### UNIVERSIDAD NACIONAL DE LA MATANZA INTELIGENCIA DE NEGOCIOS

Modelo Dimensional – Parte 2

Docentes: ING. LORENA R. MATTEO

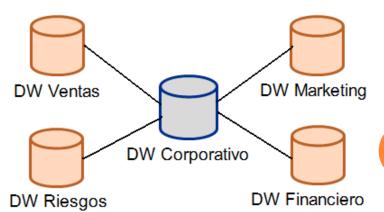
Autores ppt orig.: Lic. Hugo M. Castro / Mg. Diego Basso

Fecha última actualización.: 22/04/2025

#### **DATA MART**



- Subconjunto de los datos del DW con el objetivo de responder a un determinado análisis, función o necesidad, con un conjunto específico de usuarios.
- Cubre las necesidades de un grupo de trabajo o de una determinada área en una organización.
- El alcance es lo que diferencia un Data Mart de un Data Warehouse.
  - Independiente: Se genera a través de un proceso de ETL
  - Dependiente : Se toma del Data Warehouse



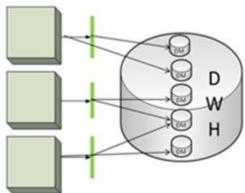
#### PARADIGMAS DE CONSTRUCCIÓN



#### Ralph Kimball

- Construir los Data Mart de acuerdo a las prioridades del negocio. El DW es la unión de todos los Data Mart de la organización.
- Ventajas
  - Soluciones más pequeñas y más fáciles de construir
  - Soluciones más fáciles de entender
- Desventajas
  - El mantenimiento es más complejo
  - □ Pueden existir problemas de sincronización



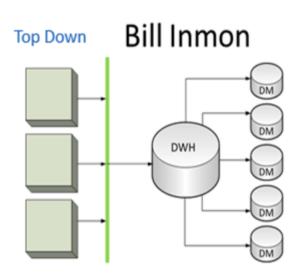


#### PARADIGMAS DE CONSTRUCCIÓN



#### Bill Inmon

- Construir el DW centralizado y luego extraer la información de negocio para cada Data Mart.
- Ventaja
  - Estructura de los datos del DW en 3FN, normalizada y limpia.
- Desventajas
  - Mayor tiempo de construcción
  - Costo muy alto



#### **DIMENSIÓN CONFORMADA**



- Es una dimensión que tiene el mismo significado para todos los Data Mart que se armen.
  - <u>Ejemplo</u>: La dimensión cliente podría ser compartida por varios Data Mart (ventas, compras, pedidos, cobranzas, etc.)

#### Ventajas

- Evita duplicar dimensiones para distintos Data Mart.
- Menor costo de mantenimiento. Los datos de la dimensión están organizados de la misma manera en todos los cubos.

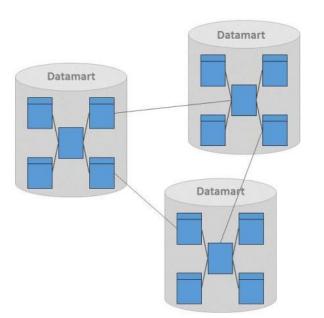
#### Desventajas

- Deben emplearse del mismo modo en todos los cubos que usan estas dimensiones.
- Un cambio implica modificar la dimensión en todos los cubos.

#### **DIMENSIÓN CONFORMADA**



- Es responsabilidad del equipo que diseña el DW establecer, publicar y mantener las dimensiones conformadas.
- Cualquier modificación o cambio en una dimensión conformada debe ser válida para todos los cubos que la empleen.
  - El DW debe funcionar como un todo integrado.



#### MÉTODO DE LA MATRIZ (BUS MATRIX)



- Identificar todos los Data Mart y dimensiones.
- Armar una matriz e interceptar los **hechos** (fact) con las **dimensiones** que correspondan.
- Las dimensiones que se relacionen con varios hechos probablemente sean conformadas.

	Tiempo	Llamada	Documento	Geografía	Centro de Distribución
Reclamos	Х	Χ		X	
Facturación	X		Х	Х	X
Stock				X	X

 El nivel mínimo de granularidad de cada dimensión conformada debe ser el mismo.

