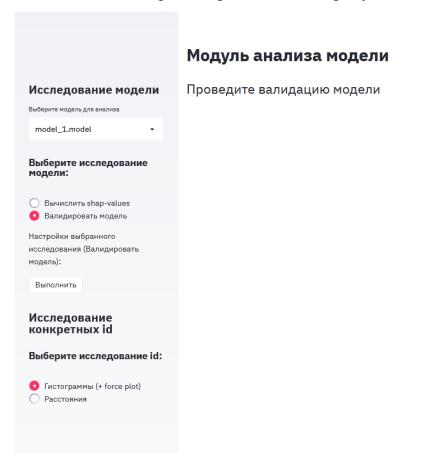
Описание сервиса

Сервис позволяет анализировать цены за аренду жилья по его параметрам таким, как число комнат, географическое положение, число возможных гостей и т.д. и т.п. Данный модуль имеет возможность вычислить гистограммы распределения параметров жилого помещения для близких по реальной и прогнозной стоимостям, а также вычислять расстояние до некоторого числа ближайших соседей по всей базе данных. Данные подходы достаточно репрезентативно могут показать почему некоторое прогнозное значение сильно отличается от реальной стоимости, и, тем самым, может, например, намекнуть хозяину о завышении цены, или, наоборот, пользователю предложить поискать более разумный по отношению цена-качество вариант по сравнению с данным.

Интерфейс пользователя

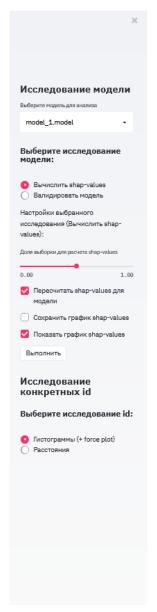
Начальный вид сервиса представлен на рисунке:



Слева располагается панель выбора режимов исследования, пространство справа впоследствии будет содержать информацию результатов исследования.

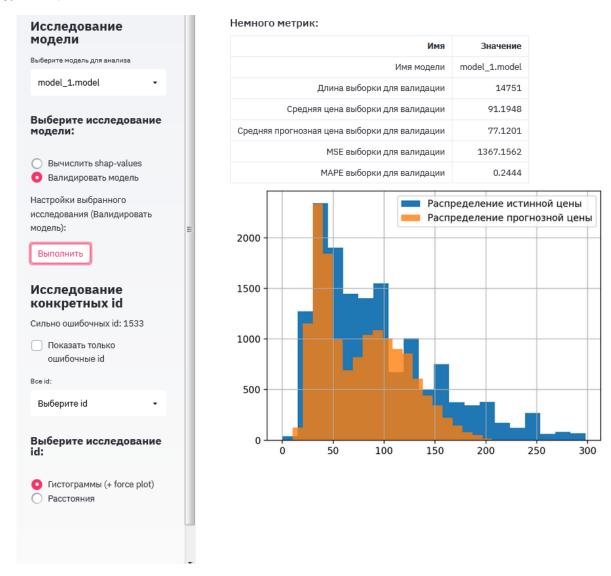
Опишем функционал опций, представленных слева: в выпадающем списке выбора модели задаем уже посчитанную прогнозную модель, которая предварительно должна быть помещена в директорию проекта.

Для выбора исследования модели можно выбрать вычисление самых значимых признаков методом SHAP, для этого отмечаем "вычислить shap-values" и выбираем по желанию опции (можно пересчитать shap-values для модели, показать график, сохранить получившийся график):



Модуль анализа модели Наиболее значимые признаки (SHAP-VALUES ГРАФИК): room_type_labeled neighbourhood_cleansed_labeled security_deposit comments count bathrooms frac_av beds extra_people guests_included available amenities count minimum nights delta time property type labeled host is superhost labeled host response rate cancellation_policy_labeled host_response_time_labeled is_location_exact_labeled require_guest_profile_picture_labeled host_identity_verified_labeled require_guest_phone_verification_labeled experiences_offered_labeled host_has_profile_pic_labeled bed_type_labeled SHAP value (impact on model output)

Также можно (и даже нужно для последующего анализа) провалидировать модель, выбрав соответствующую опцию, и нажав кнопку выполнить:



