# 财务报表分析 Financial Statement Analysis (handout3)

张昕

Email: xzhang@nsd.pku.edu.cn

## 行业环境分析

- 行业环境分析的目的在于分析行业的基本特征、发展阶段、盈利能力等方面,从而更加深刻地理解公司所处行业的现状与发展前景
- 行业环境分析是公司进行深入分析的一个 基本前提

## 行业特征分析

- 行业特征是指特定行业在某一时期的基本属性, 它综合反映该行业的基本状况和发展趋势
  - ◆市场化程度:政府是否对行业进行管制;定 价权是否由市场决定;国内油气、金融等
  - ◆竞争特征:竞争企业数量;资源的可得性; 潜在进入者;产品差异化程度
  - ◆需求特征:客户稳定性;产品与服务的"粘性";替代品可接受程度;需求弹性
  - ◆技术特征:行业生产特性;技术成熟程度与复杂性及可保护性;研发费用实际投入与使用情况;技术进步的影响

## 行业特征分析

- 信息来源
  - ◆统计局: www.stats.gov.cn
  - ◆商务部: www.mofcom.gov.cn
  - ◆发改委: www.ndrc.gov.cn
  - ◆能源局: www.nea.gov.cn
  - ◆民航局: www.caac.gov.cn
  - ◆汽车协会统计信息网: www.auto-stats.org.cn
  - ◆中国酒业协会: www.cada.cc
  - ◆中国啤酒网: www.chinaibeer.com

## 行业特征分析

- ■上下游行业之间的拉动关系
  - ◆基础设施建设:钢铁、水泥、工程机械
  - ◆房地产:钢铁、水泥、工程机械、化工、 玻璃、银行、家电、建材
  - ◆汽车:钢铁、有色、化工、橡胶

上游产业 (Upstream)

下游产业 (Downstream)

- ■生命周期指从行业出现到行业完全退出市 场所经历的时间,一般可以分为四个阶段
  - ◆投入期(introduction)
  - ◆成长期(growth)
  - ◆成熟期(maturity)
  - ◆衰退期 (decline)

- 行业生命周期分析——投入期
  - ◆通常只有为数不多的创业公司,投资较大,常常需要大量资金购买机器设备,采购原材料,支付员工工资,开展广告宣传,产品研发费、广告费支出较高,市场需求较小,企业面临较大的经营风险和财务风险

- 行业生命周期分析——投入期
  - ◆财务特征:营业收入较少,常常亏损经营; 经营活动产生的现金流量入不敷出;投资活动现金流出巨大;企业主要靠筹资活动取得的现金流量维持日常运转。初创企业实现盈利往往是投入阶段结束的重要标志

## 互联网行业

- 1969年12月,美国西南部四所大学(加利福尼亚大学洛杉矶分校、斯坦福大学、加利福尼亚大学圣塔芭芭拉分校和犹他州大学)的四台计算机开始联机,形成了世界上最早的计算机网络
- 1974年,TCP/IP数据传输协议的出现,让互联 网技术在七十年代、八十年代迅速发展
- 90年代初,商业行为在互联网上开始应用,但 很多互联网企业大量描述点击率和访问量等网 络评价指标,对公司的盈利状况却避而不谈



### 杨致远&大卫·费罗

#### Beginning from March 5, 1995

单位: 万美元

	1995	1996	1997	1998	1999
收入	136.3	1907.3	7045	2.45亿	5.92亿
净利润	- 63.4	- 428.5	-2552	-1267.4	4781.1
总资产	629.8	1.1亿	1.4亿	7.8亿	15.2亿
股东权益	545	1.0亿	1.2亿	<b>6.8</b> 1Z	13亿

Google2001年开始盈利; Sina与Sohu2003年开始盈利<sub>-10-</sub>

- 行业生命周期分析——成长期
  - ◆产品或服务经过广泛宣传逐渐被消费者所接受,市场需求开始上升。由于市场前景良好,行业内厂商大量增加,产品逐步从单一、低质向多样、优质方向发展,行业内出现了厂商和产品相互竞争的局面

- 行业生命周期分析——成长期
  - ◆财务特征:营业收入快速增长,利润大幅提升;经营活动产生的现金流量开始增长,但并不十分宽裕;投资活动产生的现金流出呈减缓趋势;对筹资活动产生的现金流量的依赖性大为降低。成长型企业一旦开始大规模分配股利,就意味着已经进入成熟阶段

