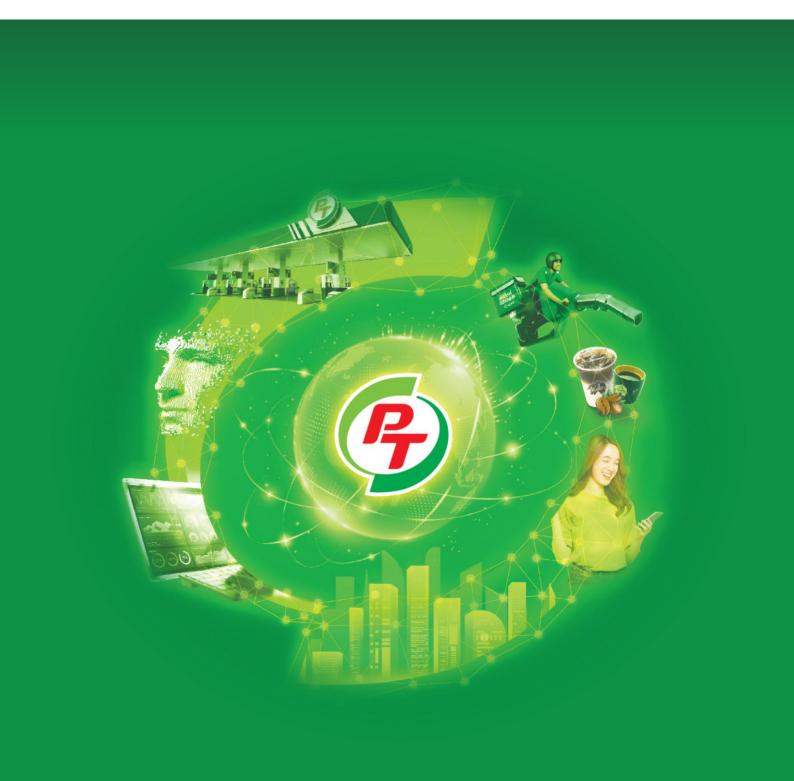
บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน)

คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ

สำหรับผลการดำเนินงานไตรมาส 2/2566 และงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566





บริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) คำอธิบายและการวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการ สำหรับผลการดำเนินงานไตรมาส 2/2566 และงวดหกเดือน สิ้นสุดวันที่ 30 มิถุนายน 2566

<u>บทสรุปผู้บริหาร</u>

ภาพรวมเศรษฐกิจไทยในครึ่งแรกของปียังคงฟื้นตัวอย่างต่อเนื่อง โดยปัจจัยหลักมาจากภาคการท่องเที่ยวที่เติบโตขึ้น ตามความเชื่อมั่นในการเดินทางของนักท่องเที่ยวที่ดีขึ้น อีกทั้งการขยายตัวในส่วนของการบริโภคภาคเอกชน และอัตราเงินเฟ้อที่ ชะลอตัวลง จึงส่งผลให้ภาพรวมปริมาณการใช้น้ำมันผ่านสถานีบริการในประเทศเพิ่มขึ้นเล็กน้อย 3.2% YoY ในขณะที่ปริมาณการ จำหน่ายน้ำมันของพีทีจีผ่านสถานีบริการกลับเติบโตอย่างโดดเด่นที่ 15.7% YoY และทุกช่องทางที่ 14.3% YoY

สำหรับผลการดำเนินงานในช่วงครึ่งปีแรกของบริษัท พีทีจี เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) ("บริษัทฯ ") มีรายได้รวมจำนวน 101,738 ล้านบาท เติบโต 19.3% YoY โดยมีปัจจัยหลักมาจากธุรกิจ Oil ที่มีรายได้เพิ่มขึ้น 17.2% YoY เป็น 95,255 ล้านบาท การเพิ่มขึ้นดังกล่าวเป็นผลมาจาก 1) ปริมาณการจำหน่ายน้ำมันที่ยังคงสร้างสถิติสูงสุดอย่างต่อเนื่องในไตรมาส 2/2566 ทำให้ครึ่ง ปีแรกมีปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุกช่องทางเติบโต 14.3% YoY เป็น 3,008 ล้านลิตร และ 2) ราคาขายเฉลี่ยที่เพิ่มขึ้น 2.6% YoY เป็น 31.66 บาทต่อลิตร

ในส่วนของธุรกิจ Non-Oil มีรายได้เติบโต 63.1%YoY เป็น 6,483 ล้านบาท โดยการเติบโตหลัก ๆ มาจากธุรกิจก๊าซ LPG ที่มีรายได้จำนวน 3,979 ล้านบาท เติบโต 71.2% YoY โดยมีปัจจัยหลักมาจาก 1) มีปริมาณการจำหน่ายก๊าซ LPG ที่ยังคง สร้างสถิติสูงที่สุดอย่างต่อเนื่องเช่นเดียวกับน้ำมัน ที่จำนวน 305 ล้านลิตร เพิ่มขึ้น 35.0% YoY และ 2) ราคาขายเฉลี่ยที่ 13.03 บาทต่อลิตร เพิ่มขึ้น 26.9% YoY สำหรับธุรกิจกาแฟพันธุ์ไทยมีรายได้เพิ่มขึ้น 70.2% YoY จากการขยายสาขาอย่างต่อเนื่อง โดย ณ สิ้นเดือนมิถุนายน 2566 บริษัทฯ มีจำนวนสาขากาแฟพันธุ์ไทยอยู่ที่ 703 สาขา ประกอบกับมีการกลับเข้ามาใช้บริการอย่าง ต่อเนื่องของกลุ่มลูกค้าเดิม และกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตร PT Max Card และ PT Max Card Plus

กำไรขั้นต้นของบริษัทฯ ในช่วงครึ่งปีแรกอยู่ที่จำนวน 6,252 ล้านบาท เติบโต 4.1% YoY โดยการเติบโตหลัก ๆ มาจาก ธุรกิจ Non-Oil โดยเพิ่มขึ้น 30.0% YoY เป็น 1,286 ล้านบาท อย่างไรก็ดี ในช่วงเวลาไตรมาส 2/2566 บริษัทฯ ยังคงได้รับ ผลกระทบจากการบริหารจัดการกองทุนน้ำมันที่ไม่สอดคล้องกับการเปลี่ยนแปลงของราคาน้ำมันหน้าโรงกลั่นในบางช่วงเวลา จึง ส่งผลให้กำไรขั้นต้นในช่วงครึ่งปีแรกของปีค่อนข้างคงที่ นอกจากนี้ บริษัทฯ ได้รับปัจจัยบวกจากภาพรวมผลการดำเนินงานที่ดีขึ้น จากบริษัทร่วมและกิจการร่วมค้า จึงส่งผลให้บริษัทฯ รับรู้ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุนที่เพิ่มขึ้น 289.4% YoY

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายและการให้บริการที่เพิ่มขึ้นระหว่างปี จากการขยายสาขาในธุรกิจ Oil และ Non-Oil และการสร้างมาตรฐานการบริการและผลิตภัณฑ์ใหม่ ๆ ของบริษัทฯ ให้สอดคล้องกับธุรกิจ Non-Oil ที่มีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง จึง ส่งผลให้กำไรจากการดำเนินงานของบริษัทฯ ก่อนหักดอกเบี้ย ภาษี ค่าเสื่อมราคา และค่าตัดจำหน่าย (EBITDA) มีจำนวน 2,755 ล้านบาท ลดลง 10.9%YoY และกำไรสุทธิ 400 ล้านบาท ลดลง 48.0% YoY และมีกำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐานที่ 0.23 บาทต่อหุ้น

เหตุการณ์สำคัญในไตรมาส 2/2566

อนุมัติการจ่ายเงินปันผล ประจำปี 2565 ณ ที่ประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566

ณ ที่ประชุมใหญ่สามัญผู้ถือหุ้นประจำปี 2566 เมื่อวันที่ 21 เมษายน 2566 มีมติอนุมัติการจ่ายเงินปันผลประจำปี 2565 (จากผลการดำเนินงานระหว่างวันที่ 1 มกราคม 2565 – 31 ธันวาคม 2565) ในอัตราหุ้นละ 0.20 บาท จำนวน 1,670 ล้านหุ้น รวมเป็นเงินทั้งสิ้น 334 ล้านบาท โดยบริษัทฯ กำหนดวันกำหนดรายชื่อผู้ถือหุ้นที่มีสิทธิรับเงินปันผล (Record Date) ในวันที่ 10 มีนาคม 2566 และกำหนดจ่ายเงินปันผลในวันที่ 19 พฤษภาคม 2566

บริษัทฯ ได้จ่ายเงินปันผลระหว่างกาลจากผลการดำเนินงานของบริษัทฯ ในช่วงระยะเวลา 9 เดือน ของปี 2565 (นับตั้งแต่วันที่ 1 มกราคม 2565 – 30 กันยายน 2565) ในอัตราหุ้นละ 0.20 บาท จำนวน 1,670 ล้านหุ้น รวมเป็นเงินปันผล ระหว่างกาลจำนวนทั้งสิ้น 334 ล้านบาท ซึ่งได้จ่ายให้แก่ผู้ถือหุ้นเมื่อวันที่ 14 ธันวาคม 2565 โดยเมื่อรวมกับเงินปันผลระหว่าง กาลดังกล่าว จะทำให้เงินปันผล ประจำปี 2565 รวมเป็นอัตราหุ้นละ 0.40 บาท รวมเป็นเงินปันผล ประจำปี 2565 ทั้งสิ้น จำนวน 668 ล้านบาท คิดเป็นอัตราการจ่ายเงินปันผลเทียบกับกำไรสุทธิของบริษัทฯ ที่ 119%

ได้รับใบอนุญาตประกอบธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล จากกระทรวงการคลัง

บริษัท แมกซ์บิท ดิจิทัล แอสเซท จำกัด ("MAXBIT") ซึ่งเป็นบริษัทร่วมทุนของบริษัทฯ ได้รับใบอนุญาตประกอบ ธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล จากกระทรวงการคลัง เมื่อวันที่ 19 พฤษภาคม 2566 จำนวน 2 ประเภท ได้แก่ ประเภทนายหน้าซื้อ ขายคริปโทเคอร์เรนซี และประเภทนายหน้าซื้อขายโทเคนดิจิทัล และสำหรับขั้นตอนต่อไป สำนักงานคณะกรรมการกำกับ หลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ ("ก.ล.ต.") จะเข้ามาตรวจสอบความพร้อมก่อนเริ่มประกอบธุรกิจอย่างเป็นทางการ และคาด ว่า MAXBIT จะเริ่มให้บริการได้ในไตรมาส 4/2566

MAXBIT ก่อตั้งขึ้นเมื่อวันที่ 9 สิงหาคม 2564 โดยเป็นการร่วมลงทุนระหว่าง บริษัท ยูนิท จำกัด บริษัท สเปียร์เฮด แล็บส์ จำกัด และ บริษัทฯ ด้วยทุนจดทะเบียนจำนวน 140 ล้านบาท (บริษัทฯ ถือหุ้นอยู่ในสัดส่วน 35%) ทางบริษัทฯ มองว่า ธุรกิจสินทรัพย์ดิจิทัล เป็นโอกาสและธุรกิจใหม่ที่ไม่ใช่ธุรกิจน้ำมัน โดยเป็นช่องทางใหม่ชำระเงินและบริหารจัดการเงินของโลก อนาคต ที่มี MAXBIT เป็นจุดเชื่อมโยง สนับสนุน และเข้ามาช่วยสำหรับในการดำเนินธุรกิจ

ร่วมมือกับมหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ออกแคมเปญ "โพดจุกใจ ไร่สุวรรณ" นำเสนอเมนูใหม่ จากน้ำนมและเมล็ด ข้าวโพดจากไร่สุวรรณ

บริษัท กาแฟพันธุ์ไทย จำกัด ("PUN") ซึ่งเป็นบริษัทย่อยของบริษัทฯ ได้ร่วมมือกับทางมหาวิทยาลัย เกษตรศาสตร์ ในการลงนามบันทึกข้อตกลง (MOU) ร่วมกันในการสนับสนุนการศึกษา ส่งเสริมงานวิจัย ตลอดจนพัฒนาองค์ความรู้และ นวัตกรรมต่าง ๆ พร้อมสนับสนุนช่องทางการจัดจำหน่ายสินค้าทางการเกษตรของทางมหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ อีกทั้งร่วม ผลักดันวัตถุดิบท้องถิ่นที่หาทานยาก มาสร้างประสบการณ์ให้ผู้บริโภคได้ลิ้มลอง โดยนำร่องด้วยแคมเปญ "โพดจุกใจ ไร่ สุวรรณ" เปิดตัว 3 เมนูที่มาจากน้ำนมและเมล็ดข้าวโพดจากไร่สุวรรณ

โดยทางศูนย์วิจัยข้าวโพดและข้าวฟ่างแห่งชาติ ("ไร่สุวรรณ") มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ ได้วิจัยคิดค้นพันธุ์ข้าวโพด หวาน ที่มีรสชาติ และคุณลักษณะทางการเกษตรที่ดี จนกระทั่งได้พันธุ์ข้าวโพดหวานอินทรี 2 ที่มีความหวานจากธรรมชาติโดย เฉลี่ย 14.5 องศาบริกซ์ มีรสชาติหวาน นุ่ม และหอม เมื่อมีการนำมาแปรรูปเป็นน้ำนมข้าวโพดจึงมีรสชาติที่หอมหวานไม่ เหมือนใคร อุดมด้วยคุณค่าทางโภชนาการครบถ้วน ความร่วมมือในครั้งนี้นับเป็นครั้งแรกของไร่สุวรรณที่ได้ทำงานร่วมกับ แบรนด์กาแฟพันธุ์ไทย พร้อมต่อยอดพัฒนาผลิตภัณฑ์ให้ก้าวไปอีกขั้น เพื่อส่งมอบคุณค่าสู่ชุมชน เกษตรกร และขับเคลื่อน เศรษฐกิจไทยต่อไป

ภาวะเศรษฐกิจและอุตสาหกรรมไตรมาส 2/2566 และครึ่งปีแรกของปี 2566

ภาพรวมเศรษฐกิจไทยใน**ไตรมาส 2/2566** ยังคงฟื้นตัวอย่างต่อเนื่องจากการขยายตัวของการบริโภคภาคเอกชนซึ่ง ได้รับปัจจัยหนุนจากภาคการท่องเที่ยวที่กลับมาเติบโตอย่างชัดเจน เห็นได้จากจำนวนนักท่องเที่ยวชาวต่างชาติสะสมในไตรมาส 2/2566 มีจำนวน 6,437,153 คน เพิ่มขึ้น 4,853,618 คน จากช่วงเดียวกันในปีที่ผ่านมา และมีจำนวนที่ใกล้เคียงกับไตรมาสที่ ผ่านมา ด้านตลาดแรงงานโดยรวมปรับเข้าสู่ระดับเดียวกับช่วงก่อนการแพร่ระบาดของ COVID-19 สะท้อนถึงกิจกรรมทาง เศรษฐกิจที่เริ่มฟื้นตัวอย่างต่อเนื่อง อย่างไรก็ดี แม้ว่าอัตราเงินเพื่อจะมีการปรับตัวลดลง เห็นได้จากการลดลงของราคาสินค้าโภค ภัณฑ์ และค่าสาธารณูปโภค แต่ยังคงอยู่ในระดับสูง ซึ่งส่งผลกระทบต่อภาคการบริโภคจากค่าครองชีพที่เพิ่มสูงขึ้น และด้วย ปัจจัยดังกล่าวข้างต้น จึงส่งผลให้ภาพรวมเศรษฐกิจในช่วง**ครึ่งปีแรกของปี 2566** ฟื้นตัวไปในทิศทางเดียวกัน

สำหรับใน**ไตรมาส 2/2566** ภาพรวมปริมาณการใช้น้ำมันของประเทศลดลง 2.6% YoY และ 1.1% QoQ โดย การลดลงหลัก ๆ มาจากน้ำมันกลุ่มดีเซล ลดลง 6.1% YoY และ 2.7% QoQ โดยมีปัจจัยหลักมาจากปริมาณการใช้น้ำมันที่ลดลง 25.8% YoY และ 2.2% QoQ ของกลุ่มผู้ค้ามาตรา 10 (กลุ่มค้าส่ง) ส่วนกลุ่มเบนซินมีการบริโภคเพิ่มขึ้น 5.5% YoY และ 2.2% QoQ ในส่วนของ**ครึ่งปีแรกของปี 2566** ภาพรวมปริมาณการใช้น้ำมันของประเทศลดลง 0.6% YoY โดยน้ำมันกลุ่มดีเซล ลดลง 3.5% YoY จากการลดลงของกลุ่มผู้ค้ามาตรา 10 ดังกล่าว ในขณะที่กลุ่มเบนซินมีการบริโภคเพิ่มขึ้น 6.2% YoY

ในส่วนของปริมาณการใช้น้ำมันผ่านสถานีบริการของประเทศใน**ไตรมาส 2/2566** เติบโตเล็กน้อย 0.9% YoY และ 0.8% QoQ หากดูตามรายผลิตภัณฑ์จะเห็นว่ากลุ่มน้ำมันดีเซลลดลงเล็กน้อย 0.8% YoY และมีปริมาณการใช้ใกล้เคียงกับไตร มาสที่ผ่านมา ขณะที่มีปริมาณการใช้น้ำมันกลุ่มเบนซินเพิ่มขึ้น 3.9% YoY และ 2.1% QoQ และสำหรับปริมาณการใช้น้ำมันผ่าน สถานีบริการของประเทศใน**ครึ่งปีแรกของปี 2566** เติบโต 3.2% YoY ซึ่งเป็นผลมาจากกลุ่มน้ำมันดีเซลที่เติบโต 1.4% YoY รวมถึงกลุ่มเบนซินที่เพิ่มขึ้น 6.6% YoY

ภาพรวมปริมาณการใช้ก๊าซ LPG ใน**ไตรมาส 2/2566** ผ่านทุกช่องทางเพิ่มขึ้น 3.5% YoY และ 0.7% QoQ โดยการ เพิ่มขึ้นหลัก ๆ จากปีก่อนหน้ามาจากภาคขนส่งที่ 26.7% YoY และ 26.5% QoQ ส่วนภาคครัวเรือนลดลง 3.4% YoY และ 6.0% QoQ ส่วนภาคอุตสาหกรรมลดลง 1.4% YoY และ 7.0% QoQ โดยภาคครัวเรือนยังคงครองสัดส่วนมากที่สุดที่ 55.0% ลดลงจาก ช่วงเดียวกันของปีก่อนหน้าที่สัดส่วน 58.9% สำหรับใน**ครึ่งปีแรกของปี 2566** ภาพรวมปริมาณการใช้ก๊าซ LPG ผ่านทุกช่องทาง เพิ่มขึ้น 3.7% YoY โดยเป็นผลมาจากภาคขนส่งและอุตสาหกรรมที่เติบโต 19.7% YoY และ1.6% YoY ตามลำดับ ทั้งนี้ภาค ครัวเรือนลดลงเล็กน้อย 1.6% YoY โดยภาคครัวเรือนยังคงครองสัดส่วนมากที่สุดที่ 56.9% ซึ่งลดลงจากช่วงเดียวกันของปี ก่อนหน้าที่สัดส่วน 60.0% ในครึ่งปีแรกของปี 2565

