

问题：多高的稳定年收入可以吸引你辞职去创业？

这句话你要记清楚，记清楚了你会少受很多折磨。

创业的合理契机，是有一件事，很多人需要它被完成，但是人们却要么看不见它的风险、要么吃不了完成它的苦、要么付不起完成它的代价，而你却出于某种机缘巧合的原因，能看见痛苦和代价所在，而又对这种苦不敏感（甚至有偏好），对这个代价承担起来很轻松（比如它需要高昂的代价组建和打磨团队，而你恰好已经有了）。

上面这段话里的要素，一个都不可以少。

一个都不少，而且你不是在基于炽烈的贪欲刺激出来的自欺欺人，是有客观测量数据可以做凭据的，你可以创业。

少了任何一条，都不要“创业”。

注意看这话的时态。

这段话的意思是这些条件在你盘算创业时需要已经都是既定事实，而不是“你还需要再努力几年使所有前提成为事实”。

换句话说，你想要创业，你要先无绝对特定目的的磨练自己的广谱耐受能力和构造自己的泛用核心资产，以及洞察“人们需要但却有特殊痛苦的事”的洞察力，并在这过程中耐心等待这样一件符合你的条件的事情出现。

你可以期待，但不要惦记这个两年后才陈述的机会。这意思是你可以把这个目标作为一个锻炼通用能力、通用耐受力、通用判断力的练习题——你总要有一个确切的上下文去进行这些自我锤炼，不能坐在图书馆里想象。

成为事业种子可以发芽的肥厚土壤，然后等待属于你的种子。

不要“计划创业”——那是找死。

编辑于 2021-09-20

<https://www.zhihu.com/answer/1910187165>

评论区：

Q: 其实呢，爱情（就是爱和情）又何尝不是这样，  
准备好自己，蓦然回首，ta 就在灯火阑珊处。  
追求真爱的人很可怕，看似讲了那么多事情，其实都在讲同一件事。

---

Q: 说啥创业，我就摆地摊摆得好，开了个门面，门面做得不错，多开了几个分号，最后十几二十年下来，开遍了全国，上市了而已。

我看了好几部企业家的传记，总结下来就是这样。

---

Q: 为什么要强调出于某种“机缘巧合”？

A: 因为那意味着不是别人只要想干就能干。

---

Q: 答主说的是创大业吧？如果是做一个小个体户呢？

A: 那不叫创业，注意控制成本。

---

Q: 那投资人可以只按着这个标准投钱么？还差什么呢[思考]

B: 机缘很重要。一个朋友，要创业，计划做好了，风投拉好了，团队搭好了，资源也都准备好了…一切都准备妥当了，准备过完年就开干，谁知道疫情来了，旅游业重创…这个业没起来就败了…

Q: ta 挺不走运的。不过如果 ta 仅仅是打算年后开干，那么应该投入还不是很大吧？怎么就说是败了呢？你觉得你的朋友真的满足答主所说的条件么？

B: 同样的事情，第二次再准备做，心境不一样了的。大部分人，已经没有勇气了。

A: ta 要感谢上帝饶了 ta 一命。

---

更新于 2023/12/3