<u>ภาพรวมธุรกิจไตรมาส 2 ปี 2566/67</u>

- บริษัทฯ มีรายได้จากการให้บริการและการขายที่ 1,083 ล้านบาท ลดลง 11.4% YoY จากการลดลงของผลการดำเนินงานของธุรกิจการ จัดจำหน่าย ในขณะที่รายได้จากธุรกิจสื่อโฆษณายังคงเติบโตอย่างต่อเนื่องจากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า
- รายได้อื่นอยู่ที่ 583 ล้านบาท โดยหลักมาจากกำไรจากการขายเงินลงทุนในบริษัท แรบบิท-ไลน์ เพย์ จำกัด เมื่อวันที่ 31 สิงหาคม 2566
- ในไตรมาสที่ 2 ปี 2566/67 บริษัทฯ บันทึกผลกำไรสุทธิที่ 166 ล้านบาท

พัฒนาการและกลยุทธ์ที่สำคัญ

1) ธุรกิจสื่อโฆษณา

ในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2566/67 VGI ได้เปิดตัวแพ็กเกจสื่อโฆษณาใหม่ ภายใต้ชื่อ 'TURTLE LED' ซึ่งแพ็กเกจการโฆษณานี้เป็นความ ร่วมมีอระหว่าง VGI และบริษัท ซุปเปอร์ เทอร์เทิล จำกัด ("TURTLE") ที่ร่วมกันสรรค์สร้าง Synergy ระหว่างทั้งสองบริษัท โดย VGI จะ ได้รับประโยชน์จากการเพิ่มขึ้นของอัตรากำลังการผลิตสื่อที่มาจากการเพิ่มจำนวนจอดิจิทัลใหม่จำนวน 59 จอ ที่บริเวณหน้าร้านค้า Turtle บนสถานีรถไฟฟ้าบีทีเอส จำนวน 15 สถานี ในขณะที่ TURTLE จะสามารถโปรโมทผลิตภัณฑ์ของร้านค้าและดึงดูดความสนใจของ ผู้ใช้บริการรถไฟฟ้าบีทีเอสให้มาใช้บริการที่ร้าน Turtle

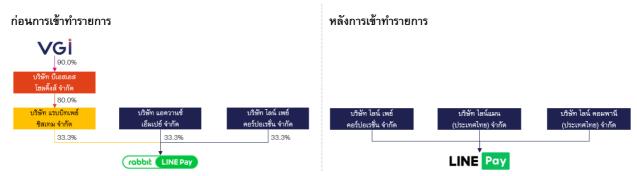




2) ธุรกิจบริการด้านดิจิทัล

การขายเงินลงทุนใน แรบบิท ไลน์ เพย์

- เมื่อวันที่ 31 สิงหาคม 2566 บริษัท แรบบิทเพย์ ซิสเทม จำกัด ("RPS") ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัท บีเอสเอส โฮลดิ้งส์ จำกัด ได้ทำการ ขายสัดส่วนการถือหุ้นทั้งหมดในบริษัท แรบบิท-ไลน์ เพย์ จำกัด ("RLP") ให้แก่ 1) บริษัท ไลน์แมน (ประเทศไทย) จำกัด และ 2) บริษัท ไลน์ คอมพานี (ประเทศไทย) จำกัด โดยการตัดสินใจยุติการประกอบธุรกิจบริการชำระเงินออนไลน์ มีสาเหตุมาจากการแข่งขันที่สูงขึ้นใน ตลาดการชำระเงินทางอิเล็กทรอนิกส์ อันเป็นผลมาจากการเปิดตัวบริการพร้อมเพย์ รวมถึงการขยายตัวอย่างรวดเร็วของคู่แข่งขันรายอื่นๆ
- อย่างไรก็ตาม RPS ยังคงมุ่งมั่นส่งเสริมโครงสร้างพื้นฐานการชำระเงินทางอิเล็กทรอนิกส์ เพื่อเสริมสร้างและพัฒนาธุรกิจบริการชำระเงิน ภายในธุรกิจของกลุ่มบริษัท เพื่อให้มั่นใจว่าธุรกิจบริการชำระเงินจะยังคงสามารถตอบสนองความต้องการของลูกค้าที่เปลี่ยนแปลงไปได้
- ทั้งนี้ภายหลังจากการเข้าทำรายการ RPS ได้รับกำไรจากการขายเงินลงทุนใน RLP จำนวนทั้งสิ้น 537 ล้านบาท ในงบกำไรขาดทุนสำหรับ ไตรมาสที่ 2 ปี 2566/67



