



99478 - Diogo Mendes Moreira

98729 - Paolla Felix Alves de Oliveira

99269 - Samara Cardoso Zaluski

552458 – Laís Mendes Santos

94446 - Matheus Paes Grando

Sumário

| | |
|---|-----------|
| Descrição do Negócio | 3 |
| Plano de Negócio | 5 |
| Considerações Financeiras | 7 |
| Acordo de Nível de Serviço (SLA) | 7 |
| Lista de Requisitos Funcionais | 9 |
| Caso de Uso..... | 11 |
| Diagrama de Sequência | 12 |
| Diagrama de Atividade | 15 |

Descrição do Negócio

Visão Geral:

O nosso projeto visa revolucionar a abordagem ao acompanhamento de pessoas portadoras de HIV/AIDS e aquelas em risco, independentemente de sua orientação sexual, por meio do desenvolvimento de um aplicativo inovador. Mais do que apenas uma ferramenta tecnológica, enxergamos a oportunidade de estabelecer uma abordagem proativa e colaborativa para promover a prevenção, o cuidado e o suporte abrangentes.

Principais Componentes

Inovação Tecnológica:

O coração do nosso projeto é um aplicativo pioneiro que não apenas fornece informações sobre a importância dos testes regulares de HIV/AIDS, mas também motiva ativamente os usuários a realizá-los periodicamente. Essa abordagem proativa é vital para a detecção precoce da infecção, permitindo um tratamento mais eficaz e uma melhoria significativa na qualidade de vida dos afetados.

Facilitação do Acesso a Medicamentos:

Além do acompanhamento médico, o aplicativo proporciona uma facilidade adicional ao permitir que a clínica emita receitas diretamente. Isso simplifica o acesso do usuário aos medicamentos necessários, contribuindo para uma gestão eficiente da saúde.

Colaboração com Instituições de Saúde:

O projeto vai além da esfera tecnológica ao estabelecer uma rede sólida de colaboração com instituições de saúde. Essa parceria

estratégica visa promover uma abordagem integrada, onde o aplicativo complementa os esforços das instituições para fornecer prevenção, cuidado e suporte abrangentes.

Benefícios para a Comunidade:

Prevenção Efetiva: O aplicativo atua como um agente proativo na promoção de testes regulares, contribuindo significativamente para a prevenção.

Tratamento Oportuno: A detecção precoce possibilitada pelo aplicativo permite um tratamento mais eficaz, melhorando a qualidade de vida dos afetados.

Facilidade de Acesso a Medicamentos: A emissão direta de receitas simplifica o processo de obtenção de medicamentos, garantindo uma gestão eficiente da saúde.

Propósito Além da Tecnologia:

Este projeto vai além da criação de uma ferramenta tecnológica inovadora; ele busca estabelecer uma rede de colaboração e apoio para comunidades impactadas pelo HIV/AIDS e aquelas em risco. Acreditamos que a sinergia entre tecnologia e cuidado humano é essencial para criar uma mudança significativa na abordagem a essas questões de saúde pública.

PLANO DE NEGÓCIO

Plano de Negócios - Startup "Mercury"

Sumário de Proposta de Negócio:

1. Nome da Empresa:

- Mercury

2. Nome do Projeto/Produto:

- Aplicativo Mercury

3. Objetivos do Projeto:

- Desenvolver um aplicativo abrangente para o acompanhamento de pessoas portadoras de HIV/AIDS e prevenção da transmissão.
- Incentivar testes regulares de HIV/AIDS e facilitar a localização de clínicas de saúde.
- Estabelecer uma plataforma de suporte inclusiva e confiável para comunidades em risco.

4. Estudos de Mercado:

- Realizamos uma análise detalhada do mercado de saúde digital, focando em aplicativos relacionados ao HIV/AIDS e educação sexual.
- Fontes: Relatórios de mercado, estudos acadêmicos e análises de concorrentes.

5. Soluções Avaliadas:

- Avaliamos aplicativos existentes de saúde sexual e acompanhamento de doenças crônicas.
- Examinamos plataformas de educação sexual online e iniciativas governamentais de prevenção do HIV/AIDS.
- Fontes: Entrevistas com usuários, revisão de aplicativos, feedback de profissionais de saúde.