#### **SISTEMAS OLAP**



- On Line Analitical Process
- Es una tecnología para el acceso y análisis de datos en línea, en el que se usan herramientas analíticas, que facilitan el análisis de la información del negocio.
- Es el proceso de almacenar y administrar datos sobre la base de las variables del negocio (dimensiones), para permitir a los profesionales de negocios visualizarlos y analizarlos para entender cuál es su significado.

#### HERRAMIENTAS DE EXPLOTACIÓN DW



- El usuario formula consultas a la herramienta OLAP seleccionando atributos del modelo multidimensional, sin conocer la estructura interna del DW.
- La herramienta OLAP genera la correspondiente consulta y la envía al gestor de consultas del sistema.
  - Mediante una sentencia SELECT

#### HERRAMIENTAS DE EXPLOTACIÓN DW

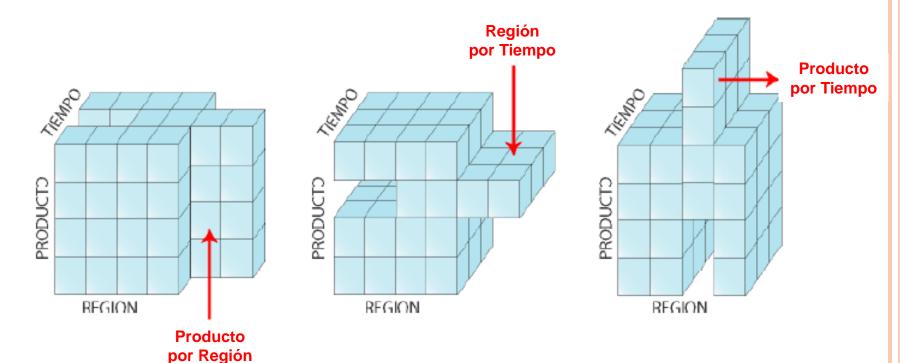


- Una consulta a un DW consiste en obtener medidas sobre los hechos, parametrizados por atributos de las dimensiones y restringidas por condiciones aplicadas sobre las dimensiones.
  - Importe total de ventas durante el año 2020 de los productos del <u>área</u> de limpieza, por trimestre y categoría.
    - Medida: Importe Total Venta
    - o Restricciones: Productos del <u>área de limpieza</u>, ventas durante el Año <u>2020</u>.
    - o Parámetros de la consulta: Por Categoría de Producto y por Trimestre.

#### HERRAMIENTAS DE EXPLOTACIÓN DW



 Se pueden tomar rebanadas del cubo para responder a una diversidad de preguntas.





VENDIDA

#### Relacionadas con la granularidad

- o Drill Down (Roll Down): Mayor nivel de detalle
  - De datos sumados (o agregados) a datos desagregados
- Roll Up (Drill Up): Menor nivel de detalle
  - Mayor consolidación de datos

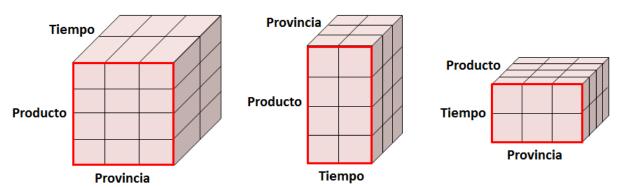
			PROVINCIA	PRODUCTO	CANTIDAD
	Dril	l Down		Α	15
			BUENOS AIRES	В	4
			BUENUS AIRES	С	9
PROVINCIA	CANTIDAD VENDIDA	_		D	22
BUENOS AIRES	500			Α	60
MENDOZA	250		MENDOZA	В	7(
CORDOBA	330			С	12
CONDODA	330	I		Α	10
			CORDORA	В	10
			CORDOBA	С	80
				D	14
	K	loll Up			



#### Navegación por las dimensiones

#### Slice and Dice

- "Segmentar y Desglosar" en terminología BI.
- Selección de valores específicos para una o varias dimensiones, cortes o subconjuntos de las vistas.
- Cambio en la orientación y forma de visualización del cubo.
- Se puede agrupar la información de una manera, analizarla, agruparla de otra y realizar otro análisis.
  - Provincia = Mendoza (filtro estático)
  - Los 2 productos más vendidos del año 2020 (filtro dinámico)
- El usuario posee diferentes perspectivas para el análisis.





