Módulo de Facturación



Manual de Usuario:
Características del modulo

INTEGRADOR:

1. Haga clic en el modulo de FACTURACION



INGRESO AL SISTEMA:

1. Ingrese los datos del usuario, nombre de usuario y contraseña



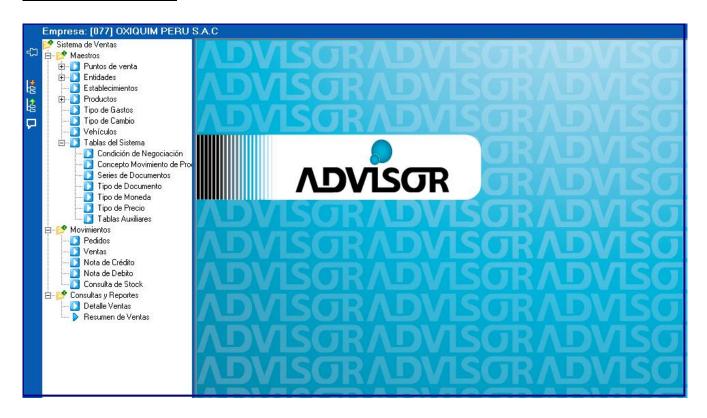
2. Seleccione la empresa, el año y el mes donde registrara los documentos





MANUAL DE REFERENCIA	Pág. 3
MODULO DE VENTAS	25/09/2023

MODULO DE FACTURACION:



MANTENIMIENTO DE ENTIDADES:

- 1. Ingresar al módulo de ventas
- 2. En la opción de "Maestros" ingresar en la sección "Entidades" y escoja la opción "Catalogo de Entidades"
- 3. En esta opción se pueden crear a los clientes nuevos.



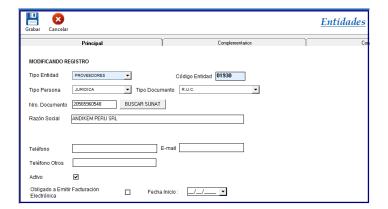
4. Cuando se visualice o modifique un auxiliar nuevo se mostrará la siguiente ventana, en caso de crear un auxiliar nuevo las casillas estarán en blanco esperando a que el usuario ingrese nueva información.



MODULO DE VENTAS

25/09/2023

Pág. 4



MANTENIMIENTO DE DIRECCIONES:

- 1. Ingresar al módulo de ventas
- 2. En la ventana del mantenimiento de entidades seleccione el cliente y luego haga clic en el botón de DIRECCIONES



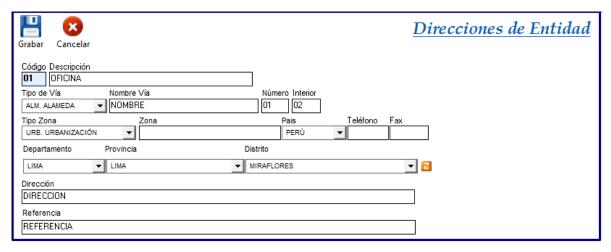
3. Luego aparecerá la siguiente ventana donde se podrán crear todas las direcciones asociadas al cliente



4. Para crear una nueva dirección se debe hacer clic en el botón nuevo. En la siguiente imagen se muestra la nueva ventana de ingreso de datos. Aquí se debe detallar la dirección del cliente. Solo en algunos casos el sistema se ha configurado para que se registre la dirección completa en el campo de REFERENCIA, esto se debe consultar al proveedor de sistema.



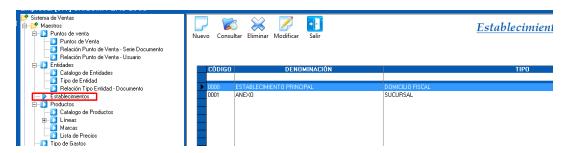
MANUAL DE REFERENCIAPág. 5MODULO DE VENTAS25/09/2023



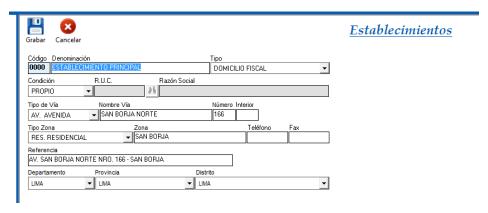
5. Una vez llenado los datos haga clic en el botón Grabar para finalizar el ingreso de direcciones

MANTENIMIENTO DE ESTABLECIMIENTO:

- 1) Ingresar en la opción de "Maestros" ingresar en la sección "Establecimientos".
- 2) En esta opción se pueden crear los establecimientos.



