Información

☐ Requerimientos

Reconocimiento

☐ Informe de

Planificación

☐ Metodología de SI -Ciclo de vida

Comenzado el Thursday, 15 de July de 2021, 11:35

**Estado** Finalizado

Finalizado en Thursday, 15 de July de 2021, 12:03

**Tiempo** 28 minutos empleado

**Calificación** Sin calificar aún

Definir qué es un sistema de información. Dar un ejemplo de un sistema de información existente en un club (excepto cualquier tipo de inscripción), explicando claramente donde se visualizan cada uno de los elementos que utilizó en la definición anterior. Relacione este sistema con el concepto de homeostasis.

Un sistema de informacion es un conjunto de subsistemas que interactuan entre si para recolectar, procesar, almacenar y distribuir informacion para la toma de decisiones y control en una organizacion.

Santiago Boero

Navegación por el

Mostrar una página cada vez

cuestionario

Finalizar revisión

SI Sistema de compras

La organizacion "Club kickers" Posee un sistema de compras que se implementa cada vez que se solicita una reposicion de stock por parte del administrador de recursos por faltante de stock minimo

Recolection:

Para poder llevar a cabo la reposicion, El gerente de compras revisa que productos son los que se necesitan reponer en la plantilla de "stock faltantte". Una vez que se posee esta informacion, el gerente revisa en la documentacion almacenada, pedidos previos que se han realizado a distintos proveedores, para de esta forma poder evaluar distintas opciones de vendedores y tomar la mas optima. Debe haber una cantidad minima de 3 proveedores para elegir, los cuales se eligen en base a si el pedido fue completado correctamente, si posee a la venta la mayoria de los productos que se requieren reponer, costo/beneficio, entre otras.

En caso de que no se cuente con dicha cantidad, se le hace un encargo al administrador de compras de buscar mas proveedores en el area que cumplan con los requisitos ya mencionados.

Procesamiento y distribucion:

Una vez que se posee el minimo de 3 proveedores, el analista de compras debe evaluar y procesar cual es la mejor opcion para realizar el pedido. Esto lo hace colocandole un valor de 1 a 10 a cada una de las caracteristicas mencionadas, donde 10 es el valor mas satisfactorio, y sumando el total de los valores de cada proveedor, el proveedor con mayor puntaje es el proveedor que sera seleccionado. Cuando se toma esta decision, se realiza una factura por duplicado donde una se le envia al proveedor para confimar el pedido, y otra se encia al sector de recepcion, para que cuando lllegue el pedido se pueda corroborar que es el pedido solicitado.

Almacenamiento:

Una vez que llega el pedido y se corrobora que es el solicitado, el gerente del sector de recepcion firma la factura de pedido y se la envia al gerente de compras para que este la almacene en el archivo de pedidos realizados.

Comentario:

COMO EL SISTEMA DE INFORMACION, EN EL PROCESAMIENTO, ASIGNA UN VALOR SI NO SE RECOLECTO EL CRITERIO PARA ESO?

EL ALMACENAMIENTO EN EL SISTEMA DE INFORMACION ES ALMACENAR LA FACTURA?

CUAL ES LA DISTRIBUCION?????

Relacione este sistema con el concepto de homeostasis???

MAL

Pregunta **2** Responder V o F, justificando en cada caso Finalizado La principal diferencia que existe en un diagrama de caso de uso entre las relaciones de inclusión y extensión es que la relación Puntúa como

de extensión cuenta con una condición a ser evaluada, es decir no es obligatoria su ejecución.

Verdadero, Ya que una relacion include es una relacion entre casos de uso donde es obligatorio realizar el caso de uso, mientras que el extend tambien es una relacion entre casos de uso, pero donde el caso de uso no es obligatorio llevarlo a cabo

Pregunta 3 Finalizado Puntúa como 1,00

Marcar Marcar

pregunta

1,00

Marcar Marcar

pregunta

Responder V o F, justificando en cada caso

Los informes no técnicos requieren de una planificación, desarrollo y cierre.

Falso, los informes no tecnicos son informes del dia a dia donde se detalla Emisor, receptor, asunto, fecha, cuerpo del mensaje y firma

Pregunta 4 Finalizado Puntúa como 1,00

Marcar

pregunta

Responder V o F, justificando en cada caso Los sistemas de información tienen un ciclo de vida, cuando se vuelve entrópico y deja de ser útil se debe actualizar la

plataforma (lenguajes de programación, base de datos e interfaces) a otra más moderna

nuevo, ya que lo que puede estar fallando son los objetivos, lo que se esta implementando para solucioar el problema, u otros factores, no es una relacion unilateral con la plataforma en la cual se encuentre.