Total

11600

13400

11000 36000

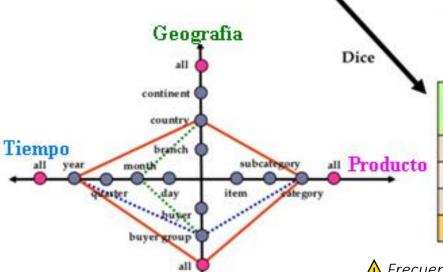
#### Slice and Dice − Ej.1



VENTA	3	
Fodos los Cl	ientes	

VENTAS	
Clientes Grupo	1

											-	
Año Argentina		Br	asil	Total		4 ~	Arg	entina	Br	asil		
Allo	Alim.	Bebidas	Alim.	Bebidas		C 2007	Año	Alim.	Bebidas	Alim.	Bebidas	
2006	2400	2200	11000	5000	20600	Slice	2006	1100	1500	7000	2000	Ī
2007	4500	3200	12000	6000	25700		2007	1200	1200	8000	3000	Ī
2008	5600	2900	10000	5500	24000		2008	3000	1200	5000	1800	
Total	12500	8300	33000	16500	70300		Total	5300	3900	20000	6800	Ī
											The second secon	-



Cliente

#### VENTAS Clientes Grupo 1 en Enero

Año	Arge	entina	Br	Total		
Allu	Alim.	Bebidas	Alim.	Bebidas		
2006	200	200	800	300	1500	
2007	100	100	900	400	1500	
2008	300	200	400	100	1000	
Total	600	500	2100	800	4000	

⚠ Frecuentemente el slicing and dicing se realiza a lo largo de un eje de tiempo para analizar tendencias y encontrar patrones.



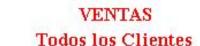
#### Navegación por las dimensiones

#### o Pivot

Reorientación de dimensiones.

#### VENTAS Todos los Clientes

Año	Arg	entina	Br	Total	
MIO	Alim.	Bebidas	Alim.	Bebidas	
2006	2400	2200	11000	5000	20600
2007	4500	3200	12000	6000	25700
2008	5600	2900	10000	5500	24000
Total	12500	8300	33000	16500	70300



Pivot



TO A LINE LEVEL	Argentina			Brasil			Total	
Año	2006	2007	2008	2006	2007	2008		
Alimentos	2400	4500	5600	11000	12000	10000	45500	
Bebidas	2200	3200	2900	5000	6000	5500	24800	
Total	4600	7700	8500	16000	18000	15500	70300	

#### **OTRAS OPERACIONES OLAP**



- o Drill Across: Conexión con otras tablas de hechos
  - A través de al menos una dimensión en común del cubo.
  - Ejemplo: Información de Ventas: fecha/sucursal/producto
    - Al analizar el cubo se observan ventas sospechosas en la sucursal XX el día DD/MM/YYYY.
    - Se quiere ver quiénes eran las personas que trabajaron en esa sucursal y en esa fecha.
    - Puede existir también información de Asistencia de empleados: fecha/sucursal/empleado

#### **OTRAS OPERACIONES OLAP**



#### Drill Across

#### VENTAS Todos los Clientes

Año	Arg	entina	Br	Total	
Allo	Alim.	Bebidas	Alim.	Bebidas	
2006	2400	2200	11000	5000	20600
2007	4500	3200	12000	6000	25700
2008	5600	2900	10000	5500	24000
Total	12500	8300	33000	16500	70300

#### COMPRAS Todos los Clientes

I	- The second	Arg	entina	Br	Total	
l	Time	Alim.	Bebidas	Alim.	Bebidas	
Ì	2006	1500	1500	6000	3000	12000
l	2007	3500	2500	8000	4000	18000
İ	2008	4000	1500	5000	3000	13500
	Total	9000	5500	19000	10000	43500