3) Cuando se visualice o modifique un establecimiento se mostrará la siguiente ventana, en caso de crear un nuevo las casillas estarán en blanco esperando a que el usuario ingrese nueva información.





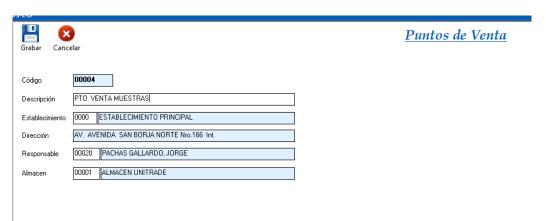
MANUAL DE REFERENCIA	Pág. 6		
MODULO DE VENTAS	25/09/2023		

MANTENIMIENTO DE PUNTOS DE VENTA:

- 1. Ingresar al módulo de ventas.
- 2. En la opción de "Maestros" ingresar en la sección "Puntos de Venta" y escoja la opción "Puntos de Venta"
- 3. En esta opción se pueden crear los Pto. de ventas.



4. Cuando se visualice o modifique un Pto. de Venta se mostrará la siguiente ventana, en caso de crear un nuevo las casillas estarán en blanco esperando a que el usuario ingrese nueva información.



ASIGNACION DE USUARIOS A UN PTO.VENTA

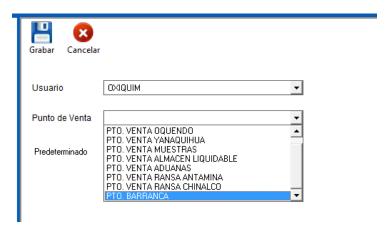
1) El siguiente paso es asociar los usuarios con el pto. venta creada. Haga clic en la opción del menú que muestra en la siguiente imagen.





MANUAL DE REFERENCIAPág. 7MODULO DE VENTAS25/09/2023

2) Haga clic en el botón nuevo y llene los datos de las casillas para asociar los usuarios con el pto. venta.

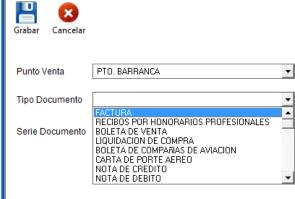


ASIGNACION DE PTO. VENTA A LOS TIPOS DE DOC.

1) El siguiente paso es asociar el tipo de documento con el pto.venta creado. Haga clic en la opción del menú que muestra en la siguiente imagen.



Les .





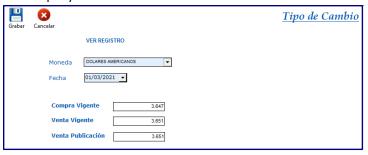
MANUAL DE REFERENCIA	Pág. 8
MODULO DE VENTAS	25/09/2023

TIPOS DE CAMBIO:

- 1) Ingresar al módulo de ventas
- 2) En la opción de "Configuración" ingresar en la sección "Tipos de Cambio"



3) Cuando se visualice o modifique un tipo de cambio se mostrara la siguiente ventana, aquí se deberá de ingresar los tipos de cambio de compra y de venta



4) En el tipo de cambio de venta publicación se deberá de ingresar el tipo de cambio de la SBS, en caso de no tener el tipo de cambio del día del registro se ingresará el tipo de cambio de VENTA VIGENTE.

CREACION DE SERIES DE DOCUMENTOS

1. El siguiente paso es crear las series que van a intervenir en el proceso de ingreso de documentos, como las series que van a utilizar las nuevas facturas, boletas, notas de crédito, guía de remisión, orden de compra, etc. Haga clic en la opción que muestra la siguiente imagen.