- 行业生命周期分析——成熟期
  - ◆市场容量日趋饱和,行业增长速度开始下降,可能还会完全停止增长。通常在竞争中幸存下来的少数大厂商几乎垄断了整个市场,每个厂商都占有一定比例的市场份额

发达经济体的食品、饮料、服装、纺织行业基本属于成熟期行业

- 行业生命周期分析——成熟期
  - ◆财务特征:销售收入与经营利润保持稳定, 经营活动产生的现金流量充裕。资本性支出 迅速下降,企业利用剩余资金偿还银行借款, 加大股利派发力度,将剩余资金回馈给股东

微软公司2004年发布创纪录巨额股利发放(760亿美元):

- ▶ 2004年起,每股现金股利0.32美元,每年35亿美元,连续 发放4年,总计140亿美元
- ▶ 支付每股3美元的一次性特别股利,总计320亿美元
- ▶ 未来4年回购300亿美元股票

- 行业生命周期分析——衰退期
  - ◆由于大量新产品和替代品以及新型商业模式的 出现,原行业的市场需求开始逐渐减少,产品 和服务销售量开始下降,原行业出现利润下降、 厂商数目减少的萧条景象,企业经营风险和财 务风险快速增加

- 行业生命周期分析——衰退期
  - ◆财务特征:销售萎缩,出现亏损;经营活动产生的现金流量急剧下降,甚至出现负值; 企业有可能出售长期资产导致投资活动出现 净现金流入

# 美国传统报业的衰落

- 随着广告客户和读者转向网络,2007—2012年间纸质报纸的广告收入下滑了55%(数据来自美国报业协会)
  - ◆ 纽约时报公司



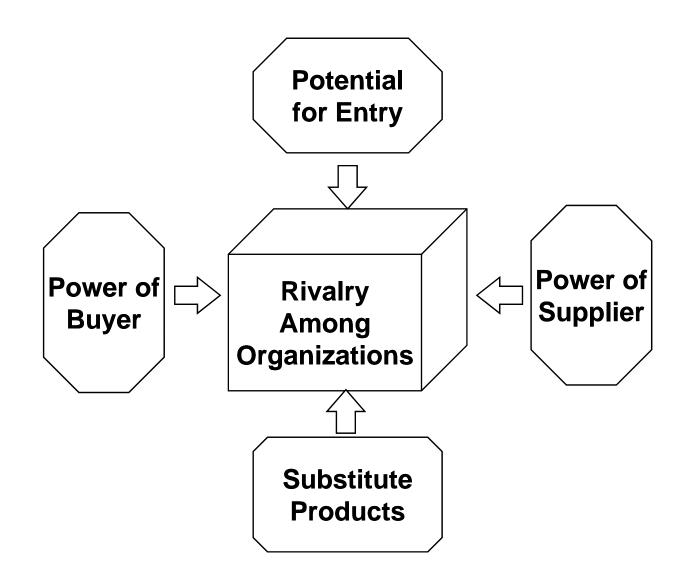
- ◆2013年以7000万美元的价格出售《波士顿环球报》和其他新英格兰媒体集团资产(1993年,购入价格11亿美元)
- ◆2009年,出售纽约时报大厦,并进行 "售后回租"(sale-leasebacks), 2019 年可以行使购回选择权

# 美国传统报业的衰落

- ◆曾经曝光美国水门事件的美国知名报纸《华盛顿邮报》2013年被亚马逊创始人贝索斯以 2.5亿美元的价格收购
- ◆拥有《洛杉矶时报》、《芝加哥论坛报》的 论坛报业集团2008年申请破产保护(2012年 结束破产保护状态)2013年将报纸业务分拆 为一家独立公司,公司专注于盈利性更高的 地方电视台业务

- 迈克尔·波特提出了"五力模型"(Five Forces Model)。一个行业的盈利能力由 五种力量决定
  - ◆现有企业间的竞争
  - ◆新进入企业的威胁
  - ◆替代产品的威胁
  - ◆客户的议价能力
  - ◆供应商的议价能力

