

【占察感应】谁说煮妇创业难，菩萨护航收入涨（二）

原创 厚嫂 地藏占察入净土 2017-03-08

缘起：自中秋节卖月饼后，对地藏菩萨的加持力体验满满的，休息一个月后，准备把微店经营日常化。但十多年家庭煮妇生涯养成的“偷懒之心”，无意间上演了一场，在继续专求88的前后，冰火两重天的经营场景……



一、“偷心不死”，自力经营遭遇“滑铁卢”

话说，自中秋节卖月饼后，虽然感受到地藏菩萨的威神加持力，但长期松懈的煮妇生活让我疏于专求，10月18日就继续在微信圈中卖日常吃的各种面包和糕点。刚开始，生意都也马马虎虎，生意一天最高营业额有500元多。小利即安嘛，所以虽然掌柜的多次提醒我，要休息一天专门再求个小专求，但生意也还行，就不把小专求放在心上，逍遥自在地做着……

但经营了14天后，生意急转直下，有几天营业额滞待在两位数，（这样的生意一样要我付出一天的时间），那几天虽然我嘴巴念叨着：要再小专求啊，只有在地藏菩萨他老人家庇佑的树荫下才能悠然自得地做生意。但嘴上说归说，对再次小专求我还不是很急（惰性使然）。

直至有一天，估算错误，剩下20多个小面包，呜呼哀哉下才深深感觉没有求菩萨的加持，是绝对不行的。算算38天的营业额为A，于是，就下定决心继续小专求求资生轮相。

二、分析当前，精准确定“求资生”轮相

小专求前，我先算了前面38天的营业额为A，在此基础上进行设问。



1、弟子下周要把开烘焙微店的消息全面公布在自己的微信圈中，在微信和自己的人际圈卖面包、糕点、红豆酥、饼干、糖果，希望从今年11月24日到今年12月31日弟子烘焙上的营业额能达到1.3A，祈请地藏菩萨以90-98轮相开示弟子：

92，有所求少得获。

出了这个轮相，我愣了，新客源没开辟，老客户一直吃也会吃腻，如果按这几天的经营情况，少得获是肯定的。因为不是“有所求得吉利”，目测营业额最多在0.9A。问我家掌柜下一步该怎么办，他老人家说直接以1.8A为目标上小专求。于是设问：

2、弟子下周要把开烘焙微店的消息全面公布在自己的微信圈中，希望从今年11月24日到今年12月31日，在微信和自己的人际圈卖面包、糕点、红豆酥、饼干，糖果在烘焙上的**营业额能达到1.8A以上**，来贴补家用，祈请地藏菩萨慈悲赐予弟子求资生轮相，让弟子顺利如意实现上述愿望！

89，求资生少得获。

哇，又是少得获，怎么办？掌柜说，看来情况不妙，回到原始点1.3A上小专求。

3、弟子下周要把开烘焙微店的消息全面公布在自己的微信圈中，希望从今年11月24日到今年12月31日，在微信和自己的人际圈卖面包、糕点、红豆酥、饼干，糖果在烘焙上的**营业额能达到1.3A以上**，来贴补家用，祈请地藏菩萨慈悲赐予弟子求资生轮相，让弟子顺利如意实现上述愿望！

88，求资生得如意。



三、专求前后，明显感受冰火两重天

专求后，俺家掌柜这种“佛油子”老实多了，生怕因为自己的懈怠而白费了菩萨的加持。就我每天要推出什么产品，都要先占察一下，哪怕是晚上12点（因为占察的数量多了，所以晚上照样占察）。专求前、专求后，让人分分钟感觉，气场上妙不可言，惊喜不断，鸡血满满，简直是冰火两重天。**总有一些莫名其妙的客源来订货，近十来天，每天的面包几乎都卖光光，连儿子隔天早餐的口粮都被“无奈”地“抢占”。**儿子常调侃道：“偶不是亲生的”。有时多做的面包一发到微信圈，也常常是秒单、秒单，那感觉真是爽。最好的一天，营业额达1000元。



四、掌握常态，在明观细察上下功夫

求到小专求后，菩萨会加持让客源与销路打开，但如何让经营更顺畅，适时地推出产品，更符合大家的口味，偶尔推出点销售小高潮，这就需要我们细心地观察。

11月25日刚好是星期五，掌柜提议说，不要老是面包类的，可以利用周末走亲访友时，卖卖红豆酥试试，于是开占：

4、今晚在微信圈推出红豆酥、核桃酥前景如何，祈请菩萨以108-113的轮相开示：

113，所向处自获利。

得到这轮相，很诧异，因为此时不是中秋，红豆酥卖得出去？但菩萨说可以卖，听菩萨的准没错！结果微信一发，马上有订单。订了20来个，红豆酥想多做点，做多少合适呢？问菩萨！俺家那口子继续开占：

5、弟子希望我爱人明天能卖出40个红豆酥以上，祈请地藏菩萨以90-98的轮相开示弟子（因当天老公可以帮我的忙，属强缘，可以这样设问）：

93，有所求得如意。

耶！赶紧地，购买好各类食材，开工！结果是那天卖了70个左右的红豆酥，5盒核桃酥，以及少许面包，得如意的轮相妥妥地应验。



五、细占细察，享受经营中的淡定和欣喜

做微店生意，最怕“虚耗”，没备料，没先行一步，顾客要订购时，你加工来不及；先备先加工，卖不出去，就亏损了。有了菩萨的

加持，“虚耗辟除”！备料安心又放心，满满地感受经营中那份别样的淡定和轮相应验后那份别样的欣喜。

(一) 准确判断轮相

11月24日晚上，掌柜开占：

6、问我爱人明天在微信圈主推吐司、软欧、热狗、红豆包，前景如何？祈请菩萨以所向处轮相开示：

109，所向处有厄难。

什么情况？！难道是热狗出问题？改问：

7、问我爱人明天在微信圈主推吐司、软欧、卡士达面包、红豆包，前景如何：

还是109！

掌柜嘱咐我，备料少点，操作电器等小心点。第二天早上我边做面包时边念圣号，揣摩着会发生啥事呢。手上专心致志地忙活着，不经意地回头看了下烤箱，发现烤箱的灯咋亮了（发酵功能灯是不亮的），猛然记得忘把“烘焙”按钮调到“发酵”钮。赶忙把面包拿出来，幸亏发现及时，除了表面有点发干，面包的状态没受多大影响，我往面包表面喷了些水，继续进行发酵、烤制。经过及时发现，及时处理，三个软欧的上表皮有点稍硬，个头还不错，挑一个漂亮的卖给好友（顺便搭上个豆沙包当“陪嫁”），其他两个就我们自己吃了。反思当时的情况，因为知道今天是109，赶紧抱紧菩萨的大腿念圣号。平常发酵我一般很少去看烤箱，但那天是不经意地瞄了一眼，才发现调错按钮。那时那刻真真切切感受到菩萨满满的加持力。后来我跟我那口子说，菩萨说的109肯定是这事。为了求证，我家掌柜当天早上继续占察，问我爱人今天在微信圈主推吐司、软欧、卡士达面包、红豆包，前景如何？祈请菩萨以所向处轮相开示，113，所向处自获利。哈哈，109就是调错按钮导致面包烘烤失败，然后继续发微信圈，当天除了卡士达面包外，全部售罄。

(二) 所向处、有所求准确定位

12月1日，因为前天忙，没备料，掌柜开占：

8、今天推软欧、北海道前景如何：

111，所向处难开化。

于是，吩咐我保守再保守，不要做多了。后来想想，也就这两样，挑一个制作时间比较长的产品——软欧，来占察有所求。因为当天掌柜忙，没办法帮工，问我想卖几个，然后代占：

9、设问：我爱人希望今天能卖出软欧9个以上，有所求：

44+30+16=90 有所求皆当得（14等差）

（*注意：设问不一样，因为掌柜当天无法帮工，在四缘当中无法找到位置，所以仅能这样问。）

掌柜让我先做9个伺候，并嘱咐道：“不能做多，因为是皆当得，不是得如意，如果是得如意，可以大胆做12个以上。”到了下午6点多，卖掉8个，我接着又做了3个，心想着：反正自家人也要吃，卖不卖也无所谓。掌柜的看到后，很淡定地说：“9个是肯定可以卖完的，12个就不清楚了，可能要努力下噢。”

小孩放学回家后，跟我合力“消灭”了一个。到晚上7点多，见证奇迹的时刻到了！一美女问还有多少软欧，我说还剩仨，美女道：“全要了！”**结果12个软欧除1个下肚外，其余全部售罄（按之前，一般到晚上7点是没有人再下单了），满满的皆当得，耶。**

（三）等待，有时是一种美妙的煎熬

10、12月2日凌晨零点时分，掌柜开占我爱人今天推红豆酥、北海道、红豆包、欧式黄包、软欧前景如何：

112，所向出可开化。

11、因已有人订红豆酥8个，要做16个还是24个呢？再占：我爱人希望明天卖24个红豆酥，有所求：

95，有所求久当得。

因红豆酥已推好多天，生意也都不错，得到95，掌柜的说：“做24个，但有可能会明天才能卖完。”我就大胆做了24个。当天中午出10个，送亲戚4个，整个下午就没消息。此时，内心有点忐忑，轮相会不会落空呢？**结果到了晚上，再卖了8个，八点多又有人预订4个说要隔早送，微信一回，心里美滋滋的，哇，妥妥的久当得。**

这种等待是拼底气的，更是一种美妙的体验！当天经营的可开化轮相，就是面包一出，就有人要，处处来得巧，其中还有一单因早上10点供货来不及，我欲退单，但跟客户沟通，他却表示愿意等到下午2点。**整个过程有条不紊，不急不躁，所做的面包除我小孩隔天的口粮外，全部售罄。——轮相的精准度真的太强撼了。**

12、12月26日晚，掌柜开占，今晚和明天我爱人在微信圈推出木糖醇桃酥，前景如何：

112，所向处可开化。

发出去竟然半小时都没反应（以前一推出去，多多少少都有即时反应，今天竟然没有），我瞪了掌柜一眼，“是不是数字算错了”，他老人家连忙跑去佛堂看看，一脸无辜地说：“哎呀，没错呀，别急，再等等吧！”结果一小时后接到订单，嘻嘻。



六、炼好“毒眼”，及时抓住有所求中的缘起变化

有所求必须由亲因缘、所缘缘、等无间缘、增上缘这四缘构成。初学占察，很容易以为有所求后，事情就一成不变。其实有所求，在你做强大的增上缘时，有可能产生缘起变化。

12月11日下午占察，掌柜开占：

13、我爱人和亲戚今明两天在微信圈卖红豆酥，希望在明天晚上为止能卖出24个以上，有所求：

20+39+36=95 有所求久当得。

出了这个轮相，分析一下，感觉至少要卖到明天下午，也可能拖到后天早上，考虑心理承受能力（久当得，那种等待轮相的应验是别有一番味道的），想想算了，继续占察：

14、我爱人和亲戚今晚两天在微信圈卖红豆酥，希望在明天晚上为止能卖出16个以上，有所求：

56+28+13=97 有所求得吉利。

看到这轮相，感觉还是做16个吧。因为红豆酥大部分是亲戚在微信圈帮卖，按这种常规，会让亲戚等待很久，给她造成心理压力，那就不好意思了。如果16个的话，因为她那边已有人订4个了，也就剩下12个，她压力就没那么大了。虽然轮相说做24个也是能卖得出，但为了避免造成苦恼，就决定做16个。

当我开工时，马人有人找我订了6个，看到这样，就做24个。当晚10时，红豆酥做好了。掌柜让我拍照发微信圈，说：“至少让人看到红豆酥是很好卖的，俺们的生意也是可以的，宣传也是战斗力嘛！”（平常很少发现场小视频，有时是生意忙，连照相的时间都赶不上，有时也担心在朋友圈刷屏不大好。）

结果，我把刚出炉的红豆酥拍照上微信（没有掌柜的提醒，我当时是没这个想法的），过半小时，有朋友看到现场图，下订12个红豆酥（这样加起来就售出了22个），我问掌柜还要不要继续做(因为剩下2个打算送人)。老人家一看，判断缘起变化了，因为如果下午占察的24个应验了，那应该是速当得，既然现在已卖了22个，证明因为把刚出炉的红豆酥拍照发微信圈，使缘起产生变化了，就让我放心地去再做12个。



详情

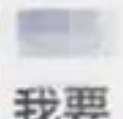


[Redacted Name]

🎀🎀🎀📺📺📺吐司新鲜出炉👨🍳，晾凉中，等待包装出货😊👉



2016年12月12日 22:10 删除



我要

2016年12月12日 22:23

这样，亲戚到隔天下午又卖出8个，剩下4个留着吃——和我们判断的一样。快到傍晚时分，又有两单共16个红豆酥，分别是当晚送和隔天送。这样结果是，共卖了46个，2个送人，四个自己吃。

在这个久当得轮相的应验上，是因为把刚出炉的红豆酥拍照发微信圈，勾起食客的购买欲，而产生强大的增上缘，缘起改变了，所以有所求也就改变了。从案例也可看出，如果不加上因发朋友圈而售出的12个红豆酥，亲戚所售和第一个向我下单的人是 $4+6+8+8+8=34$ ，时间跨度长，妥妥的久当得。

在微信圈适时发点现场照，有时会产生强大的缘起变化，例如，经营微店，我个人习惯一天只发一条，不想多发。因为本来这种收入也是锦上添花，玩玩而已，不好意思过多地刷屏，有时剩下的送人或自己吃了，很少再发朋友圈。有两次有剩余，掌柜手痒开占，发朋友圈前景如何，两次都是113，两次都秒售，下手慢的没了，连我家小孩隔天的口粮也没有，就是这么爽。



话说，经营的头8天气场很足，既定目标已快完成一半了。按这样的速度，连1.8A的完成也是轻而易举的。我和掌柜的分析，菩萨说1.8A达不到，下面的经营必有状况。

果不其然，亲戚要出国7天，因为客户来源是我妹妹和我亲戚以及我，这三个渠道。现在亲戚要出国，经营上肯定会差一些。到第27天后，1.3A的目标已提前11天完成，求资生轮相应验了。此时，好像1.8A也在眼前了。但在这节骨眼上，我亲戚又去香港7天。然后在这11天当中，因我还要做一些糕点免费送人。最终的结果是到12月31日，完成1.63A。

纵观全局，因为有了求资生轮相，让我知道整个经营的大体额度，明了整个经营的态势，更能把握好经营的节奏，该休息就休息，该加把劲就加把劲，悠然而自在。



八、“迹门十妙”，深思小感应中的大智慧

按：

占察具十二妙门，误解小看占察，则是轻菩萨方便智慧，终究自失大利而已。占察十二妙是菩萨以占察行十种佛事，从占察中看菩萨有十不远，都说明了这个法门的博大精深，利益无穷。

——释智坤法师

（一）“境妙”中感受“一切皆有可能”

菩萨的大威加持力、我经营烘焙的业报是境妙。正如《无量寿经》所说的：“汝身果报，不可思议；众生业报，亦不可思议；众生善根，不可思议；诸佛圣力，诸佛世界，亦不可思议。”理解了自身业报的不可思议和菩萨加持力的不可思议，就不会陷入“宿命论”，就可以清楚地知道前面的道路是有着无限的可能，而在这无限的可能中，要怎样才能更好地走好人生中的每一步。

（二）“智妙”中体验“胸有成竹”

通过六个木轮，借助自身闻思，把菩萨的大威加持力、我经营烘焙的业报之间的关系象播电影般地、生动地演绎出来，智妙！靠自身的努力是有所求少得获，有菩萨加持是求资生得如意。从全局讲，通过占察，对30多天的经营情况了然在胸，从而掌握经营的节奏，该努力努力，该休息休息，以保持良好的状态。从局部讲，每日该推出什么产品，销售如何，一切尽在掌握之中，就是这么妙。

（三）“行妙”中发起精进

通过知道菩萨大威加持力和我经营烘焙的业报之间的关系后，让懒散习惯的家庭煮妇，发起精进心，好好地实践《占察善恶业报经》——“于一切时一切处，勤心称诵我之名号”，揉面时念圣号、烘焙时念圣号、遇到困难时念圣号……，行妙！

（四）“位妙”中提升信心

通过六个木轮，让我一个家庭煮妇型的罪恶生死凡夫，也能触摸智者神通的味道，在自己实践轮相的“信、解、证”过程中，对菩萨的信心提升一个台阶，位妙！

（五）“三法妙”感受“信、解、证”

整个感应过程有信、有解、有证，三法妙！

（六）“感应妙”中体验菩萨大威神力

我一祈求地藏菩萨，业报速变，“有所求少得获”迅速变“求资生得如意”，明证了《占察善恶业报经》——“以是菩萨本誓愿力，速满众生一切所求，能灭众生一切重罪，除诸障碍，现得安隐。”《十轮经》——“不如有人于一食顷，至心归依，称名、念诵、礼拜、供养地藏菩萨，求诸所愿，速得满足。”感应妙！

在这里，把“于一食顷”表现得淋漓尽致，不是吗？！从“有所求少得获”到“求资生得如意”的占察过程，业报的变化不到半小时，也就是“一食顷”的功夫，妥妥的感应妙！能把“解”与“证”融合得那么微妙，也难怪一代祖师藕益大师《刻占察行法助缘疏》力赞此经云：“此《占察善恶业报经》，诚末世多障者之第一津梁也。”

（七）“神通妙”中感受悠然自得

通过6个木轮，把一个月的经营情景活灵活现、亲临其境地事先在我的眼前演绎了一遍。把原本是少得获的经营变成了求资生得如意，使原来要低于于0.9A营业额的变成最后的1.63A，神通妙！

（八）“说法妙”中正确理解经义

通过占察和应验，让我知道得到菩萨的加持原来那么简单，对《十轮经》——“不如有人于一食顷，至心归依，称名、念诵、礼拜、供养地藏菩萨，求诸所愿，速得满足。”在感性上、理性上都得到了更深的理解。更深刻地理解“众生最大的障碍就是不相信诸佛菩萨加持力的无障碍”.....深法得以巧说，令我远离怯弱，不会认为我自身业障重、妄想多、烦恼重就感应不到菩萨的加持等等。对经文意思、菩萨的加持力的感受，从感性上和理性上并驾齐驱，了然在胸、缕缕分明，说法妙！

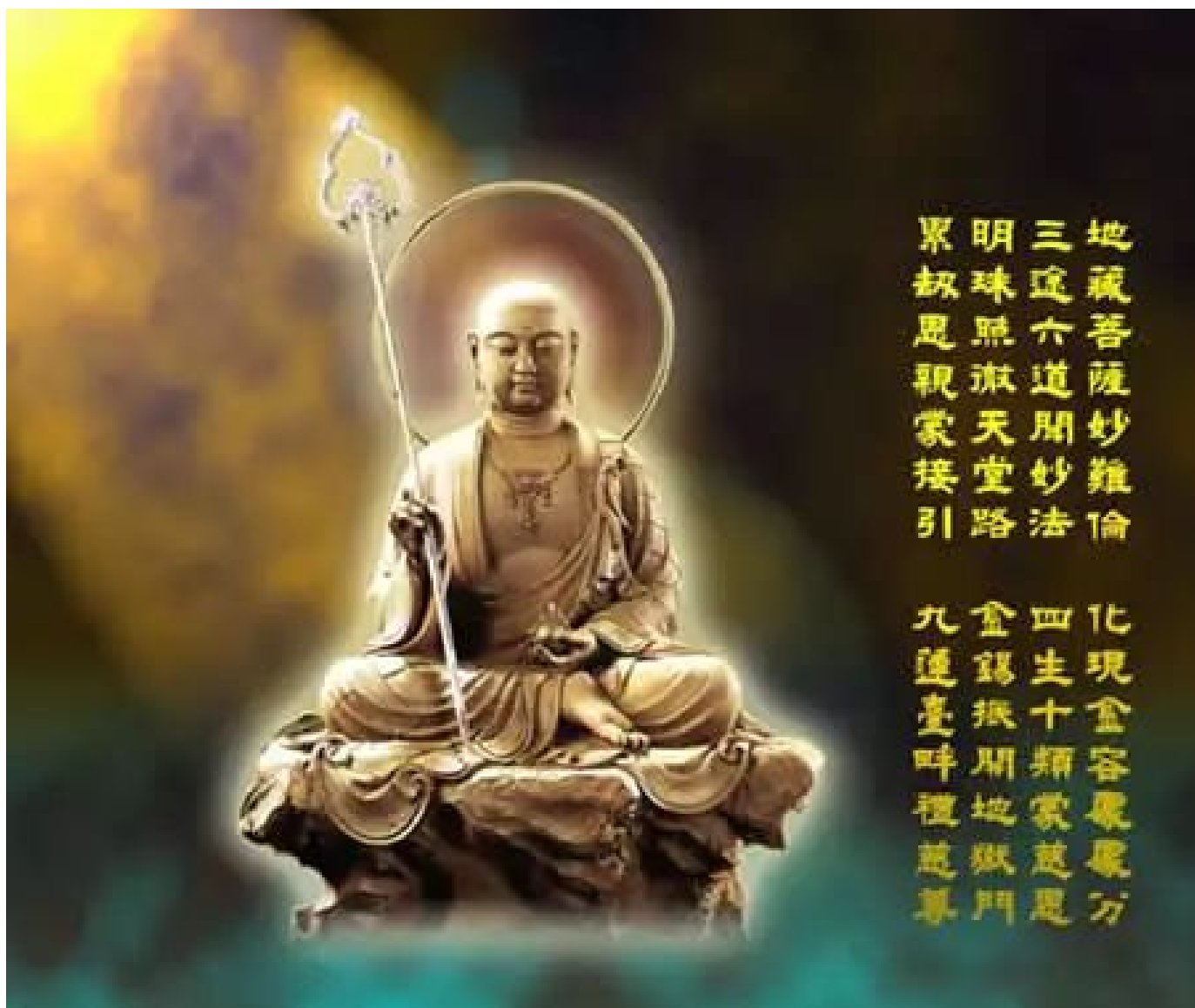
（九）“眷属妙”中深体菩萨的悲心

对菩萨的感应事迹能通过图文表现出来，挖掘感应背后的故事，挖掘感应背后的奥妙，于己于他，阅之思之而获得利益，眷属妙！菩萨对我这种锦上添花，在经营上略带玩票性质的都如此加持，何况对雪中送炭的众生。让人涕泪想起《地藏经》中地藏菩萨接受世尊嘱咐的情景：“尔时，诸世界分身地藏菩萨，共复一形，涕泪哀恋，白其佛言：.....每一身，度百千万亿人。令归敬三宝，永离生死，至涅槃乐。但于佛法中所为善事，一毛一渧、一沙一尘，或毫发许，我渐度脱，使获大利。唯愿世尊，不以后世恶业众生为虑。如是三白佛言：唯愿世尊，不以后世恶业众生为虑。”

（十）“功德利益妙”中触摸净土之妙

把原来低于0.9A营业额的变成最后的1.63A，收入涨——现前利益，对菩萨的信心持续增强，对占察入净土的信心更足，把小感应和大求生契机契理地联系起来——未来利益.....这是功德利益妙！

以上分析是俺家掌柜写的，让我充当一下“高大上”。主要是因为感觉群里用“迹门十妙”来分析占察感应的不多，俺家掌柜说，在整个分析下，竟然受益良多。以前对“于一食顷”这段经文是强制性接受，但经过分析后，现在却是很震撼性的感受，对一些经文更深地理解，也是在挖掘感应背后的故事后，瞬间流入脑海的。



地藏菩薩妙難倫
三途六道聞妙法
明珠照徹天堂路
累劫恩親蒙接引

化現金容廣度萬
四生十類蒙慈恩
金錫抵開地獄門
九蓮臺畔禮慈尊

推荐阅读：

📖 [【占察感应】谁说煮妇创业难·菩萨护航收入涨（一）](#)

📖 [占察88、89求资生轮相的用法](#)

📖 [【占察感应】哥哥救急，资生轮相神奇应验](#)

📖 [【占察感应】分享两个求资生的轮相](#)

📖 [【占察感应】求资生迅速满愿，工作室绝处逢生](#)

結緣  從這裏開始

更多学习与交流，关注该公众号后
请在菜单【欢迎入群】了解详情



长按，识别二维码 加关注

点击“阅读原文”进入博客，
学习更多占察案例和师父开示



阅读原文