

วันที่ 11 สิงหาคม 2566

ที่ บห/2566-019

เรื่อง ซี้แจงผลการดำเนินงานสำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566

เรียน กรรมการและผู้จัดการตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

ตามมติที่ประชุมคณะกรรมการ บริษัท ลีช อิท จำกัด (มหาชน) ครั้งที่ 8/2566 เมื่อวันที่ 11 สิงหาคม 2566 ได้มีมติอนุมัติ รับรองงบการเงินและผลการดำเนินงานของบริษัทฯ สำหรับงวดสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 ซึ่งผ่านการสอบทานของผู้สอบบัญชี ของบริษัท สำนักงาน อีวาย จำกัด

ทิศทางของภาวะเศรษฐกิจไทยซึ่งได้รับผลกระทบของการแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 แม้ว่าสถานการณ์การแพร่ระบาด ของโรคในช่วงปลายปีจะคลี่คลายในทิศทางที่ดีขึ้นขึ้น แต่ยังคงส่งผลกระทบในวงกว้างกับทั้งภาคธุรกิจ และภาคประชาชน <del>และ</del>ทำ ให้การฟื้นตัวของกิจกรรมทางเศรษฐกิจต่างๆ ขาดความต่อเนื่อง สำหรับบริษัท ลีซ อิท จำกัด (มหาชน) ซึ่งมีพันธกิจเป็นแหล่ง เงินทุนทางเลือกนอกภาคสถาบันการเงิน (non-bank) ที่สร้างโอกาสให้กับธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ที่ทำงานให้กับ ภาครัฐ และเอกชนขนาดใหญ่ ให้เข้าถึงแหล่งเงินทุนทางธุรกิจ ยังคงมุ่งตอบโจทย์ทางธุรกิจของลูกค้าอย่างต่อเนื่องผ่านการนำเสนอ ผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่ครบวงจร อีกทั้งยังให้ความช่วยเหลือลูกค้าที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์โควิด-19 เชิงรุก เพื่อให้ลูกค้า สามารถอยู่รอดได้ในระยะยาว บริษัทฯ มีความสามารถในการทำรายได้ท่ามกลางสถานการณ์การระบาดของโรคโควิด-19 ลดลง 30% แม้ว่าลูกค้าของบริษัทจะสามารถกลับมาดำเนินโครงการต่อจากที่หยุดชะงักไปในช่วงการแพร่ระบาด และสามารถส่งมอบงาน ได้บ้างแล้ว แต่ผลกระทบดังกล่าวยังคงส่งผลต่องานประมูลภาครัฐที่ยังคงหยุดชะงักและในบางภาคส่วนงบประมาณถูกดึงกลับไป จัดสรรสำหรับการแก้ปัญหาจากภาวะโรคระบาดดังกล่าว เป็นเหตุให้ในปี 2566 บริษัทฯ มีปริมาณการให้สินเชื่อที่ลดลง ส่งผล กระทบโดยตรงต่อรายได้ของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ ยังคงต้องตั้งค่าเผื่อผลการขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากสินเชื่อด้อย คุณภาพที่มีผลกระทบจากสภาวะเศรษฐกิจบัจจุบันตามความเสี่ยงและคุณภาพของลูกหนี้แต่ละรายและแต่ละอุตสาหกรรม เพื่อให้ สอดคล้องกับมาตรฐานการบัญชี TFRS 9 ซึ่งต้องคาดการณ์สภาวการณ์ในอนาคต (Looking Forward) ในด้านเศรษฐกิจ อย่างไรก็ ตามจากการบริหารจัดการเพื่อลดความเสี่ยงด้านเครดิตที่บริษัทฯ ได้ดำเนินการไปนั้น ส่งผลให้เห็นถึงปริมาณการเกิดขึ้นสินเชื่อที่ไม่ ก่อให้เกิดรายได้ (NPL) ลดลงอย่างมากจากการปล่อยสินเชื่อตลอดทั้งปี บริษัทฯ ได้กำหนดกลยุทธ์ในการดำเนินธุรกิจ เพื่อรองรับ ผลกระทบจากสถานการณ์ดังกล่าว ดังต่อไปนี้