#### The Five Forces Model



- 现有企业间竞争是企业所面临的最大压力。 下面因素会决定现有企业间的竞争程度
  - ◆行业增长情况
  - ◆竞争者集中度与竞争均衡状况
  - ◆产品或服务的独特性和转换成本
  - ◆规模经济效应与学习曲线
  - ◆剩余生产能力
  - ◆退出障碍
    - ◆固定资产变现价值低
    - ◆员工解聘成本高
    - ◆政府对企业裁员、关门的政治压力

# 学习曲线(Learning Curve)

- Cornell大学Wright博士在1936年根据飞机制造的实践提出了"学习曲线"理论
- 通过研究发现:随着飞机累计产量的增加,每架飞机的单位成本会有一定程度的下降; 员工通过不断学习改进,可以实现上述效果

#### 学习带来成本的降低, 学习曲线模型 其原因可以归结为以下 因素: ◆ 随着生产经验的丰富 提高了操作人员的操 单位平均成本 作速度 ▶ 降低废品率和报废率 ◆ 改进了操作程序 ▶ 生产工具设计的改进 累计产量

不同行业的"学习效应"不同,差别较大

- ■新进入企业威胁的影响因素
  - ◆是否存在行业进入管制
  - ◆规模经济效应——规模经济效应越强, 新进入企业的门槛越高
  - ◆资本需求量
  - ◆产品的差异化与品牌效应
  - ◆行业专业知识与技术的需求
  - ◆销售渠道的取得
  - ◆转换成本

除了上述进入壁垒因素之外,行业内现有竞争

者的反应也会对新进入者产生影响

- 替代品威胁: 指行业外产品或服务的替代 影响
  - ◆视频会议对商务旅行的替代
  - ◆高铁对航空运输服务的替代
- ■替代品威胁的影响因素
  - ◆替代品在价格、性能方面的吸引力
  - ◆购买者的转换成本

- 客户议价能力的影响因素
  - ◆客户购买产品或服务的数量与集中度
  - ◆客户在其行业中的地位与影响
  - ◆产品对客户业务的重要性
  - ◆客户购买的产品差异性或标准化程度
  - ◆客户的盈利状况

- 供应商的议价能力方面的影响因素
  - ◆供应商所属行业的竞争情况
  - ◆供应商产品差异化程度
  - ◆对供应商产品或服务需求的数量
  - ◆ 供应商提供的产品或服务是否是现有企业的主要投入要素
  - ◆供应商所属行业的进入壁垒
  - ◆转换成本

## 英国电信选择网络设备供应商的标准

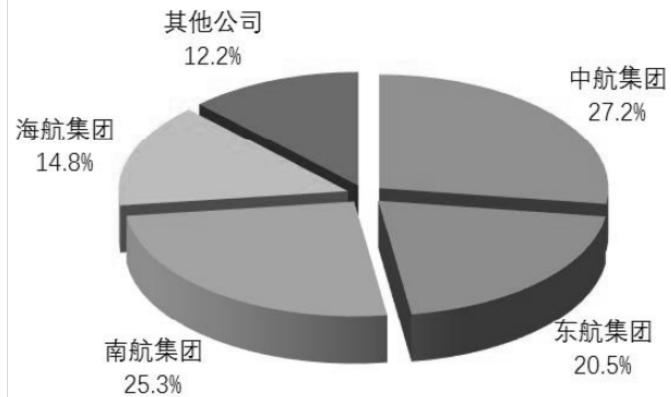
- 12个维度
  - ◆质量
  - ◆财务
  - ◆人力资源
  - ◆环境
  - ◆科学管理
  - **•••••**
  - **◆** <u>人权</u>
    - ◆生产线、员工宿舍、加班时间、待遇

- 国内航空运输业仍然处于成长期
  - ◆2016年运输总周转量963亿吨公里,比上年增长 13%
    - ◆旅客周转量8378亿人公里,增长15.0%
    - ◆货邮周转量222亿吨公里,增长6.9%
  - ◆国内、国际业务增幅均达到两位数
    - ◆国内运输总周转量622亿吨公里,增长11.2% (其中港澳台15亿吨公里,下降4.9%)
    - ◆国际运输总周转量341亿吨公里,增长16.4%