# VENTAS Tiempo Producto Drill Across Geografia Geografia Geografia

Drill Across

#### **OTRAS OPERACIONES OLAP**

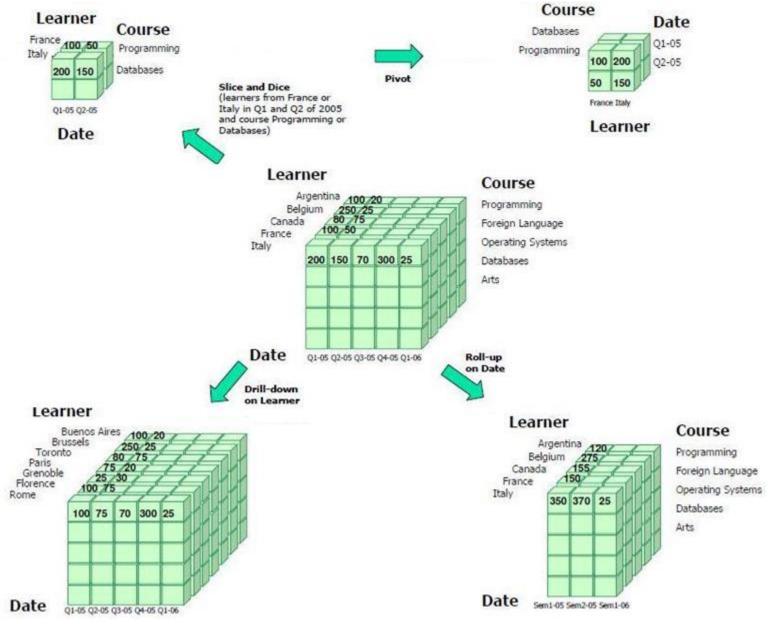


- o Drill Through/Drill Out: Conexión con tablas externas.
  - Desde el nivel más bajo de detalle del cubo se genera una consulta SQL a las tablas relacionales de donde se sacaron los datos, para llegar al nivel atómico.
  - Operación costosa. No debería ser lo habitual sino la excepción.
  - Si es habitual, está mal definido el cubo y hay que agregarle dimensiones para llegar al nivel atómico.

## IN2025

#### RESUMEN OPERACIONES OLAP





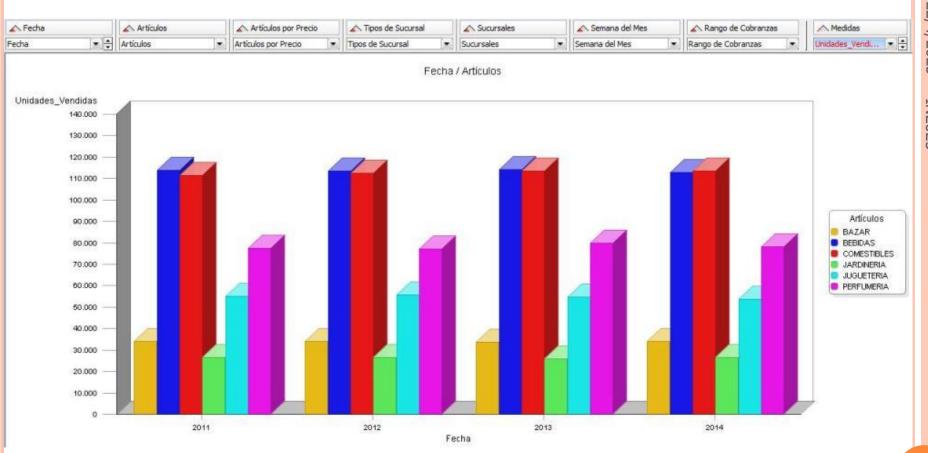


# TIEMPO \$ Ventas TIEMPO ARTICULO Unidades SUCURSAL N° Tickets

- Se elige la dimensión para las filas.
- Se elige la dimensión para las columnas.
- Se elige la medida a representar.