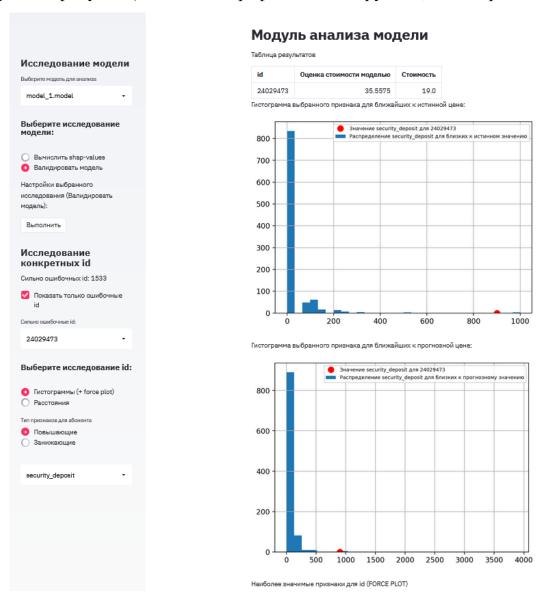
Справа появится информация о выборке и качестве модели, а также гистограмма распределения истинной цены и предсказанной моделью для валидационной выборки.

В качестве исследуемых объектов можно выбрать как все жилые помещения, так и только те, на которых прогноз дает большую ошибку. Выбор в пользу одного из этих наборов осуществляется установкой галочки около "Показать только ошибочные id".

Из набора id выбираем один, интересующий пользователя, далее выбираем для него один из двух методов исследования — построение гистограммы выбранного признака для помещений, стоимость которых

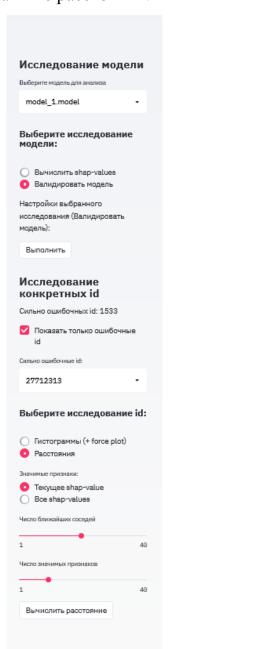
близка к истинной стоимости выбранного пользователя, и гистограмма выбранного признака для, помещений, стоимость которых близка к прогнозной стоимости выбранного пользователя (что-то вроде байесовского подхода) и вычисление средней цены среди ближайших по признакам соседей (близко к kNN). Все параметры разделены на повышающие стоимость и понижающие стоимость и упорядочены по значению shap-values, и представлены в выпадающем списке.

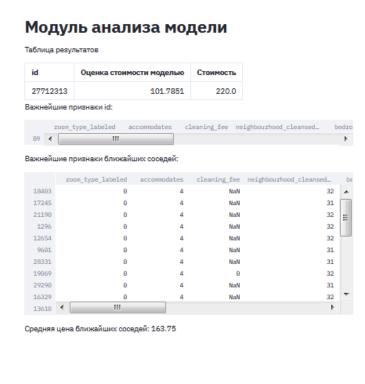
Если выбрать вид исследования "гистограмма", то справа появится следующий рисунок (как данные графики анализируются, посмотрим далее).



Для вычисления средней цены по ближайшим соседям (отмечаем кнопку "Расстояния") нужно выбрать количество ближайших соседей и

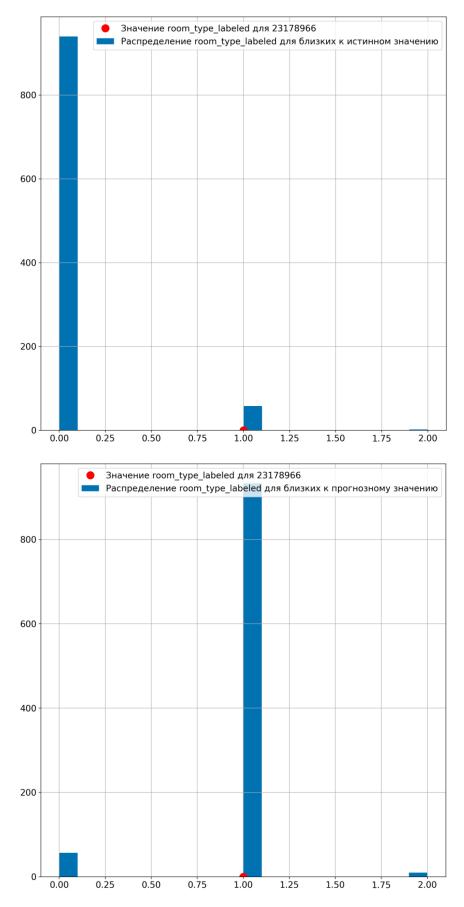
число значимых признаков, по которым, собственно, и будут вычисляться ближайшие расстояния:





В качестве примеров покажем несколько кейсов такого анализа:

Арендуемое помещение с id=23178966 . Прогнозное значение 40.6372, реальная стоимость 125. Разница в цене почти трехкратная! Посмотрим на гистограмму распределения самого важного занижающего (по shap-values) признака room_type_labeled:



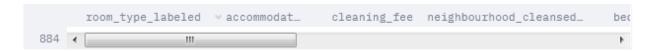
Ого! Признак room_type_labeled, равный 1, больше соответствует жилью за 40, нежели жилью за 120, так что, дорогой хозяин, будь так добр,

меняй цену, ну или сделай так чтобы room_type_label был равным нулю. Да и, вообще, посмотри на помещения, которые более остальных близки по признакам к твоей квартире:

Таблица результатов

id	Оценка стоимости моделью	Стоимость
23178966	40.6372	125.0

Признаки абонента:



Признаки ближайших абонентов:

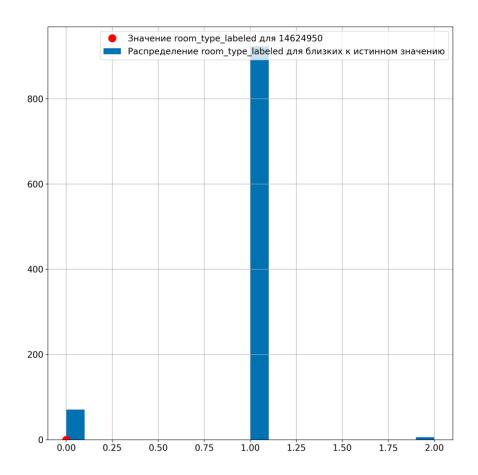
	room_type_labeled	accommodates	cleaning_fee	neighbourhood_cleansed	ŀ
2689	1	2	NaN	11	Δ
6982	1	2	NaN	11	
3427	1	2	NaN	11	=
18020	1	2	NaN	11	
6521	1	2	NaN	11	
8354	1	2	NaN	11	
33162	1	2	NaN	11	
27626	1	2	NaN	11	
22700	1	2	NaN	11	
25506	1	2	NaN	11	+
3152	← III			•	

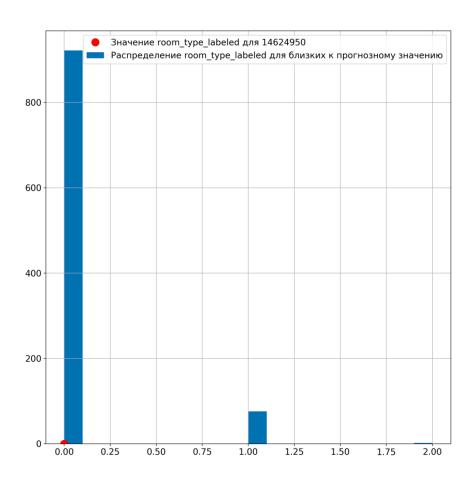
Средняя цена ближайших соседей: 51.8

Да ты совсем с ума сошел, все пользователи же уйдут к твоим конкурентам: за меньшие деньги они получат тот же пакет удобств!

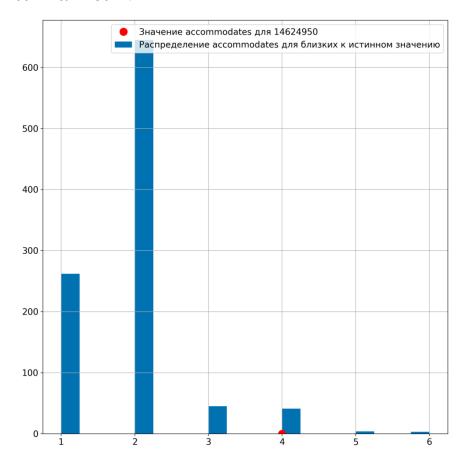
Или же диаметрально противоположный случай:

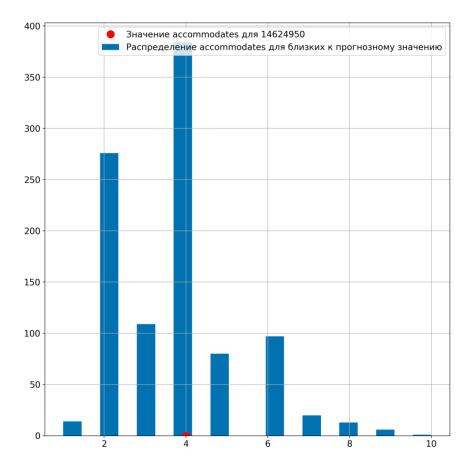
Арендуемое помещение с id=14624950 . Прогнозное значение 105, реальная стоимость 41. Разница в цене почти трехкратная? Но уже в другую сторону! Посмотрим на гистограмму распределения самого важного повышающего признака room_type_labeled:





