

误入传销心安定，菩萨加持脱困境；知会他人助脱离，占察引导神助攻 | 占察感应

原创 占察入净土群道友 地藏占察入净土 2019-02-13

写在最前：这是一篇略长的分享，讲了自己被好友骗到南派传销，后来又成功把她拖出来的经历。也许有人终其一生也不会有这样的遭遇，但是多个提醒总是没有错，没有人能保证自己身边没有这样的杀熟君，希望人人都能擦亮眼，明因识果，福慧圆满。

正文



朋友H与我相识多年，我们性格相投，彼此都去过对方家里。之前她租的房离我家很近，周末经常到我家玩，去年年底她搬去较远的地方，我们便没有经常见面。她在一家小型创业公司工作，同事之间关系很好，交际圈不是很广。今年开始，她的朋友圈多了很多活动，观影会、舞蹈班、读书会、摄影展等等，说是因为客户认识的一群朋友，大家在一起交流创业经验，也一起玩耍。

2018年6月6日，H留言问我端午节有什么计划，打算趁假期学点东西，邀请我一起学习。她说有个青年成长训练营，是她的这群朋友办的分享会，她有一个免费名额可以给我，但还在筹划没有具体的细节。我以为活动是在北京交通方便，就说考虑考虑。6月10日她问我去不去，我才得知活动在山东。于是我早上起来赶快占察。

2018年6月10日 全轨

（1）弟子6月15-18日与朋友H一起参加青年成长训练营前景如何？请菩萨以108-113轮相开示。

8把，51+14+45=110 所向处为魔网。

110或是纠结烦恼或是利益损失或是ktv等享乐糖衣炮弹等等，想起之前吃饭和她的这群朋友有些交集，他们喜欢吃肉喝酒玩乐，我就决定不去了。后来妈妈问起我假期的打算，建议我和朋友出去玩，觉得我常在家闷着看书，得多和同龄人一起出行。在不停地劝说下我再次占察：

(2) 弟子参加活动后希望能有所成长，开阔视野，表达力提升，请菩萨以90-98轮相为弟子开示。

10+把，93 有所求得如意。

看来过程波折结果能有收获。可我知道自己不算特别自律，担心受影响并不太想勇闯110。第二天朋友又来问我是否要去，想到老妈的劝说，我松口说考虑一下，H立刻说知道我纠结的性格，她帮我买好票去就得了。当我询问具体的活动安排的时候，她说以前和我旅游都是我做攻略，这次希望照顾我一下，让我不要管了。但110轮相让我还是觉得不安，于是继续占察：

2018年6月12日 清晨 全轨

(3) 复占，弟子的朋友H邀请我6月15-18日参加一个在山东的青年成长计划，弟子跟朋友去参加的前景如何？请菩萨以108-113轮相开示。

4把，110 所向处为魔网。（当天早上时间太紧，没统计具体数字）

复占，结果没有任何变化。于是打算功德回向一下：

(4) 弟子念1万地藏菩萨圣号，将1周大自在转经轮的功德回向给此事顺利（内心想着到时候别人去玩，我自己不去在屋子里做功课），请菩萨以108-113轮相开示，参加活动的前景。