### ภาวะอุตสาหกรรมและกลยุทธ์

แนวโน้มการแข่งขันส่งผลกระทบในอุตสาหกรรมธนาคารและสถาบันการเงินประเภท non-bank ยังคงได้รับแรงกดดันจาก สถานการณ์แพร่ระบาดของโรคโควิด-19 และ SMEs ยังได้รับผลกระทบจากอัตราเงินเพื่อ ต้นทุนของอัตราดอกเบี้ยที่ปรับตัวสูงขึ้น ภาวะของการลงทุนและการขยายตัวทางด้านเศรษฐกิจ ท่ามกลางความท้าทายดังกล่าวทำให้บริษัทฯ ต้องปรับเปลี่ยนกลยุทธ์การ แข่งขันเพื่อให้ทันสอดรับกับสถานการณ์และประคองทิศทางผลประกอบการให้เหมาะสมกับแนวโน้มอุตสาหกรรมทั้งในปัจจุบันและ เพื่อความยั่งยืนในอนาคต โดยบริษัทฯ ยังคงดำเนินการตามเป้าหมายในการสร้างรายได้จากผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่มีความ หลากหลายและผลิตภัณฑ์ทางการเงินใหม่ ๆ ที่ต่อยอดในการดำเนินธุรกิจ เพื่อสร้างความมั่นคงองค์กร สร้างความพึงพอใจแก่ลูกค้า ยกระดับกระบวนการทำงาน และ สร้างความน่าเชื่อถือและภาพลักษณ์องค์กร ดังนี้



- 1) ยกระดับการตลาดด้วยดิจิทัลแพลทฟอร์ม (Digital Platform) เพื่อตอบโจทย์กลุ่มลูกค้ารุ่นใหม่และตอบรับการเดิบโตของ ตลาดดิจิทัลในอนาคต บริษัทฯ ได้ให้ความสำคัญกับการพัฒนาระบบสารสนเทศและใช้เครื่องมือทางการตลาดแบบดิจิทัล เพื่อให้เข้าถึงกลุ่มลูกค้าเป้าหมายของบริษัทฯ เพื่อให้ได้ลูกค้าที่ตรงกลุ่มมากยิ่งขึ้นและนำเสนอผลิตภัณฑ์ทางการเงินของ บริษัทฯ ได้แม่นยำขึ้น อีกทั้งสร้างแบรนด์ภาพลักษณ์ให้น่าเชื่อถือและเป็นที่รู้จักในกลุ่มผู้ใช้บริการ (Brand Awareness) ด้วย Social media และ การใช้ฐานข้อมูลลูกค้าเพื่อต่อยอดบริการสินเชื่อต่าง ๆ ของบริษัท
- 2) เน้นให้สินเชื่อกับลูกค้าที่เป็นคู่ค้าภาครัฐ เพื่อลดความเสี่ยงของการเกิดหนี้ด้อยคุณภาพภายใต้สถานการณ์ปัจจุบัน บริษัทฯ ยังคงมุ่งเน้นให้บริการสินเชื่อกับคู่ค้าภาครัฐและรัฐวิสาหกิจ เนื่องจากเป็นกลุ่มที่มีความมั่นคงน่าเชื่อถือและมีความสามารถ ในการชำระหนี้และมีความเสี่ยงต่ำกว่าการให้สินเชื่อไปยังไปยังธุรกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (SMEs) ที่มีคู่ค้าเป็น ภาคเอกชน โดยกำหนดแนวทางในการขยายตลาดไปยังลูกค้าที่เป็นคู่ค่าภาครัฐ ผ่านแหล่งข้อมูลด้านดิจิทัล และการเข้าถึง ฐานข้อมูลต่าง ๆ ของภาครัฐ รวมถึงเข้าไปมีส่วนร่วมในกิจกรรมต่าง ๆ ที่ภาครัฐและภาคเอกชนจัดขึ้นเพื่อเป็นการส่งเสริม ธุรกิจ SMEs
- 3) มุ่งเน้นให้สินเชื่อในผลิตภัณฑ์ทางการเงินที่มีความเสี่ยงต่ำ ได้แก่ สินเชื่อสัญญารับชื้อหนี้การค้า สินเชื่อสัญญาเช่าชื้อ และ สินเชื่อสัญญาเช่าทางการเงิน เพื่อลดความเสี่ยงในการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs)
- 4) สร้างฐานลูกค้าใหม่สำหรับจากกลุ่มอุตสาหกรรมที่กำลังเติบโต โดยเน้นสนับสนุนสินเชื่อเงินกู้ยืมในการดำเนินโครงการ (Project Backup Finance) ภายใต้หลักประกันเพื่อควบคุมความเสี่ยง โดยเน้นการพิจารณาสินเชื่อสำหรับโครงการระยะสั้น ที่สามารถควบคุมต้นทุนได้
- 5) บริษัทฯมุ่งเน้นการรักษาฐานลูกค้าและขยายพอร์ตสินเชื่อจากฐานลูกค้าเดิม (existing customers) เนื่องจากเป็นลูกค้าที่ บริษัทฯ มีความสัมพันธ์ใกล้ชิดและสามารถประเมินความเสี่ยงได้มากกว่าลูกค้าใหม่ และเป็นการสร้างความจงรักภักดีของ ลูกค้าที่มีต่อแบรนด์ (customer loyalty) โดยยกระดับความพึงพอใจของลูกค้าเพื่อสร้างการเดิบโตที่ยั่งยืน สร้าง loyalty program เพื่อกระตุ้นให้ลูกค้าใช้บริการมากขึ้นและสร้างความสัมพันธ์อันดีในระยะยาว
- 6) บริษัทฯ มีผลิตภัณฑ์ทางการเงินครบวงจร เพื่อตอบโจทย์ผู้ประกอบการ SMEs โดยเฉพาะที่ทำงานให้กับหน่วยงานภาครัฐ ตั้งแต่เริ่มต้นจนจบโครงการ พร้อมทีมงานที่มีความรู้ ความเชี่ยวชาญในการให้คำปรึกษากับลูกค้า เพื่อนำเสนอผลิตภัณฑ์ ทางการเงินให้เหมาะสมและสอดคล้องกับการดำเนินธุรกิจของลูกค้า
- 7) บริษัทฯ มีการพัฒนาผลิตภัณฑ์ทางการเงินใหม่ ๆ เพื่อตอบโจทย์ทางธุรกิจและความต้องการของลูกค้าและรองรับการ ดำเนินธุรกิจของลูกค้าที่มีการปรับเปลี่ยนรูปแบบไปตามสภาวะเศรษฐกิจและการแข่งขันในตลาดรวมทั้งพฤติกรรมของ ผู้บริโภคที่ปรับเปลี่ยนไปจากเดิม เพื่อสร้างรายได้และโอกาสทางธุรกิจจากกลุ่มลูกค้าใหม่ ๆ ของบริษัท
- 8) บริษัทฯ มีการตั้งผลขาดทุนด้านเครดิดที่คาดว่าจะเกิดขึ้นเพิ่มขึ้น เพื่อรองรับลูกค้าที่ได้รับผลกระทบจากสถานการณ์การแพร่ ระบาดของโควิด-19 ที่ทำให้กิจกรรมทางการค้าในหลายธุรกิจหยุดซะงัก ส่งผลให้ลูกค้าขาดสภาพคล่องในการดำเนินธุรกิจ ส่งผลให้บริษัทฯ ต้องทยอยตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นเพิ่มขึ้น ซึ่งผันแปรตามความเสี่ยงและคุณภาพ ของลูกหนี้ในขณะใดขณะหนึ่ง ทั้งนี้การตั้งผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นดังกล่าวเป็นไปตามมาตรฐานการรายงาน ทางการเงินฉบับที่ 9



