

Lamine COULIBALY

Responsable Commercial Senior

Informations Personnelles

Adresse
7500 paris
Téléphone
+33 7 54 84 21 21
e-mail
coulibalycoulibalyamine557@gmail.com
LinkedIn
linkedin.com/in/charlessartrezety

Langues

Anglais.Blingue(c2)
Allemand.courant(c1)

Informatique

Microsoft CRM et salesforce
Base de données SQL

Certifications

03/2019
Certification **AKOR** en **performance Collective**
10/2014
Certification **AKOR** en **Relation Client exception**

Responsable commercial B2B avec 10 ans d’experience dans la gestion de compte clients et d’equipe commerciaux dans le domaine de la haute technologie (infrastructures réseau et aérienne de télécommunication). Apte à gérer de vaste equpe de commerciaux tout en appliquant mon savoir faire en stratégie de marché et d’acquisition.Je suis apte à aider Orange à développer sa clientele B2B en îles-de-France et dépassr ses objectifs.

Expériences professionnelle

01/2012-05/2020	Responsable commercial B2B Cellnex Telecom ,Paris <ul style="list-style-type: none">Développer le portefeuille commercial (B2B) et fidéliser la clientèle.Gérer les grands comptes essentiels.Superviser une équipe de 20 commerciaux sédentaires et nomades.Préparer et négocier les appels d’offres.
06/2009-12/2011	Résultats majeurs: <ul style="list-style-type: none">Augmentation du chiffre d’affaires annuel de 25% en moyenne sur les 5 dernières années.Creation d’une équipe internationale concentrée sur les marchés frontières. Commercial B2B Dell EMC France ,paris <ul style="list-style-type: none">Effectuer la prospection dans la France entière.Generer de nouveaux leads par démarchage.Convevoir et négocier les contracts.Poste obtenu suite à un stage de fin d’études. Résultats majeurs: <ul style="list-style-type: none">Acquisition et fidélisation du plus gros client du marché français.Plus faible taux de rabais accordés de l’équipe par contrat signé.

Formation

09/2008-16/2009	Licence professionnelle commerce Akor Alternance paris
09/2006-06/2008	BTS NRC (Négociation Relation Client) Akor Alternance paris

Compétences

Gestion d’équipe commerciale d’envergires
Stratégie commerciale et de marché
Négotiation et force de proposition
Grand sens du relationnel
Ouverture d’esprit
Passion pour les hautes technologies