5把，111 所向处难开化。

后来证明确实是难以展开计划，因为那些人一直在屋子里我根本没有独处时间。

(5) 弟子念3万地藏菩萨圣号，将1周大自在转经轮的功德回向给此事顺利，请菩萨以108-113轮相开示，参加活动的前景。

8把，109 所向处有厄难。

问到这里到了上班时间，我在路上一直在想，3万是到出发为止自己能念的最多的功课数量，如果没有好的轮相出来还是不去。于是晚上回家继续占察。

(6) 弟子顺利到达济南后，参加活动的前景如何？请菩萨以108-113轮相开示。

10+把， $35+48+26=109$ 所向处有厄难。

看来这个活动问题多多，厄难有大有小，师父讲过，不要认为念一万声圣号就一定没有事。观察观察再决定。

(7) 弟子念1万地藏菩萨圣号，将近2周两个大自在转经轮的功德回向给去济南后的活动顺利安乐，请菩萨以108-113轮相开示，参加活动的前景。

5把， $28+48+32=108$ 所向处得安快。

出了108轮相，我放下了顾虑，收拾好行李。

接下来就开始了我的传销体验之旅：这次行程H有很多隐瞒。没出发前我就提过以前去过很多次济南，也有朋友、同事可以带着我们玩，她回复我她都安排好了，跟着走就行。我会答应她，一是因为交情好我没有想太多；二是我们以前出游我也说过类似的话，只是我会把自己做好的详细攻略发给她。路上H提出一起看部电影，我说路上要念下《地藏经》，让她自己看。去济南车程两个多小时，等念好经基本快到了。H也没看电影，而是一直在和人发微信。到济南将近12点，到了住处领秀城之后就休息了。

第二天大概九点多起床，H说一起参加活动的一个朋友要过来一起吃个早饭。没一会来了一个女生，吃了点面包后坐在沙发上开始聊天。对方问了我在哪里工作，说从外地过来北漂，讲了讲她的生活，大家就这样正常自然地聊了近一个小时。正当我好奇所谓的课程怎么还不开始时，那个女生开始讲自己在做副业，是一个自主参加的模式，拿出一张白纸画，讲五级三阶，累计出局等等。嗯，很好，我的人生又圆满一项，我也是经历过传销的人了。

之后陆续来了两个人，都是先讲自己的经历，再聊他们口中的模式。讲他们得到的各种好处。说这个是法律的灰色地带，而且赚钱有三个特点——容易、快、多。我的朋友在旁边一言不发。后来朋友说这是一场全凭自愿的游戏，每个人得到自己想要的就好。听到这里，我很感谢自己过去对业果的闻思。

传销能赚钱么？我想有那么一小部分人是可以的，但大多数人是会负债累累。想要赚钱，就要依靠不断拉下线往上爬。就算赚到钱，也是靠不断坑骗最信任的朋友或者失业、失恋、人生遇到不如意的人而得到的。这样的钱，就算赚到了，在业果上也不好。当时我想起了智敏上师的一段开示：“世间的事情都是必然性，没有偶然性，没有突如其来的事情。比如说你今天运气好，在马路上捡到一个金戒指，这是不是偶然的？不偶然！你过去培有这个福报，现在拿到了，但是你拿到的方式不好，是捡来的，该交公，让失主来认领；如果你就这么拿走，固然这个福报是属于你的，但是犯盗罪，下辈子会受苦。”善业得乐报，恶业得苦报，这是不会错的。

接下来在别人说话的时候，我一直念着地藏菩萨圣号，中途去了几次洗手间，输入“领秀城传销”关键词，在百度获取信息。查到这是南派传销，营造一个看似温和的氛围，不强制人身自由和手机使用。至少可以保证和外界沟通，也不会对安全有太大威胁，再加上108轮相，我的内心很淡定。

按照查到的信息，吃完午饭休息一会就要开始各家串门了。我以疲惫为借口，午睡一直赖着不起。但若是要帮H脱离传销组织，不能站在她的对立面，所以我拖延到四点多起来和她去了下一家。待了没多久，她接了一个电话后打断我和别人的聊天，在我面前演了一出大戏。把我拉到隔壁屋子泪流满面说不要误会她，自己也很无助也是想要提升自己，让我帮她看看这件事值不值得做。当时我还认真的劝了她很久，后面根据我了解的流程，H不过是完成一个上线交给她的角色扮演任务。对于他们来说，这是考验友情的一个手段：如果新手三星（等级代号）带来的新人拒绝，那么会说这个人性格懦弱、闭塞、没有勇气、不值得信赖，在上线的不断劝

说下，就可以让三星渐渐与过去朋友圈分离。

晚饭在出租屋吃，有他们团队低阶的人来做饭。这个做饭的男生扮演一个信佛者的角色，从在北京开始，和这群人接触就总有人提到自己信因果信佛，但是深聊对方完全接不上话，所以在他提起之后，我转问他什么时候到的济南，男生精神恍惚说不知道，可能半个月了吧。这种恍惚的状态，绝不是他口中自己创业拥有好几个独立门店的状态。




