลือกนอกภาคสถาบันการเงิน (non-bank) ที่สร้างโอกาสให้กับธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ที่ทำงานให้กับภาครัฐ และเอกชนขนาดใหญ่ ให้เข้าถึงแหล่งเงินทุนทางธุรกิจ ยังคงมุ่งตอบโจทย์ทางธุรกิจของลูกค้าอย่างต่อเนื่องผ่านการนำเสนอ ผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่ครบวงจร อีกทั้งยังให้ความช่วยเหลือลูกค้าที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์โควิด-19 เชิงรุก เพื่อให้ลูกค้า สามารถอยู่รอดได้ในระยะยาว บริษัทฯ มีความสามารถในการทำรายได้ท่ามกลางสถานการณ์การระบาดของโรคโควิต-19 ลดลง 30% แม้ว่าลูกค้าของบริษัทจะสามารถกลับมาดำเนินโครงการต่อจากที่หยุดชะงักไปในช่วงการแพร่ระบาด และสามารถส่งมอบงาน ได้บ้างแล้ว แต่ผลกระทบดังกล่าวยังคงส่งผลต่องานประมูลภาครัฐที่ยังคงหยุดชะงักและในบางภาคส่วนงบประมาณถูกดึงกลับไป จัดสรรสำหรับการแก้ปัญหาจากภาวะโรคระบาดดังกล่าว รวมทั้งปัจจัยแวดล้อมทางเศรษฐกิจที่ทำให้การเดิบโตอยู่ในอัตราที่ลดลง ดันทุนของดอกเบี้ยและภาวะหนี้ครัวเรือนที่ปรับตัวสูงขึ้นอย่างต่อเนื่อง เป็นเหตุให้ในปี 2566 บริษัทฯ มีปริมาณการให้สินเชื่อที่ ลดลง ส่งผลกระทบโดยตรงต่อรายได้ของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ ยังคงต้องตั้งค่าเผื่อผลการขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจาก สินเชื่อด้อยคุณภาพที่มีผลกระทบจากสภาวะเศรษฐกิจปัจจุบันตามความเสี่ยงและคุณภาพของลูกหนี้แต่ละรายและแต่ละ อุตสาหกรรม เพื่อให้สอดคล้องกับมาตรฐานการบัญชี TFRS 9 ซึ่งต้องคาดการณ์สภาวการณ์ในอนาคต (Looking Forward) ในด้าน เศรษฐกิจ อย่างไรก็ตามจากการบริหารจัดการเพื่อลดความเสี่ยงด้านเครดิตที่บริษัทฯ ได้ดำเนินการไปนั้น ส่งผลให้เห็นถึงปริมาณ การเกิดขึ้นสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) ลดลงอย่างมากจากการปล่อยสินเชื่อใหม่ตลอดทั้งปี บริษัทฯ ได้กำหนดกลยุทธ์ใน การดำเนินธุรกิจ เพื่อรองรับผลกระทบจากสถานการณ์ดังกล่าว ดังต่อไปนี้

# <u>ภาวะอุตสาหกรรมและกลยุทธ์</u>

แนวโน้มการแข่งขันส่งผลกระทบในอุตสาหกรรมธนาคารและสถาบันการเงินประเภท non-bank ยังคงได้รับแรงกดดันจาก สถานการณ์แพร่ระบาดของโรคโควิด-19 และ SMEs ยังได้รับผลกระทบจากอัตราเงินเฟ้อ ต้นทุนของอัตราดอกเบี้ยที่ปรับตัวสูงขึ้น ภาวะของการลงทุนและการขยายตัวทางด้านเศรษฐกิจที่ยังไม่สามารถขยายตัวได้มากนัก ท่ามกลางความท้าทายดังกล่าวทำให้ บริษัทฯ ต้องปรับเปลี่ยนกลยุทธ์การแข่งขันเพื่อให้ทันสอดรับกับสถานการณ์และประคองทิศทางผลประกอบการให้เหมาะสมกับ แนวโน้มอุตสาหกรรมทั้งในปัจจุบันและเพื่อความยั่งยืนในอนาคต โดยบริษัทฯ ยังคงดำเนินการตามเป้าหมายในการสร้างรายได้จาก ผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่มีความหลากหลายและผลิตภัณฑ์ทางการเงินใหม่ ๆ ที่ต่อยอดในการดำเนินธุรกิจ เพื่อสร้างความมั่นคงของ องค์กร สร้างความพึงพอใจแก่ลูกค้า ยกระดับกระบวนการทำงาน และ สร้างความน่าเชื่อถือและภาพลักษณ์องค์กร ดังนี้

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 29<sup>TH</sup> FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120

TEL: 02-1834280 FAX: 02-1834291-4 www.leaseit.co.th Tax ID: 0107558000353

บริษัท ลีซ อิท จำกัด(มหาชน)

