

#贵亲#

问题：买了一辆 40 多万的车，亲戚连续 3 周给我打电话借车，又不能直接拒绝，怎么办？

开价，两千一天——然后友好的提醒 ta，租车公司更便宜且方便。

认定亲友比商业化服务成本更低，是对亲友的一种欺凌——如果真的成本低，亲友为啥不做这个生意赚钱呢？

既然成本更高，为啥价格反倒会比市价便宜？

这都是不可能的事。

所谓帮忙，是指在不亏损的前提下肯为你经营这个额外业务，你照价支付，还要感谢我为你做了这件事。

站在你的立场上看，你的确是不如去采购市场服务。

编辑于 2023-09-18

<https://www.zhihu.com/answer/3216720282>

---

评论区：

Q: 需要你平时把说一不二的“铁公鸡”形象……哦不，是精明强干的形象先树立起来[思考]

---

Q: 定好协议，你敢签字，我就敢借。[doge]

Business is business, nothing personal.

示例：

<https://www.zhihu.com/answer/2925347451>

---

Q: 在答主重构的社交距离里，亲戚的定位是一般社会人。这与传统观念是不同的。

---

更新于 2024/5/1