BRCommerce

   
***Melhorias da Arquitetura:***

- Validação dos campos obrigatórios, validações dos campos, e mascaras para dispositivos mobile.

- Redirecionar para o botão excluir

- Arrumar mascara do campo Telefone

- Evolução no cadastro de funcionalidade para na mesma tela já add os perfis dessa funcionalidade e já ler e refazer o Enum Permissão de acesso.

- Mudar a modelagem da tabela de auditoria e a visualização;

- Aceitar a montagem do Where com outros operadores EX.: >= ou <= ou<> ou in

- Dar uma geral nas funcionalidades de Perfil e Funcionalidade

- Arrumar a Página 404 do site e do sistema

***Melhorias de performance:***

- Backup do banco

- Validação de perfil

- validação da Action com Exporte

- Montagem do objeto com a Entidade repetida

- Dados da auditoria

- Controle de acesso

- Controle do Chat

- Armazenar em cache pra quando a requisição for a mesma

***Funções:***

Vendas rápidas, feita em segundos (Aceita leitura de Códigos de Barras)

Gerar código de barra.

Estatística de produtos integrada (de todos os cliente com descrição parecida)

Vendas por Varejo é Atacado (Configurar a quantidade de unidades para varejo)

Controle de Estoque total  
Cadastro de funcionários. (Salário para controle financeiro).

Moderar usuário. OK  
Emissão de recibo na hora da venda  
Baixa automática no estoque após venda OK  
Estoque baixo dos Produtos;

Informa caso não haja quantidade suficiente para a realização da venda  
Opção de descontos na hora da venda.  
Cotações de Produtos  
Relatórios:  
Pagamentos  
Produtos (Cotações, estoque baixo, compra e venda).

Receitas (Lucros).**F**

Vendas (Peso por valor entrada do peso ou do valor).

Cancelamento da venda ou do item volta para o estoque os produtos  
Compras  
Serviços      
Backup automático   
  
- Evitar perda de dados.  OK   
  
•    ORÇAMENTO E ORDEM DE SERVIÇO.   
•    VENDAS DE PEÇAS E PAGAMENTO DE COMISSÃO.      
•    Cadastro da sua empresa com logo tipo e endereço.**F**  
•    Formas de venda (a vista ou prazo, (cheque, cartão débito, cartão crédito, promissória, boleto bancário).

• Cadastro de clientes com histórico de compras e financeiro.

• Compatível qualquer tipo de produtos para a venda. OK  
• imprime e gera etiquetas de código de barra.  
  
Compatível com leitor de código de barras.

Permitir cadastrar código interno para cada produto

•Aceita impressora não fiscal, Matriciais e Jatos de tintas.

•Consignação, com baixa em estoque e devoluções.

• Controle de bloqueio de acesso (vendedor, operador, e outros perfis). OK  
  
Perfis com acesso limitado as funcionalidades  
•    Estorno, Devoluções e troca pós-venda.

•    Entrada de estoque por Nota Fiscal eletrônica ou entradas diretas.

•    exportam dados para Excel e PDF.

•    Financeiro completo, integrado com a venda, (contas).

Fluxo de caixa- comissões e fechamento por TURNO e por períodos (dia, semana, mês e outros).

•    Grade de produto, tamanho, cor, quantidade e preço   
• Gráficos (Modulo Gestão).

•    Lista de compra sobre produtos com estoque baixo.

Mala direta de clientes. (Envio de promoções para clientes cadastrados automaticamente). **F**

•    Opção para efetuar vendas em datas retroativas.

•    Organização dos produtos por grupos e fornecedores.

•    Parcelamento dinâmico e rápido em vendas a prazo.

•    Personalização com sua logomarca ou foto da loja.**F**

•    Personalização de todos dados da sua empresa.**F**

•    Relatório analítico (créditos - débitos = saldo atual).

•    Relatório de comissão de vendedores.

•    Relatórios dinâmicos de contas a pagar e receber.  
  
 

Funcionalidades:

- Linha do Tempo (Produto, cliente, fornecedor, Contas, compras, vendas)   
  
-Liberação automática após pagamento  
  
-Cadastro Usuários OK  
  
- Dados (nome, e-mail, níveis de acesso, senha \*\*confirmação da senha). OK  
  
Chat (Comunicação entre as filias) Limpar conversa do chat  
  
-Área Administrativa (Mostrar lote de vencimento cadastrar números de dias pra mostrar)**F**  
-Mudar as Cores padrões**F**  
  
-Produto Padrão (Cadastrar o produto na hora da venda se quiser pra preencher o cupom descrição e preço somente utilizar o PONTO “.” )  
  
- Lançar o novo preço do produto comprado (Sim ou Não)**F**  
  
-Valor para arredondamento do Valor com a margem de lucro **F**  
  
-Desconto permitido por nível de acesso.  
  
- Lançar o preço de venda do produto manual e automático\*\*pelo o preço das novas compras, ou somente manual.**F**  
  
-Cadastro de Representantes

- Cadastrar Pré-venda  
  
-Cadastro Fornecedor

- Aceitar 2 formas de pagamento  
- Dados (nome da empresa, nome do representante, CNPJ, Inscrição Estadual, e-mail da empresa, e-mail do rep., 02 telefones da empresa, 02 tels. Do rep. Endereço da empresa, observação).  
  