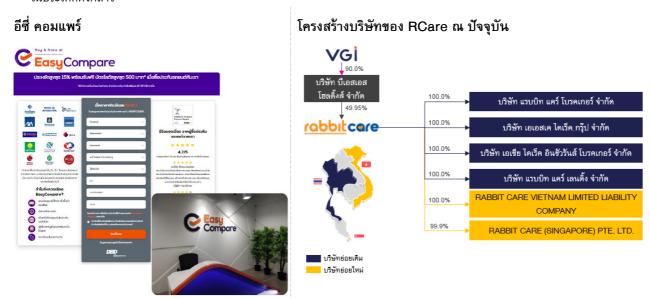
Rabbit Care

เข้าซื้อธุรกิจเพื่อขยายฐานลูกค้าประกันภัยและผลิตภัณฑ์ทางการเงินออนไลน์

• เมื่อวันที่ 26 กันยายน 2566 บริษัท แรบบิท แคร์ โบรกเกอร์ จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัท แรบบิท แคร์ จำกัด ("RCare") เดินหน้า ขยายธุรกิจโบรกเกอร์ประกันภัยรถยนต์ ผ่านการเข้าลงทุนในธุรกิจนายหน้าประกันภัยจากบริษัท อีซี่ คอมแพร์ (ประเทศไทย) จำกัด โดยการ ลงทุนในครั้งนี้จะช่วยให้ RCare สามารถเข้าถึงกลุ่มลูกค้าที่แอคทีฟกว่า 30,000 ราย และจะทำให้สามารถเข้าถึงฐานลูกค้ากลุ่มเป้าหมายที่ มีแนวโน้มสนใจบริการไม่ต่ำกว่า 400,000 ราย

ขยายไปยังต่างประเทศผ่านการจัดตั้งบริษัทย่อยแห่งใหม่

RCare เริ่มขยายธุรกิจไปยังประเทศเวียดนามและสิงคโปร์ ผ่านการจัดตั้งบริษัทย่อยแห่งใหม่ ได้แก่ RABBIT CARE VIETNAM LIMITED LIABILITY COMPANY ในวันที่ 18 กันยายน 2566 และ RABBIT CARE (SINGAPORE) PTE. LTD. ในวันที่ 20 ตุลาคม 2566 โดย RCare จะนำโมเดลธุรกิจในประเทศไทย ในการให้บริการเปรียบเทียบประกันภัยและผลิตภัณฑ์ทางการเงินออนไลน์ให้กลุ่มลูกค้าใหม่ๆ ไปใช้ ในประเทศดังกล่าว



Rabbit Cash

• ณ วันที่ 30 กันยายน 2566 บริษัท แรบบิท แคช จำกัด มีการปล่อยเงินกู้จำนวนทั้งสิ้น 474 ล้านบาท โดยแบ่งปัน 74.3% จากสินเชื่อนาโน ไฟแนนซ์ และ 25.7% จากสินเชื่อสวัสดิการ

Rabbit Card

• ณ วันที่ 30 กันยายน 2566 บัตรแรบบิทมีจำนวนทั้งสิ้น 16.9 ล้านใบ เพิ่มขึ้น 8.2% YoY

3) ธุรกิจการจัดจำหน่าย

ขยายร้าน Turtle ในเครือข่ายรถไฟฟ้าบีทีเอส

 TURTLE ขยายจำนวนสาขาของร้าน Turtle และ SuperRich Turtle รวมถึงปรับปรุงพื้นที่ให้เช่าเชิงพาณิชย์ บนเครือข่ายรถไฟฟ้าบีทีเอส อย่างต่อเนื่อง พัฒนาการดังกล่าวจะช่วยเพิ่มรายได้ของ TURTLE อย่างมีนัยสำคัญ จากการเพิ่มขึ้นของฐานลูกค้าและอัตราการใช้พื้นที่ จำนวนเครือข่ายของ TURTLE สรุปได้ดังนี้

		จำนวน
ร้าน Turtle	•	15 สถานี
	•	16 ร้าน
SuperRich Turtle	•	5 สาขา
ปรับปรุงพื้นที่เช่าเชิงพาณิชย์	•	20 สถานี