1023 อาคารเอ็มเอส สยาม ทาวเวอร์ ชั้น 29 ถนนพระราม 3 แขวงช่องนนทรี เขตยานนาวา กรุงเทพมหานคร 10120 โทรศัพท์ 02-1834280 โทรสาร 02-1834291-4 www.leaseit.co.th เลขประจำตัวผู้เสียภาษี : 0107558000353



- 1) ยกระดับการตลาดด้วยดิจิทัลแพลทฟอร์ม (Digital Platform) เพื่อตอบโจทย์กลุ่มลูกค้ารุ่นใหม่และตอบรับการเติบโตของ ตลาดดิจิทัลในอนาคต บริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญกับการพัฒนาระบบสารสนเทศและใช้เครื่องมือทางการตลาดแบบดิจิทัล เพื่อให้เข้าถึงกลุ่มลูกค้าเป้าหมายของบริษัทฯ เพื่อให้ได้ลูกค้าที่ตรงกลุ่มมากยิ่งขึ้นและนำเสนอผลิตภัณฑ์ทางการเงินของ บริษัทฯ ได้แม่นยำขึ้น อีกทั้งสร้างแบรนด์ภาพลักษณ์ให้น่าเชื่อถือและเป็นที่รู้จักในกลุ่มผู้ใช้บริการ (Brand Awareness) ด้วย Social media และ การใช้ฐานข้อมูลลูกค้าเพื่อต่อยอดบริการสินเชื่อต่าง ๆ ของบริษัท
- 2) เน้นให้สินเชื่อกับลูกค้าที่เป็นคู่ค้าภาครัฐ เพื่อลดความเสี่ยงของการเกิดหนี้ด้อยคุณภาพภายใต้สถานการณ์ปัจจุบัน บริษัทฯ ยังคงมุ่งเน้นให้บริการสินเชื่อกับคู่ค้าภาครัฐและรัฐวิสาหกิจ เนื่องจากเป็นกลุ่มที่มีความมั่นคงน่าเชื่อถือและมีความสามารถ ในการชำระหนี้และมีความเสี่ยงต่ำกว่าการให้สินเชื่อไปยังไปยังธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ที่มีคู่ค้าเป็น ภาคเอกชน โดยกำหนดแนวทางในการขยายตลาดไปยังลูกค้าที่เป็นคู่ค่าภาครัฐ ผ่านแหล่งข้อมูลด้านดิจิทัล และการเข้าถึง ฐานข้อมูลต่าง ๆ ของภาครัฐ รวมถึงเข้าไปมีส่วนร่วมในกิจกรรมต่าง ๆ ที่ภาครัฐและภาคเอกชนจัดขึ้นเพื่อเป็นการส่งเสริม ธุรกิจ SMEs
- 3) มุ่งเน้นให้สินเชื่อในผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่มีความเสี่ยงด่ำ ได้แก่ สินเชื่อสัญญารับชื้อหนี้การค้า สินเชื่อสัญญาเช่าชื้อ และ สินเชื่อสัญญาเช่าทางการเงิน เพื่อลดความเสี่ยงในการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) เพื่อกระจายพอร์ตสินเชื่อไปยัง กลุ่มลูกค้าในอุตสาหกรรมต่าง ๆ ที่มีทิศทางในการปรับตัวที่ดีขึ้น เพื่อลดการกระจุกตัว
- 4) สร้างฐานลูกค้าใหม่สำหรับจากกลุ่มอุตสาหกรรมที่กำลังเดิบโต โดยเน้นสนับสนุนสินเชื่อเงินกู้ยืมในการดำเนินโครงการ (Project Backup Finance) ภายใต้หลักประกันเพื่อควบคุมความเสี่ยง โดยเน้นการพิจารณาสินเชื่อสำหรับโครงการระยะสั้น ที่สามารถควบคุมต้นทุนได้ พร้อมทั้งพัฒนาเครื่องมือในการบริหารจัดการความเสี่ยงเครดิตในลูกค้าแต่ละกลุ่ม
- 5) บริษัทฯมุ่งเน้นการรักษาฐานลูกค้าและขยายพอร์ตสินเชื่อจากฐานลูกค้าเดิม (existing customers) เนื่องจากเป็นลูกค้าที่ บริษัทฯ มีความสัมพันธ์ใกล้ชิดและสามารถประเมินความเสี่ยงได้มากกว่าลูกค้าใหม่ และเป็นการสร้างความจงรักภักดีของ ลูกค้าที่มีต่อแบรนด์ (customer loyalty) โดยยกระดับความพึงพอใจของลูกค้าเพื่อสร้างการเดิบโตที่ยั่งยืน สร้าง loyalty program เพื่อกระตุ้นให้ลูกค้าใช้บริการมากขึ้นและสร้างความสัมพันธ์อันดีในระยะยาว
- 6) บริษัทฯ มีผลิตภัณฑ์ทางการเงินครบวงจร เพื่อตอบโจทย์ผู้ประกอบการ SMEs โดยเฉพาะที่ทำงานให้กับหน่วยงานภาครัฐ ตั้งแต่เริ่มต้นจนจบโครงการ พร้อมทีมงานที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญในการให้คำปรึกษากับลูกค้า เพื่อนำเสนอผลิตภัณฑ์ ทางการเงินให้เหมาะสมและสอดคล้องกับการดำเนินธุรกิจของลูกค้า
- 7) บริษัทฯ มีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการเงินใหม่ ๆ เพื่อตอบโจทย์ทางธุรกิจและความต้องการของลูกค้าและรองรับการ ดำเนินธุรกิจของลูกค้าที่มีการปรับเปลี่ยนรูปแบบไปตามสภาวะเศรษฐกิจและการแข่งขันในตลาดรวมทั้งพฤติกรรมของ ผู้บริโภคที่ปรับเปลี่ยนไปจากเดิม เพื่อสร้างรายได้และโอกาสทางธุรกิจจากกลุ่มลูกค้าใหม่ ๆ ของบริษัท
- 8) บริษัทฯ มีการตั้งผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นเพิ่มขึ้น เพื่อรองรับลูกค้าที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ ระบาดของโควิด-19 ที่ทำให้กิจกรรมทางการค้าในหลายธุรกิจหยุดชะงัก ส่งผลให้ลูกค้าขาดสภาพคล่องในการดำเนินธุรกิจ ส่งผลให้บริษัทฯ ต้องทยอยตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นเพิ่มขึ้น ซึ่งผันแปรตามความเสี่ยงและคุณภาพ ของลูกหนี้ในขณะใดขณะหนึ่ง ทั้งนี้การตั้งผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นดังกล่าวเป็นไปตามมาตรฐานการรายงาน ทางการเงินฉบับที่ 9

