

【占察感应】"轮相一出全力以赴",离职女员工步步为营讨薪成功

原创 一颗杏仁儿 地藏占察入净土 2017-06-18



轮相一出全力以赴，“离职女员工步步为营讨薪成功”

起因：

3月末时给一家教育培训学校写文案，按理4月末给我打酬劳，大约x元，可是到了日子那天却只有一个几百块的入账，数目明显不对。我是一个特别不愿意去碰是非的人，尤其让我这一个小女子，去和这种本土民企讨薪，想想就有《秋菊打官司》的即视感，都不够我受累和闹心的，所以决定就这么算了。但后来一想，数目不少，再说我付出劳动了，就应该得到报酬，凭什么不争取一下呢？可我还是有那么一点儿犹豫，毕竟长期以来遇到是非就躲，已经习惯了，所以就看看菩萨怎么说吧：

1，弟子求能够要回xxxxxxx的钱，请菩萨以有所求轮相开示：

35+23+35=93 有所求得如意

本来要回的信心不是很强，小民企业难缠，但菩萨一给93轮相我就兴奋了，我还没干过这事儿呢，未知中带着一点点志忑和一点刺激，我当时就想，可得好好体验下讨薪的93轮相，无论如何得让它应验了。

2，弟子给运营部主管xx发微信，让他帮忙去询问财务部报酬一事情况如何？请菩萨以所向处轮相开示：

$35+36+40=111$ 所向处难开化

微信发过去了，对方回了一个“好的”，然后我继续说具体的细节，对方就再也不回我了，因为通过轮相及察的结果，已事先有了心理准备，不好强催问，便也没再多说什么。

第二天还没回我，就继续占察到：

弟子再给运营部主管xx发一次微信，暗示他如果迟迟不给我消息，我就上门去要的话前景如何？

$41+20+52=113$ 所向处自获利

为什么会想到说上门去找呢？具体细节知识量有点儿大，说来话长，我这个当事人自己知道就行了，这里就不多说了，总之，我把微信发了出去后，对方一改昨日的石沉大海，秒回说，昨天已经跟财务部说了，他们正在查底儿，让我先别着急，云云。

我知道这样得催促方式起了良好的作用，但光靠这一个微信能不能的催回来还是不好说，于是又等，过了一天果真又没回信，我对他们公司财务的流程情况不了解，怕操之过急反而误事儿，瞎了轮相，于是再次占察：

弟子且耐心等待，若5月份他们的盘算日那天还没收到欠我的报酬再去联系催讨，情况如何？

$26+55+28=109$ 所向处有厄难

轮相的意思很明显，这么坐等是不行的。我分析了一下，讨薪这种事就是打蛇随棍上，稍微一喘口气，就是消极怠工，再说打铁要趁热，我拖到5月再去努力，就算补给我也得6月了，何况夜长梦多，到时不一定出什么幺蛾子，要不回来怎么办？想起上次占察暗示上门讨薪，菩萨给了113，然后他又秒回的事儿，便确定这种行为是有效的，所以我决定干脆直接上门。我这一弱女子上门去要钱，确实又没干过这种事儿，不免蒙圈，但又实在舍不得这个93轮相，之前光看群友们软硬兼施要钱成功的案例了。

占察：弟子不打招呼直接就上门去xx公司要钱的前景如何？

$45+31+36=112$ 所向处可开化

轮相出来，我判断了一下：肯定少不了费一番唇舌，但最后会明确给补上。方案是定出来了，也得选个好时候啊，方案再好时机不对，也不白忙活一场么，于是紧接着又占察：

弟子这个周末去某公司上门要欠我的劳动报酬前景如何？

$36+42+30=108$ 所向处得安快

弟子今天下午就去某公司要欠我的劳动报酬前景如何？

$45+30+38=113$ 所向处自获利

周末是培训机构最忙的时候，根据我对他们工作情况的了解，我猜108应该是快速地就结束交谈，三下五除二就说完了，如果是这样的话，不一定把事儿说透。但第二个出来113，我还是百思不得其解，因为按我的推理应该是周末最合适不过了，因为周末学生和家長多，影响不好，怎么今天下午最有利呢？莫非是得到什么外缘的有效帮助？反正菩萨告诉我今天下午是113，菩萨的话当然要毫不犹豫地相信，我抱着我的113就去了。



