

Diners necessaris per captar el 8% del nostre mercat potencial

DATA : MKT Cost / usuari --> 3,35 \$

	COSTOS PER PUBLICITAR LA APP
--	-------------------------------------

POBLACIÓ MATARÓ

Total habitants Mataró	126.127
De 15 a 64 anys	42.716 homes
De 15 a 64 anys	40.820 dones
Altres	42.591 altres
El nostre mercat	83.536

PREU NECESSARI PER CAPTAR 1 USUARI

Marketing Apps	3,35 <i>dolars</i>
1 dollar =	0,8 <i>euros</i>
	2,68 euros per usuari
8 % de nínxol del mercat	6682,88

RESULTAT

17910,1184 EUROS/USUARI

Exemple ingressos mensuals assumint que un 8% de la població susceptible a utilitzar la nostra APP, realment ho fa.

	PANTALONS	SABATES (NEW BALANCE)	
Preu adquisició de la botiga/unitat	2,10	25	
PVP (SENSE IVA)/unitat	4,73	79	
- Descompte MataróCamina -20%	3,79	63,2	
- Cost Servei MataróCamina -5%	3,60	59,25	
Benefici del comerç petit amb MC/unitat	1,50	34,25	
Benefici sense MC/unitat	2,63	54	
Benefici MC/unitat	0,19	3,95	2,07

El nostre mercat	83.536	persones
8 % de nínxol del mercat	6683	persones

1264,96	26397,38	13831,17
----------------	-----------------	-----------------

CONCLUSIONS : De les 126.127 persones que viuen a Mataró, 83.536 persones poden utilitzar probablement MataróCamina APP. Assumint que el 8% d'aquest nínxol de mercat seria potencialment susceptible a utilitzar la nostra APP i calculant els marges dels comerços locals amb els descomptes, podem afirmar que si tots els nostres usuaris compresin 1 producte a través de la nostra APP al mes, ingressariem un promitg de **13.831,17 euros mensuals**.