后来我在一篇文章中看到，这个组织中“每个饱满的人设，都是为了接近你戴上的面具”，你有什么爱好，就会有人扮演和你同好博得好感。吃饭时来了六七个人，有以前在北京见到的，有当天白天见到的。大家决口不提白天的话题，只是闲聊。饭后我想在这个环境中拉人是不可能的，与其在这里耗时间，不如回家痛快。微信联系了家人说明情况，家人一个电话打到朋友手机上，说家里有事需要我回家。这个时候是晚上十点，H没说什么，立刻给我改签了第二天车票就回屋了。因为睡不着，十二点左右我打算把H叫起来再劝劝她。一推门发现她还在给人发信息，并以充满鄙视的表情看着我。聊天过程中，她说我是她第三个带过来的人，第一个是她十多年的发小。她讽刺自己发小没见识，吓得屁滚尿流像个小丑。她觉得自己给发小提供了改变人生的机会。十多年的交情，竟比不上认识几周利益链上的同伙。

第二天一早我踏上了回京的高铁。在路上心情五味杂陈，有可惜、担忧、不满，也有对自己掉以轻心的自责。想想这一天的经过，完全应验了占察的结果。因为要和不同人周旋，所以变相地实现了有所求的轮相“有所成长，开阔视野，表达力提升”。而这个过程自然不必说，如果不回向，估计走的不会那么顺利并且有其他套路出现。我因为轮相做靠山，没感到恐惧，全程淡定，像是与完全不同路的朋友聊聊天，感叹人生因缘的不同。南派的风格为了拉人入伙也会展现和善的一面，所以整体108得安快没问题。



（这部分有些轮相因为时间原因，没有记录具体把书和数字，只有个结果）

回家后我和父母讲了讲经过，然后就立刻拿起占察轮后续占察，在菩萨像前陈述了这几天的经历，朋友H的处境：



（8）地藏菩萨，弟子的朋友H被骗到传销组织洗脑严重，请菩萨以观所难140-144轮相开示H的情况。

虽然济南的经历并不愉快，但是看到这个结果我还是留下了眼泪。难过之余分析为什么会出现这个轮相。首先，客观环境上，H来自周边县城，全家就她一个人在北京奋斗。父母重男轻女，前些年为了买房，她把这几年的积蓄都给了家里。房子其实买来给她弟弟做婚房的，周围的朋友都说她傻，但她觉得这也正好让父母住上更好的楼房，权当尽孝，自己再奋斗就好。她的弟弟不是很成熟，在北京找不到工作回老家，父母还怨她不帮忙。所以她确实有赚钱的动机。其次H的性格因素。她喜欢尝试新鲜事物，为人也比较实在，自尊心很强，爱面子，有一点虚荣。

根据后来查到的资料，这个俱乐部都是现金结算，刚加入的时候，需要交70,000左右现金，成为最初级的三星。大概一两个月后，会退还19,000的现金。让初级成员觉得这是一个有利可图的项目。需要拉来三个下线，便可进阶。这个过程中济南租房的费用，北京吃喝玩乐的费用都要成员自掏腰包。如果低阶成员想要退出要回自己投入的剩下50,000块钱的，只能从上线处索要，也就是当初骗他来这个组织的朋友。多数人当然是撕破脸不给，但是以她的性格大概率会把钱退给别人。这个团体里很多人到最后负债十几万，甚至几十万。她骗了同学后，被同学隔离出原来的同学圈子，别人抛开她新建微信群。我想未来H若发现自己被骗很多钱，又被原始朋友圈排斥，走入绝境也许会承受不了这个压力。后来通过转经轮功德多次回向她能早日醒悟，再次占察这个问题，H的处境变成了141观所难久得脱。