## ความเสี่ยงด้านเครดิต (Credit Risk)

สถานการณ์ความไม่แน่นอนในช่วงการแพร่ระบาดของโควิด-19 สภาวะเศรษฐกิจส่งผลกระทบกับธุรกิจขนาดกลางและ ขนาดย่อม (SMEs) ทำให้เกิดหนี้ด้อยคุณภาพ ซึ่งบริษัทฯ ต้องบริหารจัดการอย่างระมัดระวังในการพิจารณาสินเชื่อ ลูกหนี้บางราย ของบริษัทฯ ต้องเจอกับภาวะขาดสภาพคล่อง ทั้งนี้บริษัทฯ ได้ให้ความช่วยเหลือลูกค้าในเชิงรุกในช่วงวิกฤตนี้ โดยนำลูกค้าเข้าสู่ แผนการปรับปรุงโครงสร้างหนี้แบบเบ็ดเสร็จเพื่อให้ลูกค้าสามารถอยู่รอดในธุรกิจได้ในระยะยาวและมีความสามารถในการชำระหนี้ ดืนให้แก่บริษัทฯ ได้ ทั้งนี้บริษัทฯ ได้ดำเนินการยกระดับปรับปรุงคุณภาพด้านเครดิต ดังนี้

- บริษัทฯ ได้ทำการยกระดับการคัดกรองลูกค้า และลูกหนี้เพื่อให้มีศักยภาพอย่างแท้จริงและมีความสามารถในการชำระหนี้ที่ แข็งแกร่ง และปรับเพิ่มความถี่ในการทบทวนความสามารถในการก่อหนี้ของลูกค้าและลูกหนี้ ตลอดจนทบทวนกระบวนการ ในการโอนสิทธิและการจัดเก็บหนี้ให้เหมาะสมกับสถานการณ์การแพร่ระบาดของโรคโควิด-19 และยังเฝ้าระวังและดิดตาม พฤติกรรมของลูกค้าอย่างใกล้ชิดขึ้น เพื่อควบคุมและป้องกันการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) ในอนาคต
- บริษัทฯ ได้บริหารจัดการกระจายของพอร์ตสินเชื่อในแต่ละอุตสาหกรรมต่าง ๆ ให้ไม่เกิน 25% เพื่อให้เป็นไปตามแผน บริหารความเสี่ยงภาคอุตสาหกรรม (Industry Risk) ที่มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น
- 3) บริษัทฯ ยังคงควบคุมการปล่อยสินเชื่อกลุ่มธุรกิจก่อสร้างให้กับลูกค้ารายใหม่ เนื่องจากเป็นกลุ่มธุรกิจที่มีการชะลอตัวและมี ความเสี่ยงสูง และมุ่งเน้นการให้สินเชื่อกับกลุ่มธุรกิจมีความเสี่ยงน้อยและเป็นธุรกิจที่มีการเติบโตในสถานการณ์นี้ เช่น กลุ่ม ธุรกิจทางการแพทย์ เป็นต้น
- 4) บริษัทฯ ให้ความสำคัญในการพัฒนาเครื่องมือในการบริหารความเสี่ยงในมิติต่าง ๆ ได้แก่ การพัฒนาบุคลากรให้มีความรู้ ความเชี่ยวชาญในการพิจารณาเครดิตให้มากขึ้น การวิเคราะห์ข้อมูลลูกค้าในมิติต่าง การประเมินความเสี่ยงของลูกค้าแต่ละ กลุ่มผ่านการทำ Risk Based Pricing ในลูกค้าแต่ละรายอย่างเหมาะสม