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 28<sup>TH</sup> FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120 TEL: 02-1634260 FAX: 02-1634261-4 www.leaseit.co.th Tax ID: 0107556000353



### ความเสี่ยงด้านเครดิต (Credit Risk)

สถานการณ์ความไม่แน่นอนในช่วงการแพร่ระบาดของโควิด-19 สภาวะเศรษฐกิจส่งผลกระทบกับธุรกิจขนาดกลางและ ขนาดย่อม (SMEs) ทำให้เกิดหนี้ด้อยคุณภาพ ซึ่งบริษัทฯ ต้องบริหารจัดการอย่างระมัดระวังในการพิจารณาสินเชื่อ ลูกหนี้บางราย ของบริษัทฯ ต้องเจอกับภาวะขาดสภาพคล่อง ทั้งนี้บริษัทฯ ได้ให้ความช่วยเหลือลูกค้าในเชิงรุกในช่วงวิกฤตนี้ โดยนำลูกค้าเข้าสู่ แผนการปรับปรุงโครงสร้างหนี้แบบเบ็ดเสร็จเพื่อให้ลูกค้าสามารถอยู่รอดในธุรกิจได้ในระยะยาวและมีความสามารถในการชำระหนี้ คืนให้แก่บริษัทฯ ได้ ทั้งนี้บริษัทฯ ได้ดำเนินการยกระดับปรุงคุณภาพด้านเครดิต ดังนี้

- บริษัทฯ ได้ทำการยกระดับการคัดกรองลูกค้า และลูกหนี้เพื่อให้มีศักยภาพอย่างแท้จริงและมีความสามารถในการชำระหนี้ที่ แข็งแกร่ง และปรับเพิ่มความถี่ในการทบทวนความสามารถในการก่อหนี้ของลูกค้าและลูกหนี้ ตลอดจนทบทวนกระบวนการ ในการโอนสิทธิและการจัดเก็บหนี้ให้เหมาะสมกับสถานการณ์การแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 และยังเฝ้าระวังและดิดตาม พฤติกรรมของลูกค้าอย่างใกล้ชิดขึ้น เพื่อควบคุมและบ้องกันการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) ในอนาคต
- 2) บริษัทฯ ได้บริหารจัดการกระจายของพอร์ตสินเชื่อในแต่ละอุตสาหกรรมต่าง ๆ ให้ไม่เกิน 25% เพื่อให้เป็นไปตามแผน บริหารความเสี่ยงภาคอุตสาหกรรม (Industry Risk) ที่มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น
- 3) บริษัทฯ ยังคงควบคุมการปล่อยสินเชื่อกลุ่มธุรกิจก่อสร้างให้กับลูกค้ารายใหม่ เนื่องจากเป็นกลุ่มธุรกิจที่มีการชะลอตัวและมี ความเสี่ยงสูง และมุ่งเน้นการให้สินเชื่อกับกลุ่มธุรกิจมีความเสี่ยงต่ำและเป็นธุรกิจที่มีการเดิบโตในสถานการณ์นี้ เช่น กลุ่ม ธุรกิจทางการแพทย์ ธุรกิจภาคบริการ เป็นตัน
- 4) บริษัทฯ ให้ความสำคัญในการพัฒนาเครื่องมือในการบริหารความเสี่ยงในมิติต่าง ๆ ได้แก่ การพัฒนาบุคลากรให้มีความรู้ ความเชี่ยวชาญในการพิจารณาเครดิตให้มากขึ้น การวิเคราะห์ข้อมูลลูกค้าในมิติต่าง การประเมินความเสี่ยงของลูกค้าแต่ละ กลุ่มผ่านการทำ Risk Based Pricing ในลูกค้าแต่ละรายอย่างเหมาะสม

