**Кейс**

Вы с командой хотите разработать умный электросамокат, который:

* работает на солнечной батарее,
* имеет встроенный GPS-модуль,
* имеет навигатор с картой города,
* запускается отпечатком пальцев.

У вас не хватает денег на разработку, и вы привлекаете инвестора. Чтобы понять, стоит ли инвестировать в вашу бизнес-идею, он просит показать прототип электросамоката. А также хочет, чтобы вы вели разработку по **итеративной модели**. Опишите, как вы организуете процесс разработки.

Решение:

1. По просьбе инвестора, создаем прототип нашего электросамоката. В прототип из всего нами задуманного включаем только солнечную батарею. В данном случае, мы имеем рабочую версию нашего электросамоката, который будет заряжаться и работать от солнечной батареи. Ко всему прочему, к прототипу мы прилагаем документацию, в которой будет указаны наша конечная идея и возможности электросамоката. Показываем инвестору наш прототип.
2. В дальнейшем, если инвестора все устраивает, мы просим предоставить нам часть денежных средств для дальнейшей разработки нашего электросамоката. В данной итерации, мы добавляем встроенный GPS-модуль и навигатор с картой города. Показываем инвестору текущую версию самоката, обсуждаем и согласовываем с ним изменения и дальнейшие шаги. При необходимости корректируем наш результат.
3. Далее, просим еще часть денег у инвестора, чтобы добавить сенсор отпечатка пальцев для запуска электросамоката. Показываем конечный продукт инвестору, при необходимости корректируем нашу версию самоката.
4. На данном этапе, используя ресурсы инвестора можно запускать более массовое производство нашего электросамоката. На основании отзывов пользователей получать обратную связь о продукции и совместно с инвестором работать над дальнейшим усовершенствованием нашего продукта, выпуска новой версии или добавления функционала к текущей.