■ 截至2016年年底,我国共有航空运输公司59 家,国有控股公司44家,民营和民营控股公司15家

2016年各航空公司运输总周转量比重

中航集团、南航集团、东航集团以及海航集团在全部运动的运动。 海总周转量中所占比重将近90%,成为市场竞争的主要参与者



- ■市场结构:
  - ◆南航

	厦门	汕头	珠海	贵州	重庆	河南	四川
持股比例	55%	60%	60%	60%	60%	60%	39%

#### ◆中航

	深圳	澳门	大连	北京	昆明	内蒙	西藏	山东	国泰
持股比例	51%	67%	80%	51%	80%	80%	31%	49%	30%

#### ■ 市场结构:

#### ◆东航

	上航	中联航	东航江苏	东航武汉	东航香港	云南
持股比例	100%	100%	63%	60%	100%	90%

#### ◆海航

	新华	长安	山西	乌鲁木齐	祥鹏	福州
持股比例	51%	59%	51%	86%	<b>70%</b>	65%
	天津	香港	西部	扬子江	AZUL	
	40%	27%	35%	22%	27%	

- 国内市场: 各家公司运营服务差异不大, "价格战"竞争激烈
- ■海外市场:国内航空公司在<u>航线网络</u>、<u>服务质</u> <u>量、运营效率</u>等方面较国外同行存在一定差距 ,处于竞争劣势
- 替代威胁
  - ◆高速铁路,尤其是800公里之内的航线
  - ◆高速公路,私家车的增加以及节假日免路费

- ■从供应商的角度分析
  - ◆飞行器:全球大型民用飞机制造商只有波 音、空客两家公司寡头垄断
  - ◆航空燃油:燃油的采购价格通常由国际原油市场决定,航空公司通常只能被动接受
    - ,承担较大价格风险

- 航空运输企业存在两大风险
  - ◆航油价格风险

2014年各航空公司燃料成本 单位: 亿元

	南方航空	中国国航	东方航空	海南航空
燃料成本	377	345	302	109
营业成本	952	861	796	277
占比	40%	39%	38%	39%

#### 2015年各航空公司燃料成本 单位: 亿元

	南方航空	中国国航	东方航空	海南航空
燃料成本	263	240	203	75
营业成本	914	837	771	258
占比	29%	29%	26%	29%

- 航空运输企业存在两大风险
  - ◆航油价格风险

#### 2016年各航空公司燃料成本

单位: 亿元

	南方航空	中国国航	东方航空	海南航空
燃料成本	238	220	196	79
营业成本	964	872	826	314
占比	25%	25%	24%	25%

- 航空运输企业存在两大风险
  - ◆汇率波动风险

单位: 亿元

		南方航空	东方航空	中国国航	海南航空
	汇兑净收益	27.6	19.8	19.4	6.9
2013年	利润总额	33.5	22.2	45.8	26.7
	占比	82%	89%	42%	26%
2015年	汇兑净损失	57.0	49.9	51.7	18.7
2015+	利润总额	63.4	56.7	90.4	39.1
2016年	汇兑净损失	32.7	35.4	42.3	21.4
2010+	利润总额	76.5	65.1	102.2	40.6

- ■汇兑损益的形成原因
  - ◆以南方航空为例
    - ◆外币货币资金、应收账款、其他应收款分别 为7.75亿、4.05亿、12.88亿
    - ◆外币计价短期借款、应付融资租赁款、长期借款等债务分别为143.82亿、386.45亿、 424.36亿,其中美元负债将近924亿元人民币
    - ◆ 外币净债务大约为930亿元,其中美元净债务 906亿元
    - ◆2013年人民币兑美元升值3%

记账本位币

- 从客户角度分析
  - ◆ 航空运输产业与宏观经济联系紧密,受宏观经济 景气程度的影响较大
  - ◆各家公司服务"粘性"有限,非公务旅客对机票价格较为敏感(2014年,民航总局与发改委宣布取消实行政府指导价航线的机票价格下限45%)
  - ◆公务旅客本人对价格一般并不十分敏感,但如果 宏观经济走弱、公司预算紧张,很多公司就会大 规模削减差旅费,需求大幅下降

- ■其他影响因素
  - ◆一旦发生意外事故,赔偿金额巨大
  - ◆政府航空管制
  - ◆天气状况
  - ◆军事演习、阅兵、G20

国内航空运输行业的发展面临较多的约束与困扰,风险较大。长期来看,盈利前景具有较大不确定性