### ความสามารถในการทำกำไร

- 1) บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการบริหารต้นทุนทางการเงินซึ่งเป็นต้นทุนหลักให้มีความเหมาะสม และเน้นการบริหารกระแสเงิน สดให้สามารถลดต้นทุนทางการเงินให้ได้มากที่สุด ทั้งนี้ยังคงเน้นการบริหารแหล่งเงินทุนของบริษัทให้เป็นไปตามกระแสเงิน สดรับของบริษัทฯ และบริหารจัดการอัตราดอกเบี้ยที่เหมาะสมกับสถานการณ์ปัจจุบัน
- 2) บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการพอร์ตสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) โดยมุ่งเน้นให้ลูกค้าสามารถชำระคืน หนี้ได้อย่างเหมาะสมสอดคล้องกับสภาพคล่องของลูกค้า เพื่อลดภาระของบริษัทฯ ในการตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่ คาดว่าจะเกิดขึ้นต่อสินเชื่อด้อยคุณภาพ เพื่อเป็นไปตามนโยบายของบริษัทฯ เพื่อให้มีผลการดำเนินงานสูงสุดภายใต้ความ เสี่ยงที่ยอมรับได้
- 3) บริษัทฯ ได้เสริมทีมจัดเก็บและดิดตามหนี้ เพื่อเร่งรัดการชำระหนี้จากลูกหนี้ด้อยคุณภาพที่เกิดขึ้นอย่างใกล้ชิด รวมไปถึงการ จัดจ้างบริษัทฯติดตามหนี้เพิ่มเติม โดยมีเป้าหมายในการเพิ่มความสามารถในการจัดเก็บหนี้ (Recovery Rate) ให้สูงขึ้น
- 4) บริษัทฯ มีนโยบายมุ่งเน้นการควบคุมค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานที่ไม่จำเป็น ตลอดจนความพยายามในการพัฒนาปรับปรุง ระบบสารสนเทศเพื่อลดดันทุน และควบคุมกระบวนการให้บริการสินเชื่อที่มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น
- 5) บริษัทฯ มุ่งสร้างการเดิบโตด้วยกลยุทธ์การหากลุ่มลูกค้าเป้าหมายใหม่ จากการปรับรูปแบบของผลิตภัณฑ์ทางการเงินและ การออกผลิตภัณฑ์ทางการเงินใหม่ ๆ เพื่อขยายตลาดไปยังกลุ่มลูกค้าใหม่ ๆ ที่สามารถสร้างรายได้และผลตอบแทนให้ บริษัทฯ ที่สูงขึ้น และเพื่อเป็นการกระจายความเสี่ยง Port สินเชื่อของบริษัทฯ ให้เหมาะสม รวมทั้งการสร้างความสัมพันธ์ที่ ดีกับบริษัทฯ พันธมิตรทางธุรกิจ เพื่อเป็นการต่อยอดและแสวงหาโอกาสทางธุรกิจในอนาคต

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 29<sup>TH</sup> FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120 TEL: 02-1634260 FAX: 02-1634201-4 www.leaseit.co.th Tax ID: 01075560000353



# โดยผลการดำเนินงานรวมของบริษัทฯ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เมื่อเปรียบเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันปีก่อน หน้าสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565

