

问题：如何消解向别人证明自己的执念？

“大凡先知，除了本地本家之外，没有不被人尊敬的。”

查一下这话哪里来的，你就不纠结了。

就是神都没法向老乡们证明自己，所以凡人就索性不要纠结了。

向自己从小熟识的人证明自己是一个非常困难的事，因为人类常有这个倾向。能看得见、摸得着、说得上话，而且说话和气、平易近人的，人们很自然的会下意识的认为和自己阶层类似、水平相当。

“只有遥不可及的，不可能接触的，有可能真在我之上，我能说上话的都跟我差不多。”

不管对不对，这样想是人之常情。是靠着这个认知，人们才维持着一个“强敌在远方”的安全感，和“远方有希望”的指望，从而维持住一个“我身边一切都还能对付”的安慰。

不要耻笑人，因为这件事人所难免。

距离即神坛。

你所谓的“证明自己”，所追求的“尊重”，其实是你所羡慕的他们专门授予“外人”和“远人”的特殊敬畏。殊不知，那在本质上是“外人”、“远人”们的专享福利。

那意味着离家工作、出国留学，在获取这些待遇方面的效能可能比“努力”和“成功”有效得多。

但这件事的微妙之处在于——若是要选择远离、距离更能获得尊敬，那么这份不再能见到听到的尊敬，又有何意义呢？

得到它最好的手段，却会使它失去意义。保住它的意义的手段，捅破天也不能得到它。每次当你看到这种 poetic irony，就知道这是谁的风格。

所以不必纠结这个了。对自己身边的人，爱比较重要。

“尊敬”什么的，视作不可追求之物，置之度外。这本来就是这个世界的设计，接受它就好了。

其实你会发现你接受了它，不再花巨大力气在这类“永动机理想”上，很多情况直接就改善了。

以前对方对你恶语相向，你要伤心、要委屈、要愤怒、要抗议、要斗争……一整套迷踪拳打下来汗透、泪透、尿透重衫。

现在对方对你恶语相向，你安慰两句安排晚饭。

最低成本的维持事务运转，省下精力去赢得客户和市场认可。客户和市场认可比较有意义，客户和市场认可你，家人“不认可”对你的影响就自然小了。你也自然有心情宽宏大量，一笑置之。

这样就会踏入正循环。

而客户和市场认可你到一定程度，家人自然而然要怀疑自己的不认可。

这并不需要你多财大气粗，挤进多少位财富榜。这其实只需要你手上有些真功夫、真本事能解决市场上某种普遍存在的需求——哪怕是很小的需求，可以乐观期望不饿死即可。

向正确的方向努力。



评论区：

Q: 耶稣说完了这些比喻，就离开那里，来到自己的家乡，在会堂里教训人，甚至他们都希奇，说：“这人从哪里有这等智慧和异能呢？这不是木匠的儿子吗？他母亲不是叫马利亚吗？他弟兄们不是叫雅各、约西（有古卷：约瑟）、西门、犹大吗？他妹妹们不是都在我们这里吗？这人从哪里有这一切的事呢？”他们就厌弃他（厌弃他：原文是因他跌倒）。耶稣对他们说：“大凡先知，除了本地本家之外，没有不被人尊敬的。”耶稣因为他们不信，就在那里不多行异能了。

(马太福音 13:53-58 和合本)

---

更新于 2024/3/9