



# FORMACIÓ / FITXA DESCRIPTIVA Pla de vendes i pressupost





# Objectius de l'activitat

Valorar quins canals de vendes son els mes apropiats i determinar l'import i augment necessari.

# Continguts de l'activitat

- Tècniques
- Pressupost
- Argumentari
- Pla de vendes



# Perfils dels participants

Pimes / Emprenedors



### Durada

2 hores



### Equipament necessari

Ordinador, projector i pantalla



### Dades de contacte

www.asencat.cat



info@asencat.cat

Activitat inclosa en el PROGRAMA INTEGRAL D'EMPRENEDORIA











