วันที่ 22 กุมภาพันธ์ 2567

เรื่อง คำอธิบายและวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการประจำปี 2566 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566

เรียน กรรมการและผู้จัดการ ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

บริษัท ซัคเซสมอร์ บีอิ้งค์ จำกัด (มหาชน) ("บริษัทฯ") ขอนำส[่]งคำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการประจำปี 2566 สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566 ซึ่งมีรายละเอียดการเปลี่ยนแปลงในส[่]วนที่มีสาระสำคัญ ดังต่อไปนี้

สรุปผลการดำเนินงาน สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566

	เทียบไตรมาส 4/66 กับ 3/66 (QoQ)				เทียบไตรมาส 4/66 กับ 4/65 (YoY)			เทียบ 12 เดือน ปี 66 กับ 12 เดือน ปี 65 (YTD)			
งบการเงินรวม	ไตรมาส 4/66	ไตรมาส 3/66	เปลี่ยน แปลง	% เปลี่ยน แปลง	ไตรมาส 4/65	เปลี่ยน แปลง	% เปลี่ยน แปลง	12 เดือน ปี 2566	12 เดือน ปี 2565	เปลี่ยน แปลง	% เปลี่ยน แปลง
รายได้จากการขายสินค้า	227.5	210.1	17.4	8.3%	287.8	(60.3)	-21.0%	917.1	1118.5	(201.4)	-18.0%
- รายได้จากการขายสินค้าผ่านนักธุรกิจในประเทศ	223.5	206.7	16.8	8.1%	279.9	(56.4)	-20.2%	903.3	1058.1	(154.8)	-14.6%
- รายได้จากการส่งออกสินค้าไปให้กับตัวแทนจำหน่าย	4.0	3.4	0.6	19.0%	7.9	(3.9)	-49.1%	13.8	60.4	(46.6)	-77.2%
รายได้จากการบริการ	2.4	0.1	2.3	1626.9%	0.7	1.8	265.2%	3.1	5.2	(2.1)	-40.6%
รวมรายได้จากการขายสินค้าและการบริการ	230.0	210.3	19.7	9.4%	288.5	(58.6)	-20.3%	920.2	1,123.7	(203.5)	-18.1%
ต้นทุนจากการขายสินค้า	(76.0)	(40.8)	35.2	86.4%	(67.5)	(8.5)	-12.6%	(214.8)	(252.7)	(38.0)	-15.0%
ต้นทุนการให้บริการ	(1.6)	(0.1)	1.5	1194.9%	(0.6)	(1.0)	-164.3%	(2.1)	(3.8)	(1.7)	-43.8%
รวมต้นทุนจากการขายสินค้าและการบริการ	(77.6)	(40.9)	36.7	89.8%	(68.1)	(9.5)	-14.0%	(216.9)	(256.5)	(39.6)	-15.4%
							11 2				
กำไรขั้นต้น	152.3	169.4	(17.0)	-10.1%	220.4	(68.1)	-30.9%	703.3	867.2	(163.9)	-18.9%
(% Gross Profit)	66.2%	80.6%			76.4%	12		76.4%	77.2%		
รายได้ดอกเบี้ยจากสัญญาเช่าซื้อ	2.3	2.4	-0.1	-4.6%	0.0	2.3	n/a	9.3	0.0	9.3	n/a
รายได้อื่น	17.4	9.7	7.6	78.3%	16.5	0.9	5.4%	53.5	56.9	(3.3)	-5.9%
กำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยน - สุทธิ	(5.4)	2.3	(7.7)	337.1%	(5.3)	(0.1)	2.0%	(0.8)	(3.5)	2.6	-75.7%
ต้นทุนในการจัดจำหน่าย (ค่าใช้จ่ายในการขาย)	(105.3)	(120.6)	(15.3)	-12.7%	(156.4)	(51.1)	-32.7%	(500.7)	(582.2)	(81.5)	-14.0%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(31.6)	(36.0)	(4.4)	-12.1%	(30.5)	1.1	3.7%	(144.9)	(116.2)	28.7	24.7%
กำไรก่อนต้นทุนทางการเงินและค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	29.6	27.2	2.4	8.9%	44.7	(15.1)	-33.7%	119.7	222.2	(102.5)	46.1%
ต้นทุนทางการเงิน	(0.5)	(0.5)	(0.1)	-9.6%	(0.7)	(0.2)	-25.4%	(2.3)	(2.8)	(0.5)	-18.8%
กำไรก่อนค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	29.1	26.7	2.5	9.3%	44.1	(14.9)	-33.9%	117.4	219.4	(102.0)	-46.5%
ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้	(5.8)	(6.5)	(0.7)	-11.5%	(10.7)	(4.9)	-46.0%	(28.3)	(48.7)	(20.4)	-41.9%
กำไรสุทธิ	23.4	20.2	3.2	16.0%	33.4	(10.0)	-30.0%	89.1	170.6	(81.6)	-47.8%
(% Net Profit)	9.4%	9.1%		T 7	10.9%			9.1%	14.5%		