Здесь также видно, что данный room_type_labeled нехарактерен для данной цены – у тебя такая хата, чувак, а ты ее за бесценок отдаешь, подними хоть в два раза – будут как горячие пирожки разбирать. А посмотрим-ка мы на вместительность:





У тебя же огромная квартира, если не неудобно, когда тебе кладут много денег сразу — можешь разделить свои апартаменты на две равные квартирки и с каждой иметь столько сколько сейчас с одной большой.

Ты только посмотри, почем твои соседи по Барвихе особняки продают:

Таблица результатов

id	Оценка стоимости моделью	Стоимость
14624950	105.0548	41.0

Признаки абонента:



Признаки ближайших абонентов:

	room_type_labeled	accommodates	cleaning_fee	neighbourhood_cleansed	t
30624	0	4	9	18	^
4500	Θ	5	NaN	13	
11227	0	5	NaN	13	=
3542	Θ	5	NaN	11	
24768	0	5	NaN	11	
13430	Θ	5	NaN	11	
15688	Θ	5	30	18	
3490	0	5	NaN	11	
3669	Θ	5	NaN	13	
22779	9	5	10	11	+
28909	←			+	

Средняя цена ближайших соседей: 126.65

Ты не хуже, давай к ним!

Но, к сожалению, и сервис, бывает, сбоит:

Арендуемое помещение с id=16700630 . Прогнозное значение 33, реальная стоимость 65. Посмотрим на гистограмму распределения самого

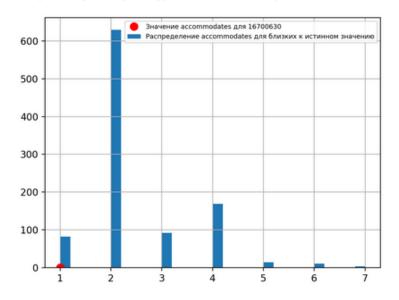
важного занижающего признака accomodates:

Модуль анализа модели

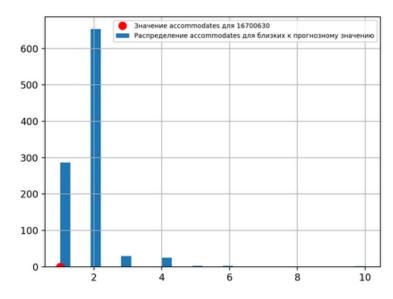
Таблица результатов

id	Оценка стоимости моделью	Стоимость
16700630	33.2163	65.0

Гистограмма выбранного признака для ближайших к истинной цене:



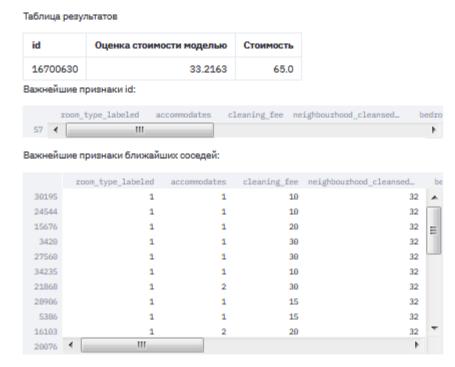
Гистограмма выбранного признака для ближайших к прогнозной цене:



Наиболее значимые признаки для id (FORCE PLOT)

Похоже, понятно, почему модель выбрала именно эту цену. А вот если посмотреть на ближайших соседей, то нас ждет сюрприз:

Модуль анализа модели



Средняя цена ближайших соседей: 58.85

У ближайших соседей средняя стоимость как раз близка к реальной стоимости, а модель выдает цену в 2 раза меньшую, возможно, благодаря влиянию вместительности жилого помещения, соответствующего жилью классом ниже.

Дальнейшее развитие.

В перспективе сервис позволит дать рекомендации не только нетипичным с точки зрения прогноза пользователям, но и тем, кто полностью соответствует рынку. Сделать это можно, например, благодаря графику FORCEPLOT, который отображает влияние признаков на формирование цены для конкретного пользователя (в отличие от графика shap-, который показывает усредненную важность признаков по всей выборке). Так, имея подобный график, можно попытаться скорректировать признаки, наиболее сильно формирующие цену.