6. Vantagens Competitivas:

- **Abordagem Holística:** O Aplicativo Mercury oferece um suporte abrangente, combinando acompanhamento médico.
- **Lembretes e Notificações:** Funcionalidades que incentivam a participação ativa dos usuários nos cuidados com a saúde.

7. Estratégia de Marketing:

- Campanhas online focadas em conscientização sobre a importância da prevenção do HIV/AIDS.
- Parcerias com instituições de saúde para promover o aplicativo como uma ferramenta confiável de suporte.
- Estratégias de mídia social para engajar comunidades em discussões sobre saúde sexual.

8. Modelo de Receitas:

- Parcerias com clínicas de saúde para referências podem gerar receitas adicionais.

9. Projeção Financeira Inicial:

- Investimento inicial para desenvolvimento e marketing.
- Previsão conservadora de adoção de usuários no primeiro ano.
- Escalonamento de receitas à medida que a base de usuários cresce.

10. Metas a Curto Prazo:

- Lançamento bem-sucedido do Aplicativo Mercury.
- Alcançar uma base de usuários inicial significativa.
- Estabelecer parcerias com organizações de saúde.

11. Metas a Longo Prazo:

- Expansão global do Aplicativo Mercury.
- Colaboração com órgãos de saúde pública.
- Continua inovação com base no feedback dos usuários e avanços na área de saúde.

Considerações Financeiras:

ROI

A startup prevê um retorno sobre investimento (ROI) de 120%, considerando um investimento de R\$ 100.000,00 e um ganho projetado de R\$ 220.000,00. Isso reflete a eficiência do investimento e sugere um potencial significativo de rentabilidade.

Ponto de Equilíbrio:

Considerando um gasto mensal de R\$ 10.000,00 e uma receita média de R\$ 5.000,00, o ponto de equilíbrio é atingido quando as receitas igualam os custos totais, ocorrendo após 3,5 vezes o valor médio de vendas.

Acordo de Nível de Serviço (SLA)

Objetivo do SLA:

Estabelecer padrões de desempenho para o Aplicativo Mercury, visando a promoção da saúde e bem-estar das comunidades afetadas pelo HIV/AIDS.

Principais Compromissos:

Tempo de Resposta e Atendimento: Responder a consultas em até 2 horas úteis durante a semana.

Atualizações e Manutenção: Fornece atualizações regulares e comunicar manutenções programadas.

Promoção da Realização de Testes: Incentivar ativamente os usuários a realizar testes regulares.

Emissão de Receitas e Acesso a Medicamentos: Permitir a emissão direta de receitas e facilitar o acesso a medicamentos.

Nível de Satisfação do Usuário: Manter uma taxa de satisfação superior a 90%.

Colaboração com Instituições de Saúde: Estabelecer e fortalecer colaborações para suporte abrangente.

Revisão Periódica: Revisar o SLA periodicamente para garantir relevância contínua.

Segurança de Dados: Tratar informações dos usuários com máxima confidencialidade e segurança.

Resolução de Problemas: Resolver problemas e falhas técnicas de forma prioritária.

Este plano de negócios serve como uma estratégia inicial para a Mercury, destacando a singularidade do Aplicativo Mercury no mercado de saúde digital e delineando um caminho para crescimento e impacto a longo prazo.