|   | งบการเงินรวม |           |                 |              |  |  |  |
|---|--------------|-----------|-----------------|--------------|--|--|--|
| (หน่วย:พันบาท)  |              |           | ส่วนเปลี่ยนแปลง |              |  |  |  |
|   | 2566         | 2565      | จำนวน           | %เปลี่ยนแปลง |  |  |  |
| รายได้ดอกเบี้ย  | 61,477       | 98,425    | (36,948)        | (37.5%)      |  |  |  |
| รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ                               | 37,654       | 46,873    | (9,219)         | (19.7%)      |  |  |  |
| รายได้อื่น  | 10,983       | 11,274    | (291)           | (2.6%)       |  |  |  |
| รวมรายได้   | 110,115      | 156,572   | (46,457)        | (29.7%)      |  |  |  |
| ค่าใช้จ่ายในการบริการ                                     | 23,359       | 26,391    | (3,032)         | (11.5%)      |  |  |  |
| ค่าใช้จ่ายในการบริหาร                                     | 73,873       | 76,835    | (2,962)         | (3.9%)       |  |  |  |
| ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น                     | 105,195      | 126,967   | (21,772)        | (17.1%)      |  |  |  |
| รวมค่าใช้จ่าย   | 202,427      | 230,193   | (27,766)        | (12.1%)      |  |  |  |
| ขาดทุนก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงิน<br>และภาษีเงินได้นิติบุคคล | (92,312)     | (73,621)  | (18,691)        | 25%          |  |  |  |
| ค่าใช้จ่ายทางการเงิน                                      | (37,722)     | (49,837)  | 12,114          | (24.3%)      |  |  |  |
| ขาดทุนก่อนภาษีเงินได้นิติบุคคล                            | (130,035)    | (123,458) | (6,577)         | 5%           |  |  |  |
| ภาษีเงินได้นิติบุคคล                                      | 12,422       | 23,427    | (11,005)        | (47.0%)      |  |  |  |
| ขาดทุนสุทธิ์สำหรับงวด                                     | (117,613)    | (100,031) | (17,582)        | 18%          |  |  |  |

#### 1. รายได้

รายได้รวมของบริษัทฯ สำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566 ประกอบไปด้วย รายได้ดอกเบี้ย รายได้ค่าธรรมเนียมและ บริการ และรายได้อื่น ซึ่งคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 55.8 ร้อยละ 34.2 และ ร้อยละ 10.0 ตามลำดับ ซึ่งจะเห็นได้ว่า รายได้ดอกเบี้ยและ รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการเป็นรายได้หลักของบริษัทฯ รายได้ลดลงเนื่องจากชะลอการปล่อยสินเชื่อใหม่ โดยลดการปล่อย สินเชื่อในอุตสาหกรรมที่มีความเสี่ยงสูง เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมก่อสร้าง ทำให้รายได้ดอกเบี้ยและค่าธรรมเนียมลดลง รวมไปถึงการ มุ่งเน้นปล่อยสินเชื่อประเภทความเสี่ยงต่ำ เช่น ซื้อมาขายไป จัดหาแรงงาน ที่มีสภาพคล่องสูงภายใต้ภาวะความถดถอยของเศรฐกิจ จึงเป็นผลให้รายได้รวมสำหรับปี 2566 ลดลงประมาณ 46.5 ล้านบาท



# รายได้ดอกเบื้ย

| รายได้ดอกเบี้ย<br>(หน่วย : พันบาท) | งวดสำหรับปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม |        |        |        | ส่วนเปลี่ยนแปลง |         |
|------------------------------------|--------------------------------------|--------|--------|--------|-----------------|---------|
|                                    | 2566                                 | ร้อยละ | 2565   | ร้อยละ | จำนวน           | ร้อยละ  |
| - ลูกหนี้การค้า ขายผ่อนชำระ        | 1,975                                | 3.2%   | 4,411  | 4.5%   | (2,436)         | (55.2%) |
| - สัญญากู้ยืมเงิน                  | 9,436                                | 15.3%  | 22,973 | 23.3%  | (13,537)        | (58.9%) |
| - การซื้อสิทธิเรียกร้อง            | 45,177                               | 73.5%  | 58,484 | 59.4%  | (13,307)        | (22.8%) |
| - สัญญาเช่าการเงิน                 | 2,961                                | 4.8%   | 8,747  | 8.9%   | (5,786)         | (66.1%) |
| - สัญญาเช่าซื้อ                    | 1,373                                | 2.2%   | 3,786  | 3.8%   | (2,413)         | (63.7%) |
| - สัญญาเงินให้กู้ยืมระยะยาว        | 544                                  | 0.9%   | -      | 0.0%   | 544             | 100.0%  |
| - ลูกหนี้สินเชื่อส่วนบุคคล         | 11                                   | 0.0%   | 24     | 0.0%   | (13)            | (54.2%) |
| รวมรายได้ดอกเบี้ย                  | 61,477                               | 100.0% | 98,425 | 100.0% | (36,948)        | (37.5%) |

