**Método de venda da IKEA**

A diferença da IKEA está na forma em que eles pensam nos seus clientes, em como eles iram usar os móveis e também na sua montagem fácil e prática. Outro ponto positivo está em deixar os seus clientes se sentirem livres pelas lojas e não pressionados por alguém, eles não os deixam apenas livres pelas lojas e sim em um todo, como na montagem também.

Um dos problemas de empresas assim é para serviços, que serão diminuídos, pois a loja deixa praticamente tudo a cargo do cliente a não ser que ele tenha dúvidas e contate um dos poucos funcionários que estão na loja, mas para o dono de empresa é ótimo por cortar custos e poder focar o dinheiro em outras áreas da empresa, como uma área para crianças e etc.

No fim a IKEA está apenas pensando como será quase tudo futuramente, coisas simples que qualquer pessoa poderá fazer e lojas sem o auxílio de funcionários.