

D	1000	40	Fnsinc	
v	เวทก	an	+ncin <i>c</i>	١

Curso: Bacharel em Sistemas de Informação
Componente Curricular: EMPREENDEDORISMO

Período de Execução: 2019/2

Professor (es): CLÁUDIA GUIO BRAGATO

Período Letivo: 6º PERÍODO

Carga Horária: 60h Aulas Previstas: 72 aulas

OBJETIVOS

Geral:

Difundir o espírito empreendedor nos alunos.

Específicos:

Compreender os conceitos de empreendedorismo.

Compreender os mecanismos e procedimentos para criação e gestão de empresas.

Desenvolver um plano de negócio.

Elaborar planejamento estratégico e planejamento de negócios.

EMENTA

Conceito de empreendimento, empreendedorismo e intraempreendedorismo. Perfil do empreendedor. Geração de idéias. Busca de informações. Mecanismos e procedimentos para criação de empresas. Gerenciamento e negociação. Qualidade e competitividade. Marketing pessoal e empresarial. Gestão do empreendimento. Contextualização histórica do empreendedorismo. Definições de empreendedor. Paradigmas e modelos mentais relacionados ao empreendedorismo. Técnicas de avaliação e desenvolvimento do auto-conhecimento. Técnicas de desenvolvimento de criatividade, cooperação, competição e confiança. Técnicas de apresentação em público e relacionamento interpessoal. O plano de negócio simplificado. Pesquisa mercadológica. Noções de controle de custos. Estrutura de um plano de negócio. Tipos básicos de empresas. Modelos de negócios. Estruturação e organização de uma unidade de negócios. Alianças e parcerias. Áreas de marketing e propaganda (suas atribuições e características). Conceitos e princípios de planejamento financeiro. Políticas nacionais e setoriais. Planejamento estratégico e planejamento de negócios.

PRÉ-REQUISITOS E CO-REQUISITOS (SE HOUVER)

NÃO HÁ

10.10 10.1			
CONTEÚDOS PROGRAMÁTICOS	Nº DE AULAS		
Conceito de empreendimento, empreendedorismo e			
intraempreendedorismo.	2		
Perfil do empreendedor.	2		
Geração de idéias. Busca de informações.	2		
 Mecanismos e procedimentos para criação de empresas. 	2		
Gerenciamento e negociação.	2		
6. Qualidade e competitividade.	2		
7. Marketing pessoal e empresarial.	2		
8. Gestão do empreendimento.	2		
Contextualização histórica do empreendedorismo.	2		
10. Definições de empreendedor, suas características, habilidades,			
necessidades e valores.	4		
11. Paradigmas e modelos mentais relacionados ao	2		
empreendedorismo.			
12. Técnicas de avaliação e desenvolvimento do auto-	6		



conhecimento. Técnicas de desenvolvimento de criatividade,	
cooperação, competição e confiança. Técnicas de	
apresentação em público e relacionamento interpessoal.	4
 O plano de negócio simplificado. Pesquisa mercadológica. 	2
14. Noções de controle de custos.	2
15. Estrutura de um plano de negócio.	2
16. Tipos básicos de empresas.	4
17. Modelos de negócios.	2
18. Estruturação e organização de uma unidade de negócios.	4
19. Alianças e parcerias. Áreas de marketing e propaganda (suas	
atribuições e características).	2
20. Conceitos e princípios de planejamento financeiro.	2
21. Políticas nacionais e setoriais.	2
22. Planejamento estratégico e planejamento de negócios.	16
23. Execução de um Plano de Negócio.	
	72
TOTAL	

OBSERVAÇÃO:

A Educação das relações Étnico-Raciais, bem como o tratamento de questões temáticas que dizem respeito aos afrodescendentes e a integração da educação ambiental são desenvolvidos de modo transversal, contínuo e permanente no enfoque dos conteúdos, quando for possível.

SABADOS LETIVOS

(Conforme Orientação Normativa Nº 01/2011, de 24/01/2011, as atividades a serem desenvolvidas nos sábados letivos podem ser: aulas presenciais, seminários, palestras, avaliações, atividades de nivelamento e interdisciplinares e outras definidas pelo Colegiado do Curso).

(As atividades relativas aos sábados que forem antecipadas devem ser: atividades complementares que a turma irá desenvolver durante a semana fora do seu horário regular de aula; estudos dirigidos não presenciais, feiras e eventos similares, atividades utilizando as TICs e outras atividades definidas pelo Colegiado do Curso).

NÃO HAVERÁ NECESSIDADE DE SÁBADOS LETIVOS PARA ESTA DISCIPLINA.

ESTRATÉGIAS DE APRENDIZAGEM

- Aula expositiva e dialogada
- Pesquisa e estudos dirigidos
- Prática de laboratório
- Estudo em grupo com apoio de referências bibliográficas
- Aplicação de lista de exercícios
- Atendimento individualizado

RECURSOS METODOLÓGICOS

• Laboratório com microcomputadores com acesso à Internet, projetor multimídia, vídeos, quadro branco, livros, artigos e apostilas.

AVALIAÇÃO DA APRENDIZAGEM



Critérios

Observação do desempenho individual verificando se o aluno identificou, sugeriu e assimilou as atividades solicitadas de acordo com as técnicas de aprendizagem previstas.

Instrumentos

- Provas
- Trabalho de pesquisa com apresentação
- Trabalhos práticos, individuais e/ou em grupo
- Exercícios e estudos de caso em sala de aula

AÇÕES PEDAGÓGICAS ADEQUADAS ÀS NECESSIDADES ESPECÍFICAS

NÃO SE APLICA A ESTA TURMA.

BIBLIOGRAFIA BÁSICA (títulos; periódicos etc.)

CHIAVENATO, Idalberto. Empreendedorismo, dando asas ao espírito empreendedor. 2 ed. São Paulo: Saraiva, 2008.

DOLABELA, Fernando. A oficina do empreendedor. São Paulo: Cultura, 1999.

DORNELAS, José Carlos Assis. Empreendedorismo: transformando idéias em negócios. 2 ed. Rio de Janeiro: Elsevier, 2005.

BIBLIOGRAFIA COMPLEMENTAR (Título. Periódicos, etc.)

DORNELAS, José Carlos Assis. Empreendedorismo corporativo: como ser empreendedor, inovar e se diferenciar na sua empresa. Rio de Janeiro: Elsevier, 2003.

DRUCKER, Peter F. Inovação e espírito empreendedor. São Paulo: Cengage, 2008.

MAXIMIANO, Antonio Cesar Amaru. Administração para empreendedores. São Paulo: Pearson Prentice Hall, 2006.

OBS: Este plano de ensino deverá ser apresentado ao aluno no início do período letivo, conforme preceitua o art. 10 do Regulamento da Organização Didática dos Cursos de Graduação do Ifes nas modalidades presencial e a distância.

Colatina, 05 de agosto de 2019.

Cláudia Guio Bragato