

# Швед Олексій

✉ shved.oleksii01@gmail.com

☎ 063 409 20 70



## Коротка інформація

Працював в різних сферах з 15 років: організація свят, продаж послуг принту, ремонт електропоїздів, автобізнес (спочатку мийник автомобілів, потім продавець-консультант автомобілів, далі керівник відділу продажу).

## Професійні вміння

відмінні навички спілкування  
з людьми

вміння працювати в команді  
та темпі багатозадачності

відповідально ставлюся до  
реалізації своїх повноважень

організований в роботі з  
документами

орієнтуюсь в автомобільному  
ринку України

маю успішний досвід продажу  
автомобілів і аксесуарів

## Досвід роботи

### ДП "Фірма "Емералд Моторс"

Консультант з продажу  
автомобілів

11/2019 - 03/2020

- проведення презентації автомобілів BMW в салоні
- проведення тест-драйвів
- переговори з клієнтами
- надання всіх послуг автосалону (страхування, кредит, трейд-ін, додат. устаткування)
- робота з програмою 1С, CRM, Exel
- підготовка супутньої документації
- ведення клієнта на всіх етапах продажу
- робота зі складом авто

### ТОВ "ВіДі Гранд"

Керівник відділу продажу

11/2018 - 11/2019

- викуп і оплата автомобілів Suzuki
- робота в програмах 1С, CRM, Exel
- спілкування з імпортером
- участь у розробці та впровадженні рекламних кампаній
- робота зі складом авто
- замовлення автомобілів з виробництва
- встановлення цілей для колективу відділу продажу
- звітування перед керівництвом компанії про виконання планів
- створення позитивного настрою в колективі

---

## Досвід роботи

---

### ТОВ "ВіДі Гранд"

Продавець-консультант

08/2016 - 11/2018

- проведення презентації автомобілів Suzuki в салоні
- проведення тест-драйву
- переговори з клієнтами
- надання всіх послуг автосалону (страхування, кредит, трейд-ін, додат. устаткування)
- робота з програмою 1С, CRM, Excel
- підготовка супутньої документації
- ведення клієнта на всіх етапах продажу
- робота зі складом авто
- участь в тренінгах

### ТОВ "ВіДі Елегантс"

Продавець-консультант

02/2016 - 08/2016

- проведення презентації автомобілів Citroen в салоні
- проведення тест-драйву
- переговори з клієнтами
- надання всіх послуг автосалону (страхування, кредит, трейд-ін, додат. устаткування)
- робота з програмою 1С, CRM, Excel
- підготовка супутньої документації
- ведення клієнта на всіх етапах продажу
- робота зі складом авто
- участь в тренінгах

### ТОВ "ВіДі Автосіті"

Мийник-прибиральник

05/2012 - 02/2016

- підготовка автомобілів для клієнтів
- полірування
- хімчистка

### ПАТ "Київський електровагоноремонтний завод"

Мастер ОТК

10/2011 - 05/2012

- перевірка стану ремонту у вагонах електропоїздів
- документальне затвердження готовності та звітування перед керівництвом

---

## Освіта

---

### Університет "КРОК"

2010 - 2016

Фінанси та кредит (спеціаліст)

---

## Сертифікати

---

2019

Тренінги від імпортера Suzuki за розробкою компанії Staff capital: Продаж очима клієнта, Порівняння з конкурентами, Ефективна комунікація з клієнтами.

---

## Про себе

---

### Вподобання в роботі

Наполегливий, організований, швидко вчуся новому, прагну досягати цілей.