Falso, cuando un sistema de informacion se vuelve entropico es necesario replantear el sistema, o en su defecto, generar uno

Pregunta **5** Finalizado Puntúa como 1,00 Marcar Marcar

pregunta

Responder V o F, justificando en cada caso.

Si la cantidad de condiciones es elevada conviene usar tabla de decisión antes que árbol porque la ramificación de los nodos hace difícil la lectura del mismo.

Verdadero, Ya que en una tabla de decision lo unico que nos modifica el tener mas condiciones es que la tabla se haga mas extensa hacia derecha o en su defecto se puede hacer una tabla concatenada para que sea mas sencilla su comprension y mantenimiento a largo plazo, mientras que en un arbol de decision, mientras mas condiciones, mas ramificaciones se haran y el arbol se debe expandir desde arriba hacia abajo, volviendose engorroso a la busqueda

Correcta Puntúa 1,00 sobre 1,00 Marcar pregunta

Pregunta 6

El concepto que se usa para poder mostrar un sistema expresando solo sus entradas y salidas sin aclarar su funcionamiento se denomina

Seleccione una:

a. Jerarquía

b. Ninguna de las otras opciones 🗸 c. Jerarquía Sistémica

d. Retroalimentación

Respuesta correcta La respuesta correcta es: Ninguna de las otras opciones

Pregunta 7 Incorrecta Puntúa 0,00 sobre 1,00 Marcar pregunta

Seleccione una o más de una:

Algunos requerimientos no funcionales asociados a una aplicación de venta por internet pueden ser

a. El remito para la entrega debe generarse por duplicado b. Ninguna de las otras opciones

c. Los informes deben tener información sobre sucursal, vendedor, producto e importes totales 🗶

La respuesta correcta es: Ninguna de las otras opciones

d. El usuario debe estar autenticado para poder efectuar un pedido

Pregunta 8 Incorrecta

En las entrevistas de relevamiento según el nivel de detalle que se busque se debe elegir el tipo de pregunta

Puntúa 0,00 sobre 1,00 Marcar Marcar pregunta

a. Ninguna de las otras opciones

Seleccione una o más de una:

b. Si se buscan funciones a nivel de detalle, se deben usar preguntas abiertas.

c. Si se buscan tareas a nivel de detalle, se deben usar preguntas cerradas. 🗶 d. Si se buscan funciones a nivel de detalle, se deben usar preguntas cerradas. 🗶

Respuesta incorrecta. La respuesta correcta es: Si se buscan funciones a nivel de detalle, se deben usar preguntas abiertas.

Respuesta incorrecta.

Incorrecta Puntúa 0,00 sobre 1,00 Marcar Marcar pregunta

Pregunta **9** 

oportunidades de cada actividad se denomina Seleccione una o más de una:

En la planificación, la etapa de un proyecto en la cual se acota en el tiempo lo planeado y en la que se definen fechas y

a. Ninguna de las otras opciones 🗶 b. Planeamiento

c. Programación

d. Control

La respuesta correcta es: Programación

Respuesta incorrecta.

Finalizado Puntúa como 1,00 Marcar Marcar pregunta

■ 1erParcial\_Tabla\_Decisión

Pregunta 10

Responder V o F, justificando en cada caso. El estudio de factibilidad (operativa, técnica, económica) de la solución debe hacerse a la par del reconocimiento porque de

Ir a...

esa forma no se generan falsas expectativas en el cliente respecto de una solución que no es factible Falso, el estudio de factibilidad se realiza una vez que se concluyo con la etapa de diagnostico, ya que es necesario conocer

todos los requerimientos del usuario (obtenidos en la etapa de reconocimiento y relevamiento) y conocer toda la informacion

posible sobre el area problema, para poder establecer las causas que dan lugar al problema y asi plantear distintas alternativas de solucion, las cuales luego en la etapa del estudio de factibilidad se hara una ponderacion con esas alternativas, presentandole al cliente las distintas opciones para que este eliga la que mas le convenga segun sus criterios.

Finalizar revisión Devolución 1er Parcial ►

F D Y Q

**\$**