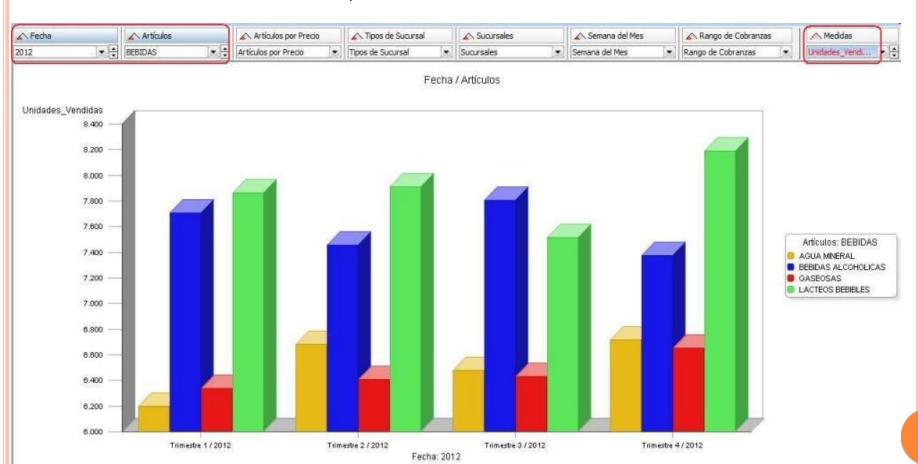


Unidades vendidas por rubro artículos entre 2011 y 2014





- Unidades vendidas por artículos entre 2011 y 2014
  - Drill Down: Año 2012 y artículos de Bebidas



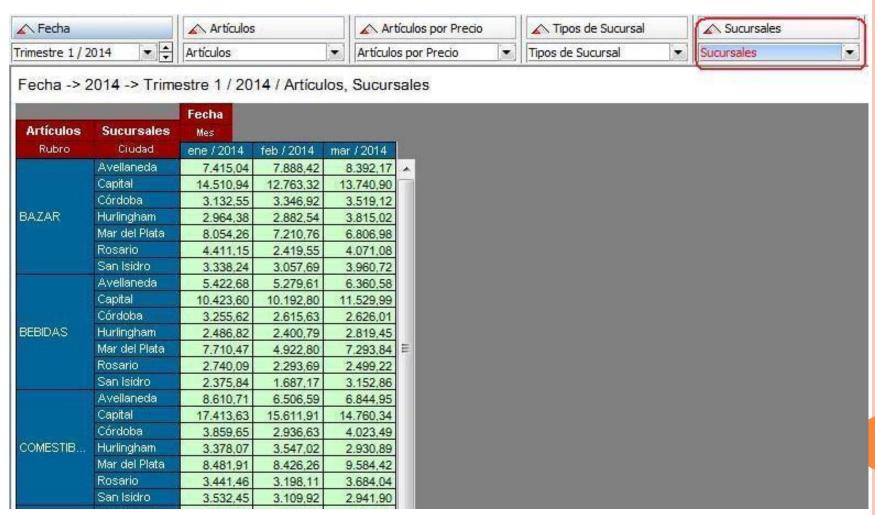


Ventas del 1° trimestre de 2014 por rubro de artículo





- Ventas del 1° trimestre de 2014 por rubro de artículo
  - Agregamos Sucursales





- Ventas de art. de perfumería por nivel de precios y año.
  - Operación Slice and Dice