จากตารางดังกล่าวสิ้นสุด ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 จะเห็นว่าสัดส่วนรายได้ดอกเบี้ยได้จากการให้สินเชื่อระยะสั้น ได้แก่ การซื้อสิทธิเรียกร้อง สัญญากู้ยืมเงิน ขายผ่อนชำระมีรายได้ดอกเบี้ยรวมแล้วทั้งสิ้น 56.6 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนรายได้ดอกเบี้ย การประเภทสินเชื่อระยะสั้นร้อยละ 92.1 และรายได้ดอกเบี้ยจากการให้สินเชื่อระยะยาว ได้แก่สัญญาเช่าทางการเงินและสัญญาเช่า ชื้อมีรายได้ดอกเบี้ยรวมแล้วทั้งสิ้น 4.3 ล้านบาท รวมเป็นสัดส่วนรายได้ดอกเบี้ยการประเภทสินเชื่อระยะยาวร้อยละ 7.1 ในขณะที่ ในช่วงเวลาเดียวกันปี 2565 สัดส่วนประเภทสินเชื่อระยะสั้นร้อยละ 87.3 สัดส่วนรายได้ดอกเบี้ยประเภทสินเชื่อระยะยาวร้อยละ 12.7 ซึ่งจะเห็นได้ว่าบริษัทชมุ่งเน้นการให้สินเชื่อระยะสั้นเพื่อบริหารความเสี่ยงและสภาพคล่องของบริษัท

จะเห็นได้ว่าบริษัทฯ มีรายได้ดอกเบี้ยหลัก ๆในช่วงผลประกอบการมาจากการปล่อยสินเชื่อประเภทการรับซื้อสิทธิ เรียกร้อง โดยในปี 2566 มีรายได้ดอกเบี้ยจากการรับซื้อสิทธิเรียกร้อง 45.2 ล้านบาทหรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 73.5 ในขณะที่หาก เทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนมีรายได้ดอกเบี้ยจากสินเชื่อประเภทนี้คิดเป็นร้อยละ 59.4 เนื่องจากในปีปัจจุบันบริษัทฯเน้น การปล่อยสินเชื่อในผลิตภัณฑ์ที่มีความเสี่ยงต่ำและมีสภาพคล่องสูงเพื่อลดการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้(NPLs)กับการปล่อยสินเชื่อใหม่ ส่วนรายได้ดอกเบี้ยจากสัญญาเงินให้กู้ยืมลดลงจาก 23.0 ล้านบาทในปี 2565 เหลือ 9.4 ล้านบาทในปีปัจจุบัน เนื่องจาก เป็นผลิตภัณฑ์ที่มีความเสี่ยงสูงกว่าทำให้การพิจารณาสินเชื่อสำหรับผลิตภัณฑ์นี้เพิ่มความเข้มข้นมากยิ่งขึ้นส่งผลต่อปริมาณการ ปล่อยสินเชื่อประเภทสัญญาเงินให้กู้ยืมลดลง รวมไปถึงผลกระทบจากโควิด-19 ในช่วง 2-3 ปีที่ผ่านมา และ SMEs ยังได้รับความ กดดันจากภาวะเศรษฐกิจหดตัว ทำให้ความสามารถในการชำระหนี้ด่ำลง จึงทำให้บริษัทฯหยุดรับรู้รายได้ของลูกค้ากลุ่มนี้ตาม มาตรฐานบัญชี

การปล่อยสินเชื่อที่ลดน้อยลงทำให้ขนาดของพอร์ตลูกหนี้ปรับตัวลดลงส่งผลต่อรายได้ดอกเบี้ยที่ลดลง โดยมาจากความ เข้มขันก่อนการปล่อยสินเชื่อ และการระมัดระวังในเรื่องความเสี่ยงของลูกค้าแต่ละกลุ่ม นอกจากนี้โดยภาพรวมทางเศรษฐกิจใน หลากหลายอุตสาหกรรม และภาวะอัตราเงินเพ้อที่รุนแรง สินค้าและค่าแรงต่าง ๆขยับตัวสูงขึ้น ซึ่งส่งผลกระทบโดยตรงต่อสภาพ คล่องของ SMEs อันเป็นลูกค้าหลักของบริษัทฯซึ่งกลุ่ม SMEs มักใช้ระยะเวลาในการพื้นตัวนานกว่าบริษัทฯที่มีขนาดใหญ่ ทำให้มี การพิจารณาตั้งค่าเผื่อฯ ตามความเสี่ยงและคุณภาพลูกหนี้รวมทั้งติดตามความก้าวหน้าแต่ละโครงการ นอกจากนี้ปริมาณรายการ ค้าธุรกิจลดลงตามความต้องการของตลาด รวมไปถึงการยกระดับการคัดกรองลูกค้าและลูกหนี้เพื่อลดการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิด รายได้ (NPLs) จากสินเชื่อใหม่

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 29<sup>TH</sup> FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120

