

问题：请帮忙看下这根梁下的小钢筋可以切掉吗？

如果不喜欢房子现有的结构可以不买、不租，不要买了、租了回来再盘算自己改结构。

修改的成本远高于筛选选择的成本，这不仅仅是房子如此，交朋友，谈恋爱、找工作、招人、合伙……几乎一切有战略性的选择都是如此。

顺势而为的成本总是小于改天换地，你的能量和资源要多用在因势利导上，不要用在移星换斗上。要在“明智选择”阶段上投入足够的侦查、研究资源，这才是值得用好钢的“刀刃”。

如果需要改房梁，这房子就对你太勉强了。

对现状的改造，要重视借用免费的自然机制、尽量采用可逆的、非损伤性的、可以改进、移动和复用的方案，而尽量少采用伤筋动骨的、不可逆的、不能复用的方案。

发布于 2024-01-23

<https://www.zhihu.com/answer/3373525302>

---

评论区：

Q: 昨天的那篇回答其实也是这个道理。

如果是会造成内心极度不适，需要花费额外的时间和心力才能克服的问题，在关系确认前的考察期间就应该搞清楚，或者至少向对方提前表明自己的态度。

---

Q: #先上车再补票#

人容易应激于我有没有，

只要有，就填补了稀缺。

问题在于你为了填补稀缺而弄到的那个“有”，

通常都是个“无”。

为什么？因为稀缺性导致的恐惧，会令人失去基本的判断力，导致原理性的认知盲区，以及在该领域必然的浅薄阅历。

你匆匆忙忙地冲上了火车，结果发现去错了方向，

这种有，这种得到，这种证明，真的比没上车更好吗？

---

Q: 在现在以及未来数字技术的加持下，人认知的成本会成千上万倍的降低，认知的效能会成千上万倍的提升。

未来低端服务业会被人工智能取代，人能做的一切的服务本质都是知识服务，所以人的认知水平直接决定了ta提供的服务质量。

认知对人最大的影响就是做选择，所以以“认知”识人的人必定是通过你的选择来判断是不是“道相同可以为谋”。

有一种“经营比认知重要”的可能性，就是双方有物理意义上的不可躲避，且相处时间也很长，那就一定会谁最终被谁影响，行星之间的引力互相影响改变轨道的情况。

到最终还是认知高的人稳得住，这是不争的事实。

---

Q: 异曲同工的另一回答：治虫

<https://www.zhihu.com/answer/1864671805> (#治虫#)

---

Q: “这不仅仅是房子如此，交朋友，谈恋爱、找工作、招人、合伙……几乎一切有战略性的选择都是如此”但我觉得（尤其是恋爱中）强调筛选的重要性很容易让人产生『选择最重要，经营不那么重要』的错觉

B: 会选择的人，也不是会随便不经营的人。你说那种是，找一个离不开自己的，然后随意作践

---

Q: 一个重度拖延，出于低谷的人如何走出来？

首先，成为一个勤奋的人，收拾内务，学会整理，学习技能；直到和事物打交道习惯成自然，这是获得安全感的根基；然后是和人打交道，这同样也需要大量的练习。和物打交道，和人打交道，这两点练好了，就可以产生源源不断的动力，这也是勇气的来源

---

更新于 2024/3/8