Consulta de Stock

🚺 Resumen de Ventas

Detalle Ventas

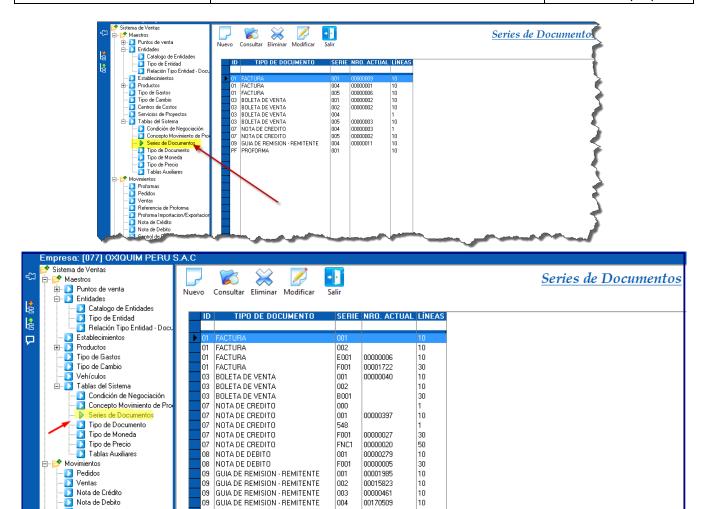
占 💅 Consultas y Reportes

MANUAL DE REFERENCIA

MODULO DE VENTAS

25/09/2023

Pág. 9



 Para crear una nueva serie de un documento haga clic en el botón nuevo y luego ingrese los datos de las nuevas series a ingresar en el sistema como se muestra a continuación.

31122019

00000001

00000045

00000002

00008529

00000026

10

10

10

10

10

005

T00

001

001

002

GUIA DE REMISION - REMITENTE

GUIA DE REMISION - REMITENTE

ORDEN DE COMPRA

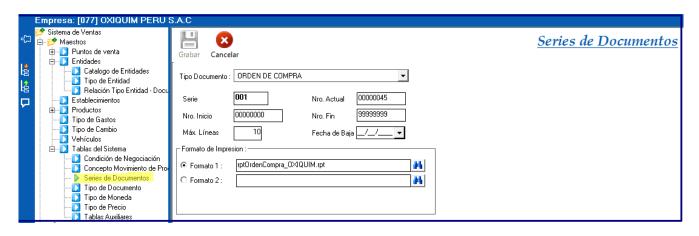
PEDIDO DEL CLIENTE

OS TORDEN DE SERVICIO.

PD | PEDIDO DEL CLIENTE

09

PD





MANUAL DE REFERENCIA	Pág. 10
MODULO DE VENTAS	25/09/2023

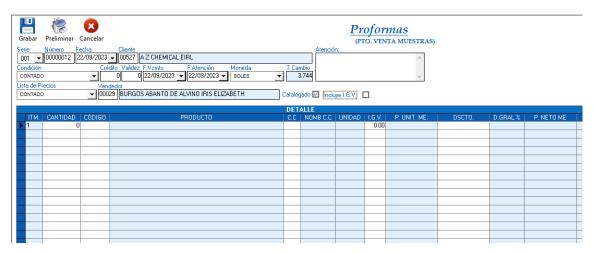
3. Por ultimo haga clic en guardar.

PROFORMA:

- 1. Ingresar al módulo de ventas
- 2. Dentro del grupo Movimientos escoja la opción PROFORMAS y aparecerá la siguiente ventana con el listado de las proformas registradas en el sistema.



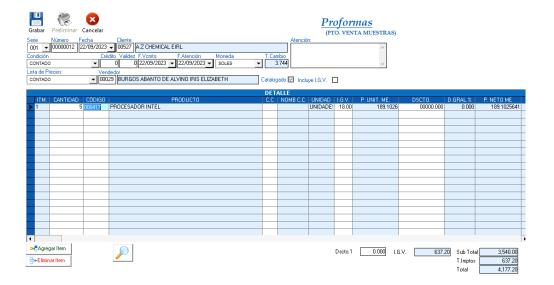
3. Para crear un nuevo pedido haga clic en el botón nuevo y aparecerá la siguiente ventana.



4. En la imagen se debe ingresarlos datos como el de serie, la fecha, el código del cliente, condición de venta, listado de precios si es que se configuro en el sistema.

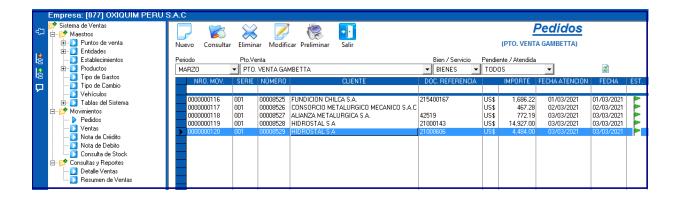


MANUAL DE REFERENCIAPág. 11MODULO DE VENTAS25/09/2023



PEDIDOS:

- 1. Ingresar al módulo de ventas
- **2.** Dentro del grupo Movimientos escoja la opción PEDIDOS y aparecerá la siguiente ventana con el listado de las proformas registradas en el sistema.