TEL: 02-1834280 FAX: 02-1834291-4 www.leaseit.co.th Tax ID: 0107558000353



### รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ

| รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ<br>(หน่วย : พันบาท) | งวดสำหรับสิ้นปี สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม |        |        |        | ส่วนเปลี่ยนแปลง |         |
|---|--|--------|--------|--------|-----------------|---------|
|   | 2566                                     | ร้อยละ | 2565   | ร้อยละ | จำนวน           | ร้อยละ  |
| ลูกหนึ้การค้า ขายผ่อนชำระ                       | 7,623                                    | 20.2%  | 15,055 | 32.1%  | (7,432)         | (49.4%) |
| - สัญญากู้ยืมเงิน                               | 6,500                                    | 17.3%  | 12,054 | 25.7%  | (5,554)         | (46.1%) |
| - การซื้อสิทธิเรียกร้อง                         | 21,770                                   | 57.8%  | 15,706 | 33.5%  | 6,064           | 38.6%   |
| - สัญญาเช่าการเงิน                              | 18                                       | 0.0%   | 95     | 0.2%   | (77)            | (81.1%) |
| - สัญญาเช่าซื้อ                                 | 39                                       | 0.1%   | 67     | 0.1%   | (28)            | (41.8%) |
| - สัญญาเงินให้กู้ยืมระยะยาว                     | 900                                      | 2.4%   | -      | 0.0%   | 900             | 100.0%  |
| - การออกหนังสือค้ำประกันชอง                     | 800                                      | 2.1%   | 3,817  | 8.1%   | (3,017)         | (79.0%) |
| - อื่นๆ   | 4  | 0.0%   | 79     | 0.2%   | (75)            | (94.9%) |
| รวมรายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ                  | 37,654                                   | 100.0% | 46,873 | 100.0% | (9,219)         | (19.7%) |

สำหรับปี 2566 จะเห็นได้ว่าสัดส่วนรายได้ค่าธรรมเนียมส่วนใหญ่จะมาจากการให้บริการประเภทสินเชื่อระยะสั้นถึง ร้อยละ 95.3 โดยมาจากค่าธรรมเนียมและบริการจากการซื้อสิทธิเรียกร้อง 21.8 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 57.8 ซึ่งเพิ่มขึ้นจาก งวดที่แล้วของปีก่อน 6.1 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 38.6 ตามนโยบายการมุ่งเน้นให้สินเชื่อการซื้อสิทธิเรียกร้อง และการทำ Risk Based Pricing ในลูกค้าแต่ละราย ในส่วนของรายได้ค่าธรรมเนียมจากสินเชื่อสัญญากู้ยืมเงินปรับตัวลดลง 5.6 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 46.1 ส่งผลให้รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการรวมแล้วลดลง 9.2 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 19.7

#### ค่าใช้จ่ายในการบริการ

สำหรับปี 2566 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการบริการลดลงจากปีก่อน 3.0 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 11.5 ในทิศทาง เดียวกันกับการลดลงของรายได้ โดยมีการปรับกระบวนการต่าง ๆ เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพและลดต้นทุนในการดำเนินการ

# 3. ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น

สำหรับปีปัจจุบัน บริษัทฯ มีสำรองค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิดที่คาดว่าจะเกิดขึ้นระหว่างปี 105.2 ล้านบาท ซึ่ง
พิจารณาประมาณการผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นตามความเสี่ยงที่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญตามมาตรฐานการ
รายงานทางการเงินฉบับที่ 9 ผลกระทบจากการแพร่ระบาดของโควิต-19 ในช่วง 2-3 ปีที่ผ่านมา และส่งผลต่อเนื่องต่อความ
กดดันในภาพรวมของเศรษฐกิจรวมถึงภาวะเงินเพื่ออย่างรุนแรง สินค้าค่าแรงต่างๆมีดันทุนที่สูงขึ้น ทำให้เกิดผลกระทบด้านลบ
โดยตรงต้องลูกค้ากลุ่ม SMEs ซึ่งเป็นลูกค้าหลักของบริษัทฯ จึงทำให้ลูกค้าที่อยู่ระหว่างส่งมอบสินค้าและบริการต่างๆลำข้า มี
ค่าปรับ มีค่าใช้จ่ายในการตำเนินงานสูงขึ้น โดยเฉพาะกลุ่มอุตสาหกรรมก่อสร้างที่กระทบอย่างรุนแรง ส่วนลูกค้าที่อยู่ในระหว่าง
การดำเนินคดีหรือปรับโดรงสร้างหนี้ก็ขาดสภาพคล่องในภาวะการถดถอยปัจจัยภายนอกต่างๆ ทำให้ไม่สามารถชำระหนี้ได้ตาม
กำหนด สะท้อนถึงความเสี่ยงที่เกิดขึ้นในคุณภาพของลูกค้า ณ ความเสี่ยงขณะใดขณะหนึ่งที่อาจจะมีการเปลี่ยนแปลงในอนาคต
ขึ้นอยู่กับหลากหลายปัจจัย ทำให้บริษัทฯ จำเป็นต้องตั้งสำรองให้สอดคล้องกับคุณภาพและความเสี่ยงของลูกค้ารวมถึง
สถานการณ์ที่เกิดขึ้น อย่างไรก็ตาม บริษัทชมีนโยบายการป้องกัน ควบคุม และแก้ไขกระบวนการปล่อยสินเชื่อให้มีคุณภาพมาก
ยิ่งขึ้น ทั้งในการปรับเปลี่ยนวิธีการวิเคราะห์ความเสี่ยง การปรับเปลี่ยนอำนาจอนุมัติการให้สินเชื่ออย่างเหมาะสมมากยิ่งขึ้น การ
LEASE IT PUBLIC COMPARY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 28<sup>TH</sup> FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120 TEL: 02-1834280 FAX: 02-1834201-4 www.leaseit.co.th Tax ID: 0107558000353