สรูปผลการดำเนินงานทางการเงินสำหรับไตรมาส 2/2566

สรุปผลการดำเนินงานทางการเงิน (ล้านบาท)	ไตรมาส 2/2566	ไตรมาส 1/2566	ไตรมาส 2/2565	%QoQ	%YoY
รายได้จากการขายและการให้บริการ	50,802	50,936	46,307	-0.3%	9.7%
รายได้จากธุรกิจ Oil	47,465	47,790	44,134	-0.7%	7.5%
รายได้จากธุรกิจ Non-Oil	3,337	3,146	2,173	6.1%	53.6%

สรุปผลการดำเนินงานทางการเงิน (ล้านบาท)	ไตรมาส 2/2566	ไตรมาส 1/2566	ไตรมาส 2/2565	%QoQ	%YoY
ต้นทุนขายและการให้บริการ	(47,717)	(47,768)	(42,877)	-0.1%	11.3%
ต้นทุนจากธุรกิจ Oil	(45,029)	(45,259)	(41,253)	-0.5%	9.2%
ต้นทุนจากธุรกิจ Non-Oil	(2,688)	(2,509)	(1,624)	7.1%	65.4%
กำไรขั้นต้น	3,085	3,167	3,430	-2.6%	-10.1%
กำไรขั้นต้นจากธุรกิจ Oil	2,436	2,531	2,881	-3.8%	-15.4%
กำไรขั้นต้นจากธุรกิจ Non-Oil	649	636	549	2.1%	18.4%
สัดส่วนกำไรขั้นต้น (%)					
ธุรกิจ Oil	79.0%	79.9%	84.0%		
ธุรกิจ Non-Oil	21.0%	20.1%	16.0%		
ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหาร	(2,714)	(2,652)	(2,427)	2.4%	11.8%
ค่าใช้จ่ายในการขาย	(2,284)	(2,249)	(2,084)	1.5%	9.6%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(430)	(403)	(343)	6.7%	25.6%
EBITDA	1,300	1,455	1,829	-10.6%	-28.9%
ต้นทุนทางการเงิน	(284)	(273)	(280)	4.3%	1.4%
กำไรสุทธิ	116	284	606	-59.1%	-80.8%
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	6.1%	6.2%	7.4%		
อัตรา EBITDA (%)	2.6%	2.9%	3.9%		
อัตรากำไรสุทธิ (%)	0.2%	0.6%	1.3%		
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท)	0.07	0.17	0.36		

รายได้จากการขายและการให้บริการ ในไตรมาส 2/2566 มีจำนวน 50,802 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9.7% YoY แต่ ลดลง 0.3% QoQ โดยมีปัจจัยหลักมาจากธุรกิจ Oil มีรายได้จำนวน 47,465 ล้านบาท เติบโต 7.5% YoY แต่ลดลงเล็กน้อย 0.7% QoQ และมีสัดส่วนรายได้ อยู่ที่ 93.4% ในส่วนของธุรกิจ Non-Oil มีรายได้เติบโตที่ 53.6% YoY และ 6.1% QoQ เป็น 3.337 ล้านบาท

ต้นทุนการขายและการให้บริการ ในไตรมาส 2/2566 จำนวน 47,717 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.3% YoY และใกล้เคียงเดิม จากไตรมาสก่อนหน้า ส่งผลให้ **กำไรขั้นต้น** ของบริษัทฯ มีจำนวน 3,085 ล้านบาท ลดลง 10.1% YoY และ 2.6% QoQ โดย เป็นผลมาจากกำไรขั้นต้นในธุรกิจ Oil ที่ลดลง 15.4% YoY และ 3.8% QoQ เป็น 2,436 ล้านบาท เป็นผลมาจากการบริหาร จัดการกองทุนน้ำมันที่ไม่สอดคล้องกับการเปลี่ยนแปลงของราคาน้ำมันหน้าโรงกลั่นในบางช่วงเวลา จึงส่งผลให้กำไรขั้นต้นต่อ ลิตรลดลง ในส่วนของธุรกิจ Non-Oil มีกำไรขั้นต้นจำนวน 649 ล้านบาท เติบโต 18.4% YoY และ 2.1% QoQ โดยมีสัดส่วน กำไรขั้นต้นจากธุรกิจ Non-Oil อยู่ที่ 21.0% เพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อนหน้าและไตรมาสเดียวกันกับปีก่อนหน้าที่ 20.1% และ 16.0% ตามลำดับ

ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหาร เท่ากับ 2,714 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 11.8% YoY และ 2.4% QoQ ทั้งนี้ ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหารที่เพิ่มขึ้นหลัก ๆ มาจากค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงาน ค่าเสื่อมราคาของทรัพย์สิน ค่าโฆษณา ค่าส่งเสริมการขาย และค่าบริการ และค่าสาธารณูปโภค เป็นต้น

- ค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงาน เท่ากับ 1,098 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.5% YoY และ 2.8% QoQ โดยค่าใช้จ่าย เกี่ยวกับพนักงานเป็นไปตามการขยายธุรกิจที่มีจำนวนพนักงานเพิ่มขึ้น และการปรับประมาณการค่าใช้จ่าย ของพนักงานให้สอดคล้องกับผลประกอบการของบริษัทฯ
- ค่าเสื่อมราคาของทรัพย์สิน เท่ากับ 801 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 6.0% YoY และใกล้เคียงกับไตรมาสก่อนหน้า โดย การเติบโตของค่าเสื่อมราคานั้น ยังคงมาจากการขยายสาขาในพื้นที่ที่มีศักยภาพสูงอย่างต่อเนื่อง เช่น ในเขต กรุงเทพฯ และปริมณฑล รวมถึงหัวเมืองใหญ่ต่าง ๆ เพื่อต่อยอดการเป็นสถานีบริการในรูปแบบครบวงจร
- ค่าโฆษณา ค่าส่งเสริมการขาย และค่าบริการ เท่ากับ 388 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 14.9% YoY และ 5.6% QoQ การเพิ่มขึ้นจากปีก่อนหน้าเป็นผลมาจากการที่บริษัทฯ มุ่งเน้นการตอบสนองความต้องการสินค้าและบริการที่ ตรงใจลูกค้า และการสร้างความรับรู้ในแบรนด์ของกลุ่มธุรกิจ Non-Oil ให้มากยิ่งขึ้น
- ค่าสาธารณูปโภค ได้แก่ ค่าน้ำประปา ค่าไฟฟ้า และค่าใช้จ่ายในการติดต่อสื่อสาร จำนวน 162 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 35.5% YoY และ 5.4% QoQ โดยมีปัจจัยหลักมาจากการขยายธุรกิจ Non-Oil รวมถึงค่าไฟฟ้าผัน แปร (ค่า Ft) เพิ่มขึ้น

EBITDA และกำไรสุทธิ บริษัทฯ มี EBITDA เท่ากับ 1,300 ล้านบาท ลดลง 28.9% YoY และ 10.6% QoQ โดย การลดลงเป็นผลมาจากกำไรขั้นต้นของธุรกิจ Oil ที่ลดลงเป็นผลมาจากการบริหารจัดการกองทุนน้ำมันที่ไม่สอดคล้องกับ การเปลี่ยนแปลงของราคาน้ำมันหน้าโรงกลั่นในบางช่วงเวลาดังกล่าว ประกอบกับมีการขยายจำนวนสาขาในธุรกิจ Oil และ Non-Oil อย่างต่อเนื่องและการสร้างการรับรู้ในแบรนด์ของบริษัทฯ จึงส่งผลให้มีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารที่เพิ่มสูงขึ้น มีผลให้ กำไรสุทธิ ของบริษัทฯ มีจำนวนเท่ากับ 116 ล้านบาท ลดลง 80.8% YoY และ 59.1% QoQ

ข้อมูลสรุปของธุรกิจ Oil

จำนวนสถานีบริการน้ำมัน PT และ ตัวเลขที่สำคัญของธุรกิจน้ำมัน	ไตรมาส 2/2566	ไตรมาส 1/2566	ไตรมาส 2/2565	% เทียบ ไตรมาสก่อน	% เทียบ ไตรมาสเดียวกัน กับปีก่อน
จำนวนสถานีบริการน้ำมัน PT					
สถานีบริการน้ำมันประเภท COCO¹	1,819	1,815	1,792	0.2%	1.5%
สถานีบริการน้ำมันประเภท DODO	347	345	321	0.6%	8.1%
รวม	2,166	2,160	2,113	0.3%	2.5%
ปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุกช่องทาง (ล้านลิตร)					
ค้าปลีกผ่านสถานีบริการ PT	1,473	1,432	1,315	2.8%	12.0%
ค้าส่งผ่านอุตสาหกรรม	61	42	52	47.0%	17.7%
รวม	1,534	1,474	1,367	4.1%	12.2%

จำนวนสถานีบริการน้ำมัน PT และ ตัวเลขที่สำคัญของธุรกิจน้ำมัน	ไตรมาส 2/2566	ไตรมาส 1/2566	ไตรมาส 2/2565	% เทียบ ไตรมาสก่อน	% เทียบ ไตรมาสเดียวกัน กับปีก่อน
สัดส่วนการจำหน่ายน้ำมันในแต่ละช่องทาง					
ค้าปลีกผ่านสถานีบริการ PT	96.0%	97.2%	96.2%		
ค้าส่งผ่านอุตสาหกรรม	4.0%	2.8%	3.8%		
รวม	100.0%	100.0%	100.0%		
สัดส่วนการจำหน่ายน้ำมันจำแนกตามผลิตภัณฑ์	_	-			
กลุ่มน้ำมันดีเซล	74.3%	74.5%	74.5%		
กลุ่มน้ำมัน Mogas	25.7%	25.5%	25.5%		
รวม	100.0%	100.0%	100.0%		