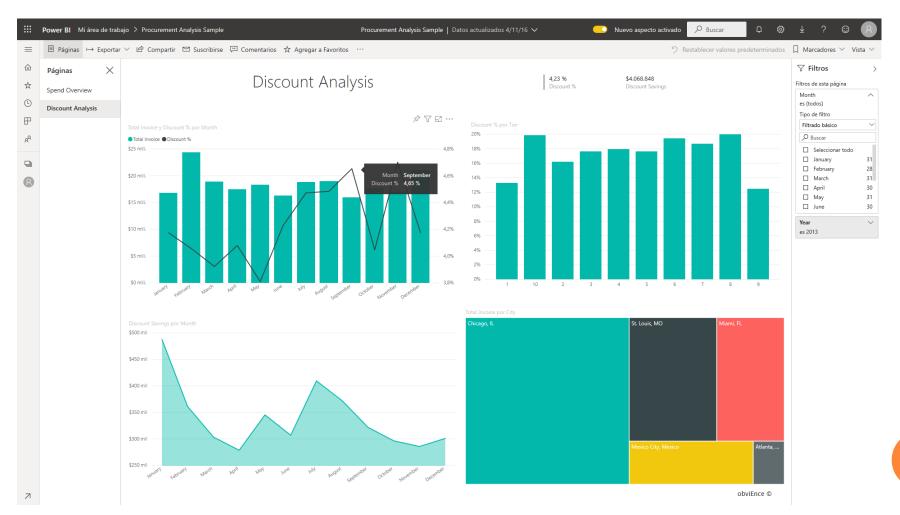


Operación Pivot



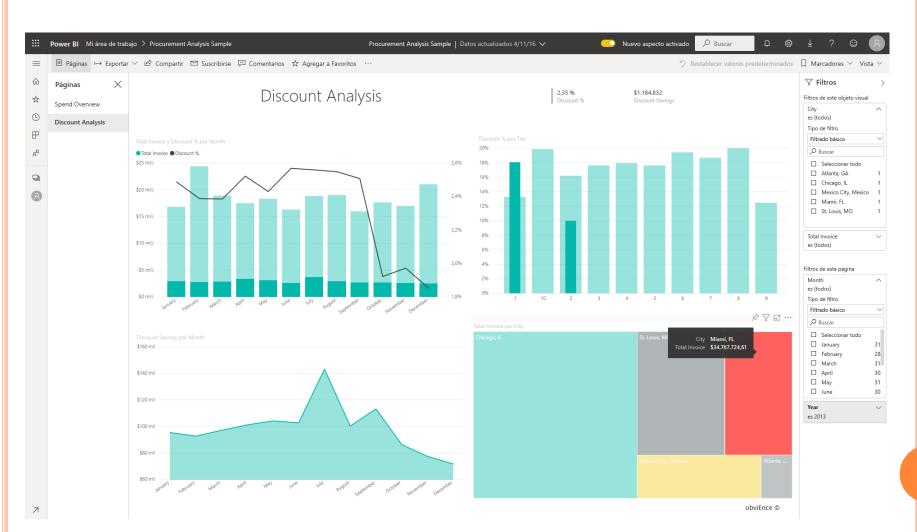


Análisis de Descuentos (Filtros y Vistas)



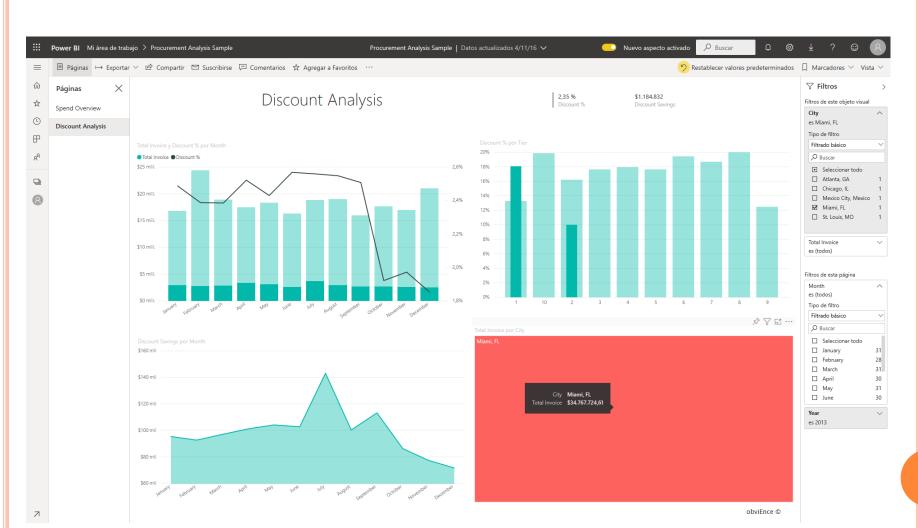


o Análisis de Descuentos (Vista relativa a Miami, FL)