	เทีย	เทียบไตรมาส 4/66 กับ 3/66 (QoQ)				เทียบไตรมาส 4/66 กับ 4/65 (YoY)			เทียบ 12 เดือน ปี 66 กับ 12 เดือน ปี 65 (YTD)			
ยอดขายรายกลุ่มสินค้า	ไตรมาส 4/66	ไตรมาส 3/66	เปลี่ยน แปลง	% เปลี่ยน แปลง	ไตรมาส 4/65	เปลี่ยน แปลง	% เปลี่ยน แปลง	12 เดือน ปี 2566	12 เดือน ปี 2565	เปลี่ยน แปลง	% เปลี่ยน แปลง	
1. Nutrinal	107.2	91.8	15.4	16.8%	131.6	(24.3)	-18.5%	397.3	513.3	(116.0)	-22.6%	
2. Body Cheer	33.3	20.7	12.6	60.8%	30.1	3.2	10.6%	98.9	110.3	(11.5)	-10.4%	
3. Neatly Home	6.1	3.7	2.4	65.4%	6.4	(0.3)	-4.7%	17.8	22.3	(4.5)	-20.2%	
4. S Mone	15.6	14.9	0.7	4.4%	14.3	1.3	9.1%	54.9	53.9	1.0	1.8%	
5. Growing More	61.3	75.0	(13.7)	-18.3%	102.0	(40.7)	-39.9%	329.7	406.9	(77.2)	-19.0%	
6. Smart Creation	4.1	4.0	0.1	3.5%	3.0	1.1	38.3%	18.6	11.4	7.3	64.2%	
รวมรายได้จากการขายสินค้า	227.6	210.1	17.5	8.3%	287.3	(59.7)	-20.8%	917.2	1,118.1	(200.9)	-18.0%	

ผลการดำเนินงาน สิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2566

ถ้ามิได้ระบุไว้เป็นอย่างอื่น ผลการเปลี่ยนแปลงที่เพิ่มขึ้น / ลดลง (%) ให้หมายถึงผลการเปลี่ยนแปลงเทียบกับช่วงระยะเวลาเดียวกัน ของปี 2565

รายได้จากการขายสินค้าและบริการ

รายได้จากการขายสินค้าผ่านนักธุรกิจในประเทศ ในปี 2566 ลดลง 154.8 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 14.6 โดยมีสาเหตุหลัก มาจากยอดขายที่ลดลงทั้งจากกลุ่มผลิตภัณฑ์เสริมอาหาร ซึ่งเป็นกลุ่มสินค้าที่มียอดขายเป็นอันดับหนึ่งของบริษัทฯ ตามภาวะ เศรษฐกิจและกำลังชื้อของผู้บริโภคในประเทศ ที่ยังอยู่ในระดับที่ไม่สูงมากนัก ประกอบกับภาวะการแข่งขันในตลาดผลิตภัณฑ์เสริม อาหารที่เพิ่มสูงขึ้น และการลดลงของยอดขายในกลุ่มผลิตภัณฑ์เพื่อการเกษตร ซึ่งเป็นกลุ่มสินค้าที่มียอดขายเป็นอันดับสอง จาก ภาวะราคาปุ๋ยทั้งในตลาดโลกและในประเทศไทยที่ปรับตัวลดลงประมาณ 30-40% ทำให้ผลิตภัณฑ์ของบริษัทฯ มีราคาอยู่ในระดับที่ เกิดความแตกต่างด้านราคาไม่มากนัก เมื่อเทียบกับผลิตภัณฑ์กลุ่มเดียวกันในท้องตลาด อย่างไรก็ตาม เมื่อพิจารณายอดขายรายกลุ่ม สินค้าในช่วงไตรมาสที่ 4 ปี 2566 เทียบกับช่วงไตรมาสที่ 3 ปี 2566 (QoQ) พบว่าสินค้าทุกกลุ่มยกเว้นกลุ่มผลิตภัณฑ์เพื่อการเกษตร มียอดขายที่ปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น ส่วนหนึ่งเป็นผลมาจากการที่บริษัทฯ ใช้กลยุทธ์ปรับราคาสินค้าให้ลดลง เพื่อให้เข้าถึงผู้บริโภคได้มากขึ้น และช่วยสร้างโอกาสให้เกิดการซื้อซ้ำเพิ่มสูงขึ้น ควบคู่ไปกับการปรับลดคะแนนของสินค้า (Point Value: PV) ให้ลดลงในลัดส่วนที่ สอดคล้องกัน