หมายเหตุ: 1 สถานีบริการที่จำหน่ายทั้งน้ำมันและก๊าซ LPG (Mixed เดิม) จะถูกรวมทั้งในจำนวนสถานีบริการน้ำมันและสถานีบริการก๊าซ LPG

รายได้จากการขายและการให้บริการธุรกิจ Oil ในไตรมาส 2/2566 เท่ากับ 47,465 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 7.5% YoY แต่ลดลง 0.7% QoQ เป็นผลมาจาก

- 1) ปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุกช่องทางเพิ่มขึ้น 12.2% YoY และ 4.1% QoQ เป็น 1,534 ล้านลิตร ซึ่ง นับเป็นการทำสถิติสูงที่สุดอีกครั้งติดต่อกันเป็นไตรมาสที่สาม โดยคิดเป็นการจำหน่ายผ่านช่องทางค้าปลีกผ่าน สถานีบริการ PT จำนวน 1,473 ล้านลิตร เติบโต 12.0% YoY และ 2.8% QoQ บริษัทฯ ยังคงครองส่วนแบ่ง การตลาดผ่านสถานีบริการได้เป็นอันดับ 2 ที่ 19.5% เพิ่มขึ้นจากไตรมาสก่อนหน้าที่ 19.2% และเติบโตจาก ไตรมาสเดียวกันกับปีก่อนหน้าอย่างมีนัยสำคัญที่มีจำนวน 17.6% โดยการเพิ่มขึ้นดังกล่าว ได้รับปัจจัยหนุนมา จากสภาวะเศรษฐกิจฟื้นตัวอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะภาคการท่องเที่ยวในประเทศ และการเข้ามาใช้บริการ มากขึ้นของกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตรสมาชิก PT Max Card และ PT Max Card Plus สำหรับบัตรสมาชิก PT Max Card Plus ได้มีสิทธิประโยชน์ต่าง ๆ ให้แก่ลูกค้าสมาชิก อาทิเช่น ส่วนลด 50 สตางค์ ต่อการเติมน้ำมัน 1 ลิตร สูงสุด 200 ลิตรต่อเดือน เป็นต้น ทั้งนี้บริษัทฯ มีการขยายสถานีบริการน้ำมัน PT เพิ่มขึ้น 2.5% YoY และ 0.3% OoO เป็น 2.166 สถานี
- 2) ราคาขายปลีกหน้าสถานีบริการเฉลี่ยอยู่ที่ 30.94 บาทต่อลิตร ลดลง 4.1% YoY และ 4.5% QoQ

ทั้งนี้ รายได้จากการขายและการให้บริการจากธุรกิจ Oil คิดเป็นสัดส่วน 93.4% ของรายได้จากการขายและ การให้บริการทั้งหมด

ต้นทุนการขายและการให้บริการ เท่ากับ 45,029 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 9.2% YoY แต่ลดลง 0.5% QoQ โดยสาเหตุหลัก มาจากปริมาณการจำหน่ายน้ำมันที่เพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับไตรมาสเดียวกันของปีก่อนและไตรมาสก่อนหน้า ประกอบกับการบริหาร จัดการกองทุนน้ำมันที่ไม่สอดคล้องกับการเปลี่ยนแปลงของราคาหน้าโรงกลั่นในบางช่วงเวลา

กำไรขั้นต้น เท่ากับ 2,436 ล้านบาท ลดลง 15.4% YoY และ 3.8% QoQ โดยการลดลงของกำไรขั้นต้น เป็นผลมาจาก การบริหารจัดการกองทุนน้ำมันที่ไม่สอดคล้องกับการเปลี่ยนแปลงของราคาหน้าโรงกลั่นในบางช่วงเวลาจึงส่งผลให้กำไรขั้นต้น ต่อลิตรลดลง ทั้งนี้ กำไรขั้นต้นจากธุรกิจ Oil ยังคงมีสัดส่วนมากที่สุด โดยอยู่ที่ 79.0%

7/18

ข้อมูลสรุปของธุรกิจ Non-Oil

จำนวนสาขาและ	ไตรมาส	ไตรมาส	ไตรมาส	N/O-0	0/.////
ตัวเลขที่สำคัญของ ธุรกิจ Non-Oil	2/2566	1/2566	2/2565	%QoQ	%YoY
ธุรกิจก๊าซ LPG					
จำนวนสถานีบริการ Auto LPG ¹	234	234	225		4.0%
ร้านจำหน่ายก๊าซ LPG บรรจุถัง (Gas Shop)	293	273	201	7.3%	45.8%
ช่องทางการขาย LPG (ล้านลิตร)					
สถานีบริการ Auto LPG	108	102	90	5.7%	20.7%
ครัวเรือนและอุตสาหกรรม	46	49	31	-4.6%	49.0%
รวม	154	151	121	2.4%	28.0%
สัดส่วนการขาย LPG (%)	-	-	-		-
สถานีบริการ Auto LPG	70.0%	67.8%	74.2%		
ครัวเรือนและอุตสาหกรรม	30.0%	32.2%	25.8%		
รวม	100.0%	100.0%	100.0%		
จำนวนสาขาในธุรกิจ Non-Oil อื่น ๆ					
ร้านกาแฟพันธุ์ไทย	703	570	410	23.3%	71.5%
ร้านคอฟฟี่ เวิลด์	24	26	26	-7.7%	-7.7%
ร้านสะดวกซื้อ Max Mart	325	318	286	2.2%	13.6%
ศูนย์บริการซ่อมแซมและบำรุงรักษารถยนต์	53	49	36	8.2%	47.2%
Autobacs					
ศูนย์เปลี่ยนถ่ายน้ำมัน Maxnitron Lube	55	54	49	1.9%	12.2%
Change					
จุดพักรถ Max Camp	72	67	56	7.5%	28.6%
สถานีอัดประจุไฟฟ้า (EV Charging)	46	35	17	31.4%	170.6%
รวมจำนวนสาขาธุรกิจ Non-Oil	1,805	1,626	1,306	11.0%	38.2%

หมายเหตุ: 1 สถานีบริการที่จำหน่ายทั้งน้ำมันและก๊าซ LPG (Mixed เดิม) จะถูกรวมทั้งในจำนวนสถานีบริการน้ำมันและสถานีบริการก๊าซ LPG

รายได้จากการขายและการให้บริการธุรกิจ Non-Oil ยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่อง โดยในไตรมาส 2/2566 เท่ากับ 3,337 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 53.6% YoY และ 6.1% QoQ โดยปัจจัยหลักของการเพิ่มขึ้นมาจาก

1) ธุรกิจก๊าช LPG ภายใต้การดำเนินงานของบริษัท แอตลาส เอ็นเนอยี จำกัด (มหาชน) ("ATL") มีรายได้เพิ่มขึ้น 57.0% YoY และ 5.0% QoQ เป็น 2,038 ล้านบาท เป็นผลมาจาก มีปริมาณการจำหน่ายก๊าช LPG ที่ยังคงสร้าง สถิติสูงที่สุดอย่างต่อเนื่องเช่นเดียวกับน้ำมัน ที่จำนวน 154 ล้านลิตร เพิ่มขึ้น 28.0% YoY และ 2.4 % QoQ ประกอบกับมีราคาขายเฉลี่ยที่ 13.19 บาทต่อลิตร เพิ่มขึ้น 22.7% YoY และ 2.5% QoQ ในส่วนของการเพิ่มขึ้นของปริมาณการจำหน่ายก๊าช LPG จากปีก่อนหน้า โดยรวมยังคงมาจากกลุ่ม Auto LPG ที่ เติบโต 20.7% YoY และ 5.7% QoQ เป็น 108 ล้านลิตร เป็นผลมาจาก 1) การฟื้นตัวของเศรษฐกิจดังกล่าว

อีเมล: ir@pt.co.th หรือ โทร: +66 2168 3377 ต่อ 276

สอดคล้องกับการบริโภคน้ำมัน 2) การดำเนินโครงการ "Taxi Transform" และ "Auto Transform" ด้วย เป้าหมายในการสร้างความ "อยู่ดี มีสุข" ให้กับลูกค้าในทุกช่วงของชีวิตและได้สร้างความสัมพันธ์ที่ดีและ ตอบสนองความต้องการของลูกค้าอย่างสม่ำเสมอ และ 3) การเข้ามาใช้บริการของกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตร PT Max Card และ PT Max Card Plus โดยบริษัทฯ ยังคงครองส่วนแบ่งการตลาดในกลุ่มของปริมาณการจำหน่ายก๊าซ LPG ผ่านสถานีบริการเป็นอันดับที่ 1 ในไตรมาส 2/2566 ที่ 27.5% และมีจำนวนสถานีบริการ Auto LPG คงเดิม ที่จำนวน 234 สถานี เพิ่มขึ้น 9 สถานีจากไตรมาส 2/2565