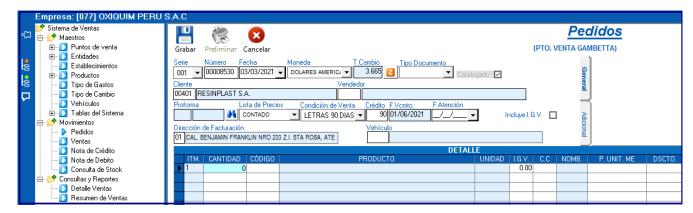
3. Para crear un nuevo pedido haga clic en el botón nuevo y aparecerá la siguiente ventana.



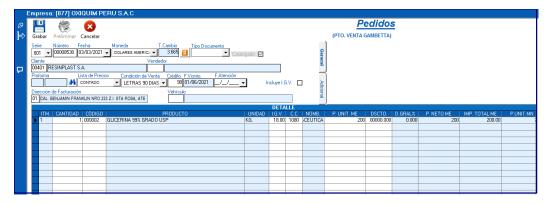
MODULO DE VENTAS

Pág. 12

25/09/2023



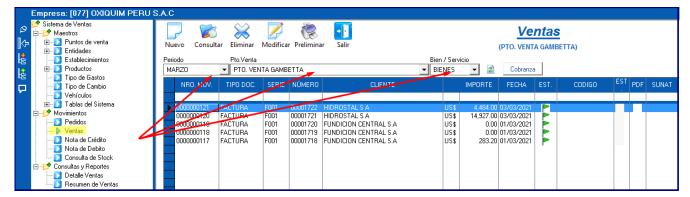
- 4. En la imagen se debe ingresarlos datos como el de serie, la fecha, el código del cliente, condición de venta, listado de precios si es que se configuro en el sistema.
- **5.** Se debe tener en cuenta que el pedido COMPROMETE AL STOCK, es decir toma productos y los reserva para una futura venta.



6. Una vez creado el pedido se deberá de grabar para confirmar el documento.

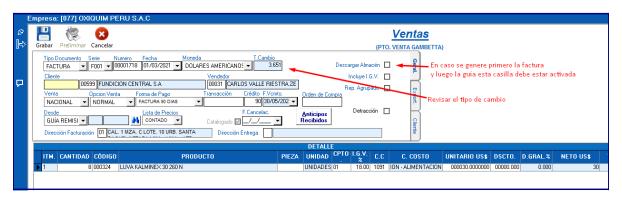
VENTAS (BOLETA / FACTURA):

- 1. Ingresar al módulo de ventas
- 2. En la opción "Movimiento" ingresar en la sección "Ventas"
 - a. Seleccione el mes, el punto de Venta
 - b. Seleccione el tipo Bienes o Servicio dependiendo de la venta a realizar

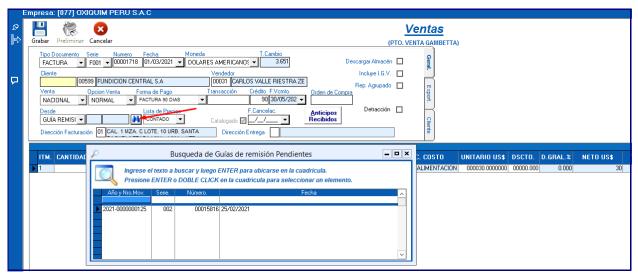


MANUAL DE REFERENCIA	Pág. 13
MODULO DE VENTAS	25/09/2023

- 3. Clic en NUEVO
- 4. Seleccione el tipo de documento (FACTURA, BOLETA), luego la serie del documento, el número del documento aparecerá automáticamente.



- Seleccione la MONEDA y verifique el tipo de cambio
- 2. Presione F1 para seleccionar el cliente y el vendedor si es necesario
- Seleccione el tipo de venta si es NACIONAL o EXTRANJERA (Facturas de exportación)
- 4. La opción de venta NORMAL
- 5. Seleccione la forma de pago e ingrese los días de crédito para el cálculo de la fecha de vencimiento
- 6. seleccione la lista de precios en caso el producto tenga un precio fijo configurado.