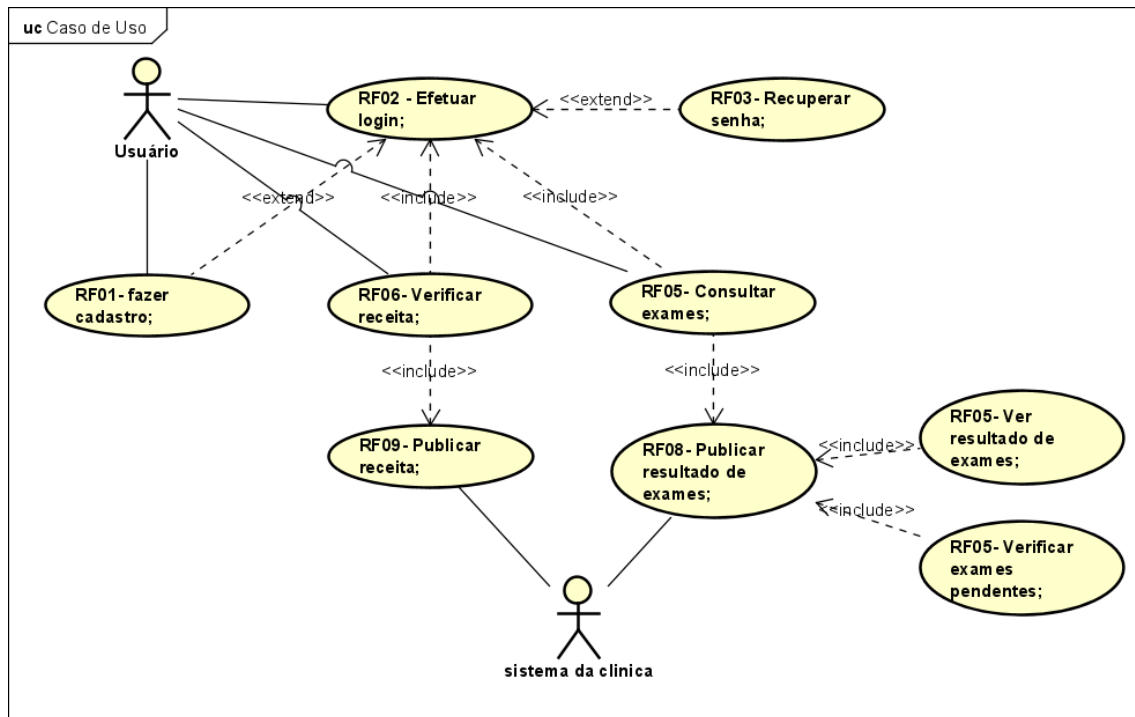
Lista de Requisitos Funcionais

1. **RF01 - Registro Seguro e Eficiente de Contas:**
 - Desenvolver a capacidade de criar contas de usuário de forma segura e eficiente, garantindo a proteção dos dados pessoais.
2. **RF02 - Sistema de Login Seguro:**
 - Implementar um sistema de login robusto que assegure o acesso seguro às funcionalidades do aplicativo, priorizando a proteção das informações dos usuários.
3. **RF03 - Recuperação de Senha:**
 - Permitir que os usuários recuperem suas senhas de acesso de maneira intuitiva e segura, promovendo uma experiência amigável e eficaz.
4. **RF04 - Coleta de Informações de Perfil:**
 - Capturar dados essenciais do perfil do usuário, como nome, data de nascimento, orientação sexual e histórico de testes, para personalizar e otimizar a experiência do usuário.
5. **RF05 - Visualização de Resultados de Exames:**
 - Habilitar os usuários a visualizarem de maneira clara e acessível os resultados de exames realizados, assim como exames pendentes, promovendo transparência e informação.
6. **RF06 - Acesso às Receitas:**
 - Permitir que os usuários acessem facilmente suas receitas, proporcionando uma gestão eficiente de suas prescrições médicas.
7. **RF07 - Controle de Acesso para Profissionais de Saúde:**
 - Garantir que apenas profissionais de saúde autorizados tenham acesso a informações confidenciais do usuário, fortalecendo a privacidade e a segurança.
8. **RF08 - Emissão Segura de Exames:**
 - Desenvolver um mecanismo que permita aos profissionais de saúde emitirem exames de maneira segura, garantindo a integridade e autenticidade dos documentos gerados.
9. **RF09 - Emissão Segura de Receitas:**
 - Implementar um processo seguro para que profissionais de saúde possam emitir receitas, promovendo a

confiabilidade e a conformidade com normas regulatórias.

10. **RF10 - Colaboração com Organizações de Saúde:**
- Capacitar o aplicativo para colaborar e integrar informações de maneira eficiente com organizações de saúde parceiras, fortalecendo a comunicação e o compartilhamento responsável de dados.

Caso de Uso



Sumário: Caso de Uso do Sistema da Mercury.

Ator Primário: Usuário.

Atores Secundários: Sistema da Clínica.

Precondições: Usuário ter acesso ao Sistema.