- ทั้งนี้ สำหรับปริมาณการจำหน่ายก๊าซ LPG จากกลุ่มครัวเรือนและอุตสาหกรรมเติบโต 49.0% YoY แต่ลดลง 4.6% QoQ และมีการขยายสาขาร้านจำหน่ายก๊าซ LPG บรรจุถัง (Gas Shop) ที่เติบโต 45.8% YoY และ 7.3% QoQ การบริโภคของกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตร PT Max Card และ PT Max Card Plus ดังกล่าว
- 2) ธุรกิจกาแฟพันธุ์ไทยมีรายได้จากการขายและการบริการเท่ากับ 294 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 60.3% YoY และ 11.5% QoQ โดยเป็นผลมาจากการขยายสาขาอย่างต่อเนื่อง โดยในไตรมาส 2/2566 บริษัทฯ มีจำนวนสาขา ร้านกาแฟพันธุ์ไทยทั้งสิ้น 703 สาขา เพิ่มขึ้น 71.5% YoY และ 23.3% QoQ ประกอบกับมีการกลับมาซื้อซ้ำ ของลูกค้ารายเดิมและจากกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตรสมาชิก PT Max Card และ PT Max Card Plus และ มีการเติบโตของกลุ่มผลิตภัณฑ์ที่เป็น Non-Coffee

ในไตรมาส 2/2566 บริษัทฯ มีสาขาของธุรกิจ Non-Oil รวมทั้งสิ้น 1,805 สาขา เพิ่มขึ้น 499 สาขา หรือเติบโต 38.2% YoY และเพิ่มขึ้น 179 สาขา หรือคิดเป็นการเติบโต 11.0% QoQ ทั้งนี้ รายได้จากธุรกิจ Non-Oil คิดเป็นสัดส่วน 6.6% ของรายได้ทั้งหมด ซึ่งเพิ่มขึ้นจาก 4.7% ในไตรมาสเดียวกันของปีก่อน และเพิ่มขึ้นเล็กน้อยจากในไตรมาสที่ผ่านมา ที่มีสัดส่วนอยู่ที่ 6.2%

ต้นทุนการขายและการให้บริการ จำนวน 2,688 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 65.4% YoY และ 7.1% QoQ โดยสาเหตุหลัก มาจากการเพิ่มขึ้นของปริมาณการจำหน่ายก๊าซ LPG ดังกล่าวประกอบกับราคาพลังงานในตลาดโลกส่งผลทำให้ราคาต้นทุน ของก๊าซ LPG ปรับตัวสูงขึ้น และในไตรมาส 2/2566 บริษัทฯ มี **กำไรขั้นต้น** ในธุรกิจ Non-Oil เท่ากับ 649 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18.4% YoY และลดลงเล็กน้อย 2.1% QoQ โดยกำไรขั้นต้นจากธุรกิจ Non-Oil คิดเป็นสัดส่วน 21.0% ของกำไร ขั้นต้นทั้งหมด แบ่งเป็นธุรกิจก๊าซ LPG 9.4% ธุรกิจกาแฟพันธุ์ไทย 5.2% และธุรกิจอื่น ๆ 6.4% ได้แก่ ธุรกิจร้านสะดวกซื้อ Max Mart ธุรกิจน้ำมันเครื่อง Maxnitron และธุรกิจศูนย์ช่อมบำรุงรถยนต์ Autobacs เป็นต้น

สรุปผลการดำเนินงานทางการเงินสำหรับครึ่งปีแรกของปี 2566

สรุปผลการดำเนินงานทางการเงิน	ครึ่งปีแรก	ครึ่งปีแรก	06VeV
(ล้านบาท)	ของปี 2566	ของปี 2565	%YoY
รายได้จากการขายและการให้บริการ	101,738	85,276	19.3%
รายได้จากธุรกิจ Oil	95,255	81,301	17.2%
รายได้จากธุรกิจ Non-Oil	6,483	3,975	63.1%
ต้นทุนการขายและการให้บริการ	(95,485)	(79,271)	20.5%
ต้นทุนจากธุรกิจ Oil	(90,288)	(76,285)	18.4%
ต้นทุนจากธุรกิจ Non-Oil	(5,197)	(2,986)	74.0%

อีเมล: ir@pt.co.th หรือ โทร: +66 2168 3377 ต่อ 276

สรุปผลการดำเนินงานทางการเงิน	ครึ่งปีแรก	ครึ่งปีแรก	%YoY
(ล้านบาท)	ของปี 2566	ของปี 2565	90101
กำไรขั้นต้น	6,252	6,005	4.1%
กำไรขั้นต้นจากธุรกิจ Oil	4,967	5,016	-1.0%
กำไรขั้นต้นจากธุรกิจ Non-Oil	1,286	989	30.0%
สัดส่วนกำไรขั้นต้น (%)			
ธุรกิจ Oil	79.4%	83.5%	
ธุรกิจ Non-Oil	20.6%	16.5%	
ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหาร	(5,366)	(4,613)	16.3%
ค่าใช้จ่ายในการขาย	(4,533)	(3,894)	16.4%
ค่าใช้จ่ายในการบริหาร	(833)	(719)	15.8%
EBITDA	2,755	3,092	-10.9%
ต้นทุนทางการเงิน	(557)	(562)	-1.0%
กำไรสุทธิ	400	770	-48.0%
อัตรากำไรขั้นต้น (%)	6.1%	7.0%	
อัตรา EBITDA (%)	2.7%	3.6%	
อัตรากำไรสุทธิ (%)	0.4%	0.9%	
กำไรต่อหุ้นขั้นพื้นฐาน (บาท)	0.23	0.46	

รายได้จากการขายและการให้บริการ ในครึ่งปีแรกของปี 2566 มีจำนวน 101,738 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 19.3% YoY โดยการเพิ่มขึ้นของรายได้รวมเป็นผลมาจากธุรกิจ Oil มีจำนวน 95,255 ล้านบาท เติบโต 17.2% YoY และมีสัดส่วนรายได้ อยู่ที่ 93.6% ในส่วนของธุรกิจ Non-Oil มีรายได้จำนวน 6,483 ล้านบาท เติบโต 63.1% YoY

ต้นทุนการขายและการให้บริการ ครึ่งปีแรกของปี 2566 จำนวน 95,485 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 20.5% YoY ซึ่งสอดคล้อง กับการเติบโตของรายได้ ส่งผลให้ **กำไรขั้นต้น** ของบริษัทฯ มีจำนวน 6,252 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 4.1% YoY โดยเป็นผลมาจาก กำไรขั้นต้นในธุรกิจ Non-Oil ที่เติบโต 30.0% YoY เป็น 1,286 ล้านบาท และมีสัดส่วนกำไรขั้นต้นอยู่ที่ 20.6% ในส่วนของ ธุรกิจ Oil มีกำไรขั้นต้นจำนวน 4,967 ล้านบาท ใกล้เคียงกับปีก่อนหน้า

ค่าใช้จ่ายในการขายและการบริหาร เท่ากับ 5,366 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 16.3% YoY โดยค่าใช้จ่ายในการขายและ การบริหารที่เพิ่มขึ้นหลัก ๆ มาจากค่าใช้จ่ายเกี่ยวกับพนักงาน ค่าเสื่อมราคาของทรัพย์สิน ค่าโฆษณา ค่าส่งเสริมการขาย และ ค่าบริการ และค่าสาธารณูปโภคดังกล่าวเป็นต้น

EBITDA และกำไรสุทธิ บริษัทฯ มี EBITDA เท่ากับ 2,755 ล้านบาท ลดลง 10.9% YoY การลดลงเป็นผลมาจาก ต้นทุนราคาน้ำมันที่เพิ่มสูงขึ้นจากการบริหารจัดการกองทุนน้ำมันที่ไม่สอดคล้องในบางช่วงเวลาในไตรมาส 2/2566 ดังกล่าว ส่งผลให้กำไรขั้นต้นในธุรกิจ Oil ลดลงเล็กน้อยเมื่อเทียบกับครึ่งปีแรกของปีก่อน ประกอบกับมีค่าใช้จ่ายในการขายและ บริหารที่เพิ่มสูงขึ้นจากการขยายสาขา Oil และ Non-Oil และการส่งเสริมการรับรู้ในแบรนด์ Non-Oil ของบริษัทฯ จึงส่งผล ให้กำไรสุทธิ มีจำนวนเท่ากับ 400 ล้านบาท ลดลง 48.0% YoY

ข้อมูลสรุปของธุรกิจ Oil

จำนวนสถานีบริการน้ำมัน PT และตัวเลขที่สำคัญของธุรกิจน้ำมัน	ครึ่งปีแรก ของปี 2566	ครึ่งปีแรก ของปี 2565	% เทียบปีก่อน
จำนวนสถานีบริการน้ำมัน PT			
สถานีบริการน้ำมันประเภท $COCO^1$	1,819	1,792	1.5%
สถานีบริการน้ำมันประเภท DODO	347	321	8.1%
รวม	2,166	2,113	2.5%
ปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุกช่องทาง (ล้	านลิตร)		
ค้าปลีกผ่านสถานีบริการ PT	2,905	2,512	15.7%
ค้าส่งผ่านอุตสาหกรรม	103	119	-13.8%
รวม	3,008	2,631	14.3%
สัดส่วนการจำหน่ายน้ำมันในแต่ละช่องทาง			
ค้าปลีกผ่านสถานีบริการ PT	96.6%	95.5%	
ค้าส่งผ่านอุตสาหกรรม	3.4%	4.5%	
รวม	100.0%	100.0%	
สัดส่วนการจำหน่ายน้ำมันจำแนกตามผลิตภัณ	เฑ์		
กลุ่มน้ำมันดีเซล	74.8%	73.4%	
กลุ่มน้ำมัน Mogas	25.2%	26.6%	
รวม	100.0%	100.0%	

หมายเหตุ: 1 สถานีบริการที่จำหน่ายทั้งน้ำมันและก๊าซ LPG (Mixed เดิม) จะถูกรวมทั้งในจำนวนสถานีบริการน้ำมันและสถานีบริการก๊าซ LPG