7. Se busca la Guía de Remisión asociada a la salida del almacén correspondiente hacer click

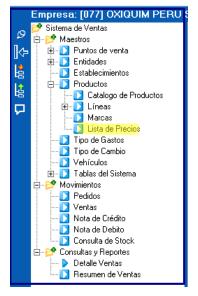


- 8. Ingrese los datos de Puerto de Embarque, Naviera, Puerto Destino, Peso Bruto, Peso Neto, etc. En caso sea una factura de exportación.
- 9. Ingrese el detalle de la factura:
 - a. Ingrese la cantidad



MANUAL DE REFERENCIA	Pág. 14
MODULO DE VENTAS	25/09/2023

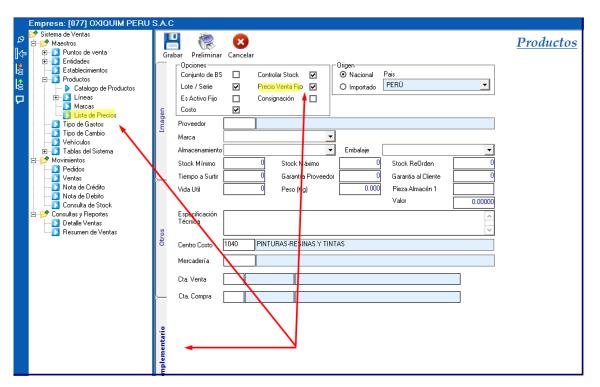
- Seleccione el producto (F1) aparecerá un mensaje donde indicara que EL PRODUCTO NO SE ENCUENTRA
 EN LA LISTA DE PRECIOS
- c. En este caso el producto deberá de ingresarse en la lista de precios, esta opción se encuentra en la siguiente opción: Maestros → Productos → Lista de Pecios



- d. En esta ventana seleccione el tipo de precio y haga clic en nuevo
- e. Presione F1 para seleccionar el producto e ingrese los datos del precio de lista del producto seleccionado.
- f. Grabe la lista de precios del producto.
- 10. Jale nuevamente el producto (Punto anterior) y ya no le debe salir el mensaje anterior
- 11. En caso de que el producto tenga un precio variable se debe cambiar esta opción en el "CATALOGO DE PRODUCTOS"
 - a. Vaya a catalogo de productos
 - b. Seleccione el producto y clic en modificar
 - c. Clic en la pestaña COMPLEMENTARIOS
 - d. Desactive el check PRECIO DE VENTA FIJO, con esto el producto tendrá un precio variable, con esto el sistema no exigirá que el producto este en una lista de precios.

MODULO DE VENTAS

25/09/2023



- 12. En caso necesite agregar más filas seleccione la fila y haga clic en AGREGAR FILAS o en caso de eliminarlas haga clic en ELIMINAR FILAS.
- 13. Grabe la factura.



- 14. Para la impresión de la Factura,
 - a. Coloque la hoja o formato de Factura en la impresora, verifique al ingresar el documento al formato, la impresora jale el documento y que el margen superior de la hoja este al nivel de la cinta de la impresora. En caso no jale el documento y la impresora haga un pitido presione el botón PAUSA hasta que se desactiven las luces AMARILLA y ROJA ubicadas encima del botón PAUSA.
 - b. Después de haber grabado el documento se selecciona el documento en la lista
 - c. Clic en consulta y luego en el botón preliminar



MODULO DE VENTAS

Pág. 16

25/09/2023



Condición de Pago

FACTURA 90 DIAS

Av. Nestor Cambeta N° 8651 - Callao - Prov. Const. del Callao -- Prov. Const. del Callao Telf. (51 -1) 225-1346, 226-8482 Web: www.oxiquim.cl E-mail: oxperu@oxiquim.cl

Nombre: FUNDICION CENTRAL S.A R.U.C: 20100063761

Dirección: CAL. 1 MZA. C LOTE. 10 URB. SANTA RAQUEL II ETAPA LIMA - LIMA - ATE

2100417

Orden/Compra

R.U.C.: 20501682552 FACTURA F001 - 00001718

Vendedor:

Fecha: 01/03/2021

Referencias

US\$

CODIGO		DESCRIPCION			CANT.	P. UNITARIO	IMPORTE
000324	LUVA KALMINEX 30 260 N				8.00	30.00	240.00
	LOTE: 09102019		CANT.	8.00			

Guia Remision

002 - 00015814

- d. Cuando sale el reporte en pantalla, aparecerán dos iconos de impresoras
 - Primero configure la hoja dando clic en el icono de la impresora de la derecha
 - Seleccione la impresora (por defecto debe ser la EPSON FX890) y el tipo de hoja "FACTURA"
- e. Luego clic en el icono de la izquierda para realizar la impresión, verifique que el nombre de impresora salga EPSON FX 890 de lo contrario cancele y vuelva a configurar la hoja (Punto anterior)
- f. En caso este correcta la impresora seleccionada acepte y aparecerá una ventana donde indica las hojas a imprimir, en caso sea una sola hora haga clic en ACEPTAR. Después de esto el sistema imprimirá la factura.



MANUAL DE REFERENCIA	Pág. 17
MODULO DE VENTAS	25/09/2023

NOTA DE CREDITO:

- 1. Ingresar al módulo de ventas
- 2. Dentro del grupo Movimientos escoja la opción NOTA DE CREDITO y aparecerá la siguiente ventana con el listado de las notas de crédito registradas en el sistema.



3. Para crear una nota de crédito haga clic en el botón nuevo y aparecerá la siguiente ventana.



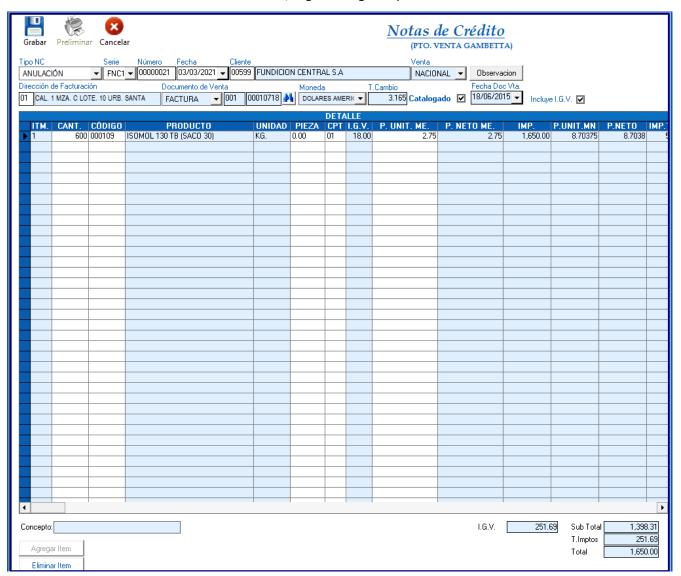
4. En la imagen anterior se debe seleccionar e ingresarlos datos como el tipo de nota de crédito, la serie, la fecha y el código del cliente. Luego se deberá de hacer clic en el siguiente botón para buscar la factura al cual se aplicará la nota de crédito.





MANUAL DE REFERENCIA	Pág. 18
MODULO DE VENTAS	25/09/2023

- 5. Una vez realizado el paso anterior aparecerá las facturas activas del cliente seleccionado. Haga doble clic en la factura a afectar y el detalle de la factura aparecerá en el detalle de la nota de crédito.
- 6. Una vez asociado la factura a la nota de crédito, haga clic en grabar para confirmar el documento.



CONSULTA DE STOCK:

1. Para revisar el stock del almacén en forma rápida debemos ingresar al grupo Movimientos en la opción consulta de stock.



