



GUIÓN DE EIE UTILIZABLE PARA EL MÓDULO DE PROYECTO

Normativa	Correspondencia con EIE
T1 Define el producto o servicio; los elementos innovadores y realiza una justificación de la idea.	 1.4.1. Define ampliamente el producto o servicio 1.4.2. Elementos innovadores que incorporan y características que lo diferencian del resto. 1.4.3. Venta de vuestra idea, justificándolo con la fase de consulta y validación, acogida, toma de decisión
T2 Ha realizado un análisis Porter; DAFO; CAME; Detalla la localización de la empresa y lo justifica. Establece la misión, visión, valores de empresa; las funciones; un organigrama. Describe las diferentes relaciones y el convenio laborales aplicable. Realiza un plan de prevención.	
T3 Realiza una segmentación de los clientes y análisis de la realidad local (competencia, proveedores estrategias, etc)	 3.2. Realiza una segmentación de los clientes 3.5. Analiza los principales competidores: ¿Quiénes son nuestros competidores? ¿Cuáles son las características de sus productos o servicios, los canales de distribución que utilizan, los precios, las calidades, etc.? ¿Qué estrategia o posicionamiento vais a usar con respecto a la competencia: producto parecido o distinto, más barato o caro con menos o más calidad?
T4 Determina el precio; la distribución y la promoción.	4.2. El precio4.3. La distribución (solo describe los canales de distribución que piensas utilizar para llegar hasta tus clientes.)





El F	SE invierte en tu futuro	
		4.4. La promoción (solo logotipo)
u	un emprendedor individual; tipo de régimen económico e IVA.	5.1.Confeccionad, la propuesta de forma jurídica de vuestro negocio
		5.2 Si eres autonomo debes indicar qué tipo de régimen económico. Si eres sociedad indica el impuesto aplicable.
		5.3 Tipo de régimen aplicable de iva y los requisitos cumplidos.
		5.4 Otros impuestos: tarifa plana autonomos.
T6	Ha realizado un inventario con las	·
	inversiones; los gastos y ha	
	calculado el stock inicial de existencias.	0.2. Elaborati dil inventario de todos los gastos que os va a ocasional ponel en funcionalmento la empresa,
		detallando cada uno.
		6.3. Calculad lo que os costará el <i>stock</i> inicial de existencias. Preved el dinero en efectivo que necesitaréis para
		hacer frente a los desfases en los gastos de los 3 primeros meses.
	F7 Ha elaborado un listado con todas las fuentes de financiación y ha detallado al menos una ayuda o subvención	
		7.3 Describe cómo tienes pensado financiarte día a día,y busca el posible coste.
Τ0		
Ιδ		8.1 Realiza una estimación de todos los ingresos y costes estimados a 12 meses.
	ingresos; plan de tesorería.; cuenta de pérdidas y ganancias.	
	Realiza el halance: Interpretación	8.3 A continuación, deberéis elaborar la cuenta de pérdidas y ganancias, para comprobar si obtendréis beneficios
	de las cuentas y su viabilidad.	o pérdidas, <u>y deliberar si merece la pena seguir adelante o hay que revisar el proyecto. La realizaréis para una año</u>
	do lao daolinao y da viasiliada.	<u>vista.</u>
		Rentabiilidad de la empresa: Mediante el método del payback o el umbral de rentabilidad.
		8.4 Realiza el balance y analizarlo: Calculan el fondo de maniobra , grado de solvencia, grado de liquidez, el grado
		de endeudamiento
119	en marcha.	8.5Tramites de constitución y puesta en marcha y Ley de protección de datos.
	Ley de protección de datos.	
Щ.	_o, ao protocolori de datos.	