รายได้จากการขายและการให้บริการธุรกิจ Oil ครึ่งปีแรก เท่ากับ 95,255 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 17.2% YoY เป็นผลมาจาก

- 1) ปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุกช่องทางเพิ่มขึ้น 14.3% YoY เป็น 3,008 ล้านลิตร โดยการเพิ่มขึ้นหลัก ๆ มาจากการจำหน่ายผ่านช่องทางค้าปลีกผ่านสถานีบริการ PT จำนวน 2,905 ล้านลิตร เติบโต 15.7% YoY บริษัทฯ ยังคงครองส่วนแบ่งการตลาดผ่านสถานีบริการได้เป็นอันดับ 2 ที่ 19.4% เพิ่มขึ้นจากช่วงเดียวกันกับปี ก่อนหน้าที่ 17.2% โดยการเติบโตจากปีก่อนหน้าเป็นผลมาจากเศรษฐกิจฟื้นตัวอย่างต่อเนื่อง สอดคล้องกับ ภาพรวมอุตสาหกรรม และการเข้ามาใช้บริการมากขึ้นของกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตรสมาชิก PT Max Card และ PT Max Card Plus ดังกล่าว ทั้งนี้บริษัทฯ มีการขยายสถานีบริการน้ำมัน PT เพิ่มขึ้น 2.5% YoY เป็น 2,166 สถานี
- 2) ราคาขายปลีกหน้าสถานีบริการเฉลี่ยอยู่ที่ 31.66 บาทต่อลิตร เพิ่มขึ้น 2.6% YoY

ทั้งนี้ รายได้จากการขายและการให้บริการจากธุรกิจ Oil คิดเป็นสัดส่วน 93.6% ของรายได้จากการขายและ การให้บริการทั้งหมด

ต้นทุนการขายและการให้บริการ เท่ากับ 90,288 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 18.4% YoY โดยสาเหตุหลักมาจาก 1) ปริมาณ การจำหน่ายน้ำมันที่เพิ่มขึ้นเมื่อเทียบกับครึ่งปีแรกของปีก่อนหน้า และ 2) การบริหารจัดการกองทุนน้ำมันของภาครัฐ ที่ไม่สอดคล้องกับราคาหน้าโรงกลั่นในบางช่วงเวลาในไตรบาส 2/2566 **กำไรขั้นต้**น เท่ากับ 4,967 ล้านบาท ใกล้เคียงกับช่วงครึ่งปีแรกของปีก่อนหน้า ทั้งนี้ กำไรขั้นต้นจากธุรกิจ Oil ยังคงมี สัดส่วนมากที่สุด โดยอยู่ที่ 79.4%

ข้อมูลสรุปของธุรกิจ Non-Oil

จำนวนสาขาและ ตัวเลขที่สำคัญของ ธุรกิจ Non-Oil	ครึ่งปีแรก ของปี 2566	ครึ่งปีแรก ของปี 2565	%YoY
ธุรกิจก๊าซ LPG			
จำนวนสถานีบริการ Auto LPG ¹	234	225	4.0%
ร้านจำหน่ายก๊าซ LPG บรรจุถัง (Gas Shop)	293	201	45.8%
ช่องทางการขาย LPG (ล้านลิตร)			
สถานีบริการ Auto LPG	210	164	27.9%
ครัวเรือนและอุตสาหกรรม	95	62	53.9%
รวม	305	226	35.0%
สัดส่วนการขาย LPG (%)			
สถานีบริการ Auto LPG	68.9%	72.7%	
ครัวเรือนและอุตสาหกรรม	31.1%	27.3%	
รวม	100.0%	100.0%	
จำนวนสาขาในธุรกิจ Non-Oil อื่น ๆ			
ร้านกาแฟพันธุ์ไทย	703	410	71.5%
ร้านคอฟฟี่ เวิลด์	24	26	-7.7%
ร้านสะดวกซื้อ Max Mart	325	286	13.6%
ศูนย์บริการซ่อมแซมและบำรุงรักษารถยนต์ Autobacs	53	36	47.2%
ศูนย์เปลี่ยนถ่ายน้ำมัน Maxnitron Lube Change	55	49	12.2%
จุดพักรถ Max Camp	72	56	28.6%
สถานีอัดประจุไฟฟ้า (EV Charging)	46	17	170.6%
รวมจำนวนสาขาธุรกิจ Non-Oil	1,805	1,306	38.2%

หมายเหตุ: 1 สถานีบริการที่จำหน่ายทั้งน้ำมันและก๊าซ LPG (Mixed เดิม) จะถูกรวมทั้งในจำนวนสถานีบริการน้ำมันและสถานีบริการก๊าซ LPG

รายได้จากการขายและการให้บริการธุรกิจ Non-Oil ในครึ่งปีแรกของปี 2566 เท่ากับ 6,483 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 63.1% YoY โดยปัจจัยหลักของการเพิ่มขึ้นมาจาก

1) ธุรกิจก๊าซ LPG มีรายได้เพิ่มขึ้น 71.2% YoY เป็น 3,979 ล้านบาท เป็นผลมาจาก มีปริมาณการจำหน่ายก๊าซ LPG ที่ยังคงสร้างสถิติสูงที่สุดอย่างต่อเนื่องดังกล่าว ที่จำนวน 305 ล้านลิตร เพิ่มขึ้น 35.0% YoY ประกอบกับ มีราคาขายเฉลี่ยที่ 13.03 บาทต่อลิตร เพิ่มขึ้น 26.9% YoY แบ่งเป็นปริมาณการจำหน่ายผ่านช่องทาง Auto LPG

อีเมล: ir@pt.co.th หรือ โทร: +66 2168 3377 ต่อ 276

- ที่จำนวน 210 ล้านลิตร เติบโต 27.9% YoY และยังคงครองส่วนแบ่งการตลาดในกลุ่มของปริมาณการจำหน่าย ก๊าซ LPG ผ่านสถานีบริการเป็นอันดับที่ 1 ที่ 24.6% ในครึ่งปีแรกของปี 2566 สำหรับปริมาณการจำหน่ายก๊าซ LPG จากกลุ่มครัวเรือนและอุตสาหกรรมเติบโต 53.9% YoY เป็น 95 ล้านลิตร
- 2) ธุรกิจกาแฟพันธุ์ไทยมีรายได้จากการขายและการบริการเท่ากับ 557 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 70.2% YoY โดยเป็นผลมาจากการขยายสาขาอย่างต่อเนื่อง โดยในครึ่งปีแรกของปี 2566 บริษัทฯ มีจำนวนสาขา ร้านกาแฟพันธุ์ไทยทั้งสิ้น 703 สาขา เพิ่มขึ้น 71.5% YoY ประกอบกับมีการกลับมาซื้อซ้ำของลูกค้ารายเดิม และจากกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตรสมาชิก PT Max Card และ PT Max Card Plus อย่างต่อเนื่อง

ในครึ่งปีแรกของปี 2566 บริษัทฯ มีสาขาของธุรกิจ Non-Oil รวมทั้งสิ้น 1,805 สาขา เพิ่มขึ้น 499 สาขา หรือ เติบโต 38.2% YoY และมีรายได้จากธุรกิจ Non-Oil คิดเป็นสัดส่วน 6.4% ของรายได้ทั้งหมด ซึ่งเพิ่มขึ้นจากสัดส่วน 4.7% ในครึ่งปีแรกของปีก่อนหน้า

ต้นทุนการขายและการให้บริการ จำนวน 5,197 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 74.0% YoY โดยสาเหตุหลักมาจากการเพิ่มขึ้น ของปริมาณการจำหน่ายก๊าซ LPG ดังกล่าวประกอบกับราคาพลังงานในตลาดโลกส่งผลทำให้ราคาต้นทุนของก๊าซ LPG ปรับตัวสูงขึ้น และบริษัทฯ มี **กำไรขั้นต้น** ในธุรกิจ Non-Oil เท่ากับ 1,286 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 30.0% YoY โดยกำไรขั้นต้น จากธุรกิจ Non-Oil คิดเป็นสัดส่วน 20.6% ของกำไรขั้นต้นทั้งหมด แบ่งเป็นธุรกิจก๊าซ LPG 9.4% ธุรกิจกาแฟพันธุ์ไทย 5.0% และธุรกิจอื่น ๆ 6.2%

สรุปงบแสดงฐานะทางการเงินสิ้นสุด ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2566

สรุปฐานะทางการเงิน (ล้านบาท)	30-ລີ.ຍ66	%	31-ธ.ค65	%	เปลี่ยน แปลง	% เปลี่ยนแปลง
เงินสด และรายการเทียบเท่าเงินสด	1,377	3.0%	2,071	4.6%	-694	-33.5%
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	1,168	2.6%	899	2.0%	269	29.9%
สินค้าคงเหลือ	3,081	6.8%	2,154	4.8%	927	43.0%
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	5,626	12.4%	5,125	11.4%	502	9.8%
อสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน	572	1.3%	546	1.2%	26	4.8%
ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์	12,538	27.7%	12,356	27.3%	182	1.5%
สินทรัพย์สิทธิการใช้	22,366	49.5%	23,186	51.4%	-820	-3.5%
เงินฝากธนาคารที่ติดภาระค้ำประกัน	5	0.0%	5	0.0%	0	0.2%
เงินลงทุนในการร่วมค้า	990	2.2%	952	2.1%	38	3.9%
เงินลงทุนในบริษัทร่วม	1,003	2.2%	978	2.2%	25	2.5%
สินทรัพย์ทางการเงินที่วัดมูลค่าด้วยมูลค่า						
ยุติธรรมผ่านกำไรขาดทุนเบ็ดเสร็จอื่น	582	1.3%	582	1.3%	0	0.0%
(เงินลงทุนทั่วไป)						
สินทรัพย์ไม่มีตัวตน	349	0.8%	355	0.8%	-6	-1.7%
ค่าความนิยม	53	0.1%	53	0.1%	0	0.0%