## <u>ความสามารถในการทำกำไร</u>

- บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการบริหารต้นทุนทางการเงินซึ่งเป็นต้นทุนหลักให้มีความเหมาะสม และเน้นการบริหารกระแสเงิน สดให้สามารถลดต้นทุนทางการเงินให้ได้มากที่สุด ทั้งนี้ยังคงเน้นการบริหารแหล่งเงินทุนของบริษัทให้เป็นไปตามกระแสเงิน สดรับของบริษัทฯ และบริหารจัดการอัตราดอกเบี้ยที่เหมาะสมกับสถานการณ์ปัจจุบัน
- 2) บริษัทฯ ให้ความสำคัญกับการบริหารจัดการพอร์ตสินเชื่อที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) โดยมุ่งเน้นให้ลูกค้าสามารถชำระคืน หนี้ได้อย่างเหมาะสมสอดคล้องกับสภาพคล่องของลูกค้า เพื่อลดภาระของบริษัทฯ ในการตั้งค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครดิตที่ คาดว่าจะเกิดขึ้นต่อสินเชื่อด้อยคุณภาพ เพื่อเป็นไปตามนโยบายของบริษัทฯ เพื่อให้มีผลการดำเนินงานสูงสุดภายใต้ความ เสี่ยงที่ยอมรับได้
- 3) บริษัทฯ ได้เสริมทีมจัดเก็บและติดตามหนี้ เพื่อเร่งรัดการชำระหนี้จากลูกหนี้ด้อยคุณภาพที่เกิดขึ้นอย่างใกล้ชิด รวมไปถึงการ จัดจ้างบริษัทฯติดตามหนี้เพิ่มเติม โดยมีเป้าหมายในการเพิ่มความสามารถในการจัดเก็บหนี้ (Recovery Rate) ให้สูงขึ้น
- 4) บริษัทฯ มีนโยบายมุ่งเน้นการควบคุมค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานที่ไม่จำเป็น ตลอดจนความพยายามในการพัฒนาปรับปรุง ระบบสารสนเทศเพื่อลดต้นทุน และควบคุมกระบวนการให้บริการสินเชื่อที่มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น
- 5) บริษัทฯ มุ่งสร้างการเดิบโตด้วยกลยุทธ์การหากลุ่มลูกค้าเป้าหมายใหม่ จากการปรับรูปแบบของผลิตภัณฑ์ทางการเงินและ การออกผลิตภัณฑ์ทางการเงินใหม่ ๆ เพื่อขยายตลาดไปยังกลุ่มลูกค้าใหม่ ๆ ที่สามารถสร้างรายได้และผลตอบแทนให้ บริษัทฯ ที่สูงขึ้น และเพื่อเป็นการกระจายความเสี่ยง Port สินเชื่อของบริษัทฯ ให้เหมาะสม รวมทั้งการสร้างความสัมพันธ์ที่ ดีกับบริษัทฯ พันธมิตรทางธุรกิจ เพื่อเป็นการต่อยอดและแสวงหาโอกาสทางธุรกิจในอนาคต

LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 20<sup>TH</sup> FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120 TEL: 02-1034200 FAX: 02-1034201-4 www.leaseit.co.th Tax ID: 0107550000353



โดยผลการดำเนินงานรวมของบริษัทฯ สำหรับงวด 3 เดือนและ 6 เดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 เมื่อเปรียบเทียบกับ ช่วงเวลาเดียวกันปีก่อนหน้าสิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2565

	งบกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จ สำหรับสิ้นสุด 30 มิถุนายน							
(หน่วย:พันบาท)		งวด 3 เดีย	าน	งวด 6 เดือน				
	2566	2565	%เปลี่ยนแปลง	2566	2565	%เปลี่ยนแปลง		
รายได้ดอกเบี้ย	16,633	28,727	(42.1%)	34,175	58,669	(41.7%)		
รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ	10,371	11,769	(11.9%)	20,284	22,928	(11.5%)		
รายได้อื่น	2,661	1,329	100%	5,863	5,760	2%		
รวมรายได้	29,665	41,825	(29.1%)	60,322	87,357	(30.9%)		
ค่าใช้จ่ายในการบริการ	5,096	6,714	(24.1%)	11,265	13,127	(14.2%)		
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะ	18,346	19,449	(5.7%)	36,948	36,706	1%		
เกิดขึ้น	33,062	31,951	3%	50,386	63,730	(20.9%)		
รวมค่าใช้จ่าย	56,504	58,114	(2.8%)	98,599	113,563	(13.2%)		
กำไรก่อนค่าใช้จ่ายทางการเงิน และภาษีเงินได้นิติบุคคล	(26,839)	(16,289)	65%	(38,277)	(26,206)	46%		
ค่าใช้จ่ายทางการเงิน	(8,139)	(12,229)	(33.4%)	(21,907)	(24,997)	(12.4%)		
กำไรก่อนภาษีเงินได้นิติบุคคล	(34,978)	(28,518)	23%	(60,184)	(51,203)	18%		
ภาษีเงินได้นิติบุคคล	6,717	4,685	43%	8,328	6,384	30%		
กำไรสุทธิสำหรับงวด	(28,261)	(23,833)	19%	(51,856)	(44,819)	16%		

## 1. รายได้

รายได้รวมของบริษัทฯ สำหรับงวด 6 เดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 ประกอบไปด้วย รายได้ดอกเบี้ย รายได้ ค่าธรรมเนียมและบริการ และรายได้อื่น ซึ่งคิดเป็นสัดส่วน ร้อยละ 56.7 ร้อยละ 33.6 และ ร้อยละ 9.7 ตามลำดับ ซึ่งจะเห็นได้ว่า รายได้ดอกเบี้ยและรายได้ค่าธรรมเนียมและบริการเป็นรายได้หลักของบริษัทฯ รายได้ลดลงเนื่องจากชะลอการปล่อยสินเชื่อใหม่ โดยลดการปล่อยสินเชื่อในอุตสาหกรรมที่มีความเสี่ยงสูง เช่น กลุ่มอุตสาหกรรมก่อสร้าง ทำให้รายได้ดอกเบี้ยและค่าธรรมเนียม ลดลง รวมไปถึงการมุ่งเน้นปล่อยสินเชื่อประเภทความเสี่ยงต่ำ เช่น ซื้อมาขายไป จัดหาแรงงาน ที่มีสภาพคล่องสูงภายใต้ภาวะ ความถดถอยของเศรฐกิจจึงเป็นผลให้รายได้รวมสำหรับปี 2566 ลดลงประมาณ 27.0 ล้านบาท



## รายได้ดอกเบี้ย

รายได้ดอกเบี้ย (หน่วย: พันบาท)	งวด	ส่วนเปลี่ยนแปลง				
	2566	ร้อยละ	2565	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
- ขายผ่อนชำระ	1,176	3.4%	2,203	3.8%	(1,027)	(46.6%)
- สัญญากู้ยืมเงิน	5,310	15.5%	14,926	25.4%	(9,616)	(64.4%)
- การซื้อสิทธิเรียกร้อง	24,606	72.0%	33,996	57.9%	(9,390)	(27.6%)
- สัญญาเช่าการเงิน	2,300	6.7%	5,236	8.9%	(2,936)	(56.1%)
- สัญญาเช่าซื้อ	777	2.3%	2,301	3.9%	(1,524)	(66.2%)
- ลูกหนี้สินเชื่อส่วนบุคคล	6	0.0%	7	0.0%	(1)	100.0%
รวม	34,175	100.0%	58,669	100.0%	(24,494)	(41.7%)

จากตารางดังกล่าวสิ้นสุด ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2566 จะเห็นว่าสัดส่วนรายได้ดอกเบี้ยได้จากการให้สินเชื่อระยะสั้น ได้แก่ การซื้อสิทธิเรียกร้อง สัญญากู้ยืมเงิน ขายผ่อนชำระมีรายได้ดอกเบี้ยรวมแล้วทั้งสิ้น 31.1 ล้านบาท คิดเป็นสัดส่วนรายได้ดอกเบี้ย การประเภทสินเชื่อระยะสั้นร้อยละ 91.0 และรายได้ดอกเบี้ยจากการให้สินเชื่อระยะยาว ได้แก่สัญญาเช่าทางการเงินและสัญญาเช่า ชื้อมีรายได้ดอกเบี้ยรวมแล้วทั้งสิ้น 3.1 ล้านบาท รวมเป็นสัดส่วนรายได้ดอกเบี้ยการประเภทสินเชื่อระยะยาวร้อยละ 9.0 ในขณะที่ ในช่วงเวลาเดียวกันปี 2565 สัดส่วนประเภทสินเชื่อระยะสั้นร้อยละ 87.1 สัดส่วนรายได้ดอกเบี้ยประเภทสินเชื่อระยะยาวร้อยละ 9.9 ชึ่งสัดส่วนดังกล่าวยังไม่แตกต่างอย่างเป็นสาระสำคัญ