(โปรคอ่านรายละเอียคเพิ่มเติมที่คำอธิบายและวิเคราะห์ฐานะทางการเงินและผลการคำเนินงานสำหรับไตรมาส 3 ปี 2566 ของ TURTLE: https://hub.optiwise.lo/th/documents/98523/turtie-mdna-3q2023-th.pdf)



<u>ภาพรวมผลการดำเนินงาน</u>

ล้านบาท	ไตรมาส 2	ไตรมาส 2	YoY (%)	ไตรมาส 1	QoQ (%)
7 9 9 9	2566/67	2565/66		2566/67	2 -24
รายได้จากการให้บริการและการขาย	1,083	1,223	-11.4%	1,123	-3.5%
ต้นทุนการให้บริการและการขาย	(808)	(940)	-14.1%	(772)	4.7%
กำไรขั้นต้น	275	283	-2.7%	352	-21.7%
รายได้อื่น	583	300	94.6%	40	1370.4%
ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร	(525)	(491)	6.9%	(552)	-4.9%
กำไร (ขาดทุน) ก่อนดอกเบี้ยจ่ายและภาษีเงินได้	334	92	264.4%	(161)	307.8%
(ไม่รวมส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุน)					
ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุน	(99)	(51)	-93.7%	(274)	63.8%
กำไร (ขาดทุน) ก่อนดอกเบี้ยจ่ายและภาษีเงินได้	235	40	480.5%	(435)	154.0%
ดอกเบี้ยจ่าย	(6)	(7)	-14.0%	(5)	8.6%
ภาษีเงินได้	(19)	(61)	-69.2%	(16)	15.9%
กำไร (ขาดทุน) สุทธิ ¹	166	68	145.5%	(367)	145.3%
EBITDA (ไม่รวมส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุน)	489	215	127.1%	(23)	2205.9%
อัตรากำไรขั้นต้น	25.4%	23.1%		31.3%	
อัตรากำไร (ขาดทุน) ก่อนดอกเบี้ยจ่ายและภาษีเงินได้	21.7%	3.3%		-38.7%	
อัตรากำไร (ขาดทุน) สุทธิ	15.3%	5.5%		-32.6%	
อัตรากำไร EBITDA (ไม่รวมส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุน)	45.1%	17.6%		-2.1%	

¹กำไร (ขาดทุน) สุทธิส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้นของบริษัทฯ ตามงบการเงิน (ไม่รวมส่วนได้เสียที่ไม่มีอำนาจควบคุมของบริษัทย่อย) หมายเหตุ: ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุน หมายถึง ส่วนแบ่งขาดทุนจากเงินลงทุนในการร่วมค้าและบริษัทร่วม

โครงสร้างรายได้

ล้านบาท	ไตรมาส 2 2566/67	ไตรมาส 2 2565/66	YoY (%)	ไตรมาส 1 2566/67	QoQ (%)
ธุรกิจสื่อโฆษณา	471	436	8.0%	486	-3.0%
สื่อโฆษณาในระบบขนส่งมวลชน	439	414	6.2%	451	-2.7%
สื่อโฆษณาในอาคาร สำนักงาน และอื่นๆ	32	23	41.6%	35	-7.3%
ธุรกิจบริการด้านดิจิทัล	370	379	-2.5%	367	0.9%
ธุรกิจการจัดจำหน่าย	242	408	-40.5%	271	-10.5%
รวมรายได้จากการให้บริการและการขาย	1,083	1,223	-11.4%	1,123	-3.5%
สัดส่วนรายได้ (%)					
ธุรกิจสื่อโฆษณานอกบ้าน	43.5%	35.7%		43.3%	
สื่อโฆษณาในระบบขนส่งมวลชน	40.5%	33.8%		40.2%	
สื่อโฆษณาในอาคาร สำนักงาน และอื่นๆ	3.0%	1.9%		3.1%	
ธุรกิจบริการด้านดิจิทัล	34.1%	31.0%		32.6%	
ธุรกิจการจัดจำหน่าย	22.4%	33.3%		24.1%	

วิเคราะห์ผลการดำเนินงาน (ไตรมาส 2 ปี 2566/67 เทียบกับไตรมาส 2 ปี 2565/66)