สรุปฐานะทางการเงิน (ล้านบาท)	30-ີ່ລ.ຍ66	%	31-ธ.ค65	%	เปลี่ยน แปลง	% เปลี่ยนแปลง
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น ๆ	1,111	2.5%	997	2.2%	114	11.4%
รวมสินทรัพย์	45,195	100.0%	45,135	100.0%	60	0.1%
เจ้าหนี้การค้าและเจ้าหนี้อื่น ๆ	7,231	16.0%	6,961	15.4%	269	3.9%
เงินกู้ยืมระยะสั้นและส่วนของหนี้สิน กำหนดชำระใน 1 ปี	5,778	12.8%	5,798	12.8%	-20	-0.3%
หนี้สินตามสัญญาเช่าที่ถึงกำหนดชำระ ภายใน 1 ปี	689	1.5%	629	1.4%	60	9.5%
อื่น ๆ	232	0.5%	211	0.5%	21	9.8%
รวมหนี้สินหมุนเวียน	13,930	30.8%	13,599	30.1%	330	2.4%
หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน	18,810	41.6%	19,496	43.2%	-686	-3.5%
เงินกู้ยืมระยะยาว	3,407	7.6%	3,086	6.8%	320	10.4%
หนี้สินภาษีเงินได้รอการตัดบัญชี	56	0.1%	56	0.1%	0	0.0%
อื่น ๆ	614	1.4%	623	1.4%	-9	-1.4%
รวมหนี้สิน	36,817	81.5%	36,860	81.6%	-43	-0.1%
กำไรสะสมยังไม่ได้จัดสรร	5,342	11.8%	5,263	11.7%	79	1.5%
อื่น ๆ	3,036	6.7%	3,013	6.7%	23	0.8%
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	8,378	18.5%	8,275	18.3%	103	1.2%
รวมหนี้สิน และส่วนของผู้ถือหุ้น	45,195	100.0%	45,135	100.0%	60	0.1%

ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2566 บริษัทฯ มีสินทรัพย์รวมเท่ากับ 45,195 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 60 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 0.1% จากสิ้นปีที่แล้ว โดยมีปัจจัยหลักมาจากสินค้าคงเหลือเพิ่มขึ้น 927 ล้านบาท กับลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น เพิ่มขึ้น 269 ล้านบาท จากการสต๊อกน้ำมันให้สอดคล้องกับปริมาณการจำหน่ายน้ำมันเพิ่มสูงขึ้น หักลบบางส่วนกับการลดลงของ สินทรัพย์สิทธิการใช้จำนวน 820 ล้านบาท จากค่าเสื่อมราคาที่เพิ่มขึ้น

ในขณะที่หนี้สินรวมเท่ากับ 36,817 ล้านบาท ลดลง 43 ล้านบาท หรือลดลง 0.1% จากสิ้นปี 2565 โดยมีปัจจัย หลักมาจาก 1) เงินกู้ยืมระยะยาว เพิ่มขึ้น 320 ล้านบาท และ 2) ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น ๆ เพิ่มขึ้น 269 ล้านบาท แต่ ชดเชยบางส่วนกับการลดลงของ 3) หนี้สินตามสัญญาเช่าการเงิน จำนวน 686 ล้านบาท จากการถึงรอบครบกำหนดการจ่าย หนี้สินตามสัญญาเช่า

ทั้งนี้ บริษัทฯ มีส่วนของผู้ถือหุ้นเท่ากับ 8,378 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 103 ล้านบาท หรือเพิ่มขึ้น 1.2% จากสิ้นปีที่แล้ว นอกจากนี้ การเคลื่อนไหวของกระแสเงินทุนของบริษัทฯ สามารถดูได้จากหน้าถัดไป

สรุปกระแสเงินทุนสิ้นสุด ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2566 (ล้านบาท) และหนี้สินระยะยาวและหุ้นกู้คงเหลือ (ล้านบาท)

สรุปกระแสเงินทุน ณ 30 มิถุนายน 2566 (ล้านบาท)								
แหล่งที่มาของเงินทุน		การใช้เงินทุน						
เงินสดรับจากการดำเนินงาน	1,860	เงินสุทธิจ่ายค่าดอกเบี้ย และภาษีเงินได้	822					
เงินสดรับจากการจำหน่ายอาคาร และอุปกรณ์	2	เงินสดจ่ายซื้ออสังหาริมทรัพย์ ที่ดิน อาคาร และอุปกรณ์ และอสังหาริมทรัพย์เพื่อการลงทุน	1,231					
เงินปันผลรับ	31	เงินสดจ่ายสินทรัพย์สิทธิการใช้ และสินทรัพย์ไม่ มีตัวตน	134					
เงินสดรับจากเงินกู้ยืมระยะยาวจาก สถาบันการเงิน	200	เงินสดจ่ายเงินลงทุนในการร่วมค้าและ บริษัทร่วม	34					
เงินสดรับสุทธิจากเงินกู้ยืมระยะสั้น จากสถาบันการเงิน	1,060	เงินสดจ่ายชำระหนี้สินตามสัญญาเช่า	343					
เงินสดรับจากการออกหุ้นกู้	1,000	เงินเบิกเกินบัญชีจากสถาบันการเงินสุทธิ	5					
		เงินสดจ่ายเพื่อไถ่ถอนหุ้นกู้	1,003					
		เงินสดจ่ายคืนเงินกู้ยืมระยะยาวจากสถาบัน การเงิน และเงินสดจ่ายคืนเงินกู้ยืมระยะยาว กิจการอื่น	941					
		เงินปันผลจ่าย	334					
		เงินสด (ลดลง)	(694)					
รวม	4,153	รวม	4,153					

การรับรอง				
จัดอันดับเครดิตเรทติ้ง (TRIS Rating)	BBB+			
CG Score	ดีมาก: 5 ดาว			
CAC	Certified CAC			

หนี้สินระยะยาวและหุ้นกู้คงเหลือ (ล้านบาท)					
ปีที่	หุ้นกู้	ครบกำหนด	เงินกู้	ครบกำหนด	
ก.คธ.ค. 2566	1,000	1,000	200	903	
2567		200		1,161	
2568		1,350		516	
2569		650		186	
2570				171	

<u>มุมมองของผู้บริหารและทิศทางในการดำเนินธุรกิจของบริษัทฯ (ปรับประมาณการ)</u>

เป้าหมายการดำเนินงานของปี 2566			
จำนวนสาขา / Touchpoints			
สถานีบริการน้ำมัน	2,206 สถานีบริการ		
ธุรกิจ Non-Oil (ปรับประมาณการ)	2,448 สาขา		
สถานีบริการก๊าซ LPG และ ร้านจำหน่ายก๊าซ LPG บรรจุถัง (Gas Shop)	574 สาขา		
สาขาร้านกาแฟพันธุ์ไทย (ปรับประมาณการ)	1,200 สาขา		
Touchpoints อื่น ๆ ภายใต้ธุรกิจ Non-Oil	674 สาขา		
อัตราการเติบโตของปริมาณการจำหน่ายน้ำมัน (% เติบโตจากปีก่อนหน้า) (ปรับประมาณการ)	10-15%		
อัตราการเติบโตของปริมาณการจำหน่ายก๊าซ LPG (% เติบโตจากปีก่อนหน้า)	40-60%		
อัตราการเติบโตของยอดขายในธุรกิจ Non-Oil (% เติบโตจากปีก่อนหน้า) (ปรับประมาณการ)	75-85%		
สัดส่วนกำไรขั้นต้นในธุรกิจ Non-Oil	20-30%		
อัตราการเติบโตของ EBITDA (% เติบโตจากปีก่อนหน้า)	8-12%		
งบลงทุน (ปรับประมาณการ)	4,000-5,000 ล้านบาท		

ปริมาณการจำหน่ายน้ำมันยังคงสร้างสถิติใหม่อย่างต่อเนื่องเป็นไตรมาสที่สามติดต่อกัน จึงปรับเป้าอัตราการเติบโต ทั้งปีขึ้นเป็น 10-15% YoY

ในครึ่งปีแรกของปี 2566 บริษัทฯ ได้สร้างสถิติใหม่ในปริมาณการจำหน่ายน้ำมันในช่วงครึ่งปีแรกของปีเกิน สามพันล้านลิตร เติบโต 14.3% YoY นับเป็นสถิติครึ่งปีแรกที่สูงที่สุดเป็นประวัติการณ์ การเพิ่มขึ้นหลัก ๆ มาจากช่องทาง ค้าปลีกผ่านทางสถานีบริการที่จำนวน 2,905 ล้านลิตร เติบโต 15.7% YoY (คิดเป็นสัดส่วน 96.6%) ส่งผลให้บริษัทฯ มีส่วนแบ่งการตลาดเพิ่มขึ้นเป็น 19.4% เมื่อเทียบกับครึ่งปีแรกของปี 2565 ที่จำนวน 17.2% ซึ่งการเติบโตของปริมาณ การจำหน่ายน้ำมันดังกล่าว เป็นผลมาจากภาพรวมอุตสาหกรรมที่ฟื้นตัวสอดคล้องกับเศรษฐกิจในประเทศ โดยเฉพาะ ภาคการท่องเที่ยวที่เริ่มเปิดรับนักท่องเที่ยวต่างชาติอย่างเต็มรูปแบบตั้งแต่เดือนกรกฎาคม 2565 เป็นต้นมา และสาธารณรัฐประชาชนจีนได้มีการสิ้นสุดมาตรการ Zero COVID-19 ตั้งแต่ต้นปีที่ผ่านมา อีกทั้งบริษัทฯ ได้มีการขยายจำนวนและปรับปรุง สถานีบริการเข้าในพื้นที่ที่มีศักยภาพ อีกทั้งมีการเข้าใช้บริการของกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตร PT Max Card และ PT Max Card Plus เพิ่มขึ้น

