

## عقد اتفاق تسويق بالعمولة

انه في يوم ..... الموافق ..... \ ..... السنة

قد تم الاتفاق والتراضي فيما بين كل من :-

..... ويمثلها السيد \ ..... ١-

وال المقىم في ..... طرف أول ..... بصفته ..... ٢-

وال المقىم في ..... طرف ثان ..... ٣-

وقد اتفق الطرفان على الآتي:-

\ التمهيد

الطرف الأول شركة متخصصة في مجال التسويق الشبكي وب حاجة الى وكلاء ومندوبي تسويق في كافة تخصصاتها وكافة مجلات أنشطتها وذلك لتسهيل أعمال الشركة وتنفيذها حسب المؤهلات العلمية والخبرات العملية اللازمة لذلك وحيث ان الطرف الثاني توافر فيه تلك المؤهلات والخبرات المطلوبة لذلك تم الاتفاق معه بتوقيع عقد اتفاق تسويق بالعمولة وفق الشروط الآتية :-

البند الأول :-

١- التمهيد السابق يعتبر جزءا لا يتجزأ من العقد

٢- يقر الطرفان باكتمال الأهلية وسلامة الإرادة من العيوب والذى بموجبه يقران بصحبة توقيعهما على هذا العقد

٣- يلتزم كل طرف بما ورد في هذا العقد من بنود وشروط وأحكام بموجب نصوصه والعمل بموجبها والا تحمل المسؤلية القانونية وفق الأعراف التجارية المعمول بها في مثل هذه الحالات

٤- كل ما يرد نص في هذا العقد يخضع لlaw لائحة التنظيمية الداخلية ولائحة الجزاءات ونصوص قانون العمل ولائحة السياسات الإدارية للشركة والتي تم الاطلاع عليها قبل التوقيع على هذا العقد

٥- أن يعتبر هذا العقد هو الاتفاق النهائي بين الطرفين وتلغى أية اتفاقات شفهية أو كتابية سابقة على هذا العقد

البند الثاني ( مدة العقد )

يسرى هذا العقد لمدة ..... اعتبارا من تاريخ تحريره وتنتهي في .....  
ويجوز تجديدها لدة او مدد مماثلة باتفاق الطرفين.

### **البند الثالث :- ( العمولات )**

يعهد الطرف الأول ويلتزم بان يقوم بتسليم وأداء عمولات التسويق للطرف الثاني في الوقت المحدد وبالطريقة المحددة من قبل الشركة وذلك طبقاً للوائح الداخلية الخاصة بخطبة العمولات ويتم أيضاً الإفصاح عنها في التدريبات والاجتماعات التي تقوم بها الشركة عن طريق إدارة التدريب والإعداد لدى الشركة

### **البند الرابع :-**

١- يلتزم الطرف الأول بتدريب الطرف الثاني على طريقة التسويق على أعلى مستوى تدريب وذلك في حالة وجود رغبة من الطرف الثاني في ذلك ويشرف على التدريب إدارة التدريب بالشركة

٢- يلتزم الطرف الثاني في حالة ادخال شركاء جدد للشركة عن طريق مباشرة ان يقوم بإعطاء هؤلاء الشركاء الجدد كافة المعلومات اللازمة والتي تطلب منه في مجال التسويق بالشركة

### **البند الخامس :- ( طرق الحصول على المنتجات )**

١- الحصول على المنتجات يكون بإحدى الطريقتين الآتيتين :-

الأولى : - ان يقوم الطرف الثاني بالتعاقد على منتج من منتجات الشركة وبذلك يصبح من فريق تسويق الشركة وفي هذه الحالة يتهجد الطرف الأول بتوصيل المنتج الى الطرف الثاني في مدة لا تتجاوز ١٥ يوم من تاريخ التعاقد على المنتج وسداد ثمنه

الثانية : - ان يقوم الطرف الثاني بدفع مبلغ ..... كمقدم للمنتج ..... ويوضع هذا المبلغ في حساب الطرف الثاني لدى الشركة ويسدد باقي ثمن المنتج بإحدى طريقتين :-

الأولى : - عن طريق الخصم من عمولات التسويق المتفق عليها

الثانية : - طريق دفع باقي المبلغ نقداً

٢- لا تسترد المبالغ النقدية المدفوعة مقدماً من ثمن المنتج الا في صورة منتج من منتجات الشركة وذلك بعد دفع باقي ثمنه

٣- يضمن الطرف الأول المنتج الموجود لديه في حالة رفعه من صفحة العروض الخاصة بالشركة لمدة ثلاثة أشهر من وقت الرفع وإذا لم يحصل الطرف الثاني على المنتج قبل إزالته من صفحة العروض الخاصة بالشركة يكون من حقه اختيار أي منتج آخر من منتجات الشركة

٤- في حالة انقضاء مدة عام دون حصول الطرف الثاني على المنتج بأي طريقة من طرق الحصول عليه المتفق عليها يكون من حقه الحصول على ذات المنتج في حالة وجوده او الحصول على أي منتج اخر يكون موجود لدى الشركة بنظام التقسيط العادي ويكون المبلغ الذي قام بدفعه سلفاً مقدم تقسيط المنتج وذلك بعد اخذ كافة الضمانات الخاصة بالتقسيط وتحديد مدة وطريقة السداد

٥- يلتزم الطرف الأول بتوفير وتسليم المنتجات بالجودة والمواصفات المعتمدة من الجهات المختصة وكذلك على النحو المتفق عليه في التعاقد والموجودة في صفحة العروض الخاصة بالشركة

ويكون مسؤولاً عن العيوب والاضرار التي قد تحدث للمنتج دون سبب يرجع للطرف الثاني كما يلتزم بتبدل او اصلاح المنتجات التي تلفت او ثبتت عيوب بها في فترة الضمان المحددة او رد قيمة تلك المنتجات

#### البند السادس :- التزامات الطرف الثاني

١- يلتزم بعمل الدعاية الخاصة لمنتجات الشركة في جميع المعارض والأماكن التي يتم فيها عرض وتوزيع وبيع تلك المنتجات واستخدام العلامات التجارية

٢- يلتزم بالحصول على موافقة الطرف الأول على مناطق ومنافذ التوزيع والموزعين الفرعيين وإدارة العروض المحددة من الطرف الأول

٣- يكون مسؤولاً عن حفظ ونقل وعرض المنتجات بالشكل السليم والأمن والمحافظة على جودتها وصلاحيتها

البند السابع : تكون محكمة ..... هي المختصة بالفصل في أي نزاع يثور بشأن هذا العقد

البند الثامن :- تحرر من هذا العقد عدد كافي من النسخ بيد كل طرف نسخة موقعة من الطرفين للعمل بموجبها عند اللزوم

الأطراف :-

الطرف الثاني

الطرف الأول