ในไตรมาสที่ 2 ปี 2566/67 บริษัทฯ **มีรายได้จากการให้บริการและการขาย**ลดลง 11.4% YoY มาอยู่ที่ 1,083 ล้านบาท โดยการลดลงดังกล่าว มีสาเหตุหลักมาจากรายได้ของบริษัท แฟนสลิงค์ คอมมูนิเคชั่น จำกัด ("Fanslink") ที่บันทึกภายใต้ธุรกิจการจัดจำหน่าย ในขณะที่รายได้จาก ธุรกิจสื่อโฆษณายังคงเติบโตอย่างต่อเนื่องจากช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า สำหรับสัดส่วนรายได้ของธุรกิจสื่อโฆษณา ธุรกิจบริการด้านดิจิทัล และธุรกิจการจัดจำหน่ายมีสัดส่วนรายได้ที่ 43.5% 34.1% และ 22.4% ของรายได้จากการบริการและการขายตามลำดับ

รายได้ของ**ธุรกิจสื่อโฆษณ**าอยู่ที่ 471 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 8.0% YoY โดยมีอัตราการใช้สื่อโฆษณาเพิ่มขึ้นมาเป็น 43.8% จาก 40.6% ในช่วง เดียวกันของปีก่อนหน้า สาเหตุมาจากการเพิ่มขึ้นของรายได้จากสื่อโฆษณาในระบบขนส่งมวลชนและสื่อโฆษณาในอาคาร สำนักงาน และอื่น ๆ อันเป็นผลมาจากจำนวนผู้ชมสื่อโฆษณาที่มากขึ้นจากเครือข่ายรถไฟฟ้าบีทีเอส และอาคารสำนักงาน

- ธุรกิจสื่อโฆษณาในระบบขนส่งมวลชนมีรายได้ 439 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.2% YoY
- ธุรกิจสื่อโฆษณาในอาคารสำนักงานและอื่น ๆ มีรายได้ 32 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 41.6% YoY

ธุรกิจบริการด้านดิจิทัลมีรายได้ 370 ล้านบาท ลดลง 2.5% YoY โดยการลดลงดังกล่าวมาจากการลดลงของรายได้ lead generation จาก บริษัท แรบบิท แคร์ จำกัด

ธุรกิจการจัดจำหน่ายมีรายได้อยู่ที่ 242 ล้านบาท ลดลง 40.5% YoY สาเหตุหลักมาจากการเปลี่ยนแปลงสัดส่วนการขายผลิตภัณฑ์ของบริษัท แฟนสลิงค์ คอมมูนิเคชั่น จำกัด ที่เลือกขายผลิตภัณฑ์ที่มีอัตรากำไรสูงขึ้น อย่างไรก็ตามการลดลงบางส่วนถูกชดเชยด้วยการเพิ่มขึ้นของรายได้ จากธุรกิจค้าปลีกจากบริษัท ซูปเปอร์ เทอร์เทิล จำกัด (มหาชน)

รายได้อื่นอยู่ที่ 583 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 94.6% YoY สาเหตุหลักมาจากกำไรจากการขายเงินลงทุนในบริษัท แรบบิท-ไลน์ เพย์ จำกัด จำนวน 537 ล้านบาท ในไตรมาสที่ 2 ปี 2566/67

ต้นทุนการให้บริการและการขายลดลง 14.1% YoY มาอยู่ที่ 808 ล้านบาท สาเหตุมาจากต้นทุนการขายที่ลดลงของ Fanslink ซึ่งเป็นไปใน ทิศทางเดียวกับการลดลงของรายได้ในหน่วยธุรกิจดังกล่าว **อัตราต้นทุนต่อรายได้**ลดลงมาอยู่ที่ 74.6% จาก 76.9% ในช่วงเดียวกันของปีก่อน หน้า เนื่องจากอัตราการเติบโตของต้นทุนการให้บริการและการขายลดลงสูงกว่ารายได้จากการให้บริการและการขาย ทำให้**อัตรากำไรขั้นต้น** เพิ่มขึ้นเป็น 25.4% จาก 23.1% ในช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้า

ขณะที่ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหารเพิ่มขึ้น 6.9% YoY มาอยู่ที่ 525 ล้านบาท ซึ่งมีสาเหตุหลักมาจากการขยายจำนวนร้านค้า Turtle ตามสถานีรถไฟฟ้าบีทีเอส ทำให้อัตราส่วนค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อรายได้จึงเพิ่มขึ้นเป็น 48.4% จาก 40.1% ในช่วงเดียวกันของปี ก่อนหน้า