Fluxo Principal:

1. Usuário efetua o login;
2. Usuário tem acesso aos seus exames e/ou receitas pré fornecido pelo sistema da clínica;
3. Sistema da clínica tem acesso de administrador e publica receitas e/ou exames do usuário.

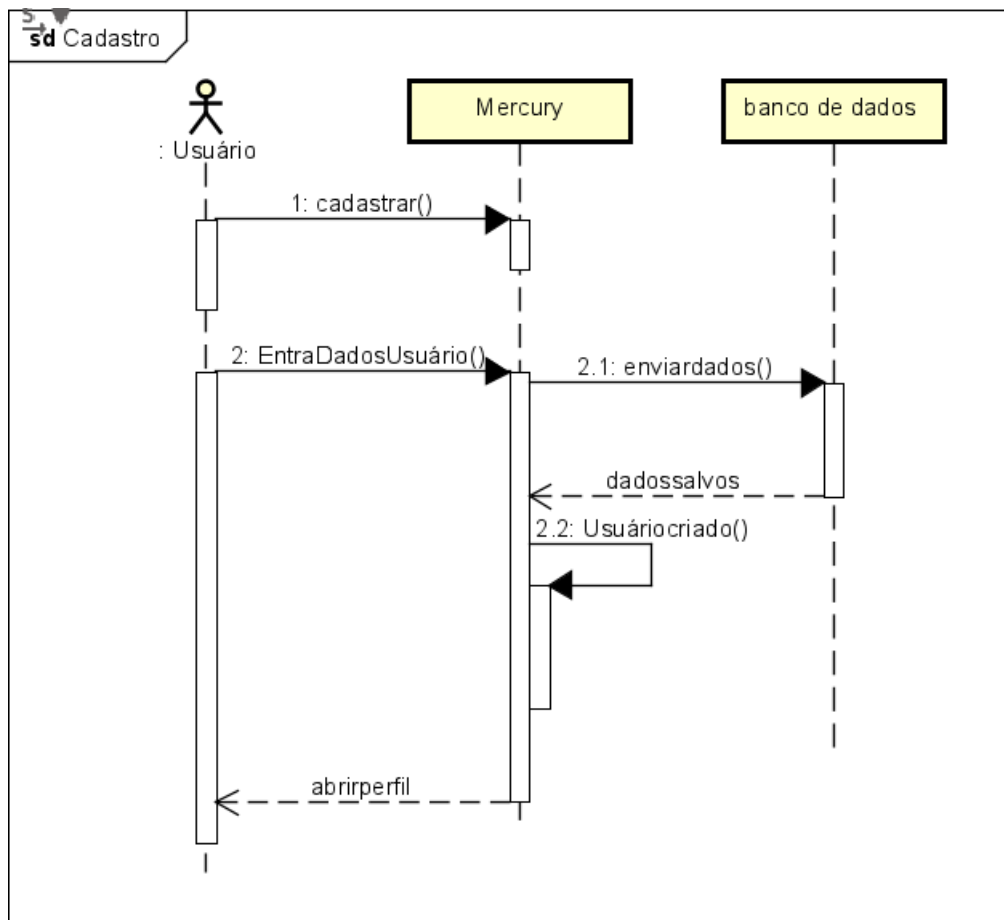
Fluxo Alternativo:

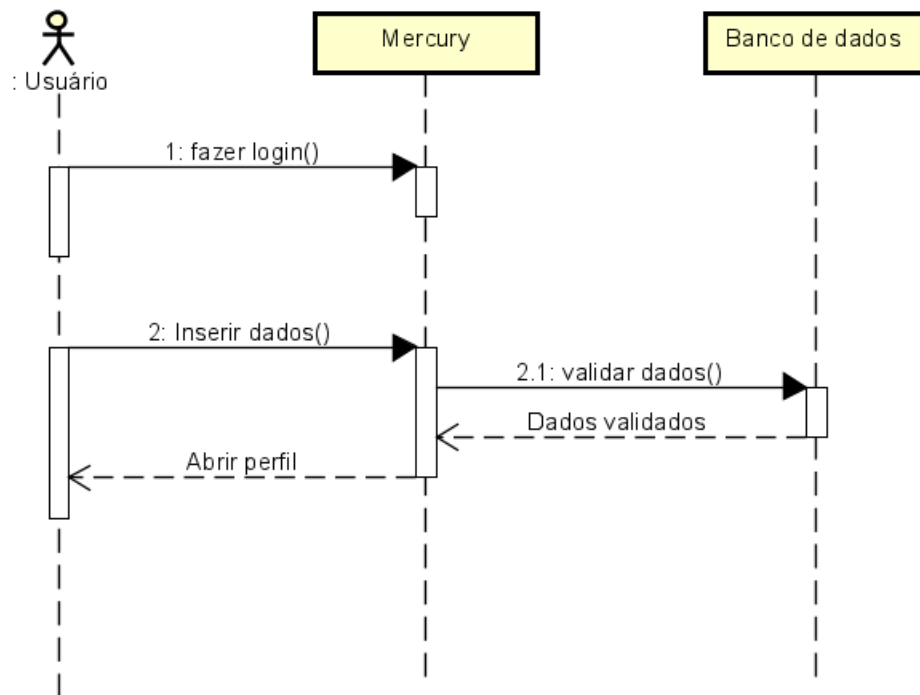
- a) O usuário não possui perfil e realiza o cadastro.
- b) O usuário precisa recuperar sua senha pelo sistema.
- c) O sistema da clínica não publica o exame ou/e a receita, não permitindo ao usuário acessar os mesmos.

Pós-condições: O usuário consegue acessar seus exames e/ou receitas com sucesso e segurança.

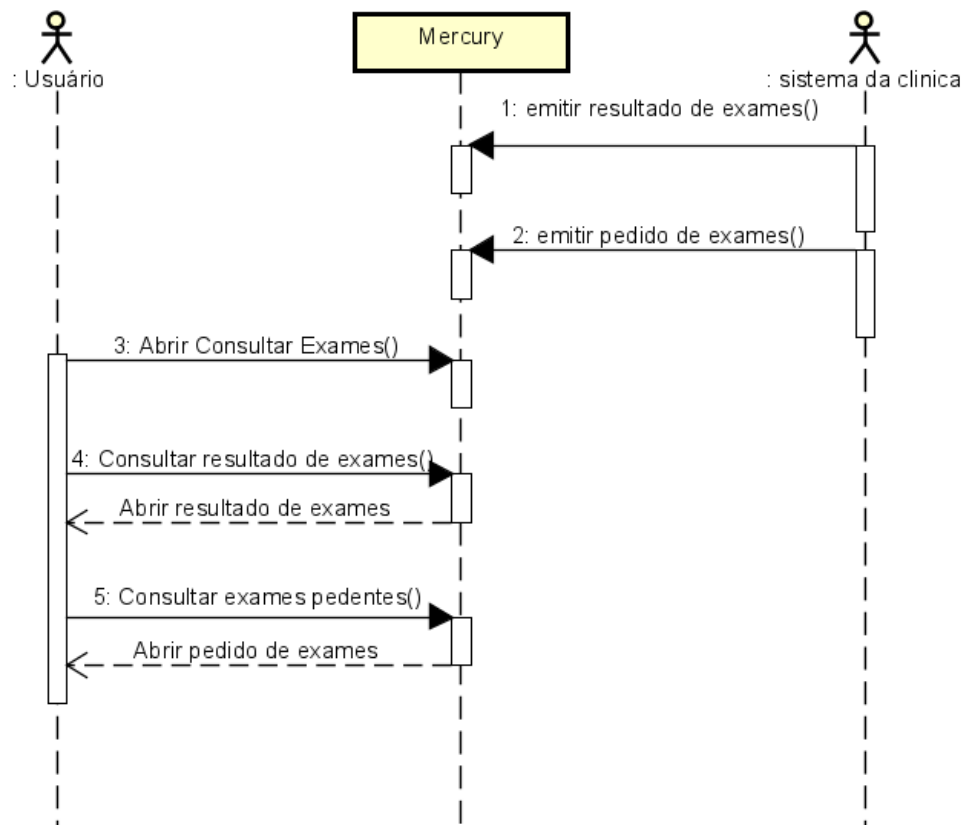
Requisitos Funcionais: RF01; RF02; RF03; RF05; RF06; RF08, RF09.

