



ALEXANDRE LACOTE

ALTERNANCE DÉVELOPPEUR WEB

LANGUAGES DE PROGRAMMATION

HTML : ● ● ● ● ●

CSS : ● ● ● ● ●

JAVASCRIPT : ● ● ● ● ●

MES MAÎTRES MOTS

- Dynamique
- Sérieux
- Motivé
- Force de propositions
- Autonome

MES FORMATIONS

- 2022 : Alternance chez Openclassrooms en développement web
- 2017-2020 : Formations produits chez :
 - Guerlain, Armani, Lancôme,
 - Shiseido groupe : Dolce & Gabbana, Narciso, Rodriguez, Issey Miyake...
 - Hermès
 - Versace
 - LVMH : Kenzo, Givenchy
 - Bulgarie
- 2012 : Baccalauréat Professionnel Commerce, Lycée Santos-Dumont, Saint-Cloud
- 2011 : Brevet d'Etude Professionnel Commerce, Lycée Santos-Dumont, Saint-Cloud

QUI SUIS-JE ?

Après de multiples expériences dans le commerce, j'ai décidé de me réorienter vers le développement Web car ce domaine m'intéresse et me passionne particulièrement. Je recherche un contrat d'alternance d'une année afin de valider mon diplôme de développeur WEB.

Mon objectif : Faire rayonner l'entreprise et les individus qui la composent

Age : 28 ans

Permis : A et B

MES EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Responsable commercial digital - Regicom - 2022

- Prospection physique et téléphonique
- Gestion commercial jusqu'au closing
- Suivi de contrats
- Mise à jour et création de nouveaux clients via CRM

Coach formateur en démarchage à domicile - Adrhena - 2021

- Mise en œuvre de techniques de vente pour améliorer les performances des équipes
- Déterminer des plans d'action pour atteindre les objectifs
- Ordonner les plannings
- Former les anciens et nouveaux collaborateurs
- Proposer des axes d'évolutions et d'améliorations

Animateur référent LBL Communication - Aéroports de Paris - 2017 / 2020

- Accueillir et orienter clientèle internationale
- Mener une action commerciale et marketing
- Définir les typologies de clients et adapter sa stratégie de vente
- Réaliser des animations et événements
- Gérer les incidents et déterminer des mesures ou solutions correctives
- Récolter et analyser des données d'activités (flux, type de clientèle, relevé des incidents)
- Rédiger des rapports quantitatifs et qualitatifs

Vendeur Jeff de Bruges, Léonidas, Leader Price, Carterie cadeaux - Hauts de seine - 2013 / 2017

- Vérifier les livraisons et contrôler la conformité des produits
- Analyser les emplacements stratégiques d'une zone commerciale pour une marque
- Entretenir et gérer un espace de vente

LANGUES

Français

Anglais

Espagnol



9 rue Gounod
92210 SAINT-CLOUD



alexandrelacote@hotmail.fr



www.linkedin.com/in/alexandre-lacote-294865170



06 50 62 44 67