身边的家人朋友劝我不要再管，和她疏远。但是我放不下，只好提起来。我加了一个反传销群，全部是被这个组织欺骗的或做一半退出的人。因此掌握了很多这个体系运作资料。了解到我能被她带过去，是因为她认为我的人生需要“好好改变”。H了解我的生活，也说要带我见更广阔的天地，人生有更多可能性（现有的简单生活是我学佛后调整而来的，我主动选择的。过去的那种吃喝喝、向外求的生活，无非是在攀缘和造烦恼业中度过，有什么好呢？），所以在H的心里，我处于一个弱势的位置，我很难劝说她。且根据反传销群的分享，在我去之前，我的家庭信息、个人信息，已经全部被H透漏给组织一众人一起研究。我对安全也有所顾虑。在这个过程中我不断用转经轮回向观所难，变成了143观所难精进脱，一开始看到这个轮相，我有点蒙圈。我不知道自己还能努力去做些什么，还能精进些什么。

回京后两周，H联系我要见面聊聊。在反传销群里，有一个已经退出并知道她所在的传销链的群友，根据对方提供的信息，我将这位群友虚构成了一个在这个组织做到高阶后来退出的“高中同学”。她很好奇我怎么了解她在里面的一些动态，我就顺势借助这个“同学”的口讲了一些不好的地方。说无论怎样每个人都是在为自己的选择负责，我作为朋友也只是不想让她受到伤害，希望她留个心眼继续观察。但她还是一直攻击我愚蠢不包容，在济南对她的“朋友”不信任。那次吃饭我们不欢而散。



这之后，我不断观所难占察她的情况，都是143观所难精进脱。当时不明白这个轮相的含义，我觉得自己再怎么功课回向，也得她主观能有动摇。直到11月我才明白了菩萨所给的所有轮相都真实不虚。

首先，6月29日，H又骗了一个大学同学小海去了济南，小海是保险销售出身，开了一个旅行社，很能干。到济南的当天，小海因为国外的旅游团出了问题，一直在电话解决工作的事情，H没能成功得空带她见传销的人。在到达济南之后，小海就觉察到有问题，一直拉着H在商场逛街没有回出租屋。到晚上，H吃饭直接和小海摊牌自己做的事，小海听了很生气，但又发现H糊里糊涂地解释不清楚盈利模式，很专业的跟H分析了这个传销模式过程中，每一步钱怎么分、怎么积累、怎么损失。如果H拉来的朋友因此损失严重，H能负的这个责任、能对得起朋友么？H本身有很好的工作，为了这事儿放弃原来的同伴值得么？说完便扬长而去，回到北京小海把所有大学同学另拉了一个微信群，找机会告诉他们了这件事儿。小海在11月才和我取得了联系讲了这段经历。

与此同时，我在六月底左右，想到联系她身边可能动摇她想法的人。首先是她的领导B哥，B哥和H关系很好，H以前说自己有什么话都可以去给B哥倾诉。但家人劝我，如果他们领导因此开了她，不是更把H推向传销组织了么？H在济南给我说，她当时被带到济南并没有加入，听完了四天还在他们公司的微信群开玩笑说，自己被骗到传销组织了快去救她。B哥和H的同事之前也在北京参加过这个组织带考察对象性质的聚餐。我不知道后续发生了什么，让她回京后，冷却了一段时间又欣然加入传销。也许他们同事一起入了坑？我与B哥素未谋面，对方什么情况也不了解。猜想毫无意义，这个时候就必须抱紧菩萨大腿了。

（9）弟子将H陷入传销这件事告诉B哥的前景如何，请菩萨以所向处108-113轮相开示。

10+把，111 所向处难开化。

这个轮相的分析稍后说，看了111我换了人继续占察。之前和H聊天的过程，我了解到一个他们潜在的发展目标：一起参加学习班的小木，参加过他们的舞蹈课，和H关系不错。去济南的路上H就在和小木交流一些做衣服的事情。而且小木也是佛弟子。