Diagramas de Sequência





sd Consultar Exames



sd Receita

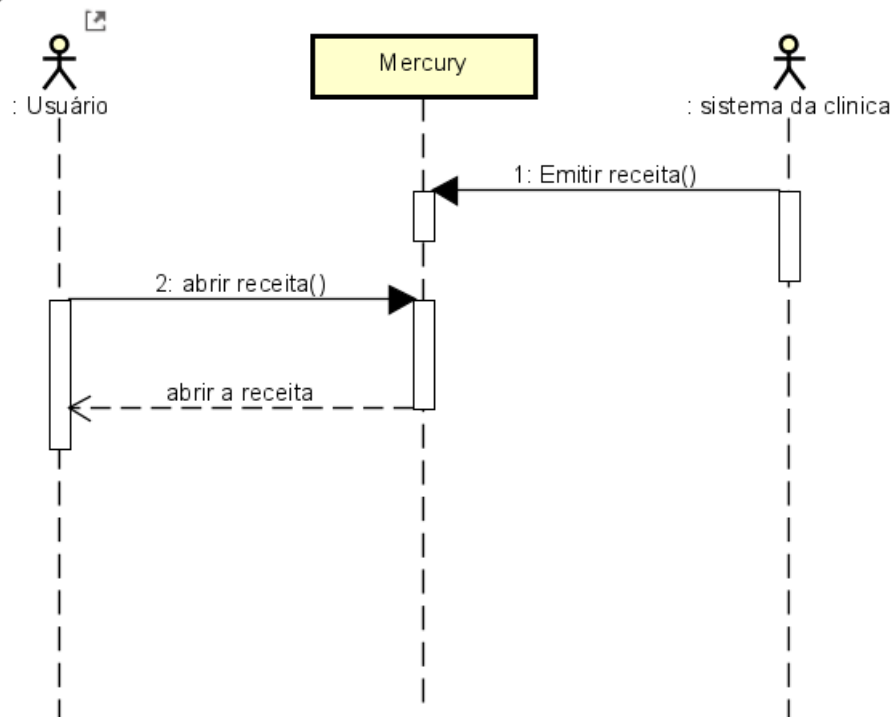
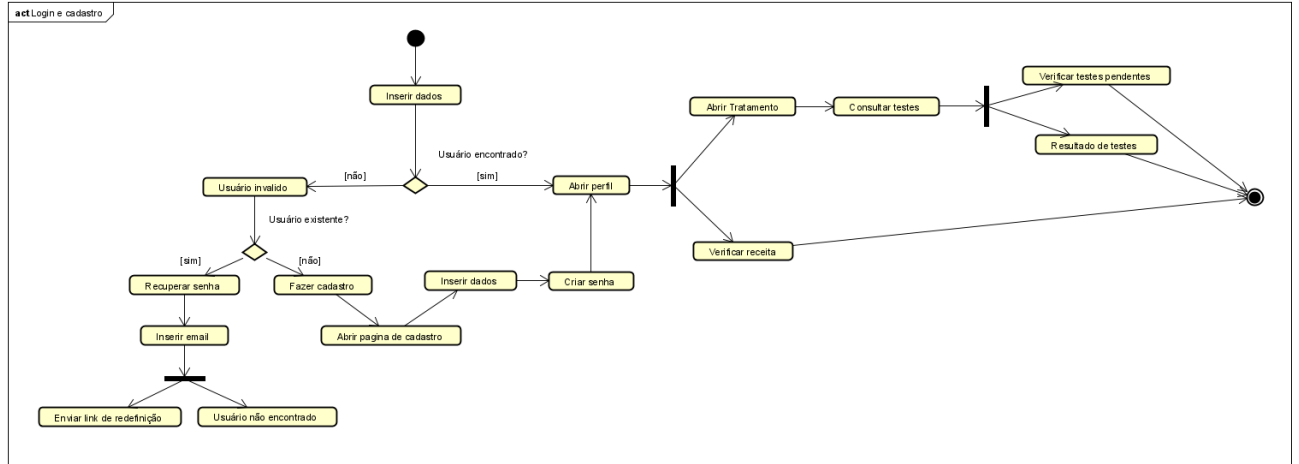


Diagrama de Atividade



*Arquivo dos diagramas anexados na entrega caso a necessidade de melhor visualização