ทางบริษัทฯ จึงปรับเป้าอัตราการเติบโตของปริมาณการจำหน่ายน้ำมันผ่านทุกช่องทางของทั้งปี 2566 ขึ้นเป็น 10-15% YoY เพื่อให้สอดคล้องกับการฟื้นตัวของเศรษฐกิจดังกล่าว และแนวโน้มการขยายตัวอย่างต่อเนื่องของภาคการ ท่องเที่ยว ประกอบกับการเปิดตัวของธุรกิจใหม่ที่พึ่งพาการขนส่งและการใช้พลังงานปริมาณมาก และการเข้ามาใช้บริการซ้ำ ของกลุ่มลูกค้าผู้ถือบัตร PT Max Card และ PT Max Card Plus อย่างเป็นสาระสำคัญ นอกจากนี้ ทางบริษัทฯ ยังคงวางเป้า การขยายสถานีบริการไว้เท่าเดิม เป็นจำนวน 2,206 สถานีบริการในปี 2566

ปรับประมาณการการขยายสาขาร้านกาแฟพันธุ์ไทย วางเป้ารายได้เติบโตของธุรกิจ Non-Oil 75-85% YoY

ณ สิ้นไตรมาส 2/2566 บริษัทฯ มีจำนวนสาขา Non-Oil ทั้งสิ้น 1,805 Touchpoints แบ่งเป็น 1) ร้านกาแฟพันธุ์ไทย 703 สาขา 2) สาขาธุรกิจ LPG 527 สาขา 3) ร้านสะดวกซื้อ Max Mart 325 สาขา 4) ร้านกาแฟคอฟฟี เวิล์ด 24 สาขา 5) ศูนย์บริการซ่อมบำรุงรถยนต์ Autobacs 53 สาขา 6) จุดพักรถ Max Camp 72 จุด 7) ศูนย์เปลี่ยนถ่ายน้ำมันเครื่อง Maxnitron 55 จุด และ 8) จุดชาร์จรถยนต์ไฟฟ้า Elex by EGAT Max จำนวน 46 จุดชาร์จ

ทั้งหมดโดยรวมยังคงเปิดเป็นไปตามเป้าหมาย อย่างไรก็ตามสำหรับร้านกาแฟพันธุ์ไทย เราปรับประมาณการลดลงจาก 1,500 สาขา เป็น 1,200 สาขา จากมาตรฐานที่เข้มงวดขึ้นในการคัดเลือกสถานที่ โดยเรายังคงมุ่งมั่นขยายร้านกาแฟพันธุ์ไทย อย่างเป็นสาระสำคัญ เพิ่มขึ้นกว่าเท่าตัว หรือเพิ่มขึ้น 135% จากสิ้นปีที่แล้ว

ดังนั้นในภาพรวมจึงมีการปรับประมาณการลงจากเดิมที่ 2,748 สาขา เป็น 2,448 สาขา ส่งผลต่อ CAPEX ของบริษัทฯ ปรับลดลงจาก 5,000-6,000 ล้านบาท เป็น 4,000-5,000 ล้านบาท อย่างไรก็ดี ในการปรับประมาณการดังกล่าว ทำให้ คาดการณ์ภาพรวมการขยายสาขา Non-Oil ของบริษัทฯ เพิ่มขึ้น 922 Touchpoints หรือคิดเป็นการเพิ่มขึ้น 60.4% จากสิ้นปี 2565 นอกจากนี้ แม้ว่าประมาณการจำนวนสาขากาแฟพันธุ์ไทยจะลดลง 300 สาขา เรายังมองการเติบโตของรายได้ในธุรกิจ Non-Oil ภาพรวมอยู่ในระดับสูงที่ 75-85% YoY ลดลงเพียงเล็กน้อยจากเป้าเดิมที่ 80-90% YoY และยังคงวางเป้าสัดส่วน กำไรขั้นต้นของธุรกิจ Non-Oil ไว้คงเดิมที่ระดับ 20-30%

การบริหารจัดการเพื่อความยั่งยืน

บริษัทฯ ตระหนักถึงการดำเนินธุรกิจอย่างมีความรับผิดชอบและคำนึงถึงผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม จึงผนวกความมุ่งมั่น ในการพัฒนาธุรกิจสู่ความยั่งยืนเข้ากับกลยุทธ์การดำเนินงานของบริษัทฯ เพื่อหวังเชื่อมให้ทุกคนได้มีโอกาสเข้าถึงชีวิต ที่ "อยู่ดี มีสุข" ในทุกด้านของช่วงชีวิต

ด้วยจุดประสงค์ในการขับเคลื่อนองค์กรอย่างยั่งยืนในทุกมิติ เพื่อเน้นย้ำความพยายามในการรักษาสมดุลระหว่าง การดำเนินงานเพื่อพัฒนาเศรษฐกิจ สังคม และสิ่งแวดล้อม โดยในไตรมาส 2/2566 ที่ผ่านมา บริษัทฯ ได้ดำเนินโครงการต่าง ๆ ด้วยเจตนารมณ์ในการบริหารงานตามหลักธรรมาภิบาลที่ดี ให้การดูแลผู้มีส่วนได้เสียทุกกลุ่ม รวมถึงความรับผิดชอบต่อสังคมและ ชุมชน โดยมีรายละเอียดดังนี้

ความรับผิดชอบต่อสังคมและชุมชน

• การส่งเสริมวัตถุดิบท้องถิ่น

บริษัทฯ ร่วมกับกรมการค้าภายใน กระทรวงพาณิชย์ ได้รับซื้อมะม่วงคละ 5 สายพันธุ์ ได้แก่ มะม่วงงาช้างแดง แดง จักรพรรดิ์ จินหงส์ อาร์ทูอีทู (R2E2) และมหาชนก จำนวนรวม 400 ตัน ช่วยเหลือเกษตรกรจากภาคเหนือ และ นำมาจัดสมนาคุณลูกค้า PT Max Card เมื่อเติมน้ำมัน-LPG ครบ 300 บาทขึ้นไป/ใบเสร็จ ณ สถานีบริการน้ำมัน PT ที่ร่วมรายการทั้งสิ้น 472 สาขา ใน 11 จังหวัด ประกอบด้วย กรุงเทพมหานคร จังหวัดนนทบุรี ปทุมธานี สมุทรปราการ จันทบุรี ฉะเชิงเทรา ชลบุรี ตราด ปราจีนบุรี ระยอง และสระแก้ว ระหว่างวันที่ 2-4 มิถุนายน ที่ผ่านมา เพื่อส่งมอบ ความสุขและสุขภาพที่ดีแก่ลูกค้าสมาชิก PT Max Card ที่มาใช้บริการและร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการช่วยเหลือเกษตรกร ชาวสวนมะม่วง ซึ่งนับว่าเป็นการส่งมอบ "ความอยู่ดี มีสุข" ให้กับลูกค้าและเกษตรกรท้องถิ่นอีกด้วย



รางวัล

• ได้รับรางวัล "Best ESG Responsible Executive Team Thailand 2023" จาก CFI.co

บริษัทฯ ได้รับรางวัล Best ESG Responsible Executive Team Thailand 2023 ซึ่งเป็นการมอบรางวัลให้กับทีม ผู้บริหารที่มีความรับผิดชอบต่อ ESG ได้อย่างดีเยี่ยมในประเทศไทย จากหน่วยงาน CFI.co โดยรางวัลดังกล่าวได้รับ การประเมินจากการบริหารจัดการด้านความยั่งยืนขององค์กร ตั้งแต่ระดับคณะกรรมการ คณะผู้บริหาร และ คณะทำงานด้านความยั่งยืน ที่ร่วมกันสร้างกลยุทธ์ด้านความยั่งยืน ได้แก่ การส่งมอบประสบการณ์ที่ดีและมีคุณค่า ตลอดห่วงโช่อุปทาน (Inspire& Enable) การขับเคลื่อนองค์กรสู่ความเป็นเลิศ (Transform) และการสร้างคุณค่า ร่วมกับสังคมและสิ่งแวดล้อม (Engage & Co-Create) ไปสู่การตั้งเป้าหมาย และการมุ่งเน้นการดำเนินธุรกิจ พลังงานหมุนเวียน (Renewable Energy) เพื่อลดการปล่อยก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ในอนาคต อาทิ การติดตั้งจุด ชาร์จยานยนต์ไฟฟ้า (EV) ที่ร่วมมือกับการไฟฟ้าฝ่ายผลิตแห่งประเทศไทย (EGAT) จำนวน 46 จุดชาร์จ ณ สิ้น ไตรมาส 2/2566 โครงการโรงไฟฟ้าขยะ ขนาด 4.5 เมกะวัตต์ ณ เทศบาลบ้านพรุ จังหวัดสงขลา ที่คาดว่าจะเริ่ม สามารถจ่ายไฟฟ้าเข้าระบบเชิงพาณิชย์ (COD) ได้ในปี 2568 หรือโครงการติดตั้งโชลาร์รูฟท์อปในพื้นที่สถานีบริการ PT ณ สิ้นไตรมาส 2/2566