ในไตรมาสนี้ บริษัทฯ รับรู้ส่<mark>วนแบ่งขาดทุนจากการลงทุนในกิจการร่วมค้าและบริษัทร่วม</mark>จำนวน 99 ล้านบาท ขาดทุนเพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกัน ของปีก่อนหน้าที่รับรู้ส่วนแบ่งขาดทุนอยู่ที่ 51 ล้านบาท ซึ่งการรับรู้ส่วนแบ่งขาดทุนดังกล่าวมีสาเหตุมาจากการรู้ส่วนแบ่งขาดทุนที่เพิ่มขึ้นจาก ผลการดำเนินงานของ บริษัท เคอรี่ เอ็กซ์เพรส (ประเทศไทย) จำกัด (มหาชน) รวมถึงบริษัทฯ ได้รับส่วนแบ่งกำไรที่ลดลงจากบริษัท เจมาร์ท กรุ๊ป โฮลดิ้งส์ จำกัด (มหาชน)

จากที่กล่าวมาทั้งหมดนี้ บริษัทฯ มีผลกำไรสุทธิที่ 166 ล้านบาท คิดเป็นอัตรากำไรสุทธิ 15.3%

ฐานะทางการเงิน

สินทรัพย์

รายละเอียดสินทรัพย์	30 กันย	ายน 2566	31 มีนาคม 2566	
	(ล้านบาท)	% ของ สินทรัพย์รวม	(ล้านบาท)	% ของ สินทรัพย์รวม
เงินสด รายการเทียบเท่าเงินสด และสินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น	7,013	21.4%	7,747	23.0%
ลูกหนึ้การค้าและลูกหนี้อื่น	1,307	4.0%	1,120	3.3%
เงินให้สินเชื่อแก่ลูกหนี้และดอกเบี้ยค้างรับ	414	1.3%	91	0.3%
สินค้าคงเหลือ - สุทธิ	251	0.8%	215	0.6%
อุปกรณ์ – สุทธิ	1,519	4.6%	1,101	3.3%
เงินลงทุนในการร่วมค้า บริษัทร่วม และสินทรัพย์ทางการเงินไม่หมุนเวียนอื่น	19,101	58.3%	20,216	60.1%
ค่าความนิยม	391	1.2%	391	1.2%
สินทรัพย์อื่น	2,792	8.5%	2,753	8.2%
สินทรัพย์รวม	32,788	100.0%	33,636	100.0%

ณ วันที่ 30 กันยายน 2566 บริษัทฯ มี**สินทรัพย์รวม** 32,788 ล้านบาท ลดลง 848 ล้านบาท จาก 33,636 ล้านบาท ณ วันที่ 31 มีนาคม 2566

สินทรัพย์หมุนเวียน 9,877 ล้านบาท ลดลง 139 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากการลดลงของ 1) เงินสด รายการเทียบเท่าเงินสด และสินทรัพย์ ทางการเงินหมุนเวียนอื่น 734 ล้านบาท อย่างไรก็ตามการลดลงดังกล่าวถูกชดเชยด้วยการเพิ่มขึ้นของ 2) เงินให้สินเชื่อแก่ลูกหนี้และดอกเบี้ยค้างรับ 304 ล้านบาท 3) ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น 187 ล้านบาท และ 4) สินค้าคงเหลือ-สุทธิ 36 ล้านบาท

สินทรัพย์ไม่หมุนเวียน 22,911 ล้านบาท ลดลง 708 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากการลดลงของเงินลงทุนในการร่วมค้า บริษัทร่วม และสินทรัพย์ ทางการเงินไม่หมุนเวียนอื่น 1,115 ล้านบาท อย่างไรก็ตามการลดลงดังกล่าวถูกชดเชยด้วยการเพิ่มขึ้นของอุปกรณ์-สุทธิ 418 ล้านบาท

ลูกหนึ้การค้าและลูกหนี้อื่น 1,307 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 187 ล้านบาท โดย ณ วันที่ 30 กันยายน 2566 บริษัทฯ มีค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาด ว่าจะเกิดขึ้น 176 ล้านบาท และมีระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ยอยู่ที่ 92 วัน เพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับ ณ วันที่ 31 มีนาคม 2566 อยู่ที่ 79 วัน

ลูกหนี้การค้า (ล้านบาท)	30 กันยายน 2566	31 มีนาคม 2566
ยังไม่ถึงกำหนดชำระ	547	602
ไม่เกิน 6 เดือน	142	193
6 เดือนขึ้นไป	187	181
ค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น	176	173
รวม	700	803
% ต่อลูกหนึ้การค้าและลูกหนี้อื่นรวม	53.6%	71.7%