จะเห็นได้ว่าบริษัทฯ มีรายได้ดอกเบี้ยหลัก ๆในช่วงผลประกอบการ 6 เดือนแรกมาจากการปล่อยสินเชื่อประเภทการรับชื้อ สิทธิเรียกร้อง โดยในปี 2566 มีรายได้ดอกเบี้ยจากการรับชื้อสิทธิเรียกร้อง 24.6 ล้านบาทหรือคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 72.0 ในขณะที่ หากเทียบกับช่วงเวลาเดียวกันของปีก่อนมีรายได้ดอกเบี้ยจากสินเชื่อประเภทนี้คิดเป็นร้อยละ 57.9 เนื่องจากในปีบัจจุบันบริษัทฯ เน้นการปล่อยสินเชื่อในผลิตภัณฑ์ที่มีความเสี่ยงด่ำและมีสภาพคล่องสูงเพื่อลดการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้(NPLs)กับการการ ปล่อยสินเชื่อใหม่ ส่วนรายได้ดอกเบี้ยจากสัญญาเงินให้กู้ยืมลดลงจาก 14.9 ล้านบาทในปี 2565 เหลือ 5.3 ล้านบาทในปีบัจจุบัน เนื่องจากเป็นผลิตภัณฑ์ที่มีความเสี่ยงสูงกว่าทำให้การพิจารณาสินเชื่อสำหรับผลิตภัณฑ์นี้เพิ่มความเข้มข้นมากยิ่งขึ้นส่งผลต่อ ปริมาณการปล่อยสินเชื่อประเภทสัญญาเงินให้กู้ยืมลดลง รวมไปถึงผลกระทบจากโควิด-19 ในช่วง 2-3 ปีที่ผ่านมา และ SMEs ยัง ได้รับความกดดันจากภาวะเศรษฐกิจหดตัว ทำให้ความสามารถในการชำระหนี้ต่ำลง จึงทำให้บริษัทฯหยุดรับรู้รายได้ของลูกค้ากลุ่ม นี้ตามมาตรฐานบัญชี

การปล่อยสินเชื่อที่ลดน้อยลงทำให้ขนาดของพอร์ตลูกหนี้ปรับตัวลดลงส่งผลต่อรายได้ดอกเบี้ยที่ลดลง โดยมาจากความ เข้มข้นก่อนการปล่อยสินเชื่อ นอกจากนี้โดยภาพรวมทางเศรษฐกิจในหลากหลายอุตสาหกรรม และภาวะอัตราเงินเฟ้อที่รุนแรง สินค้าและค่าแรงต่างๆขยับตัวสูงขึ้น ซึ่งส่งผลกระทบโดยตรงต่อสภาพคล่องของ SMEs อันเป็นลูกค้าหลักของบริษัทฯซึ่งกลุ่ม SMEs มักใช้ระยะเวลาในการฟื้นตัวนานกว่าบริษัทฯที่มีขนาดใหญ่ ทำให้มีการพิจารณาตั้งค่าเผื่อฯ ตามความเสี่ยงและคุณภาพลูกหนี้ รวมทั้งติดตามความก้าวหน้าแต่ละโครงการ นอกจากนี้ปริมาณรายการค้าธุรกิจลดลงตามความต้องการของตลาด รวมไปถึงการ ยกระดับการคัดกรองลูกค้าและลูกหนี้เพื่อลดการเกิดหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs) จากสินเชื่อใหม่



### รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ

รายได้ค่าธรรมเนียมและบริการ (หน่วย: พันบาท)	งวด (	6 เดือน สิ้นสุดวัง	ส่วนเปลี่ยนแปลง			
	2566	ร้อยละ	2565	ร้อยละ	จำนวน	ร้อยละ
- ขายผ่อนชำระ	4,332	21.4%	6,894	30.1%	(2,562)	(37.2%)
- สัญญากู้ยืมเงิน	3,518	17.3%	7,293	31.8%	(3,775)	(51.8%)
- การซื้อสิทธิเรียกร้อง	12,165	60.0%	7,079	30.9%	5,086	71.8%
- สัญญาเช่าการเงิน	12	0.1%	26	0.1%	(14)	(53.8%)
- สัญญาเช่าชื้อ	25	0.1%	47	0.2%	(22)	(46.8%)
- การออกหนังสือค้ำประกันชอง	231	1.1%	1,513	6.6%	(1,282)	(84.7%)
- อื่นๆ	1	0.0%	76	0.3%	(75)	(98.7%)
รวม	20,284	100.0%	22,928	100.0%	(2,644)	(11.5%)