-Unidade de venda  
  
-Categoria de Produtos (Sessão de produtos).  
-Porcentagem de lucro por categoria

Banner de promoções ou propaganda quando o caixa tiver ocioso

Tela de pré-venda para depois ir para o caixa fechar compra  
  
-Cadastro Produto

- Cadastro de grade de produtos (Em grade vária poucas coisas cadastrar características básicas gerais para todos e depois as individuais, editar a grade por inteira e itens da grade)

- Dados (código de barra, código interno, marca fabricante, descrição, unidade de venda, estoque, margem de lucro, categoria do produto, preço de venda, estoque baixo, preço promocional \*\*data final Opcional\*\*limite do produto por compra, Preço atacado e varejo, localidade doproduto).

Manter localidade no caso de comercio grande

- Lote de validade do produto

- Criar lista de produtos para fazer pedido

- Manter cotação (Fornecedores entra e faz a cotação).  
  
-Detalhes do produto (Histórico todo do produto = últimas compras, estimativa de venda, cotações do produto, Etc.).  
  
-Consulta de Produtos  
  
-Controle Financeiro  
  
-Contas a pagar

- Gastos Tipo de gastos Despesas Por período também  
  
-Contas a Receber  
  
-Compra Usar nome PEDIDO depois da entrada na entrega dar entrada no estoque

- Realizar pedido depois do recebimento dar entrada no pedido  
  
-Dados (fornecedor, produtos, quantidade comprada, data, forma de pagamento, as divisões, preço da compra do produto, preço da venda do produto \*\*mostrar já preço atual  
  
- Lançar o novo preço do produto comprado (Caso esteja marcado não na área administrativa), \*\*mostra estoque atual).**F**  
  
\*Caso produto não for cadastrado Cadastrar nessa mesma tela  
  
-Cadastro Cliente (Ter um cliente padrão)  
  
- Dados (nome, CPF, identidade, 02 telefone, endereço, e-mail, observação, caderneta \*\*compras do cliente).

- Extrato do cliente (Saldos devedor parcelamentos vencimentos).  
-Venda  
-Cadastros de produtos com Perdas e Furtos(Notas de Saída sem venda).  
-Relatórios  
-Venda  
-Usuário

-Cadastro de Serviços e ordem de serviços  
-Produto venda  
  
-Produto Compra  
  
Promoção com duração e percentual de desconto

- Abertura E fechamento de caixa por turno e funcionário  
  
-Fornecedor

- Importar comprar por xml

- Transferências de mercadorias entre filiais  
  
- Compras (Vende e recebe caixa) ou pedido \* caso de material de construção (um vendi o vendedor e outro só caixa)

- Manter de caixa (Caixa fixo e flutuante)

- Relatório de acesso (Gestor)

- Gestor gerenciar filiais (Compras, vendas, caixas e etc.)

- Recebimento parcial ou parcelamento de dividas

- Sangria  
  
- Estoque baixo (Crítico)

- Gestão de entregas...  
-Caderneta ou Postes ou Lembretes.  
  
-Sistema Web

- Cadastro de filial  
  
-Tudo alterado no Sistema será armazenado, para possível análise posterior. OK  
  
-Sistema em Rede  
  
-Caixa em PC diferente.

- Cadastro de Localidades do produto (Vitrine, Setor, Prateleira e corredor).

Imprimir Cupom Fiscal  
  
-Tabela Administrativa (Configurações Padrão, Cor por usuário) -**F**Mensagens e Sugestões  
- Troca de Usuário

- Gestor acompanhar caixas abertos (Filiais)

- Resumo de caixa Operador

Pendencias

- Customizar pacote

- Envio de E-mail (Validar local)

- Cadastro da empresa (Perfil máster) \*\*

- Cadastro de Usuário por empresa

- Recuperar Senha

- Detalhes do Pagamento da Empresa

- Trava por falta de Pagamento (Validações falta alguns dias)

- Detalhes da Empresa (Relatórios de movimentação, trafego, de logados e uso do sistema)

- Tabela Controle de acesso

- PDV Logo da empresa

\* Auto complete (Nome, código)

\* Código de barras

\* Parcelamento (Opções de pagamento por parcelas)

\* Detalhar item antes de adicionar a compra com + antes

\* Tirar o item com o símbolo (-)

\* Multiplicar o item com o símbolo (\*)

Pesquisar Clientes produtos fornecedores e demais entidades por código ou nome

Gerar Duplicata com código de barras para dar baixa

Desenvolver a funcionalidade de ajuda

Perfil para cancelamento de venda com senha (Só administrador ou vendedor)

Cadastro de transportadoras  
  
  
RELATÓRIOS  
Movimentação de estoque  
Clientes Inadimplentes  
Produtos mais vendidos  
Relatório de Despesas  
Relatório de Receitas  
Relatório de Comissão  
Relatório de Vendas  
  
VENDAS E FATURAMENTO  
Orçamentos  
Emissão de Pedidos

FINANCEIRO  
Contas a pagar  
Contas a receber  
Fluxo de caixa

SERVIÇOS  
Ordem de Serviço  
Serviços Recorrentes

\*\*\*\* Pro Site \*\*\*\*\*\*

Histórico de melhorias para visualizar o cliente