MODULO DE VENTAS

Pág. 19

25/09/2023

reliminar	Salir Stock Mínimo Alerta Lister		Stock de Consulta por Familia	Prodi	<u>uctos</u>		Fecha 03/03/2021	Lista de ▼ CONTA	
Código	Descripción del Bien / Servicio	Stock	Unidad	Precio	Almacén	Código Propio	Prom. Cant. Ult. 03 Meses	Stock Minimo	Es
000331	C-50X50	39.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOCK
000380	CARBON DISULFIDE	1,000.00	KG.		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOCK
000374 (CATALISADOR CSC 190 CT	3,300.00	KG.		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOCK
000330 (CATALIZADOR H5 KT TB	200.00	UNIDADES		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOCK
000337 (CD-100X100	190.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOCK
000338 (CD-100X150	500.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOC
000342 (CD-50X250	14.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOC
000343 (CD-50X300	77.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOC
000346	CD-60X150	141.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOC
000344 (CD-60X50	10.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOC
000351 (CD-70×150	400.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOC
	CD-80×150	50.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00		STOC
000356 (CD-80X300	45.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOC
000357 (CFP-T-80(150X150X30)	139.00	PZS		ALMACEN UNITRA		1.00	0.00	STOC
000389 (COLA CORFIX ADT SC 1 KG	10.00	KG.		ALMACEN UNITRA		0.00	0.00	STOC
	DYCOTE 11	240.00	KG.		ALMACEN UNITRA		72.00		STOC
	F-100X340X340	20.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00		STOC
	F-50X125X150	10.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00		STOC
000359 F	F-70X210X230	49.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00		STOC
	F-90X230X290	64.00	PZS		ALMACEN UNITRA		0.00		STOC
	FEEDEX BF VS 159/10 ST 75	26.00	UNIDADES		ALMACEN UNITRA		0.00		STOC
	FEEDEX BF VS 16	1,294.00	UNIDADES		ALMACEN UNITRA		0.00		STOC
000243 F	FEEDEX BF VS 191	33.00	UNIDADES		ALMACEN UNITRA		0.00		STOC
	FEEDEX BF VS 339	112.00	UNIDADES		ALMACEN UNITRA		0.00		STOC
000224 F	FEEDEX BE VS 35	1 510 00	LINIDADES		ALMACEN LINITRA		0.00	0.00	STOC

2. En la imagen anterior se muestran todos los productos agrupados por familias pero si queremos el detalle de los productos podemos quitar el check "Consultar por Familia"



Si deseamos visualizar el reporte debemos hacer clic en el botón de Preliminar.



REPORTES – DETALLE DE VENTAS:

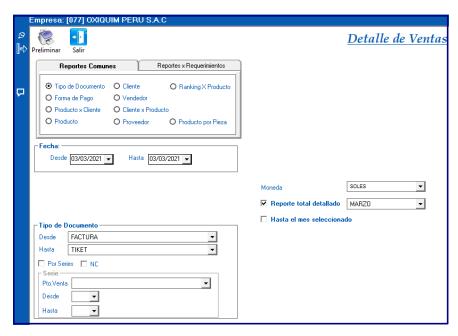
1. Si deseamos visualizar el reporte de las ventas en forma detallada es decir a nivel de documentos podemos ingresar a esta opción. Este formulario tiene distintas opciones de reporte. Esto ayudara al usuario a generar y visualizar el detalle de ventas según el criterio de búsqueda seleccionada.



MODULO DE VENTAS

Pág. 20

25/09/2023



2. Una vez que seleccionamos el criterio de búsqueda hacemos clic en el botón preliminar y se mostrara el siguiente reporte.

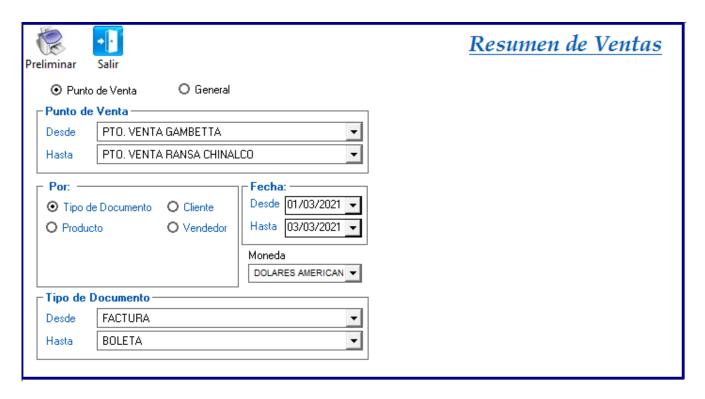




MANUAL DE REFERENCIA	Pág. 21
MODULO DE VENTAS	25/09/2023

REPORTES – RESUMEN DE VENTAS:

1. Si deseamos visualizar el reporte de las ventas en forma RESUMIDA es decir, un acumulado por meses de todo el año debemos ingresar a esta opción. Esto ayudara al usuario a generar y visualizar el resumen de ventas según el criterio de búsqueda seleccionada.



2. Una vez que seleccionamos el criterio de búsqueda hacemos clic en el botón preliminar y se mostrara el siguiente reporte.