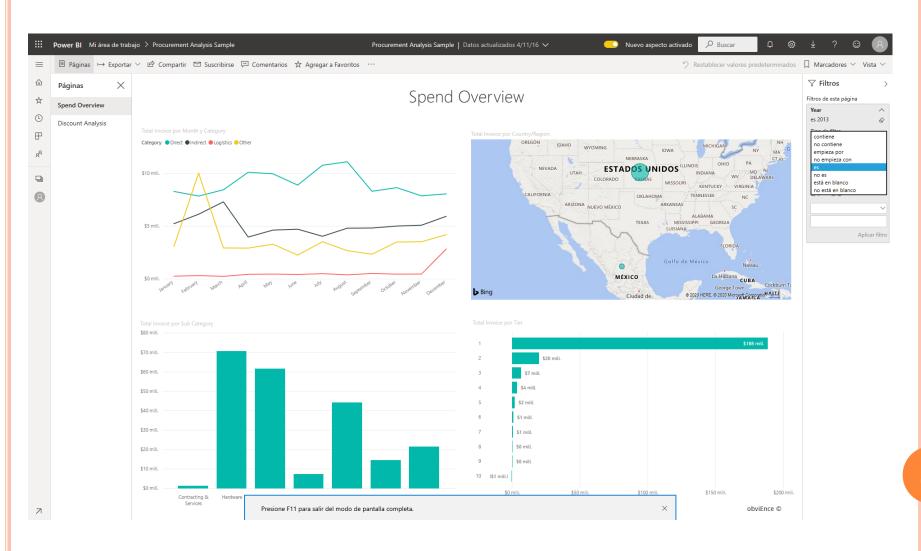




Análisis de Descuentos (Filtro Miami, FL)



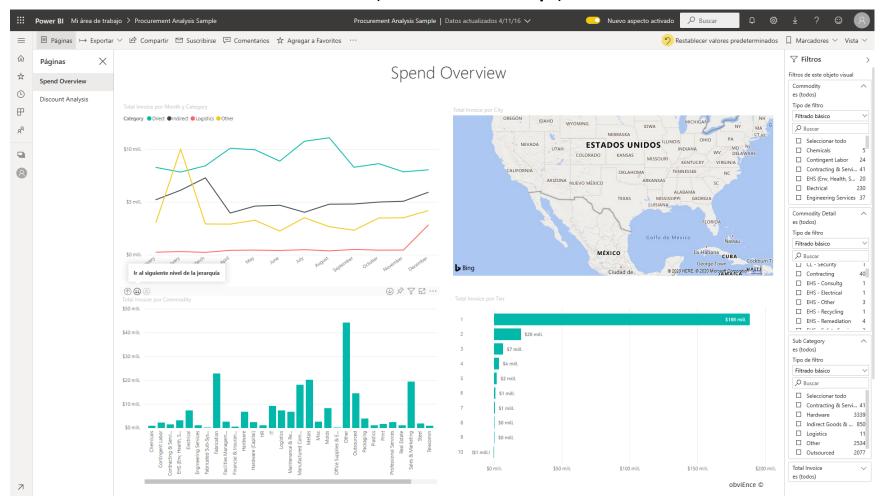
Resumen de Gastos (Filtros Avanzados)



## IN2025

#### **ANÁLISIS OLAP**

- Resumen de Gastos
  - Drill Down: Total Factura por Commodity y Ciudad





#### TIPOS DE ALMACENAMIENTO OLAP

#### ¿Dónde se guardan los datos?

- La base de datos OLAP puede tener distintas implementaciones de acuerdo a la tecnología.
  - ROLAP
  - MOLAP
  - HOLAP

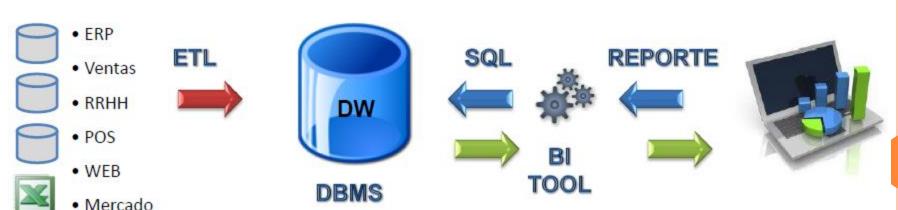


#### **ROLAP (OLAP RELACIONAL)**

- Los datos del DW se guardan en BBDD relacionales.
- Se explota toda la información desde el mismo DW.
  - Las consultas multidimensionales generan SQL's al DW
  - Se pueden tener tablas con datos precalculados que aceleran las respuestas a las consultas.