# LEASE IT

ชับซ้อน เพื่อให้การปล่อยสินเชื่อใหม่เกิดความเสียหายน้อยที่สุด นอกจากนี้บริษัทฯยังเสริมทีมติดตามทวงถามหนี้เพิ่มเติม และ การจัดจ้างบริษัทฯติดตามทวงถามหนี้เพื่อเร่งแก้ปัญหาลูกหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs)

### ค่าใช้จ่ายทางการเงิน

บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายทางการเงินลดลงประมาณ 12.1 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 24.3 เนื่องมีการจ่ายชำระหุ้นกู้ในช่วง เดือนมีนาคม 2566 ไปประมาณ 400 ล้านบาท และในเดือนกันยายน 2566 อีก 100 ล้านบาท

#### ค่าใช้ภาษีเงินได้

สำหรับปีปัจจุบัน บริษัทฯ มีรายได้ภาษีเงินได้จำนวน 12.4 ล้านบาท โดยผลดำเนินขาดทุนในปีทำให้บริษัทฯไม่มี ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้ แต่เนื่องจากการในการจัดทำงบการเงินใช้มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 12 เรื่องภาษีเงินได้ ทำให้เกิดรายได้ ทางภาษีซึ่งมาจากการตั้งผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากลูกหนี้เพิ่มขึ้นในระหว่างปีเป็นส่วนสำคัญ ซึ่งการรับรู้ ดังกล่าวบริษัทฯ คาดว่าจะสามารถใช้ประโยชน์ได้ในอนาคต

### 6. ขาดทุนสุทธิ

บริษัทฯ มีขาดทุนสุทธิ 117.6 ล้านบาท ในขณะที่ปีก่อนขาดทุนสุทธิ 100.0 ล้านบาท เป็นผลมาจากการลดลงของ รายได้รวมอย่างเป็นสาระสำคัญประมาณ 46.5 ล้านหรือคิดเป็นร้อยละ 29.7 ตามปริมาณการปล่อยสินเชื่อที่ลดลงรวมไปถึงลูกค้า ขาดสภาพคล่องในการชำระหนี้ตามกำหนด ทำให้บริษัทฯยังคงต้องตั้งสำรองในอัตราเพิ่มขึ้น ทำให้มีผลการดำเนินงานขาดทุนใน งวดปัจจุบัน



# ฐานะทางการเงินรวมของบริษัทฯ สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566 เมื่อเทียบกับสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565

### สินทรัพย์

สินทรัพย์ปี 2566 เปรียบเทียบกับ ณ สิ้นปี 2565 บริษัทฯมีสินทรัพย์รวม 1,424.5 ล้านบาท และ 2,017.5 ล้านบาท ตามลำดับ โดยมีการลดลงของลูกหนี้ในสินเชื่อประเภทต่าง ๆประมาณ 295.3 ล้านบาทจากปริมาณการปล่อยสินเชื่อที่ลดลงและการตั้งสำรอง เพิ่มระหว่างปี เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดลงลงจำนวน 378.2 ล้านบาท เนื่องจากการจ่ายชำระคืนหุ้นกู้ระหว่างปี

### หนี้สินรวม

หนี้สินสำหรับปี 2566 อยู่ที่ 433.7 ล้านบาท ลดลง 475.3 ล้านบาท เมื่อเทียบกับ ณ สิ้นปี 2565 ซึ่งมีหนี้สินรวมอยู่ที่ 909 ล้านบาท โดยมีสาเหตุหลักมาจากการจ่ายชำระคืนหุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระในเดือน มีนาคม 2566 และมีการชำระหุ้นกู้ก่อนกำหนด 100 ล้าน ในเดือนกันยายน 2566 เพื่อบริหารดันทุนการเงินและกระแสเงินสด

### ส่วนของผู้ถือหุ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้นลดลงจากสิ้นปี 2565 ประมาณ 117.6 ล้านบาท เนื่องจากผลขาดทุนในงวดปัจจุบัน 117.6 ล้านบาท

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

(นายอลงกต บุญมาสุข) กรรมการผู้จัดการ

บริษัท ลีซ อิท จำกัด (มหาชน)

บริษัท ลีข อิท จำกัด (มหาชน) Lease IT Public Company Limited