信心加勤快,专求88求资生应验 | 占察感应

原创 顿恩 地藏占察入净土 2018-07-11



今年没有上班,就是靠一些老客户下点订单维持一下生活,去年下半年都没有什么订单,积蓄也用完了,转眼快到春节了,挺担心自己春节期间没有钱回老家。自己学习占察法门也有一段时间了,以前听师父的开示时,记得师父曾经说过,专求轮相都是地藏菩萨摩诃萨慈悲加持额外得到,与我们自身的福报没有关系。于是觉得既然都学习这么久了,应该求地藏菩萨摩诃萨加持一下,于是根据自己以前的经济状况定了大概的收入,开始占察:



弟子希望这个月的收入达到XX元左右,请地藏菩萨摩诃萨以88、89轮相开示。

134把 22+21+46=89 求资生少得获

轮相出来了,是89,分析一下自己的现状,老客户预计下大单的几率已经不太大了,新的客户还在开发中,于是把收入减半,继续占察:



弟子希望这个月收入达到XX元左右,请地藏菩萨摩诃萨以求资生轮相88、89开示弟子。

44把 33+27+29=89 求资牛少得获

轮相出来还是89,我没有放弃,把收入再往下调。因为我知道只要有了地藏菩萨的轮相,我就能安心!地藏菩萨摩诃萨的加持不可 思议,真实不虚,于是又信心满满,继续占察:



弟子希望这个月收入达到XX元左右,请地藏菩萨摩诃萨以求资生轮相88、89开示弟子。

7把 9+46+33=88 求资生得如意

这次轮相很快就出来了,而且是88,看到轮相时也是非常激动,因为终于求到了。感恩地藏菩萨慈悲加持!



轮相出来之后,自己就要全力以赴,每天都坚持默念地藏圣号。在这期间,为了不让自己的轮相落空,工作比较努力。阿里巴巴平台上的产品经常更新、发布新的产品,看到有新的RFQ报价就会第一时间发邮件报价。通过阿里卖家聊天软件给客户留言,平时有空就问候一下客户,看到有客户回复会在第一时间处理。对于自己以前的老客户,也会经常发邮件推一些新的产品,或者调整一下价格。在1月12号那天,有个比利时客户发邮件过来说有个显示屏的订单已经跟他客户那边确认好了,让我做PI给他,并确认最后一个问题:视频处理器按他的要求能不能做。我当时看了邮件之后,看了一下这个订单的利润比我专求的金额多太多了,觉得可能性不太大,但还是帮客户把所有的问题都解决了,并发了PI,后来这个客户也没有任何消息了。我在微信上也会卖一些珠宝手表之类的产品,在这段时间里刷朋友圈也比较勤快,还卖了一个戒指,虽然金额不多,不过有总比没有的好。

就这样很快就到了24号,快月底了,还没有订单,客户那边也没有什么动静,心里有点打鼓了,还是坚持默念圣号,还有几天的时间!我知道地藏菩萨的轮相,只要打得出,肯定是可以实现的,我就是担心自己出错了导致轮相落空。25号下午有个老客户找我,给我发了以前的报价,他说他自己开了个鞋店,下个月开业了,想买点灯条,给客户做了PI。第二天他就把钱打过来了,算了一下利润,就在专求轮相范围内。钱收到了,轮相也应验了,自己也安心了!这个是地藏菩萨实实在在对弟子的加持,才有了这笔收入!

轮相相应后让自己觉得地藏菩萨真的是每时每刻地都在我们的身边关照着我们,速满我们的一切所求所愿!自己也觉得特别的惭愧,平时虽然有学习,但是却不用心,可是佛菩萨从来都没有舍弃过我们!如果没有学占察法门,没有得到地藏菩萨的加持,自己也不会赚到这个钱!想想确实也是挺糟糕的,因为平时工作、生活没有规划好,自己才会这么苦逼。还好遇到了占察法门,即使在自己最困难的时刻还能比较淡定,是因为有强大的靠山——地藏菩萨摩诃萨,所以以后一定要多跟地藏菩萨打电话,把自己工作、

生活中的事情解决好, 安心地修法。

感恩地藏菩萨摩诃萨慈悲加持!

南无地藏菩萨摩诃萨!

顶礼智坤师父!

感恩师父师兄法布施!



占察净土一相逢,生活修行再不同。 两大愿王亲摄取,直登九莲出牢笼。



扫描二维码关注 地藏占察入净土道场

点击"阅读原文"进入博客,

学习更多占察案例和师父开示

阅读原文