	CHECK LIST - GESTOR DE LOJA 3.0									
LOJA:_		GESTO:			SEMANA DE		_áMÊS/ANO		_/	
	TÓPICOS	SEG	TER	QUA	QUI	SEX	SÁB.	DOM.	TOTAL	
I N	Vendas do Dia Anterior (Meta da semanaK)									
	P.A. Meta da loja (Semana Anterior)									
D	Venda Média (Meta da loja:)									
C	Atendimento (Meta do mês:Semana:)									
A	Vendas 3.0 (Meta Loja: R\$)Venda Acum.:									
D	Venda de Bolsas (Meta da loja:)									
0	Cartão Fest Card (Meta do mês:Semana:)									
R	Participação Fest Card (Meta da loja:)									
E S	Seguro Tókio (Meta do mês:Semana:)									
	Odonto/Saúde (Meta do mês:Semana:)									
D	Plano C/Juros (Meta da Loja:%)									
l	Vai e Volta (Meta da loja:)									
Á R I	Há estoque negativo? Caso sim, quantos?									
	Realizado Postaagens no Instagram?									
0	Realizado Postagens no Status do Whatsapp da loja									
S	Realizado bate-papo com tripé da liderança?									
	TÓPICOS E DATA DAS VERIFICAÇÕES SEMANAIS:									
	Conferir Check List do Líder de Estoque.	Preenchido corretamento? SIM() NÃO() Data da verificação:/								
	Lipe - indicar data realizada (ten/inf/masc/fem).	Ten. (/)	Mas. (/)	Inf. (/)	Fem. (/)	
ı	Pasta de alterações diárias de preços	Teve erros de preços na semana? Sim() Não() Atualizada? S()N())N()	
N s	Houveram Incidência de GATOs na semama?	Vendedor: Multi F.:								
DE	Falou com o time sobre o CLUBE OSCAR?	Data:	<i></i>							
M	Conferir Check List da Líder de Caixa.	Preenchido corretamento? SIM() NÃO() Data da verificação:/								
C A	Eficiência de Caixa - Data Análise/	Eficiência:% Venda S/Cadastro:% Não possui e-mail:%								
DN	Organização Geral dos Caixa :/	Há produtos Sim()Não(), Gavetas Organizadas Sim()Não()								
O A	Conferência do Principal Bateu? Sim()Não()	Fundo dos caixas, bateram? Sim() Não() Data (/)								
R '	Conferir todas as Despesas Cadastradas no Mega	Preenchido corretamento? SIM() NÃO() Data da verificação:/								
E	Data Realização do F.O.P com vendedores	Data:/ Rever no Meio da da Quinzena os baixo desemp.								
S	Ultima limpeza dos Filtros do Ar Condicionado	Data://								
	Análise de despesas no D.R.E da loja no Portal	Despesas estão ok? Sim()Não(). Dúvidas? Quais?								
	Instagran da Loja, análise dia:/	Quantidade de Seguidores: Postagens Diárias: Sim ()Não()								
ANOTAÇÕES E ESTRATÉGIAS PARA A SEMANA VIGENTE (Tópicos que estão projetando abaixo da meta)										

SEMANA DE A / /

REUNIÃO DIÁRIA DE 10 MINUTOS

GRUPO OSCAI

	KLC	INIAO DIAI	MA DE 10 MIII	10103		OSCAR		
DATA	PERFORMANCE POR DEPARTAMENTOS EM % (PERCENTUAL).							
DATA	FEMININO	TÊNIS	MASCULINO	INFANTIL	ACESSÓRIOS	CHINELO		
SEGUNDA								
TERÇA								
QUARTA								
QUINTA								
SEXTA								
SÁBADO								
FOCO	DA SEMANA (ME	LHORAR VEND	DA DO DEPARTAMI	NTO QUE NECE	SSITE DE MAIOR A	TENÇÃO).		
SEGUNDA								
TERÇA								
QUARTA								
QUINTA								
SEXTA								
SÁBADO								
A.C	.B./C.V.B.A. DI	ÁRIO (ATRIBL	JTOS, CARACTER	ISTICAS E BENE	FÍCIOS DO PROI	DUTO).		
	-	PRODUTO	·	QUEM APRESENTOU?				
SEGUNDA				,				
TERÇA								
QUARTA								
QUINTA								
SEXTA								
SÁBADO								
	Т	EMAS ABORD	ADOS NA REUNI	ÃO DE 10 MIN	UTOS.			
SEGUNDA								
TERÇA								
QUARTA								
QUINTA								
SEXTA								
SÁBADO								
	MELHOR VEI	NDEDOR EM R	(dia anterior)	MELHOR VE	NDEDOR DE P.A. ((dia anterior)		
SEGUNDA			(and anticore)			,		
TERÇA								
QUARTA								
QUINTA								
SEXTA								
SÁBADO								
	PARTICIPAN	ITES DAS REU	INIÕES DIÁRIAS (CADA PARTICI	PANTE ASSINA).			
SEGUNDA								
TERÇA								
QUARTA								
QUINTA								
SEXTA								
SÁBADO								