#### Escalable

 Se pueden agregar nuevas tablas o nuevas columnas a tablas existentes.





#### **ROLAP (OLAP RELACIONAL)**

#### Ventajas

- Seguridad e integridad de la base de datos.
- Requiere menos espacio ya que no necesita replicar los datos.
- Los datos se almacenan en la base de datos, con lo cual no hay límite de crecimiento.

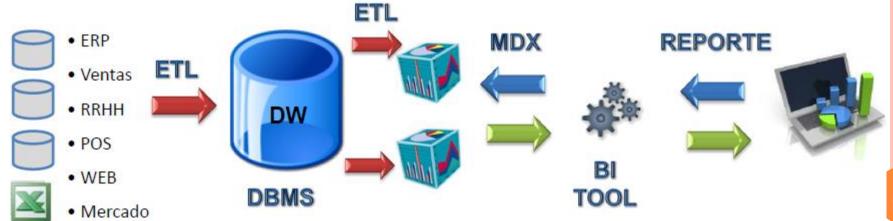
#### Desventajas

- La respuesta de las consultas es más lenta debido a que siempre tiene que ir a la base relacional a buscar los datos.
- Se debe mantener siempre conexión a la base de datos.
- Los cálculos están limitados a las funciones de la base de datos.



#### MOLAP (OLAP MULTIDIMENSIONAL)

- Los datos se guardan en una BBDD propietaria con estructura multidimensional.
  - Incluye datos precalculados y metadatos de las jerarquías.
- Todos los datos se cargan directamente a los cubos sin tener un DW y desde allí se consultan los datos.
- Buen tiempo de respuesta para las consultas.



#### **VENTAJAS MOLAP**

- Mayor velocidad de acceso a los datos agregados y precalculados.
  - Se guardan en el servidor OLAP en un formato multidimensional sin necesidad de acceder al DW.
- Usa técnicas de compresión para guardar datos en el servidor OLAP, ocupando menos espacio que en una base relacional.
  - Actualmente, las BBDD usan técnicas de compresión.
- o El modelo de almacenamiento en vectores/matrices proporciona indexación de tablas hash.
- Estructura muy optimizada para maximizar el rendimiento de las consultas.

#### **DESVENTAJAS MOLAP**

- La carga de datos en estructuras multidimensionales puede durar mucho, sobre todo en grandes volúmenes de datos.
  - Esto se puede evitar realizando procesamiento incremental.
- Dificultad y complejidad para analizar modelos con más de 10 dimensiones.
- MOLAP guarda una copia de los datos relacionales en el servidor OLAP, por lo que se necesita invertir en espacio adicional.
- No puede acceder a datos que no están en el cubo.



#### **HOLAP (OLAP HÍBRIDO)**

- O Utiliza una combinación de MOLAP y ROLAP.
- Los datos con menor nivel de detalle se almacenan en estructuras ROLAP.
- Los datos agregados y pre-calculados por diferentes dimensiones se almacenan en los cubos MOLAP.
- En una consulta, el motor OLAP primero busca si tiene los datos en el cubo. Si los datos no están en el cubo, dispara la consulta sobre la BBDD relacional.



### TP CASO ESTUDIO: SUPERMERCADO PRECIOS JUSTOS ENTREGA OPCIONAL (\*)



- Listar las posibles dimensiones a partir de las necesidades de información enunciadas.
- o Identificar los hechos con las medidas básicas y calculadas.
- o Identificar el proceso de negocio a modelar.
- Construir el modelo dimensional conceptual.
- o Identificar atributos y jerarquías para cada dimensión.
- o Construir el modelo dimensional lógico.

(\*)

- Los TPs Opcionales sirven para afianzar conceptos necesarios para realizar los TPs de Aplicación, serán corregidos en clase y/o mediante Autoevaluación.
- Los TPs de Aplicación tiene una Fecha Límite de Entrega que deberá ser cumplida sin excepción, serán corregidos en detalle por los docentes.
- Ver documentos: "Condiciones de Cursada en MIeL sección: Plazos y condiciones de Entrega Trabajos Prácticos y Casos de Estudio" + "Circuito Entrega TPs Teams/MIeL"

#### RESUMEN TEMA 2 PARTE 2