รายได้จากการส่งออกสินค้าไปให้กับตัวแทนจำหน่ายในต่างประเทศ ในปี 2566 ลดลง 46.6 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 77.2 เป็นผลจากภาวะเศรษฐกิจและกำลังซื้อของผู้บริโภคในแต่ละประเทศที่บริษัทฯ มีตัวแทนจำหน่ายสินค้า ที่ยังอยู่ในช่วงพื้นตัวและมี กำลังซื้อไม่สูงมากนัก ทำให้ยอดขายสินค้าของตัวแทนจำหน่ายในแต่ละประเทศปรับตัวลดลง และส่งผลให้ยอดการสั่งซื้อสินค้าจาก ประเทศไทยของตัวแทนจำหน่ายฯ ปรับตัวลดลงตามไปด้วย

รายได้จากการบริการ ในปี 2566 ลดลง 2.1 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 40.6 เป็นผลจากการที่บริษัทฯ ปรับเปลี่ยนรูปแบบ กิจกรรมทางการตลาดที่จัดให้กับสมาชิก จากแบบออฟไลน์ที่มีการเก็บค่าบริการ มาเป็นแบบออนไลน์ที่ไม่มีการเก็บค่าบริการมากขึ้น ซึ่งสามารถเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้ในวงกว้าง และเพื่อส่งเสริมให้ลูกค้าในต่างประเทศสามารถเข้าถึงกิจกรรมทางการตลาดแบบ ออนไลน์ที่จัดในประเทศไทยได้มากขึ้น บริษัทฯ จึงปรับลดค่าบริการที่เรียกเก็บจากตัวแทนจำหน่ายฯ ในต่างประเทศ ซึ่งมีผลทำให้ รายได้จากการบริการในปี 2566 ลดลงจากปี 2565

รายได้อื่น

รายได้อื่นในปี 2566 ลดลง 3.3 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 5.9 เป็นผลมาจากการลดลงของรายได้ค่าสมัครสมาชิกที่บริษัทมี สมาชิกใหม่ลดลง รายได้จากการให้ตัวแทนจำหน่ายในต่างประเทศใช้ตราสินค้า (Brand using fee) ที่ปรับตัวลดลงตามยอดขายของ ตัวแทนจำหน่ายในแต่ละประเทศ และรายได้จากการขายสินค้าที่ระลึก ที่ปรับตัวลดลงเช่นเดียวกัน

ดั้นทุนในการจัดจำหน่าย (ค่าใช้จายในการขาย)

ต้นทุนในการจัดจำหน่าย (ค่าใช้จ่ายในการขาย) ส่วนใหญ่คือค่าคอมมิชชั่นที่บริษัทฯ จ่ายให้กับนักธุรกิจเครือข่าย รวมถึง ค่าใช้จ่ายในการจัดกิจกรรมส่งเสริมการตลาด ในปี 2566 ปรับตัวลดลง 81.5 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 14.1 ตามทิศทางเดียวกันกับ ยอดขายที่ปรับตัวลดลง อย่างไรก็ตาม เมื่อพิจารณาสัดส่วนของค่าใช้จ่ายในการขายเมื่อเทียบกับรายได้จากการขายและบริการ จะ พบว่าในไตรมาสที่ 4 ปี 2566 สัดส่วนดังกล่าวอยู่ที่ร้อยละ 45.8 ปรับตัวลดลงจากไตรมาสที่ 3 ปี 2566 (QoQ) ซึ่งอยู่ที่ร้อยละ 57.3 และปรับตัวลดลงจากไตรมาสที่ 4 ของปี 2565 (YoY) ซึ่งอยู่ที่ร้อยละ 54.2 โดยมีสาเหตุมาจากการปรับลดราคาและลดคะแนนของ สินค้า (Point Value: PV) ซึ่งมีผลทำให้ค่าคอมมิชชั่นที่บริษัทฯ จ่ายให้กับนักธุรกิจเครือข่าย ปรับตัวลดลงด้วยเช่นกัน