สำหรับปี 2566 จะเห็นได้ว่าสัดส่วนรายได้ค่าธรรมเนียมส่วนใหญ่จะมาจากการให้บริการประเภทสินเชื่อระยะสั้นถึง ร้อยละ 98.7 โดยมาจากค่าธรรมเนียมและบริการจากการซื้อสิทธิเรียกร้อง 12.2 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 60.0 ซึ่งเพิ่มขึ้นจาก งวดที่แล้วของปีก่อน 5.1 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 71.8 ตามนโยบายการมุ่งเน้นให้สินเชื่อการซื้อสิทธิเรียกร้อง ทำให้รายได้ ค่าธรรมเนียมจากสินเชื่อสัญญากู้ยืมเงินปรับตัวลดลง 3.8 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 51.8 ส่งผลให้รายได้ค่าธรรมเนียมและ บริการรวมแล้วลดลงเล็กน้อยประมาณ 2.6 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 11.5

## <u>รายได้อื่น</u>

รายได้อื่นในไตรมาส 2 สำหรับงวดสามเดือนปรับตัวเพิ่มขึ้นประมาณ 1.4 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 100 มากจากรายได้ ติดตามทวงถามและค่าปรับการจ่ายค่างวดล่าช้า แต่อย่างไรก็ตามสำหรับงวดหกเดือนไม่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างเป็นสาระสำคัญ

#### 2. ค่าใช้จ่ายในการบริการ

สำหรับไตรมาสที่ 2 ปี 2566 บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการบริการลดลงจากงวดเดียวกันกับปีก่อนเล็กน้อยประมาณ 1.9 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 14.2 ในทิศทางเดียวกันกับการลดลงของรายได้

## 3. ผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้น

สำหรับครึ่งปีแรกของปีปัจจุบัน บริษัทฯ มีสำรองค่าเผื่อผลขาดทุนด้านเครติดที่คาดว่าจะเกิดขึ้นระหว่างงวด 50.4 ล้าน
บาท ซึ่งพิจารณาประมาณการผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นตามความเสี่ยงที่เพิ่มขึ้นอย่างมีนัยสำคัญตามมาตรฐาน
การรายงานทางการเงินฉบับที่ 9 ผลกระทบจากการแพร่ระบาดของโควิด-19 ในช่วง 2-3 ปีที่ผ่านมา และส่งผลต่อเนื่องต่อความ
กดดันในภาพรวมของเศรษฐกิจรวมถึงภาวะเงินเพื่ออย่างรุนแรง สินค้าค่าแรงต่าง ๆมีต้นทุนที่สูงขึ้น ทำให้เกิดผลกระทบด้านลบ
โดยตรงต้องลูกค้ากลุ่ม SMEs ซึ่งเป็นลูกค้าหลักของบริษัทฯ จึงทำให้ลูกค้าที่อยู่ระหว่างส่งมอบสินค้าและบริการต่าง ๆล่าซ้า มี
ค่าปรับ มีค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานสูงขึ้น โดยเฉพาะกลุ่มอุตสาหกรรมก่อสร้างที่กระทบอย่างรุนแรง ส่วนลูกค้าที่อยู่ในระหว่าง
การดำเนินคดีหรือปรับโครงสร้างหนี้ก็ขาดสภาพคล่องในภาวะการถดถอยปัจจัยภายนอกต่าง ๆ ทำให้ไม่สามารถชำระหนี้ได้ตาม
กำหนด สะท้อนถึงความเสี่ยงที่เกิดขึ้นในคุณภาพของลูกค้า ณ ความเสี่ยงขณะใดขณะหนึ่งที่อาจจะมีการเปลี่ยนแปลงในอนาคต
LEASE IT PUBLIC COMPANY LIMITED

LEASE II FUBLIC COMPANT LIMITED

1023, MS SIAM TOWER, 20<sup>TH</sup> FLOOR, RAMA 3 Rd., CHONG NONSI YANAWA, BANGKOK 10120 TEL: 02-1034200 FAX: 02-1034201-4 www.leaseit.co.th Tax ID: 0107550000353



