#失能#

问题：网传南昌航空大学斥 1.4 亿为留学生修建新宿舍，事件具体情况如何？

拿这个信息做个分析示范，自己学习一下如何从新闻里榨取价值。

这是南昌航空大学的来华留学专业设置，自己先看一下。

专业介绍\_来华留学\_国际教育学院 - 南昌航空大学

<https://gjxy.nchu.edu.cn/lhlx/zyjs>

这很明显是准备面向一带一路国家培养跨国人才储备，准备服务于基于中国标准的机场建设、运营、机队维护的本地人才而做的大扩招。

说直白点，要参考蒙内铁路、雅万高铁、中老铁路的成功经验，要在向第三世界国家销售C919、C929之前先准备好能为客户配套的当地人服务班底。

先给你培养一堆本地的人才，一旦你买了我的飞机，我就顺理成章帮你营建机场，由你本国公民参与运营管理，由你本地的地勤来负责维护、由你们本国人提供机上服务甚至飞行服务。

这份基础学费我们帮你出了，人我在你飞机都还没买的时候就先给你培训好了——但你们要学汉语，要学汉语界面、汉语服务和机场调度。

买飞机、买高铁，送基础设施、开放市场、旅游消费和低端产业转移，这比卖军火不好些吗？

但那些都是后面的非合同内容，就合同本身而言，买我们的飞机，空乘、地勤、飞行员培训免费，而且立刻交付立刻就能上岗执勤，你买回去就能飞，不用再等几年培训期，你自己就能立刻做常规维护，不用怕我一分钟远程视频收你一千美元。

还觉得我们的919卖1.08亿美元一架太贵吗？要不要买个10架先试试？

|  |  |
| --- | --- |
|  |  |

还有人在煞有介事的算“300个留学生一人几平米”。

没想过人家是要扩招吗？我们对海外市场有充分信心，一架飞机卖1亿美元，培训基地才花2000万美元。

你问问波音的培训中心造价多少？培训多少学员？每名额投资多大？你猜猜是比南昌这个低还是高？

别的不谈，我们这学费一年不到3000美元。

那些冷嘲热讽的，与其在这假装同情南昌航空的国内学生，还不妨担心下我们对全球南方国家航空市场的野心。

我们是来全面竞争的，从机场到地勤到空乘到飞机，我们要全部拿走，你以为过家家呢？

一堆人看这个新闻只知道阴阳怪气“优待留学生”，你能看得出这些，你们一起去应聘，你们谁会上？

同样聊天，聊完了谁会得到一堆微信号码？

这都是真金白银的生存优势。

这是怎么从这新闻里榨出来的，自己总结一下。

同时要总结一下那些只能条件反射出“优待留学生”的人是怎么陷入这些条件反射的。

这是一种失能状态，不论当事人的个人困境和痛苦是什么，人不摆脱这样的状态，ta的困境和痛苦都恐怕很难减退。

编辑于 2024-04-13

<https://www.zhihu.com/answer/3462912103>

---

评论区:

A: 居然一群人在这狂欢什么“不敢打逆风局”。

那就来呗。

Q: 校领导在资源分配上如此直白,且没有特意花费一大笔额外成本对中国学生进行安抚，一群人发泄口嗨一下在所难免，毕竟鱼龙混杂、法不责众（通常如此 ）[doge] 消消气

A: 有什么需要安抚的？ 这里面谁是本校学生？

---

Q: 爱中国，首先要爱中国人。自己的学生住八人间空调都不装。江西的夏天什么概念？

中国人都不爱，整天下你那大棋有意义吗？

A: 第一，人家本校的回答了。

第二，没有这些海外客户，中国的学生哪有那么多管理岗、研发岗、运营岗可做？

这本来就不是一个矛盾的事。

跟客户争什么待遇？

B: 我是本校的。我们学校都是四人间，有空调。谣言现在都这么离谱的嘛[捂脸]

A: 摊手

Q: 你说的管理岗、研发岗、运营岗，归根到底靠国人以自尊、自信为前提去争取，而靠投降、讨好于外国人行不通

A: ……这跟自尊自信有啥关系？ 这只是销售优惠而已。

难道你对顾客做好服务也算“牺牲自尊”？

---

Q: 我很同意您的说法，但是我不是很明白为什么在标明英文授课的前提下这会导向需要留学生学汉语，融入汉语圈。

因为在我的认知里 我生活的城市和求学的城市中的来华留学生，如果是标明英语教学的，则（就我有限的接触来看）对汉语也许不会有太大的学习动力。

我身边去他国的留学生去东欧 东亚 东南亚等非英语国家但课上使用英语教学的（硕士阶段），一般对学习当地语言也没有太大兴趣，大部分停留在会一些基础词满足日常生活就行。

而从我个人来看，如果只使用英语可以生活教学的话，我大概也不会有额外多学一门语言的兴趣。基于以上几点，所以我对融入汉语圈这一点不是很理解，您能展开谈谈吗

A: 当然是因为将来雇佣这些人的会是中资海外机构。会汉语当然优先

---

Q: 黑已经抹了，对公信力的挑拨又搞了一次，你有道理，但是你只是输少了一点[捂脸]

A: 尽人事，安天命

---

更新于2024/4/30