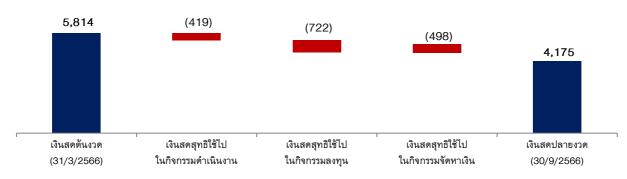
หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น

รายละเอียดหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	30 กันเ	31 มีนาคม 2566		
	(ล้านบาท)	% ของหนี้สิน และผู้ถือหุ้น รวม	(ล้านบาท)	% ของหนี้สิน และผู้ถือหุ้น รวม
เจ้าหนึ้การค้าและเจ้าหนี้อื่น	712	2.2%	709	2.1%
ค่าใช้จ่ายค้างจ่าย	509	1.6%	368	1.1%
หนี้สินหมุนเวียนอื่น	937	2.9%	962	2.9%
หนี้สินไม่หมุนเวียนอื่น	862	2.6%	945	2.8%
รวมหนี้สิน	3,021	9.2%	2,985	8.9%
ส่วนของผู้ถือหุ้น	29,767	90.8%	30,651	91.1%
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	32,788	100.0%	33,636	100.0%

หนี้สินรวมเท่ากับ 3,021 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 36 ล้านบาท จาก 2,985 ล้านบาท ณ วันที่ 31 มีนาคม 2566 โดยสาเหตุหลักมาจาก 1) ค่าใช้จ่าย ค้างจ่าย 141 ล้านบาท อย่างไรก็ตามการเพิ่มขึ้นดังกล่าวถูกชดเชยด้วยการลดลงของ 2) หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี 76 ล้านบาท

ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม 29,767 ล้านบาท ลดลง 884 ล้านบาท สาเหตุหลักมาจากการลดลงของ 1) กำไรสะสม 579 ล้านบาท และ 2) องค์ประกอบอื่นของผู้ถือหุ้น 296 ล้านบาท

สภาพคล่องและกระแสเงินสด (ล้านบาท)



สำหรับงวดหกเดือนสิ้นสุดวันที่ 30 กันยายน 2566 บริษัทฯ มีเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมดำเนินงาน 419 ล้านบาท เงินสดสุทธิใช้ไปใน กิจกรรมลงทุน 722 ล้านบาท ส่วนใหญ่มาจากเงินสดจ่ายสำหรับ 1) ซื้อเงินลงทุนในตราสารทางการเงินสุทธิจำนวน 793 ล้านบาท 2) ซื้อ สินทรัพย์และอุปกรณ์ 657 ล้านบาท อย่างไรก็ตามรายการดังกล่าวถูกชดเชยด้วยเงินสดรับจาก 3) การซื้อขายเงินลงทุนในบริษัทย่อย บริษัท ร่วม และการร่วมค้าสุทธิ 414 ล้านบาท และ 4) เงินปันผลรับ 138 ล้านบาท สำหรับเงินสดสุทธิใช้ไปในกิจกรรมจัดหาเงินมีจำนวน 498 ล้าน บาท โดยหลักมาจากการจ่ายเงินปันผลจำนวน 448 ล้านบาท

<u>อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ</u>

อัตราส่วนความสามารถ		ไตรมาส 2	ไตรมาส 2	อัตราส่วนสภาพคล่อง		30 ก.ย.	31 มี.ค.
ในการทำกำไร		2566/67	2565/66			2566	2566
กำไรขั้นต้น	(%)	25.4%	22.8%	สภาพคล่อง	(เท่า)	4.6	4.9
EBITDA จากการดำเนินงาน	(%)	45.1%	17.6%	สภาพคล่องหมุนเร็ว	(เท่า)	2.8	3.7
เงินสดต่อการทำกำไร	(%)	-71.9%	-209.6%	การหมุนเวียนลูกหนี้การค้า	(เท่า)	4.0	4.6
กำไร (ขาดทุน) สุทธิส่วนของผู้ ถือหุ้นของบริษัทฯ	(%)	10.0%	4.4%	ระยะเวลาเก็บหนี้เฉลี่ย	(วัน)	91.7	78.7
ผลตอบแทนผู้ถือหุ้น	(%)	-1.3%	-0.1%	ระยะเวลาชำระหนึ้	(วัน)	115.4	117.1
อัตราส่วนประสิทธิภาพในการต	ทำเนินงาเ	4		อัตราส่วนความสามารถในการ	ชำระหนี้		
ผลตอบแทนจากสินทรัพย์	(%)	-1.1%	-0.1%	หนี้สินรวมต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	(เท่า)	0.1	0.1
ผลตอบแทนจากสินทรัพย์ถาวร	(%)	4.7%	32.1%	เงินกู้ยืมต่อส่วนของผู้ถือหุ้น	(เท่า)	0.0	0.0
การหมุนของสินทรัพย์	(เท่า)	0.3	0.2				