ค่าใช้จายในการบริหาร

ค่าใช้จ่ายในการบริหารในปี 2566 เพิ่มขึ้น 28.7 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้นร้อยละ 24.7 โดยมีสาเหตุหลักมาจากค่าใช้จ่ายซึ่ง เกี่ยวกับการดำเนินงานของ บริษัท จัดให้ ลิสซึ่ง จำกัด ซึ่งเป็นบริษัทย่อยที่บริษัทฯ ถือหุ้นในสัดส่วน 100% โดยที่บริษัทย่อยดังกล่าว เพิ่งเริ่มดำเนินธุรกิจในช่วงไตรมาสสุดท้ายของปี 2565 นอกจากนี้แล้ว บริษัทฯ มีการตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะ เกิดขึ้นของลูกหนี้ตามสัญญาเข่าซื้อของบริษัทย่อยฯ จำนวน 3.8 ล้านบาท ซึ่งเป็นค่าใช้จายที่ไม่มีอยู่ในช่วงระยะเวลาเดียวกันของปี 2565 จึงมีผลทำให้ค่าใช้จายในการบริหารในปี 2566 ปรับตัวเพิ่มสูงขึ้น อย่างไรก็ตาม เมื่อพิจารณาสัดส่วนของค่าใช้จายในการ บริหารเมื่อเทียบกับรายได้จากการขายและบริการ จะพบว่าในไตรมาสที่ 4 ปี 2566 สัดส่วนดังกล่าวอยู่ที่ร้อยละ 13.8 ปรับตัวลดลง จากไตรมาสที่ 3 ปี 2566 (QoQ) ซึ่งอยู่ที่ร้อยละ 17.1 ซึ่งเป็นผลจากการบริหารจัดการค่าใช้จายของบริษัทฯ

กำไรสุทธิ

บริษัทฯ มีกำไรสุทธิในปี 2566 เท่ากับ 89.1 ล้านบาท ปรับตัวลดลง 81.6 ล้านบาท หรือลดลง 47.8% เมื่อเทียบกับปี 2565 ซึ่งมีกำไรอยู่ที่ 170.6 ล้านบาท โดยมีอัตรากำไรสุทธิในปี 2566 อยู่ที่ 9.1% ต่ำกว่าอัตรากำไรสุทธิในปี 2565 ซึ่งอยู่ที่ 14.5% มีสาเหตุ หลักมาจากการที่บริษัทฯ มียอดขายที่ลดลง ขณะที่ค่าใช้จ่ายในการบริหารปรับตัวสูงขึ้น ทั้งนี้ อัตรากำไรสุทธิในไตรมาส 4 ปี 2566 อยู่ที่ 9.4% สูงกว่าอัตรากำไรสุทธิในไตรมาส 3 ปี 2566 (QoQ) ซึ่งอยู่ที่ 9.1% มีสาเหตุหลักมาจากการบริหารจัดการค่าใช้จ่าย ตามที่ ได้อธิบายไว้ในส่วนก่อนหน้านี้

ฐานะทางการเงิน

	งบการเงินสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่									
งบการเงินรวม	31 ธันวา	เคม 2566	31 ธันวา	เคม 2565	การเปลี่ยนแปลง					
	ล้าน บาท	ร้อยละ	ล้าน บาท	ร้อยละ	ล้าน บาท	ร้อยละ				
สินทรัพย์รวม	887.6	100.0%	984.6	100.0%	(97.0)	-9.9%				
หนี้สินรวม	184.0	20.7%	219.2	22.3%	(35.2)	-16.1%				
ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม	703.6	79.3%	765.4	77.7%	(61.8)	-8.1%				

สินทรัพย์รวม

สินทรัพย์รวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 ลดลง 97.0 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 9.9 เมื่อเทียบกับ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 โดยมีสาเหตุหลักมาจากการลดลงของเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด และการลดลงของสินทรัพย์ทางการเงินไม่หมุนเวียน อื่น (หุ้นกู้ที่บริษัทฯ ถือลงทุน) เนื่องจากบริษัทฯ มีการจ่ายเงินปันผลในวันที่ 5 กันยายน 2566 เป็นจำนวนเงิน 60 ล้านบาท จึงใช้เงิน สดและเงินที่ได้รับจากการขายหุ้นกู้ที่ถืออยู่บางส่วน ซึ่งมีกำหนดที่จะขายเพื่อทำกำไรอยู่ก่อนแล้ว และนำเงินที่ได้รับมาจ่ายเป็นเงินปัน ผล รวมถึงการลดลงของลูกหนี้การค้าอีก 41.2 ล้านบาท จึงมีผลทำให้สินทรัพย์รวมของบริษัทปรับตัวลดลง

หนี้สินรวม

หนี้สินรวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 ลดลง 35.2 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 16.1 เมื่อเทียบกับ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 โดยมีสาเหตุหลักมาจากการลดลงของภาษีเงินได้นิติบุคคลค้างจ่าย การลดลงของหนี้สินตามสัญญาเช่า และการลดลงของเจ้าหนี้ การค้าและเจ้าหนี้หมุนเวียนอื่น

ส่วนของผู้ถือห<mark>ุ้</mark>นรวม

ส่วนของผู้ถือหุ้น ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2566 ลดลง 61.8 ล้านบาท หรือลดลงร้อยละ 8.1 เมื่อเทียบกับ ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2565 จากการลดลงของกำไรสะสม ตามผลประกอบการของบริษัทฯ

ขอแสดงความนับถือ

(นายนพกฤษฎิ์ นิธิเลิศวิจิตร)

ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร