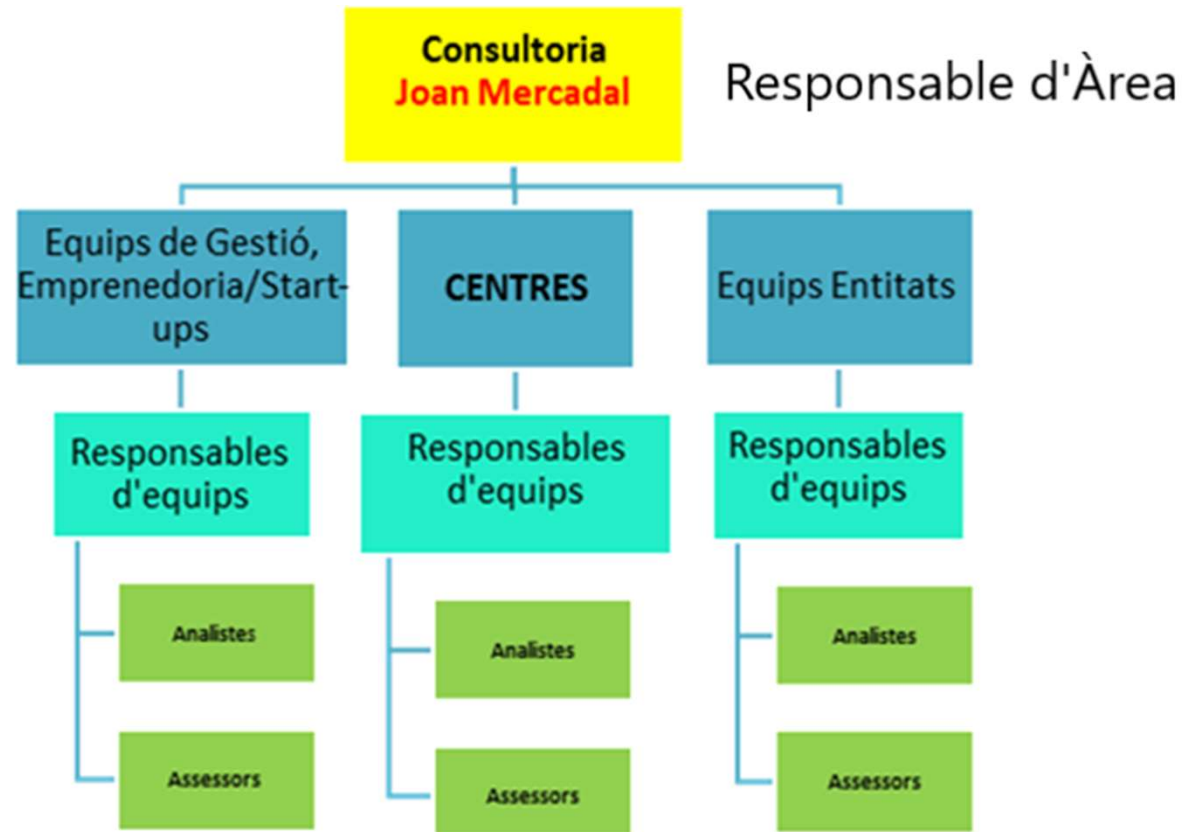
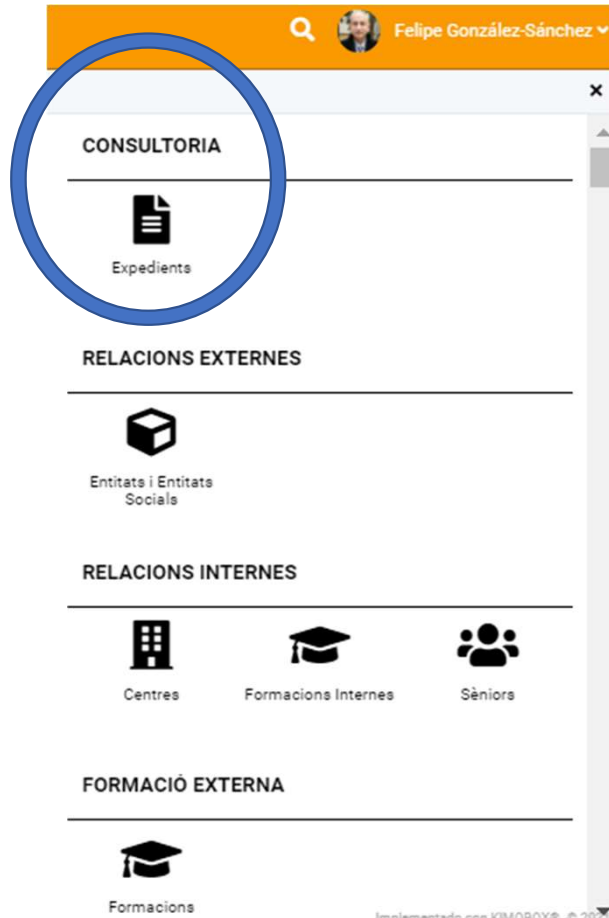


# ÀREA de CONSULTORIA



# Consultoria: Relació d'expedients

ASENCAT

Expedients

Buscar...

	Estat	Codi	Assignats	Conveni	Data sol·licitud	Denominació empresa	Nom
82	Finalitzat	3034	Joan Mercadal-Sallent, Juan Grasas-Guisset, Antoni Traveria-Morató	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562673	MARIA ANGUSTIAS
83	Anàlisi inicial	3033	Mercadal-Sallent, Joan	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562666	DANIEL
84	Revisió anàlisi	3032	Joan Mercadal-Sallent, Juan Grasas-Guisset	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562665	NURIA
85	Finalitzat	3031	Joan Mercadal-Sallent, Juan Grasas-Guisset, Ricard Quejia -Royo	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562632 - DILO BIEN ALTO SL	IGNACIO
86	Anàlisi inicial	3030	Joan Mercadal-Sallent, Francisco Reig-Juan, Pere Puigdelivol-Llobet	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562629	LAIA
87	Anàlisi inicial	3029	Joan Mercadal-Sallent, Francisco Reig-Juan, Santiago Ponseti-Bosch	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562626 - ESPIRAL D'ACER SL	RAUL
88	Finalitzat	3028	Joan Mercadal-Sallent, Francisco Reig-Juan	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562595 - CENTRO SANITARIO VIRGEN DE LA MERCED S.L.	ROSA GEMA
89	Anàlisi inicial	3027	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562546	CESAR
90	Finalitzat	3026	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562538	EMMA
91	Finalitzat	3025	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562416 - BELKOS BELLEZA SL	RICARDO
92	Finalitzat	3024	Mercadal-Sallent, Joan	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	561998	CARLOS
93	Finalitzat	3023	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	554953 M	FREDDY RICARDO
94	Finalitzat	3022	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	553697 M - 9 TRAMITS VILANOVA, SL	JOSEP MARIA
95	Anàlisi inicial	3021	Joan Mercadal-Sallent, Joaquin Sanchez-Lopez, Luis Santos-López	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	562367 /	ERIK
96	Anàlisi inicial	3020	Joan Mercadal-Sallent, Albert Brionell-Orellana, Miguel Serra-Piernau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	562366 /	MARIA PILAR
97	Assignació Anàlisi	3019	Mercadal-Sallent, Joan	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	562217 / EL MOLL DE CEREALS SL	CARLES
98	Expedient en curs	3018	Joan Mercadal-Sallent, Santiago Araño-Güell, Jordi Montoya-Viñals	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	559298 M /	ENRIC
99	Anàlisi inicial	3017	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau, Santiago Araño-Güell, Ramon Imbert-Ibañez	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	559192 M / PECATTEATRE SL	ROGER
100	Finalitzat	3016	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	557726 M /	NOELIA

Mostrando desde 1 hasta 100 - En total 3144 resultados 100 resultados por página

- Els expedients entren automàticament des de la web ASENCAT o introduïts pel Responsable d'Àrea.
- Les dades d'alta, el projecte, necessitats i com ens han conegut són visibles per a tothom, excepte la resta de continguts, si no s'està assignat a l'expedient.

# L'Expedient

CONSULTORIA



Expedientes

Format per pestanyes que van apareixen a mida que canvia o progressa la fase:

**Dades d'Alta, Anàlisi Inicial, Documents, Assessoria, Informe final i Tancament.**

El responsable d'Àrea i responsables d'Equip veuen 9 pestanyes:

Navigation tabs: **Dades d'alta** Equip anàlisi Anàlisi inicial Documents Equip expedient Assessoria Informe final Tancament Enquesta

ASENCAT logo and search bar: Buscar aquí...

Expedientes list: #09/09/2020 -, dfg sdfg

Buttons: Descartar, Asignar Responsables de Equipo, Lanzar procesos, Opciones

Tabbed interface for "#09/09/2020 -, dfg sdfg":

- Datos de alta** (highlighted with a red circle)
- Análisis inicial
- Documentos
- Asesoría
- Informe final
- Cierre

Form fields:

Fecha solicitud	09/09/2020
Denominación empresa	dfg sdfg sg
Nombre	dfg sdfg
Apellidos	dfg dfhg dfh
Correo electrónico	ruben.casalta@gmail.com
Teléfono	231234121
NIF/CIF	dfg sdfg s
Dirección	dfg sfg dsf
Población	BadalonaProvincia: Barcelona
Código postal	08

# Anàlisi Inicial

CONSULTORIA



Expedientes

**ASENCAT**

Expedients 3108 - FEFERBAUM BIZINOVER, PAULA

**Anàlisi inicial** Expedients #3108

Dades d'alta Equip anàlisi **Anàlisi inicial** Documents Equip expedient Assessoria Informe final Tancament Enquesta Propietats

### Constitució equip

Responsable equip Francisco Reig-Juan

Sènior anàlisi 1 Angel Codina-Farràs

Sènior anàlisi 2

Sènior anàlisi 3

Sènior anàlisi 4

Comentaris per a l'equip.

### Agenda

REUNIONS ANÀLISI

No hi ha elements afegits.

+ AFEGIR FILA

Tipus d'expedient

Programa ready ☐ Sí ☐ No

Idioma

# Documents

CONSULTORIA



Expedientes

**ASENCAT**

Expedients 3018 - MORA TUDELA, ENRIC

3018 - MORA TUDELA, ENRIC

Expedient en curs Expedients #3018

Dades d'alta Anàlisi inicial **Documents** Assessoria

TAULA D'ADJUNTS + AFEGIR FILA

	TÍTOL	ARXIU	COMENTARIS
		3018 Enric Mora Nivell 1 .docx	
		559298 Enric Mora Nivell 1.docx	

DOCUMENTS DE REUNIONS

No hi ha elements afegits.

ACORD COL·LABORACIÓ

No hi ha elements afegits.

Procediment d'actuació

**PROCEDIMENT D'ACTUACIÓ "AIXECA EL TEU NEGOCI"**

Primer de tot, es aconsellable explicar a l'interlocutor Qui som: Què fem (i què no fem) a ASenCat. Això ajuda d'inici a situar el rol de cadascú durant la posterior conversa. «Nosaltres no som empleats de la Cambra de Barcelona, però que col·laborarem en la campanya de les Cambres Catalanes, «Aixeca el teu negoci», per ajudar a les empreses i autònoms del país que més pateixen la crisi degut a la caiguda o cessament d'activitat».

- Contactar amb l'empresari el més aviat possible i fer un breu resum de la situació i les necessitats de l'empresa, posant la (n) les X en els ítems corresponents

Documents relacionats amb l'expedient, es pugen per tenir-los a disposició, Acord, procediments, formats de seguiments, calendari de reunions, etc.,

# Assessoria

CONSULTORIA

Expedientes

2713 - CRISTINA , GARCIA-COS MONTAÑOLA

← Revisió anàlisi Descarta assessoria Informe final

Dades d'alta Equip anàlisi Anàlisi inicial Documents Equip expedient **Assessoria** Informe final Tancament Enquesta Propietats

Constitució equip

Sènior assessoria 1. Josep Palou-Brau

Sènior assessoria 2. Felipe González-Sánchez

Sènior assessoria 3.

Sènior assessoria 4.

Comentaris de l'responsable d'equip.

Assessoria

REUNIONS ASSESSORIA

ESTAT	DATA	HORA PREVISTA	MEDI	SENIOR / S	DATA REALITZADA	DOCUMENTS ADJUNTS
Complet	02/02/2021	11:30	Telemàtica	Buscar... × <u>Felipe González-Sánchez</u> × <u>Josep Palou-Brau</u>	09/02/2021	+

Indicacions pel Responsable d'Equip

Recull el resum redactat i documentació de cada reunió amb els assessorat, podent planificar futures reunions, i indicacions finals pel responsable d'equip.

# Consultoria: Informe Final

CONSULTORIA



Expedientes

ASENCAT

Expedients

1166 - Anda, Montserrat

1166 - Anda, Montserrat

Expedients #1166

Revisió Informe Final

Enviar Enquesta

Dades d'alta

Equip anàlisi

Anàlisi inicial

Documents

Equip expedient

Assessoria

**Informe final**

Tancament

Enquesta

Propietats

REUNIONS INFORME FINAL	ESTAT	DATA	ACTA DE LA REUNIÓ
<input checked="" type="checkbox"/>	Completat	22/09/2020	
<input checked="" type="checkbox"/>	Completat	30/09/2020	L'assessorada gestionava l'empresa abans de la pandèmia com B to B, després va canviar a B to C per tractar directament amb client final i ha sigut un fracàs important, ara vol tornar a treballar amb agències, hotels... Els clients finals són persones d'alt poder adquisitiu que obtenia sobretot de clients estrangers (principalment àrabs i asiàtics), amb la pandèmia aquest client ha desaparegut i a Catalunya no hi ha molt nínxol de mercat.
<input checked="" type="checkbox"/>	Completat	03/11/2020	L'assessorada ha fet alguns contactes per veure com pot avançar, alguns aspectes que considerem rellevants no s'han treballat encara. Fax, Següiment de la web, posicionament, nº de visites... El problema del turisme és un dels més afectats per la pandèmia, contactes amb hotels de luxe per aconseguir clients no es una alternativa gaire viable avui en dia. Ha decidit treballar un nínxol de mercat: Turisme religiós que combinaria una visita guiada per ella mateixa (Catedral, Sagrada Família...) finalitzant amb un acte litúrgic privat, la experiència podria anar acompanyada.
<input checked="" type="checkbox"/>	Completat	24/11/2020	Següiment de les accions proposades. No resulta la proposta de visites a esglésies. Cal revisar el CANVAS i buscar el millor model de negoci.
<input checked="" type="checkbox"/>	Completat	10/12/2020	Ens comunica que la principal competidora ha presentat concurs de creditors. Li han denegat l'ajut de 2000 per no ser projecte prou innovador. Se li proposa preparar un escenari optimista 2021 de cara a l'estiu i un pel curt termini adreçat a públic local i visites locals.
<input checked="" type="checkbox"/>	Completat	22/12/2020	Reunió anul·lada per la interessada 30min, abans de començar.
<input checked="" type="checkbox"/>	Planificada	26/01/2021	La assessorada ha finalitzat la part de Autoanàlisi, que hem acabat de comentar. No té cap tipus d'ingressos ja que la part turística està totalment aturada. Ha contactat amb una start up que vol desenvolupar una plataforma per fer visites virtuals interactives, iniciant amb Ramoneta, seguint amb Barroca i acabant amb el demanat. 1 any treballant de franc i després li donarem suport.

Recomanacions

- Fer un Plan de treball amb els dos escenaris que planteja B to B i B to C, i en dos situacions l'actual que només pot anar dirigida a turisme local i es de supervivència i de futur (estiu vinent). Plantejament de tasques i calendarització amb fites ben definides.
- Dirigir-se a multinacionals importants que fan trobades periòdiques a les diferents seus i solen oferir experiències atractives.
- Millora de la web, amb aquest moment hi ha molt text, poca imatge i no es troba el Missatge. No es molt atractiva.
- Li proposem que prepari fullets per entregar als hotels i que podrien contenir l'anagrama del hotel perquè fos més atractiu per ells. Sembla que no té massa recursos per abordar-ho.
- La adreçem a Microbank per demanar un crèdit per assolir les despeses més urgents.
- Davant la proposta de la start up té que demanar un Pla d'empresa i totes les dades abans de arribar a un acord o compromís amb ells.

Conclusions

Es molt complicat amb aquest moments de la pandèmia aconseguir remuntar el projecte, la part de tours virtuals pot ser interessant però no la solució, es té que aprofitar per fer un plantejament per reinventar-se i busca alternatives com les esmentades.

Traduir

# Consultoria: Tancament i Enquesta

ASENCAT®

Buscar aquí...

Javier Chimenos Piro

Asesorías

#27/05/2020 - Pineda Montoya, Sidney M.

← Revisión análisis Descartar asesoría → Informe final → Lanzar procesos Actividad Opciones

#27/05/2020 - Pineda Montoya, Sidney M.

Asesoría en curso Asesorías #13

Datos de alta Análisis inicial Adjuntos Asesoría Informe final **Cierre**

Valoración

Consideración

Gestión

Idiomas

ASENCAT®

Buscar aquí...

Felipe González Sánchez

Expedients

1170 - Bipat, Carole

← Revisió Informe Final Enviar Enquesta → i - - - - -

Finalitzar Expedients #1170

Dades d'alta Equip anàlisi Anàlisi inicial Documents Equip expedient Assessoria Informe final Tancament **Enquesta**

Tipus enquesta

Motius pels que no s'envia l'enquesta

Propietats

Traduir

Nota: A cada fase quan es considera que s'ha d'avançar, retrocedir o descartar, es fan servir les diferents tecles part superior, com s'indiquen a continuació:

← Revisión análisis Descartar asesoría → Informe final → Lanza procesos - -