หมายเหตุ: อัตราส่วนทางการเงินที่สำคัญ คำนวณโดยใช้สูตรตามตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย และสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์

บริษัท วีจีไอ จำกัด (มหาชน)

คำอธิบายและวิเคราะห์ฐานะทางการเงินและผลการดำเนินงานสำหรับไตรมาส 2 ปี 2566/67 สิ้นสุด 30 กันยายน 2566

10 พฤศจิกายน 2566

มุมมองของผู้บริหารต่อการดำเนินงานในอนาคต

เศรษฐกิจทั่วโลกยังคงอยู่ในสภาวะที่ไม่แน่นอนภายหลังจากการแพร่ระบาดของ COVID-19 และการรุกรานยูเครนจากรัสเซีย ยิ่งไปกว่านั้น ความขัดแย้งระหว่างอิสราเอลและปาเลสไตน์ได้ทวีความรุนแรงขึ้น และส่งผลกระทบต่อความไม่แน่นอนของภาพรวมทางเศรษฐกิจทั่วโลก ทั้งนี้ ธนาคารโลกได้ปรับลดประมาณการณ์การเติบโตของเศรษฐกิจทั่วโลกจากเติบโต 3.5% ในปี 2565 มาอยู่ที่เติบโต 3.0% ในปี 2566 จากการ ชะลอตัวทางเศรษฐกิจทั่วโลก รวมถึงสภาพตลาดภายในประเทศที่ยังได้รับผลกระทบจากอัตราเงินเฟ้อและอัตราดอกเบี้ยที่สูงขึ้น ส่งผลให้ ธนาคารแห่งประเทศไทยทำการปรับคาดการณ์การเติบโตของประเทศไทยลงมาอยู่ที่เติบโต 2.8% ในปี 2566 เมื่อเทียบกับปีก่อนหน้าที่เติบโต 3.6%

ความไม่แน่นอนจากปัจจัยทางเศรษฐกิจดังกล่าวและการดำเนินงานของบริษัทย่อยและกิจการร่วมค้าที่บริษัทฯ ไม่ได้ควบรวมงบการเงิน ส่งผลให้ บริษัทฯ เผชิญความท้าทายอย่างมากสำหรับปี 2566/67 บริษัทฯ จึงตัดสินใจปรับลดเป้าหมายรายได้ทั้งปีเป็น 5,000 – 5,500 ล้านบาท จาก เดิมที่ประเมินไว้ที่ 6,000 – 6,500 ล้านบาท แม้ว่าบริษัทฯ จะเผชิญกับความท้าทายต่างๆ ธุรกิจหลักของ VGI ได้แก่ธุรกิจสื่อโฆษณายังสามารถ แสดงผลการดำเนินงานที่ดีอย่างต่อเนื่อง โดย VGI สามารถบันทึกผลกำไรสุทธิในช่วงครึ่งปีแรกของปี 2566/67 ในงบการเงินเฉพาะของกิจการ จำนวนทั้งสิ้น 273 ล้านบาท ยิ่งไปกว่านั้นสถานะเงินสดของบริษัทฯ ยังคงมีความแข็งแกร่ง สำหรับผลการดำเนินงานในอนาคตเราคาดว่าผล การดำเนินงานในทุกหน่วยธุรกิจจะทยอยพื้นตัว รวมถึงธุรกิจสื่อโฆษณาจะได้รับประโยชน์จากการเปิดตัวรถไฟฟ้าสายสีเหลืองและสีชมพู ซึ่งคาด ว่าจะเพิ่มกำลังการผลิตสื่อโฆษณาให้แก่ VGI

นางจิตเกษม หมู่มิ่ง

(ผู้อำนวยการใหญ่สายงานการเงิน) บริษัท วีจีไอ จำกัด (มหาชน)