结果那天老总竟然真的在，而且正好我进公司门的一刻他从办公室出来，就问我来做什么，又亲自去督促财务部门，财务部门被老总抓个现形，所以特别当个事儿。并且那天，他们公司竟然有合作方面的一个会谈，相比学生家长們，显然合作方对这家公司的看法更重要啊，如果合作方发现你竟然拖欠别人薪水，还跟你合作么？财务部门特别细致地给我解释了原因，说是行政部门把工作量统计错了，所以才出了这个乌龙，并承诺最晚不过下个月10号把不足的钱给我补上。然后今天下午，钱到账了。

个人心得：

1. 佛弟子要忍辱要向善，但不等于怯懦

很多人学了佛之后，个性逐渐温和，行为上日益自律，都是好事儿。但也有些人，矫枉过正，成了通常所说的佛呆子。随便举两个例子。比如一“所有的送礼都是行贿、所有的警告都是威胁、所有的谎言都是欺骗……”总之表面看起来不好的、那就是不好的，不区分性质、不审视发心、不辨析情境。比如二“遇到不公平的待遇时，往往对事情的来龙去脉不加思考，合理争取，先入为主用都是报应一类的话来掩藏自己怯懦的内心”。其实这两种情况，都是偏激的。我自己就有一点后者的倾向，属于比较怕麻烦。

这次感应个人的小小心得就是：佛法是让我们更圆融，不是更极端：是让我们能透过现象看到本质，不是仅停留在表面：是让我们豁达，不是让我们逆来顺受。如果我不硬气一点儿，而是各种温和的方式，只给那个主管发发微信啦，或者以“都是因果”来安慰自己，那么这个感应就不会应验了，最后将因为我的犹疑而不了了之。

对待人事物时，遇到该直行的时候，就直行；遇到该变通的地方，就变通；该放下的时候要安心放下，该争取的时候就努力争取。我进财务部的一瞬间，就打开了手机的录音键，我当时想的是，如果最后你还不给我，我就带着今天的录音以及通过技术手段得到的考勤记录，拿着这些证据去申请劳动仲裁，总之我一定要让这么殊胜的93应验。

2. 做事多动脑子，全力以赴不等于蛮干

群里常说，轮相一出、全力以赴。但很多人不能真正理解这句话的含义，包括我自己在当初刚学占察的时候，也犯过类似的错，当时想，既然全力以赴，那我就使劲儿往上冲嘛。慢慢就发现，这是不对的。全力以赴，是指在正确的时机、正确的发力。时机不合适还硬冲，不叫全力以赴，叫鲁莽。方法不合适还硬冲，不叫全力以赴，叫愚蠢。二者都是要作死轮相的节奏。在这次感应里，时间上，我定了两个点，一个是周末、一个是周五，正是在菩萨的指导之下，我选了一个格外有利的时机，这也是事情能顺利快速解决的重要原因。

如何发力方面，老总属于知识分子下海从商，我也有过接触，其人的格局还是有的。外部环境上，3月国家就开始大力整顿教育培训行业，出了禁止一线教师兼有偿补课等一系列条文，如今哪有至清的水，就看有没有人来趟，所以目前是一个低调驶得万年船的时候，不能有是非。具体执行上，去的时候，我没有甩脸色，就全程微笑，把事情的来龙去脉说了一遍，当然我语气虽好，但态度很鲜明，并且还出示了我的银行流水记录，有点儿“笑里藏刀”的味道……这里插入一个细节：讨薪这么冷峻的事，我去的时候还给合作过的同事们带了饮品，讨薪是对公、同事情分是对个人，铁打的公司流水的兵，这样做也才更显得我态度分明。

总结：

文殊师利勇猛智，普贤慧行亦复然，我今回向诸善根，随彼一切常修学。

这几句我们时常回向，但实际上落实起来格外困难，这可以说是一个集体命题，单从世间上来说，勇猛智、慧行，是让我们要有爱、有行动，要有勇有谋。这次讨回来钱事小，但对我的鼓舞却是非常大的，它改变了我遇事时习惯息事宁人的性格，以及见到是非不管三七二十一，就一味想躲的消极做法。很多时候一个小小的缘起，就会给日后生活带来一个大的改变。回忆我们人生中重要的那些事，真的很多往往都是从毫不起眼或不经意间的小事开始的。这次讨薪，给我带来的好处，就绝非止于钱，也绝非止于这一次轮相的应验，而是对我一种内在状态的刷新。

感恩菩萨！感恩师父！

感恩占察入净土道场的群友！

南无地藏菩萨摩訶萨！

南无阿弥陀佛！

結緣 從這裏開始

占察淨土一相逢，生活修行再不同。
兩大愿王亲摄取，直登九莲出牢笼。



扫描二维码关注
地藏占察入淨土道场

点击“阅读原文”进入博客，
学习更多占察案例和师父开示



阅读原文