ขึ้นอยู่กับหลากหลายปัจจัย ทำให้บริษัทฯ จำเป็นต้องตั้งสำรองให้สอดคล้องกับคุณภาพและความเสี่ยงของลูกค้ารวมถึง สถานการณ์ที่เกิดขึ้น อย่างไรก็ตาม บริษัทฯมีนโยบายการป้องกัน ควบคุม และแก้ไขกระบวนการปล่อยสินเชื่อให้มีคุณภาพมาก ยิ่งขึ้น ทั้งในการปรับเปลี่ยนวิธีการวิเคราะห์ความเสี่ยง การปรับเปลี่ยนอำนาจอนุมัติการให้สินเชื่ออย่างเหมาะสมมากยิ่งขึ้น การ มุ้งเน้นผลิตภัณฑ์ที่มีความเสี่ยงต่ำ การจัดการกระจายพอร์ดตามอุตสาหกรรมและยกเลิกการให้สินเชื่อในอุตสาหกรรมที่มีความ ซับซ้อน เพื่อให้การปล่อยสินเชื่อใหม่เกิดความเสียหายน้อยที่สุด นอกจากนี้บริษัทฯยังเสริมทีมดิดตามทวงถามหนี้เพิ่มเดิม และ การจัดจ้างบริษัทฯดิดตามทวงถามหนี้เพื่อเร่งแก้ปัญหาลูกหนี้ที่ไม่ก่อให้เกิดรายได้ (NPLs)

#### ค่าใช้จ่ายทางการเงิน

บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายทางการเงินลดลงประมาณ 3.1 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 12.4 เนื่องมีการจ่ายชำระหุ้นกู้ในช่วง เดือนมีนาคม 2566 ไปประมาณ 400 ล้านบาท

#### ค่าใช้ภาษีเงินได้

สำหรับครึ่งปีแรก บริษัทฯ มีรายได้ภาษีเงินได้จำนวน 8.3 ล้านบาท โดยผลดำเนินขาดทุนในปีทำให้บริษัทฯไม่มี ค่าใช้จ่ายภาษีเงินได้ แต่เนื่องจากการในการจัดทำงบการเงินใช้มาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 12 เรื่องภาษีเงินได้ ทำให้เกิดรายได้ ทางภาษีซึ่งมาจากการตั้งผลขาดทุนด้านเครดิตที่คาดว่าจะเกิดขึ้นจากลูกหนี้เพิ่มขึ้นในระหว่างปีเป็นส่วนสำคัญ ซึ่งการรับรู้ ดังกล่าวบริษัทฯ คาดว่าจะสามารถใช้ประโยชน์ได้ในอนาคต

### 6. ขาดทุนสุทธิ

บริษัทฯ มีขาดทุนสุทธิ 51.9 ล้านบาท ในขณะที่งวดเดียวกันกับปีก่อนขาดทุนสุทธิ 44.8 ล้านบาท เป็นผลมาจากการ ลดลงของรายได้รวมอย่างเป็นสาระสำคัญประมาณ 27.0 ล้านหรือคิดเป็นร้อยละ 30.9 ตามปริมาณการปล่อยสินเชื่อที่ลดลงรวม ไปถึงลูกค้าขาดสภาพคล่องในการชำระหนี้ตามกำหนด ทำให้บริษัทฯยังคงต้องตั้งสำรองในอัตราสูง ทำให้มีผลการดำเนินงาน ขาดทุนในงวดปัจจุบัน



# ฐานะทางการเงินรวมของบริษัทฯ สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566 เมื่อเทียบกับสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2565 สินทรัพย์

สินทรัพย์สำหรับใดรมาสที่ 2 ปี 2566 เปรียบเทียบกับ ณ สิ้นปี 2565 บริษัทฯมีสินทรัพย์รวม 1,551.6 ล้านบาท และ 2,017.5 ล้านบาท ตามลำดับ โดยมีการลดลงของลูกหนี้ในสินเชื่อประเภทต่างๆประมาณ 144.8 ล้านบาทจากปริมาณการปล่อยสินเชื่อที่ ลดลง และเงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดลงลงจำนวน 325.7 ล้านบาท เนื่องจากการจ่ายชำระคืนหุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระ

## หนี้สินรวม

หนี้สินสำหรับไตรมาสที่ 2 ปี 2566 อยู่ที่ 495.1 ล้านบาท ลดลง 413.9 ล้านบาท เมื่อเทียบกับ ณ สิ้นปี 2565 ซึ่งมีหนี้สินรวมอยู่ที่ 909 ล้านบาท โดยมีสาเหตุหลักมาจากการจ่ายชำระคืนหุ้นกู้ที่ถึงกำหนดชำระในเดือน มีนาคม 2566

## ส่วนของผู้ถือหุ้น

ส่วนของผู้ถือหุ้นลดลงจากสิ้นปี 2565 ประมาณ 51.9 ล้านบาท เนื่องจากผลขาดทุนในงวดปัจจุบัน 51.9 ล้านบาท

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

บริษัท ลีช อิท จำกัด (มหาชน) (นายอลงกต บุญมาสุข) Lease IT Public Company Limited กรรมการผู้จัดการ

บริษัท ลีซ อิท จำกัด (มหาชน)

