

Case-Interview:

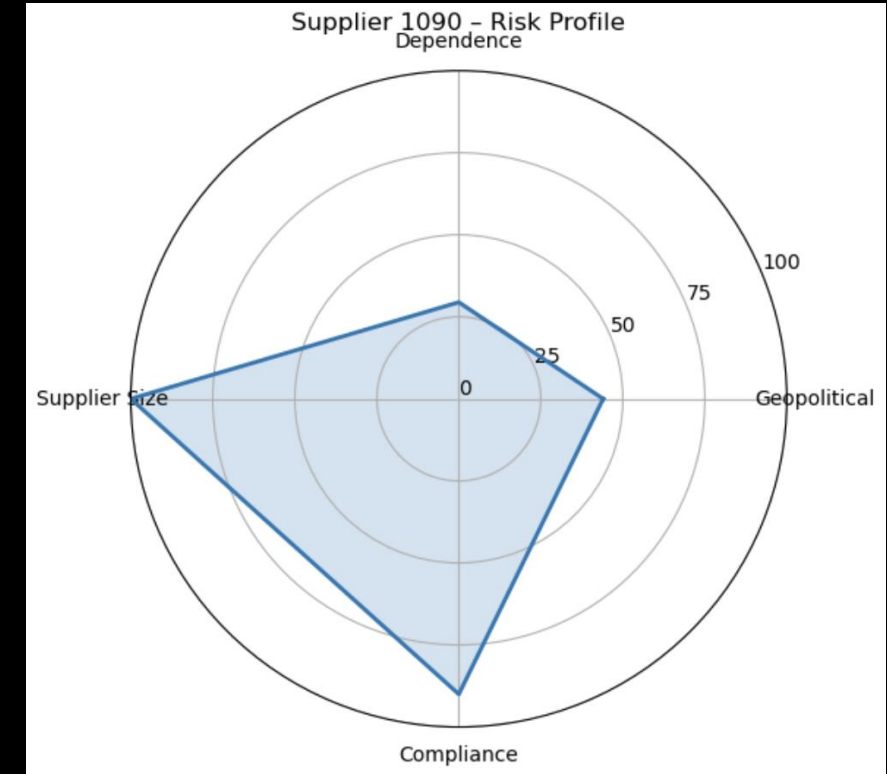
Bewerbung Data Automation Intern

Leonard Fischbach



Ergebnisse

- Entwicklung eines Supplier Risk-Scores (0-100) über 4 Dimensionen gewichtet:
 - Geopolitik, Abhängigkeit, Supplier-Größe, Compliance
 - Min. Score: 16
 - Max. Score: 66
 - Avg. Score: 36
- Keine Single-Source Risiken (mind. 11 supplier pro Artikel)
- Größte Risiko-Treiber: Supplier-Größe & Compliance:
 - Std. Abweichung in den Scores: ca. 30



Approach

- Daten & Transformation:
 - ID's bereinigt, Duplikate identifiziert, 1 supplier = 1 Zeile
 - Supplier Master Tabelle aufgesetzt
 - Laufend Plausibilität geprüft (passende "order-value" Summen, Summe von share% = 1 usw.)
- Risikomodell:

Dimension	Datenquelle	Messung
Geopolitik	Länder-Indizes	$((100 - \text{HMI}) + \text{Env.Idx}) / 2$
Abhängigkeit	Anteil am Auftragsvol., Anzahl der gelieferten Artikel-Nummern	Anteil: 0%= 0; 10%= 100 Art.-Nr.: 0 = 0; 11= 100
Supplier-Größe	Log-skaliertes Umsatz	Umsatz: 1Mrd= 0; 10m= 100
Compliance	Verfügbarkeit der Zertifikate	Zert.: Yes= 10, No= 90

Next Steps & Skalierbarkeit

- Limitationen:
 - Momentaufnahme, keine zeitliche Dynamik
 - Begrenzte Daten (z.B. Performance, Preis-Entwicklung etc.)
 - Binäre Compliance-Dimension
- Skalierung:
 - Automatisierte Datenaufbereitung (ALLE Werte checken)
 - Konfigurierbare Gewichtung & Schwellenwerte
 - Öffentlich verfügbare Daten heranziehen
- Wie verbessern? Oben genanntes umsetzen ;)