（10）弟子将H陷入传销这件事告诉小木的前景如何，请菩萨以所向处108-113轮相开示。

10+把，112 所向处可开化。

（11）弟子将此事告诉小木后，希望她能够帮助H更早的脱离传销组织，请菩萨以有所求90-98轮相开示。

10+把，96 有所求而损失。

看来小木是能相信我所说的话，但是对于H的脱离没有什么帮助。所以我选择继续换人。又过了一周，七月初。我已经占察了很多有共同交集的人了，结果多是所向处得安快+有所求少得获/皆不得的组合。我想很多人茶余饭后都愿意听一个故事，但是交集少，起不到作用。最后我想起H的同事老猫。我们之前一起出去玩过很多次，比较熟悉。虽然有了（9、10）的占察结果，我担心他们公司的人都已入传销中人，但这是最后一个我认识的和我们共同交集的人了。如果这也不行，我已经尽力了，就随它去吧。

2018年7月1日 全轨

（12）弟子将H陷入传销这件事告诉老猫的前景如何，请菩萨以所向处108-113轮相开示。

5把，48+34+31=113 所向处自获利。

（13）弟子将此事告诉老猫后，希望他能够帮助H更早的脱离传销组织，请菩萨以有所求90-98轮相开示。

5把，39+37+17=93 有所求得如意。

过程有收获，结果称心意，得到这个结果我欣喜无比。不过联系老猫的过程也一番波折。我没有老猫的手机号，而老猫的微信消息提醒设置是那种显示详情的，如果恰好被H看到节外生枝就不好了。老猫给家的狗在我家附近的宠物医院办了洗澡卡，所以我去宠物医院说明情况要到了老猫的手机号（老板开始以为，我是去找老猫讨债的或者分手后死缠烂打的）。

7月2日晚上19点多，我给老猫打了电话，他们公司正在开会，时间点选得很尴尬，我说有些事要说，先不要让H知道。等他们开完会他回了电话，我给他讲了事情经过。他告诉我，最近也觉得H状态不太对。他们公司今年资金链出现问题，同事们都加班到很晚，H却雷打不动的每天五点有事离开单位。而实际上，她是每天和传销组织的人吃饭聊天，结识自己认为的“人脉”。我把掌握的资料和聊天记录发给老猫，他决定第二天和他们领导B哥沟通。由于之前占察难开化的顾虑，我再三嘱咐老猫对B哥先探探虚实。

第二天晚上我们见面，我了解到B哥也早就察觉不对，并且发现H在做传销这件事，怕其他合伙人有意见已经默默劝说了几个月未果。想起（9）的所向处难开化，如果不经老猫，我完全找不到B哥的联系。且一个毫无交集的陌生人，打电话说一件他已经知道却无能为力的事情，效果也显而易见。老猫和B哥沟通好，假装不知情和H谈心，非常严厉地批评她最近工作态度不对等等，与B哥一个红脸一个白脸。此时，H因为小海的话内心已经有了波动，而老猫的话更是让她泪流满面。大概那段时间我们俩通过一次微信电话，H想找我虚构的“同学”咨询。我告诉她，“同学”不愿意再和组织有什么交集，有什么我作为中间人传话。H说最近认识的人（其实就是小海）说的话让她觉得，自己无法为别人负责，如果自己的行为耽误了朋友的人生进程，自己承受不起。而且也在想：究竟什么是真正值得依靠的团队。于是我继续借“同学”的口，告诉她这件事情的风险。



她开始主动留在单位加班，周末也常常在单位。过了几周H给我打电话说觉得这个事儿好像确实不怎么好。且自己之前对我说的很多话确实很过分，冷静了很多。她在同事的帮助下，和传销的人分离开，但没有完全撕破脸，试试看能不能把钱要回来。我也嘱咐她之后的每一步行动都要去问问B哥，让社会阅历丰富的他帮忙把控。不要自己单独和圈内的人有任何接触。

这通电话之后，我们两个见面有些尴尬，便逐渐疏远了。2019年的年初，因为一些偶然的事情我和H聚在一起，我也了解到，在她的视角中这个事情到底是怎么一回事。一开始被带过去，她觉得能和各行各业不同的人聊天非常的有趣。现在她反观那段时间，非常有目的性的对别人好，就是为了让对方当自己的下线。原本觉得我是惟一个不会跟他翻脸的人，结果我是回来后，惟一个跟她翻脸的人。我跟她分析，那些被她骗的朋友和同学，回来即使和她微信还能寒暄两句，见面点点头，并不意味着对方内心还信任她。我只是希望她明白，在一条错误的路上走，是会伤害到别人，也让自己失去信任。我们还聊了很多。她也确实早在同事干预时

和传销组织保持了距离，现在没有了交集。两个月的时间，比照各色传销脱离的案例，H的经历确实应了（13）中菩萨给的有所求得如意轮相。

最后的总结与感想

这种高端的传销——人脉俱乐部/青年成长计划，最初被考察阶段很难察觉，H的领导B哥自己创业多年阅人无数，一开始也以为自己认识了一群有朝气有理想的年轻人。可见识人不易，自知更难。

我抱着也许能成为朋友转变助缘的心态行动，但要是没有占察协助，不借助菩萨的智慧，前期毫无准备，不仅不会那么淡定，后期也一定会在慌乱中做出很多适得其反的事情。以前自己常常好心办坏事或事情办成却又落埋怨，掌握不好度。这次自己的表现有了进步，但遇事练心是永远的课题。

菩萨给的每一个轮相都是当时为事件量身定做的，精准到位，对这一点，无数的轮相应让越来越深信。轮相解读方面我学习到：帮助别人占察得到的精进轮相，一方面要有外在的营救和回向，另一方面也要当事人内心意识观念的转变，内外相辅相成共同协助轮相方得应验。

过去在书中常看到初学应当亲善友，远恶友。朋友给了我很好的示范。短短几个月，H从热心实在的人，变得满口谎言，虚荣富有攻击性。她在传销的糖衣炮弹下变得敏感脆弱。

不过每个人的宿业不同，有这个业因在，果报成熟的时候，难免糊涂一把。我们无法保证自己没有类似的业因，但我们能做的是通过闻思坚定信仰。在善恶因缘中，好好把握。这个世界真是有很多坑的，朋友也是受害者。她想要提升自己获得成长却选错路径。我也体会到很多事情无欲则刚，不贪不会中招。希望我们都能在这个时代，拉紧三宝的衣角，好好成长，深信因果，福慧圆满，自利利他。

还要感谢群里的煮茶师兄和统一师兄，在轮相解读和感应梳理上面都给了我很大的帮助和支持，感恩三宝、地藏菩萨和诸位同行善友。

最后放一段介绍这个传销团体文章的摘录和一些链接，希望师兄们能告诉身边涉世未深的亲友，多了心眼儿。

每个饱满的人设，都是为接近你而戴上的面具。他们大多都和蔼可亲，喜欢与你攀谈，经过数日交流变的熟络，最后与你的朋友一起对你进行最终的洗脑。是啊，没有从头到尾经历过谁都不会相信，在北京身边这多“可爱”的朋友们实际上都是有计划有组织的，他们跟你说的每一句话都是有目的的，在他们眼里你并不是朋友，只是行走的五万块钱。

进入俱乐部之前，其实你已经被被动地接受了至少2次以上的调研，这些人或有意无意参与过你和朋友之间的聚会，这些不请自来的“新朋友”和你朋友很熟，也会跟你聊天，但不可能留下真实的姓名，他们大多都有自己的外号。而带你去传销组织的朋友，也早已毫无保留的将你的性格、爱好、家底摊开在他们面前，然后一群人分析怎样攻破你。

这里再次提醒大家：如果朋友邀请你去外地看项目、出席活动、散心，行程时间4天。务必提前沟通清楚行程细节，有任何模糊不清的问题都不去。去到当地过程中如发现是传销组织马上离开，越早离开越好。正因为人性的弱点，给了传销诈骗分子可趁之机，不论他是何种形式，请揭下它丑恶的面具。

最后，希望人人都能擦亮双眼，希望人人都能真诚善良！

搜索“人脉俱乐部传销、领秀城传销”等关键字，能够找到更多关于这种传销模式的。

编辑：统一

排版：我手绘我心

結緣  從這裏開始 ▶

占察净土一相逢，生活修行再不同。
两大愿王亲摄取，直登九莲出牢笼。



点击“阅读原文”进入博客，
学习更多占察案例和师父开示



阅读原文